

- фінансові: наявність достатньої кількості власних та/або залучених коштів на впровадження нових розробок; фінансова стабільність та наявність надійних фінансових партнерів;

- кадрові: активна участь персоналу в програмі; компетентність і професіоналізм; готовність до змін, гнучкість та цілісність бачення проблем; навчання персоналу методам діяльності в умовах організаційних змін; психологічна підготовка персоналу до майбутніх змін на підприємстві, гнучка система мотивації; стрімке реагування на опір організаційним змінам та запобігання виникненню організаційних конфліктів тощо.

Своєрідними ж індикаторами нагальності розробки та впровадження програми підвищення конкурентоспроможності для конкретного підприємства виступають: загострення конкуренції, що супроводжується втратою вже надбаних підприємством позицій на ринку; уповільнення росту попиту на продукт, що виробляється підприємством, насичення або ж затухання ринкового попиту, внаслідок чого виникає загроза скорочення ринкової частки підприємства; поява революційно нових технологій; зростання інтенсивності конкурентної боротьби, що робить неможливим для підприємства проникнення на нові географічні ринки; зниження рівня конкурентоспроможності продукції підприємства; збитковість або низька прибутковість функціонування підприємства, високий ризик банкрутства тощо.

Список літератури:

1. Фатхудинов, Р.А. Управление конкурентоспособностью организации : учебник / Р.А. Фатхутдинов. – Москва: Изд-во Эксмо, 2005. – 544 с. – ISBN 5-669-11080-1.

2. Спіріна М.В. Стратегія управління конкурентоспроможністю підприємства / М.В. Спіріна // Актуальні проблеми економіки. – 2004. – № 8. – С. 176–181.

3. Анісімова О. М. Підвищення конкурентоспроможності підприємства в процесі адаптації до світового ринку / О. М. Анісімова // Наукові записки. Серія «Економіка»: Збірник наукових праць. – Острого: Видавництво Національного ун-ту «Острозька академія», 2010. – Вип. 15. – С. 332-338.

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА УКРАИНЫ: УСЛОВИЯ ФОРМИРОВАНИЯ И МЕТОДЫ БОРЬБЫ

*Черняк Д.М., студент группы МН-13-4
Научный руководитель: к.э.н., доцент Черкавская Т. М.*

Во всех странах с рыночной структурой экономики существует теневая экономика. Масштабы ее могут различаться, но ни одной из стран не удалось полностью её исключить. Теневая экономика - это сокрытие доходов, неуплата

налогов, контрабанда, наркобизнес, фиктивные финансовые операции и др. Доходы от этих видов деятельности исчисляются десятками миллиардов долларов, однако, те действия, которые пресекаются правоохранительными органами, являются лишь вершиной гигантского айсберга.

Таким образом, теневая экономическая деятельность и методы борьбы с ней являются актуальнейшими проблемами современного общества.

Обычно выделяют три группы факторов, которые способствуют развитию теневой экономики.

1. Экономические факторы:

- высокие налоги (на прибыль, подоходный налог и т.д.);
- реструктуризация сфер хозяйственной деятельности (промышленного и сельскохозяйственного производства, услуг, торговли);
- кризис финансовой системы и влияние его негативных последствий на экономику в целом;
- несовершенство процесса приватизации;
- деятельность незарегистрированных экономических структур.

2. Социальные факторы:

- низкий уровень жизни населения, что способствует развитию скрытых видов экономической деятельности;
- высокий уровень безработицы и ориентация части населения на получение доходов любым способом;
- неравномерное распределение валового внутреннего продукта.

3. Правовые факторы:

- несовершенство законодательства;
- недостаточная деятельность правоохранительных структур по пресечению незаконной и криминальной экономической деятельности;
- несовершенство механизма координации по борьбе с экономической преступностью

Теневая экономическая деятельность - сложное и многогранное явление, которое в любых общественно-политических условиях существует и развивается. Теневая экономика - экономическая деятельность, противоречащая данному законодательству, т.е. она представляет собой совокупность нелегальных хозяйственных действий, которые подпитывают уголовные преступления.

Согласно другому мнению, под теневой экономикой понимаются не учитываемые официальной статистикой и неконтролируемые обществом производство, потребление, обмен и распределение материальных благ.

Третья точка зрения - теневая экономика - все виды деятельности, направленные на формирование или удовлетворение потребностей, культивирующих в человеке различные пороки.

Таким образом, исходя из определения теневой экономики, можно выделить в ней три крупных блока:

1. Неофициальная экономика («вторая») – это запрещенная законом скрываемая экономическая деятельность работников «белой» (официальной) экономики на их рабочих местах, приводящая к скрытому перераспределению ранее созданного национального дохода. В основном подобной деятельностью занимаются люди из руководящего персонала.

2. Фиктивная экономика («серая») - разрешенная законом, но нерегистрируемая экономическая деятельность по производству и реализации обычных товаров и услуг. В отличие от «второй» теневой экономики «серая» теневая экономика функционирует более автономно.

3. Подпольная экономика («черная») – запрещенная законом экономическая деятельность, связанная с производством и реализацией запрещенных и остродефицитных товаров и услуг. «Черной» теневой экономикой в широком смысле слова можно считать все виды деятельности, полностью исключенные из нормальной экономической жизни, поскольку они считаются несовместимыми с нею, разрушающими ее.

В результате принятого законодательства предприниматели вынуждены отдавать в виде налогов 70-80% своего дохода, суда же следует начисления на заработную плату и себестоимость продукции, что в итоге значительно превышает объем суммарного дохода. А это отрицательно сказывается на создании одного из основных элементов функционирования предприятия - прибыльности, что только и может обеспечить его развитие. Характерным явлением украинской экономической политики стало предоставление незаконных льгот приближенным к власти коммерческим структурам. С самого начала массовая приватизация в Украине представляла собой колоссальную спекулятивную операцию, приведшую к криминализации экономики, невиданному социальному расслоению и появлению враждующих социальных групп. В процессе развития теневой экономики, формируется ряд качественных признаков, свидетельствующих о ее существовании.

