

Міністерство освіти і науки України
Національний технічний університет
«Дніпровська політехніка»

Навчально-науковий інститут економіки

Факультет менеджменту

Кафедра менеджменту

ПОЯСНЮВАЛЬНА ЗАПИСКА
кваліфікаційної роботи ступеня магістра

студентки Буткової Вероніки Ігорівни

академічної групи 073м-22з-6

спеціальності 073 Менеджмент

за освітньо-професійною програмою Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності

на тему Управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності (за матеріалами ТОВ «ПМТЗ «Інженерний Центр «РЕАГЕНТ»)

Керівник кваліфікаційної роботи	Прізвище, ініціали	Оцінка за шкалою		Підпис
		рейтинговою	інституційною	
	Варяниченко О.В.			
Рецензент				
Нормоконтролер	Варяниченко О.В.			

Дніпро
2024

ЗАТВЕРДЖЕНО:

завідувач кафедри менеджменту

_____ Швець В.Я.

(підпис)

«02» жовтня 2023 року

**ЗАВДАННЯ
на кваліфікаційну роботу
ступеня магістра**

студентці Бутковій В.І. академічної групи 073М-22з-6

спеціальності 073 Менеджмент

за освітньо-професійною програмою Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності

на тему Управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності (за матеріалами ТОВ «ПМТЗ «Інженерний Центр «РЕАГЕНТ»)

затверджену наказом ректора НТУ «Дніпровська політехніка» від 16 жовтня 2023 р. №1216-с

Розділ	Зміст	Термін виконання
Теоретично-методологічний розділ	Теоретично-методологічні основи управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності	02.10.2023 р. – 31.10.2023 р.
Дослідницько-аналітичний розділ	Аналіз господарської та зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний Центр «РЕАГЕНТ»	01.11.2023 р. – 10.12.2023 р.
Проектно-рекомендаційний розділ	Проект заходів з управління диверсифікацією ТОВ «ПМТЗ «Інженерний Центр «РЕАГЕНТ»	11.12.2023 р. – 14.01.2024 р.

Завдання видано

_____ Варяниченко О.В.
(підпис керівника)

Дата видачі «02» жовтня 2023 року

Дата подання до екзаменаційної комісії «15» січня 2024 року

Прийнято до виконання

_____ Буткова В.І.
(підпис студента)

РЕФЕРАТ

кваліфікаційної роботи магістра
студентки групи 073м-22з-6
НТУ «Дніпровська політехніка»
Буткової Вероніки Ігорівни

на тему: Управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта
зовнішньоекономічної діяльності
(за матеріалами ТОВ «ПМТЗ «Інженерний Центр «РЕАГЕНТ»)

ДИВЕРСИФІКАЦІЯ, ЕФЕКТ ІМПОРТУ, ЕФЕКТИВНІСТЬ ІМПОРТУ, ІНОЗЕМНИЙ КОНТРАГЕНТ, КОНКУРЕНТНИЙ ЛИСТ, ЛІЗИНГ

Структура роботи: 88 сторінок комп'ютерного тексту; 37 рисунків; 20 таблиць; 63 джерела посилання.

Об'єкт розроблення – управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності.

Мета роботи – теоретичне обґрунтування і розробка практичних рекомендацій щодо управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності.

Основні результати кваліфікаційної роботи магістра полягають у такому: розглянуто теоретично-методологічні основи управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності; проаналізовано господарську та зовнішньоекономічну діяльність ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»; запропоновано заходи з управління диверсифікацією ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»; оцінено економічну ефективність запропонованого проекту заходів.

Методи дослідження – структурно - системний підхід, маркетинговий підхід, статистичного аналізу, економічного аналізу, порівняння, графічної інтерпретації, індуктивний, дедуктивний, абстрактно-логічний методи.

Результати кваліфікаційної роботи магістра рекомендовано для використання підприємствами, які здійснюють імпорту діяльність з подальшою реалізацією на внутрішньому ринку.

Сфера застосування – управління асортиментом та імпортною діяльністю підприємства.

Економічна ефективність запропонованих заходів – збільшення чистого прибутку підприємства на 13558,62 тис.грн, або на 9,3%.

Значимість роботи – впровадження проекту заходів з диверсифікації діяльності, а саме імпорту машин, які призначені для внесення добрив, з подальшим наданням їх у лізинг, дозволяє збільшити товарообіг підприємства, послабити залежність від однієї асортиментної групи та укріпити відносини з існуючими покупцями добрив.

