

УПРАВЛІННЯ РОЗВИТКОМ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦІАЛУ ПРОМИСЛОВОГО ПІДПРИЄМСТВА: ІННОВАЦІЙНИЙ ПІДХІД

Горяча О.І., ДВНЗ «НГУ», м. Дніпропетровськ

Динаміка основних показників ефективності використання ресурсного потенціалу промислових підприємств (РПП) України протягом 2001-2010 років дозволяє наочно дослідити тенденцію циклічності їх розвитку, що є не лише відображенням основних тенденцій розвитку промисловості країни, а й має безпосередній вплив на формування тенденції розвитку ресурсного потенціалу окремого промислового підприємства.

Дослідженням у сфері визначення життєвих циклів розвитку як окремих напрямів діяльності підприємства, так і підприємства як цілісної функціонуючої системи в-цілому, присвячено численні праці як вітчизняних, так і закордонних вчених. Але питання визначення впливу стадії життєвого циклу окремих складових РПП на розвиток життєвого циклу РПП в-цілому з метою удосконалення організаційно-економічного механізму управління РПП, потребує подальшого дослідження.

Метою даного дослідження є визначення найбільш вагомих складових РПП за ступенем та обсягом їх впливу на інші складові РПП у процесі формування та розвитку стадії життєвого циклу як окремих складових РПП, так і РПП в-цілому.

Аналіз динаміки розвитку ресурсного потенціалу окремого промислового підприємства дозволяє виявити вплив стадії розвитку кожної окремої складової РПП як елементу системи РПП на темп та якість розвитку життєвого циклу РПП в-цілому, при цьому вплив окремих складових РПП на кожній стадії розвитку РПП не рівнозначний. Зважаючи на специфіку функціонування промислових підприємств гірничо-збагачувальної галузі, на думку автора основними впливово-формуючими складовими РПП є три основні складові, а саме: фінансова, техніко-технологічна та інформаційна. При цьому стадія розвитку саме фінансової складової безпосередньо впливає на стадію розвитку кожної з інших складових потенціалу, а саме: техніко-технологічної, кадрової, управлінської, інформаційної, комерційної (маркетингової), просторової та матеріальної. Розвиток техніко-технологічної та інформаційної складових РПП найбільш вагомо впливає на розвиток інших складових, хоча, на відміну від фінансової складової РПП, техніко-технологічна та інформаційна складові РПП мають як безпосередній (на більшість складових РПП), так і опосередкований вплив на динаміку розвитку інших складових.

Необхідно підкреслити, що саме інноваційний підхід, тобто своєчасне впровадження інновацій за всіма складовими РПП дає змогу або подовжувати тривалість життєвого циклу певної складової, або, що є більш бажаним, переводити розвиток певної складової на якісно новий рівень. При цьому інновації необхідно впроваджувати за всіма без винятку складовими, оскільки відсталість та застарілість однієї складової призводить до викривлення профілю розвитку

сукупного потенціалу в цілому, що, у свою чергу, стримує або навіть унеможливує розвиток інших складових потенціалу.

Рівномірність та узгодженість розвитку окремих складових РППП є основною метою формування ефективної політики розвитку промислового підприємства. При цьому необхідно приймати до уваги, що швидкість розвитку кожної складової та швидкість впровадження інновацій є специфічними для кожної складової РППП. Відповідно, в процесі формування ефективної політики розвитку промислового підприємства в аспекті розвитку РППП необхідно виконати такі кроки: дослідити швидкість розвитку окремих складових РППП, виділивши три принципові групи елементів: елементи, що швидко розвиваються; елементи, що відстають від загального темпу розвитку; елементи, швидкість розвитку яких відповідає середньому темпу розвитку; проаналізувати внутрішні та зовнішні фактори, що впливають на швидкість розвитку окремих складових РППП, виділивши фактори прямого та опосередкованого впливу; дослідити чутливість окремих складових РППП щодо швидкості реакції на впровадження інновацій та здатності їх реалізовувати. Такий комплекс дій дозволить ефективно розробляти та впроваджувати інновації за окремими складовими забезпечуючи динамічний розвиток РППП в цілому.

JEREMIE FUND AS A NON – SUBSIDIZED, RETURNABLE FORM OF SUPPORT OF DEVELOPMENT FOR MICRO, SMALL AND MEDIUM-SIZED ENTERPRISES IN

Maciej Tokarski, Torun School of Banking, Toruń, Poland

Market economy is characterized predominantly by majority of private ownership and a significant role of micro, small and medium-sized enterprises (MSMEs) in producing goods and providing services¹⁰. Accession of Poland to the European Union structures entailed the increase of the importance of the competitiveness of Polish enterprises in the EU markets¹¹. Restricted access of micro, small and medium-sized enterprises to financing hampers or even obstructs their development. Therefore, activities aimed at altering such state of affairs are indispensable. One of the possible solution is the opportunity of utilization of the European funds by the

¹⁰Pursuant to the European Commission Directive (2003/361/WE) of 6th May 2003. C(2003)1422 commencing as of 01.01.2005 in EU countries the following enterprises shall be included into MSMEs sector: micro enterprises employing no more than 10 people and with annual turnover and/or balance sheet total not exceeding 2 million EUR; small enterprises employing no more than 50 people and with annual turnover and/or balance sheet total between 2–10 million EUR; medium-sized enterprises employing from 51 to 250 people and with annual turnover between 10–50 million EUR and/or balance sheet between 20–43 million EUR [w:] Official Journal of the European Union, L 124/39 as of 20.5.2003. The recommendation introduces three types of enterprises: autonomous enterprise, partner enterprise and linked enterprise. That constitutes a novelty in relation to previous recommendation KE 96/280/WE of 3rd April 1996, which required. The increase of importance of that sector of economy may be strongly supported by the fact that MSMEs comprise 99.9% of the total number of all enterprises in the European Union economy and employ 75% of the working population as well as that they generate around 70.5% of the gross domestic product, performing the most significant role in trade and services.

¹¹Development of MSMEs in Poland is crucial to expand local entrepreneurship, establish well-structured, effective economy, and increase competitiveness of the Polish companies on the common European market.