

Для вітчизняної аграрної сфери переваги венчурного фінансування трансферу аграрних технологій полягають у тому, що існуючі та створювані аграрні підприємства мають доступ до фінансових ресурсів, а також можливість консультацій з питань виробництва, фінансів, управління персоналом, чим забезпечуються гнучкість в трансфері технологій, управлінні та швидкість прийняття рішень при їх впровадженні, а у соціальному аспекті для сільських територій будуть створені умови для забезпечення їх сталого розвитку. Досвід роботи Дніпропетровського державного аграрного університету (ДДАУ) з потенційними інвесторами, зокрема венчурними фондами, свідчить про те, що проблема впровадження ринкової моделі фінансування: по-перше, є типовою для українських вузів, і, по-друге, потребує комплексного вирішення на різних рівнях управління науково-технологічним розвитком економіки України.

На державному рівні необхідно, по-перше, внести зміни до статті 62 «Організація і управління науковою і науково-технічною діяльністю» та статті 63 «Правовий режим майна вищих навчальних закладів» Закону України «Про вищу освіту» №2984-III, із змінами від 19.01.2010 р., а саме: –впровадити форми трансферу технологій від державних ВНЗ до приватного капіталу; доповнити перелік інструментів та механізмів спільного фінансування інноваційних проектів за участю ВНЗ, інвестиційних фондів, держави та органів місцевого самоврядування; – розширити та законодавчо підкріпити фінансову самостійність ВНЗ щодо використання позабюджетних коштів. На регіональному рівні доцільно розглянути питання про: створення регіонального фонду венчурного фінансування за участю облдержадміністрацій з метою фінансової підтримки інноваційних НДДКР; запровадження практики та нормативного забезпечення механізму здешевлення кредитів для наукоємних підприємств регіону в межах повноважень губернаторів за рахунок обласних бюджетів.

У сучасних умовах найбільш перспективним напрямом фінансування трансферу аграрних технологій Дніпропетровської області через залучення венчурного капіталу є формування регіонального інноваційно орієнтованого кластеру аграрної сфери, ядром якого має бути ДДАУ, що має високий інноваційний потенціал для розробки та трансферу інноваційних аграрних технологій. До основних напрямів діяльності ДДАУ в межах запропонованої моделі науково - технічної кластерної інтеграції в залученні венчурного фінансування для трансфері аграрних технологій відносимо: - модернізацію системи аграрної освіти відповідно з вимогами сьогодення шляхом підготовки спеціалістів - аграріїв, котрі мислять у рамках шостого технологічного укладу; - участь провідних спеціалістів або керівників підприємств – учасників кластера у навчальному процесі: шляхом читання лекцій, проведення наукових конференцій та семінарів; - проведення фундаментальних та прикладних науково – дослідних робіт у різних сферах трансферу аграрного виробництва; - розробку програми популяризації аграрної праці і сільського способу життя. Актуальність упровадження такої моделі розвитку аграрної сфери обґрунтовується необхідністю реалізації однієї з стратегічних цілей Комплексної стратегії розвитку Дніпропетровщини до 2015 року – створення кластеру сільського господарства. Вважаємо, що саме наявність цього навчального закладу є основою для функціонування регіонального інноваційно орієнтованого кластеру аграрної сфери, як інституту існування якого дозволяє посилити синергійний ефект венчурного фінансування трансферу аграрних технологій задля створення умов формування сталого розвитку як агроформувань, так і сільських територій.

*Коваленко А.С.,
студент 4 курсу НГУ,
г. Днепропетровск, Украина*

ЛИЗИНГ – КАК ЭФФЕКТИВНАЯ ФОРМА КРЕДИТОВАНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ УКРАИНСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ПЕРИОД ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

В условиях современной тенденции перехода экономики Украины к устойчивому развитию с целью укрепления позиций на европейском рынке и последующем вступлении в Евросоюз, отечественные предприятия сталкиваются с необходимостью динамического развития посредством внедрения новых технологий и расширения производства. Большинство предприятий нашей страны берут для этой цели коммерческие кредиты, либо пользуются набирающими популярность услугами лизинга.