ABSTRACT

of qualification paper for the Master's degree
by the student of the academic group 073M-223-6
Dnipro University of Technology
Veronika Butkova

Title: Management of diversification of an enterprise - subject of foreign economic activity (based on the materials of LLC EMTP ENGINEERING CENTER REAGENT)

DIVERSIFICATION, IMPORT EFFECT, IMPORT EFFICIENCY, FOREIGN CONTRACTOR, COMPETITIVE LETTER, LEASING

Structure: 88 printed pages; 37 figures; 30 tables; 63 references.

Object of development – management of diversification of an enterprise subject of foreign economic activity.

The aim of the paper – theoretical justification and development of practical recommendations for managing the diversification of an enterprise subject to foreign economic activity.

The main findings of the qualification paper for the Master's degree are as follows: the theoretical and methodological foundations of diversification management of the enterprise subject of foreign economic activity are considered; the economic and foreign economic activity of LLC EMTP ENGINEERING CENTER REAGENT was analyzed; proposed measures to manage the diversification of LLC EMTP ENGINEERING CENTER REAGENT; the economic efficiency of the proposed project of measures was assessed.

Research methods – structural - systemic approach, marketing approach, statistical analysis, economic analysis, comparison, graphic interpretation, inductive, deductive, abstract-logical methods.

The findings of the qualification paper for the Master's degree are recommended for use by enterprises that carry out import activities with further sale on the domestic market.

Application – assortment management and import activities of the enterprise.

Financial viability of the proposed measures – an increase in the net profit of the enterprise by UAH 13558.62 thousand, or by 9.3%.

The value of the research – the implementation of a project of measures to diversify activities, namely the import of machines intended for applying fertilizers, with their subsequent leasing, allows to increase the turnover of the enterprise, to weaken dependence on one assortment group, and to strengthen relations with existing buyers of fertilizers.

ЗМІСТ

	С.
Вступ.....	4
1 Теоретично-методологічні основи управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності	8
1.1 Сутність диверсифікації підприємства та її види	8
1.2 Чинники, напрями, методи, підходи та критерії ефективності диверсифікації діяльності підприємства	15
2 Аналіз господарської та зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент».....	23
2.1 Загальна характеристика ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент».....	23
2.2 Аналіз основних показників діяльності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»	25
2.3 Аналіз зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент».....	46
2.3.1 Аналіз загальної динаміки експортно-імпортних операцій та структури експорту-імпорту.....	46
2.3.2 Індексний аналіз імпорту продукції.....	57
2.3.3 Факторний аналіз обсягів імпорту.....	61
2.3.4 Аналіз ефективності імпорту борної кислоти з Туреччини.....	64
3 Проєкт заходів з управління диверсифікацією ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент».....	68
3.1 Складання конкурентного листа для обґрунтування вибору закордонного постачальника машин, які призначені для внесення добрив ..	68
3.2 Обґрунтування доцільності імпорту машин, які призначені для внесення добрив, та розрахунок лізингової операції.....	77
3.3 Ефективність запропонованого проєкту заходів.....	82
Висновки.....	84
Перелік джерел посилання.....	89
Додаток А Фінансова звітність ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»	98
Додаток Б Приклади зовнішньоекономічних контрактів та супроводжувальних документів «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент».....	126

ВСТУП

Сьогодні підприємства-суб'єкти зовнішньоекономічної діяльності вимушені діяти в умовах нестабільності та кризових явищ в економіці, зростаючої конкуренції, невизначеності та ризику, і тому важливим стає не просто реагувати на виникаючі проблеми та пристосовуватися до мінливих умов середовища, але й забезпечувати ефективність кінцевих результатів різних напрямів діяльності.

Глобалізаційний та динамічний розвиток сучасної світової економіки диктує умови необхідності застосування диверсифікації, як засобу або способу зменшення негативного впливу збоку зовнішнього середовища, а також підвищення конкурентоспроможності функціонуючого підприємства.

