

2. Житний П.Є. Фінансова стійкість підприємства і її вплив на економічну безпеку регіону / П.Є. Житний, В.В. Тищенко // Вісник Східноукраїнського національного університету ім. В. Даля. – 2012. – № 1 ( 172 ). – С. 57 - 60.

3. Яловий Г.К. Концептуальні підходи до визначення фінансової стійкості підприємства / Г.К. Яловий, Н.П. Бакеренко // Економічний вісник НТУУ КПІ. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://economy.kpi.ua/uk/node/286>.

4. Кількісна оцінка фінансової стійкості підприємства [Електронний ресурс]. – Режим доступу : [http://www.analizplus.com/2/7\\_5.php](http://www.analizplus.com/2/7_5.php).

## **ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Иванова О.А., к.э.н., доцент, проректор по НИР,  
Горпинченко В.В., магистр факультета «Бизнес-управление»,  
Харьковский гуманитарный университет «Народная украинская академия»,  
г. Харьков, Украина*

В сложившейся ситуации в экономике, проблемы эффективного использования оборотных средств на производственных предприятиях весьма актуальны, поскольку достаточно большой удельный вес средств размещен именно в оборотных активах. С помощью рационального управления денежными средствами, дебиторской задолженностью и товарно-материальными запасами предприятие может максимизировать прибыль и минимизировать свою ликвидность и коммерческий риск [1].

Наличие у предприятия достаточных оборотных средств является необходимой предпосылкой для его бесперебойного функционирования в условиях рыночной экономики. Поэтому для каждого производственного предприятия важно разрабатывать возможные пути повышения эффективности использования оборотных средств [3].

Ускорение времени обращения оборотных средств способствует повышению темпов расширенного воспроизводства. Чем быстрее будут реализованы товары в сфере обращения, тем скорее средства вновь поступят в сферу производства.

Повышение эффективности использования оборотных средств способствует росту товарооборота, снижению издержек обращения, повышению рентабельности работы каждого предприятия. Чем меньше средств участвуют в обороте, чем выше объем товарооборота и больше сумма доходов, тем эффективнее используются оборотные средства. Эффективным использование оборотных средств будет в том случае, если темпы роста товарооборота выше темпа роста оборотных средств.

Эффективность использования оборотных средств зависит от многих факторов, которые условно можно разделить на внутренние, на которые предприятие может и должно активно влиять, и, на внешние, оказывающие влияние вне зависимости от интересов предприятия. В торговых предприятиях резервы и пути ускорения

оборачиваемости оборотных средств зависят от двух факторов: объема товарооборота и размера оборотных средств.

Чтобы ускорить оборачиваемость, необходимо:

- совершенствовать товародвижение и нормализовать размещение оборотных средств;
- полностью и ритмично выполнять планы хозяйственной деятельности;
- совершенствовать расчеты с поставщиками и покупателями;
- ускорять оборот денежных средств за счет улучшения инкассации торговой выручки, ограничивать остатки денежных средств;
- сводить к минимуму запасы хозяйственных материалов, малоценных и быстроизнашивающихся предметов, сократить расходы будущих периодов;
- не допускать дебиторской задолженности.

Можно выделить несколько показателей, которые в наибольшей мере оказывают влияние на эффективность использования оборотных средств предприятия:

- величина текущих активов и собственных средств;
- структура оборотных средств;
- оборачиваемость отдельных элементов оборотных средств;
- рентабельность текущих активов;
- длительность финансового цикла [2].

Таким образом, оборачиваемость характеризует уровень производственного потребления оборотных средств. Рост коэффициента оборачиваемости, т.е. увеличение скорости оборотов, совершаемого оборотными средствами означает, что предприятие рационально и эффективно использует оборотные средства. Снижение числа оборотов свидетельствует об ухудшении финансового состояния предприятия.

Исходя из вышеперечисленного, эффективность использования оборотных средств характеризуется системой экономических показателей, но, прежде всего оборачиваемостью оборотных средств. Эффективное использование оборотных средств высвобождает денежные средства, направляемые на расширение производства и роста благосостояния сотрудников предприятий.

Однако наиболее оправданным является комплексная оценка уровня использования оборотных средств (ОБС), которой недостаточное внимание уделялось в условиях планово-административной экономики. Ранее установившаяся и используемая система норм и нормативов оборотных средств не стимулировала изыскание предприятием внутренних резервов для ускорения оборачиваемости ОБС и лучшего их использования. Предприятия стремились к тому, чтобы им вышестоящими организациями выделялось больше ОБС, поскольку рост оборотного капитала не всегда учитывался при оценке результатов деятельности предприятия [3].

В отличие от производственных запасов ОБС являются экономической категорией. Предприятие использует ОБС для образования необходимых запасов,

товарно-материальных ценностей, на расходы будущих периодов, а также для осуществления расчетов с потребителями в установленные сроки [3].

Наличие ОБС позволяет предприятию обеспечить бесперебойное процесс снабжение, производство и реализацию продукции. В условиях экономической самостоятельности предприятий при рыночной экономике целесообразно нормировать все составляющие ОБС. Это позволит осуществлять постоянный контроль за оборачиваемостью ОБС и соблюдением пропорций между свободными оборотными средствами и вложенными в запасы, за незавершенным производством и др.

Ускорение оборачиваемости ОБС обуславливает увеличение объема производимой продукции на каждую гривну текущих затрат предприятия, а также дает возможность высвободить часть этих средств и создать дополнительные резервы для расширения производства, что ведет к повышению результатов работы предприятия (росту прибыли, а следовательно и росту фонда премирования).

#### ***Список литературы:***

1. Башин М.Л. Оборотные средства предприятий в условиях рынка / М.Л. Башин – М.: Финансы, 2006. – 320 с.
2. Глазунов М.И. Концепция собственных оборотных средств / М.И. Глазунов // Экономический анализ. – 2013 . – № 34 . – С. 19 - 24.
3. Тихомиров Е.Ф. Финансовый менеджмент: Управление финансами предприятия: учебник для студ. вузов / Е.Ф. Тихомиров. – М.: Издательский центр «Академия», 2006. – 460 с.

### **РАЗРАБОТКА ШКАЛЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ РАБОТНИКОВ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

*Иванова О.А., к.э.н., доцент, проректор по НИР,  
Огородник А.В., магистр факультета «Бизнес-управление»,  
Харьковский гуманитарный университет «Народная украинская академия»,  
г. Харьков, Украина*

Эффективность и конкурентоспособность предприятия на рынке, несомненно, определяется его сотрудниками. От того, насколько эффективна организация труда на предприятии, непосредственно зависит производительность труда, а значит и прибыльность бизнеса, поэтому система мотивации персонала является одним из ключевых элементов кадровой политики предприятия.

Мотивация трудовой деятельности не может быть действенной без удовлетворения материальных потребностей работников. Материальные стимулы являются важным фактором, способным существенно повысить трудовую активность и способствовать достижению целей организации. Стремление человека к улучшению своего достатка приводит к необходимости увеличения трудового вклада,