Основываясь на опыте стран Западной Европы, можно утверждать, что лизинг является более выгодным инструментом для развития предприятий и удержания их «на плаву» в период экономического кризиса, чем услуги коммерческих банков. Так, по данным «GrandTronton», проводившей маркетинговые исследования рынка ЕС в период мирового кризиса 2008 года, 42% итальянских предпринимателей пользовались услугами финансового и оперативного лизинга и лишь 18% обращались за кредитами в банки; в Великобритании аналогичное соотношение составило 43%:35% в пользу лизинга. Похожая тенденция наблюдалась в ряде других стран Европейского союза (рис. 1):

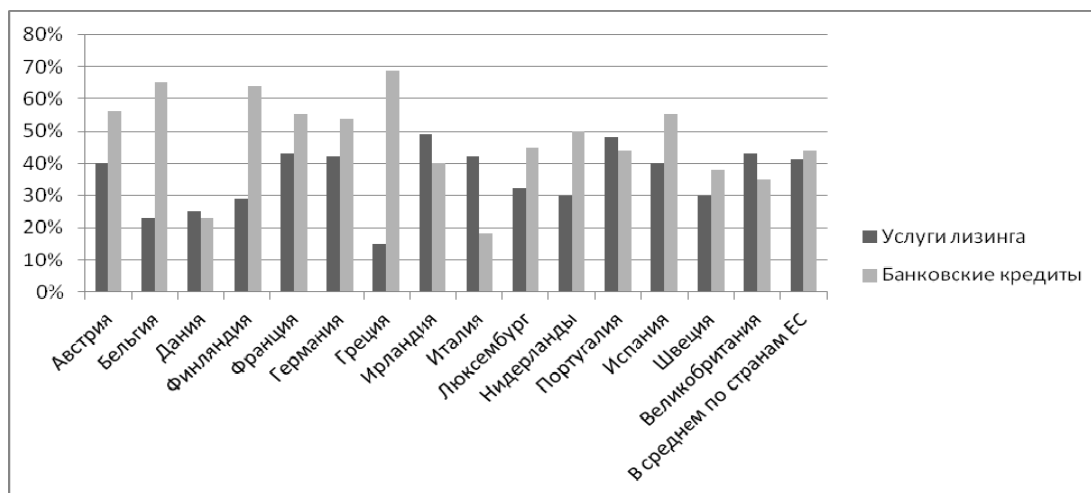


Рис. 1 Состояние рынка финансовых услуг стран ЕС в 2008 году

Общий итог составил 40%:44% в пользу банковских кредитов, однако обратим внимание, что по данным «GrandTronton» за 2007 год, данное соотношение составляло 29%:46%. Это свидетельствует о том, что стремительно набирающий популярность лизинг в период кризиса является лучшей альтернативой коммерческим кредитам. Победу над кредитами лизинг уже одержал в Дании, Ирландии, Италии, Португалии, Великобритании; из других европейских стран – в Эстонии, Чехии, Словакии и Словении. В Нидерландах при подсчете активов предприятий лизинг также вышел вперед, несмотря на то, что по числу предпринимателей, пользующихся договорами лизинга и кредита, лизинг пока заметно проигрывает (31%:50%). При рассмотрении отечественных компаний, пример целесообразности использования лизинга подаёт автомобильный бизнес. В 2009 году, количество новых лизинговых контрактов составило 2800 (всего за год в Украине было продано 162 тыс. новых автомобилей). По данным ИАГ «AUTO-Consulting», в 2008 году лизинговые компании заключили около 8,5 тыс. новых контрактов, что составило всего 1,36% от 623 тыс. реализованных авто. По информации ассоциации «Украинское объединение лизингодателей», в 2009 году 4,6% новых авто было продано в лизинг (в 2008 г. — 1,5%), одновременно объемы банковского кредитования сократились с 65 до 15%. Эта статистика показывает, что в условиях финансового кризиса лизинг оказался единственным эффективным инструментом продажи машин и привлекательной