Отметим следующие основные особенности теневой экономики в Украине:

1. значительное сращивание властных структур с теневыми;
2. установление льготных условий функционирования отдельных субъектов;
3. использование государственного имущества и организационных структур для получения неофициального частного дохода государственными чиновниками и управленцами;
4. неограниченное нормативно-правовое поле в государственном законодательстве и значительное количество механизмов относительно осуществления теневых операций;
5. отсутствие четкой границы между официальной и теневой деятельностью;
6. приоритетность теневой сферы, которая, не уплачивая налогов, пользуется социальными услугами, подготовкой рабочей силы, государственными субсидиями и другими негосударственными бесплатными услугами;

7. коррумпированность государственных служащих различных властных структур и, прежде всего, контрольных служб: налоговой, санэпидемконтроля, пожарной безопасности и других;

По итогам работы круглого стола «Особенности и пути детенизации экономики Украины» (2007 г.), его участники решили подготовить рекомендации относительно приоритетов, механизмов и инструментов детенизации экономики Украины, которые были направлены в Секретариат Президента Украины и Кабинет министров.

Все рекомендации можно условно разделить на 4 вида:

- мероприятия, направленные на детенизацию экономики;
- мероприятия, направленные на декриминализацию экономики;
- методы, предупреждающие непродуктивный отток капитала из Украины;
- меры относительно детенизации политического процесса.

В целом участники круглого стола предложили следующие шаги: проведение амнистии капиталов некриминального происхождения, в первую очередь тех, что направлены в инновационные сферы; введение обязательного обоснования источников происхождения денежных средств при покупке товаров, стоимость которых превышает определенную, заранее обозначенную сумму (сырья, земельных участков, транспортных средств и предметов роскоши).

Также следует внести изменения в действующее законодательство, учитывая собственный и международный опыт. Большое значение имеет международная согласованность в законодательстве и государственном регулировании экономики, т.к. зачастую субъекты теневой экономики пользуются различиями в законодательствах стран для получения дохода. Очень важной является согласованность и внутри страны – между различными государственными органами. Совместные, целенаправленные и своевременные действия обеспечат эффективность действий по детенизации экономики. Следует не просто легализовать теневую экономику, необходимо повысить эффективность государственного регулирования в целом. Что касается «скрытой», т.е. разрешенной, но не показываемой экономики, то следует снизить налоги, упростить лицензирование. В то же время нельзя допускать вседозволенности, снижать штрафы и смягчать административную и уголовную ответственность, чтобы не допустить разрастания криминального сектора.

Итак, в Украине параллельно легальной экономике существует теневая, сопоставимая с ней по масштабам. При этом в теневой экономике формируется примерно тот же набор механизмов, что и в официальной легальной хозяйственной системе. В ней действуют свои правила ценообразования, способы обеспечения соблюдения контрактов, существует специфический набор профессий со своим кодексом поведения, и работают собственные механизмы инвестирования.

По данным Минэкономики в Украине показатель объема теневой экономики колеблется в рамках 50-60%.

Подводя итоги вышесказанному, хотелось бы подчеркнуть, что в условиях той абсурдной экономической системы, которая сложилась в нашей стране, теневая экономика просто не могла не возникнуть.

В отношении теневой экономики нужны два вида действий. С одной стороны, предстоит с ней “бороться”, а это функция правоохранительных органов, которую они должны выполнить как можно лучше. С другой - вводить “тень” в стандартные размеры посредством легализации, причем так, чтобы это пошло на пользу отечественному производству. И чтобы теневая экономика не росла, необходимо добиваться существенных изменений в экономической политике, которая обеспечит нормальные условия для функционирования отечественных производителей.

Рассчитывать на позитивные сдвиги можно лишь при условии устранения причин, порождающих теневую активность, принятия взаимосвязанного комплекса мер в области совершенствования налогообложения и корпоративного управления, оздоровления структуры расчетов и других косвенных мер наряду с ужесточением санкций за занятие теневым бизнесом.

Список литературы:

1. “Теневая экономика” /Бунич А.П., Гуров А.И. и др. М.: Экономика, 1991.
2. Бекряшев А.К., Белозеров И.П. Теневая экономика и экономическая преступность: учебник. – М.Наука, 2010.
3. Вишневский В.П. Налоги Украины: теория и практика. - Донецк: ИЭП НАН Украины, 1997
4. Чернявский С.Н. Теневая экономика в Украине / С. Н. Чернявский // Научні труди ДонНТУ. – Випуск 40-2, 2012. – С. 46-52.
5. Веб-лаборатория Омского государственного университета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://newasp.omskreg.ru/bekryash>. – Загл. с экрана.
6. Теневая экономика на Украине [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://economiss.narod.ru/tenstat.html>. – Загл. с экрана.

ОТМЫВАНИЕ ДЕНЕГ» КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

*Чмырков А., студент группы МН-13-1
Научный руководитель: д. эк. н., профессор Пилипенко А. Н.*

Проблема отмывания денег, означающая легализацию доходов, полученных преступным или незаконным путем, приобрела в Украине особую важность. Наиболее серьезные опасения вызывают масштабы, которые приобрело отмывание денег, и тот урон, который наносит эта практика экономике и обществу. Отмывание денег тесно связано с такими явлениями, как коррупция, бегство капитала, использование офшоров украинскими компаниями и банками для сокрытия прибыли и ухода от налогов.