Существует ряд преимуществ лизинга для собственников, которым необходимо вложить новые средства в своё предприятие. Эти преимущества особенно существенны во время экономического кризиса. К ним относятся: 1) отсутствие необходимости трансферта иностранной валюты в национальную при лизинговых платежах. Поскольку в период грядущего кризиса специалистами прогнозируется падение обменного курса гривны, то предприятия несут большие дополнительные расходы при необходимости конвертации валют. Большинство лизинговых компаний также предлагают своим клиентам выплату в долларах США и евро, что будет крайне выгодным во время кризиса для предпринимателей, хранящих собственный капитал в иностранной валюте и для компаний с иностранным капиталом; 2) предоставление лизинговыми компаниями комплекса услуг по страхованию объектов лизинга, оформлению бухгалтерской документации и администрированию платежей. В отличие от многих представителей банковской системы, лизинговые компании берут на себя страхование имущества, которое предоставляется лизингополучателю, что значительно сокращает затраты

времени на поиск и заключение договора со страховой фирмой; 3) более низкий авансовый платёж. По данным, предоставленным ТОВ «Райффайзен Лизинг Аваль», средний процент авансового платежа по коммерческим кредитам в 2012-м году составил 30%, а по лизингу – 25%; 4) обслуживание предприятий с любой долей государственной и коммунальной собственности. В связи с постановлением НБУ, коммерческим кредитом не могут воспользоваться компании доля государственной или коммунальной собственности в которых больше 25%. Причина в том, что для них существует мораторий на отчуждение основных средств. Для лизинговой компании эта особенность не имеет значения, так как оборудование, переданное в лизинг, находится в собственности лизинговой компании до момента последнего платежа. Итак, развитие лизинга в Украине является необходимым условием для поддержания устойчивого технического развития и переоснащения отечественных предприятий в период экономического кризиса. Однако в настоящее время данная услуга только набирает свою популярность в нашей стране. Необходимым фактором её развития является государственная поддержка. Лизинг обеспечивает приток капитала, который необходим предпринимателям для развития производства. Это помогает их бизнесу расти и получать прибыль. Государство получает больше налогов и увеличивает показатель ВВП.

В ходе исследования даного вопроса, выделены следующие факторы, которые могут ускорить процесс развития лизинга в Украине: 1) обеспечения взаимовыгодного сотрудничества лизинговых компаний и коммерческих банков на основе объединения капиталов, ресурсов или предоставляемых услуг. У банков появится возможность предлагать клиентам либо кредитование, либо услуги лизинга. При выборе клиентом второго варианта, банки получают проценты от сделки за привлечение партнёрской фирме новых клиентов. В свою очередь, лизинговая компания получит большее количество клиентов. Так, согласно рейтингу лизинговых компаний за 2012-й год, проведённому Ассоциацией «Украинское Объединение Лизингодателей» совместно из Госфинуслуг, 3 лидирующие позиции на украинском рынке занимают именно такие объединения (табл. 1):

Таблица 1

Лидеры рейтинга украинских лизинговых компаний в 2012 году

Лизинговая компания	По портфелю договоров на начало 2012 г	По стоимости активов, переданных в лизинг в 2011 г
ВТБ Лизинг Украина	5 746 980 грн.	2 414 470 грн.
Райффайзен Лизинг Аваль	1 879 990 грн.	1 039 510 грн.
УниКредит Лизинг	1 646 100 грн.	1 276 600 грн.

2) создание стабильного и прогнозируемого хозяйственного и налогового законодательства. В частности, законодательно должны быть урегулированы прямая ответственность поставщика перед лизингополучателем, возможность переоценки портфеля на курсовые разницы в налоговом учёте и отнесения резервов на валовые расходы в случае задержки платежей лизингополучателем;

3) эффективная защита прав собственности лизинговых компаний;

4) упрощение схемы регистрации объекта лизинга при его закупке лизингодателем у поставщика.

Ковалець М.В.,

начальник відділу ліцензування в електроенергетиці

Національної комісії, що здійснює державне регулювання у сфері енергетики,

м. Київ, Україна

МЕХАНІЗМИ НАДАННЯ ФІНАНСОВИХ СТИМУЛІВ ДЛЯ ІНВЕСТИВАННЯ ЕНЕРГЕТИКИ З НИЗЬКИМ РІВНЕМ ВИКИДІВ ПАРНИКОВИХ ГАЗІВ

В останній час все більше уваги приділяється зниженню викидів парникових газів. Більш того, це питання постає в багатьох країнах першочерговим при розгляді енергетичної стратегії і