Застосування методу диверсифікації суб'єктами господарювання різних сфер діяльності та форм власності є ефективним шляхом, адже він дозволяє розширити спеціалізацію та види діяльності, поглибити вертикальну інтеграцію, відновити міжгалузеві зв'язки на підприємстві, стати поштовхом до виникнення нових раціональних ініціатив та рішень. Важливість диверсифікованого розвитку підприємств зумовлена вичерпністю внутрішніх джерел зростання ефективності виробництва в основних сферах бізнесу або навпаки збільшенням власного капіталу. Тому, диверсифікацію слід розглядати не тільки як засіб запобігання кризовому становищу підприємства, а й як стратегію його подальшого процвітаючого розвитку. Підприємства, які обирають стратегію диверсифікації, намагаються виробляти більше модифікацій продукції, щоб досягти якомога вищого ефекту масштабу. Стратегія реалізується за допомогою стратегії зростання (розширення товарного асортименту) і стратегії розширення ринку (освоєння нових ринків) або на основі комбінування елементів їх обох. Стратегія диверсифікації сприяє унезалеженню підприємства від одного стратегічного господарського підрозділу [1].

Відбувається урізноманітнення форм та напрямів здійснення диверсифікації діяльності підприємств. Для того, щоб диверсифікація була розумною, її мета повинна бути узгоджена з місією підприємства та з потребами ринку, при цьому максимально ефективно використовуватися ресурси та компетенції підприємства. Тільки за умови ефективного управління диверсифікація діяльності забезпечуватиме отримання підприємствами суттєвих переваг у конкурентній боротьбі, підвищення фінансово-економічних показників та їх розвиток.

Тому управління диверсифікацією підприємств-суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності є надзвичайно важливим, так як приведе до покращення показників діяльності підприємства та підвищить його конкурентоспроможність для протистояння мінливим умовам ринку.

Дослідження показують, що диверсифікація є важливим напрямком розширення діяльності підприємства, що дозволяє освоювати нові види продукції, виходити за межі певної галузі, інвестувати кошти у різноманітні сфери діяльності не пов'язані між собою.

З огляду на динамічні зміни ринкового середовища існує доцільність проведення подальших досліджень за цією тематикою, а також менеджменту вітчизняних підприємств при підготовці зовнішньоторговельних операцій необхідно правильно обирати та використовувати найбільш ефективні форми співпраці з іноземними контрагентами.

Результативність маркетингової та комерційної роботи при здійсненні зовнішньоекономічної діяльності значною мірою залежить від того, наскільки кваліфіковано вибрані партнери на ринку. Визначення найкращого партнера по майбутній угоді й оптимального рівня ціни експортного/імпортного товару має відбуватися на підставі проробки конкурентних матеріалів, що є сучасним підходом в підготовці зовнішньоекономічної операції та формуванні імпортної політики підприємства.

Управлінські рішення щодо диверсифікації підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності розглянуто для ТОВ «ПМТЗ «Інженерний

центр «Реагент», яке займається імпортом та постачанням на український ринок хімічних реактивів і сировини.

Мета кваліфікаційної роботи – теоретичне обґрунтування і розробка практичних рекомендацій щодо управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності.

Для досягнення поставленої мети в кваліфікаційній роботі вирішені такі завдання:

- розглянуто теоретично-методологічні основи управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності;
- проаналізовано господарську та зовнішньоекономічну діяльність ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»;
- запропоновано заходи з управління диверсифікацією ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»;
- оцінено економічну ефективність запропонованого проєкту заходів для ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент».

Об'єкт розроблення – управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності.

Предмет розроблення – диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності.

Методи дослідження – структурно - системний підхід; маркетинговий підхід; статистичного аналізу, економічного аналізу, порівняння, графічної інтерпретації; індуктивний, дедуктивний методи використано для проведення пошукових запитів через Google Trends; для теоретичних узагальнень і формування висновків використано абстрактно-логічний метод.

В кваліфікаційній роботі розвинуто методичний підхід до вибору імпортером постачальника устаткування на основі розробленого порядку проробки конкурентних матеріалів для визначення найкращого партнера по майбутній угоді та оптимального рівня ціни імпортного товару з використанням запропонованих поправок у ціни конкурентних матеріалів, які враховують їх відмінність від бази.

Практичне значення результатів дослідження для ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»: впровадження проекту заходів з диверсифікації діяльності, а саме імпорт машин, які призначені для внесення добрив, з подальшим наданням їх у лізинг, дозволяє збільшити товарообіг підприємства, послабити залежність від однієї асортиментної групи, укріпити відносини з існуючими покупцями добрив та збільшити чистий прибуток підприємства на 13558,62 тис.грн, або на 9,3%.

1 ТЕОРЕТИЧНО-МЕТОДОЛОГІЧНІ ОСНОВИ УПРАВЛІННЯ ДИВЕРСИФІКАЦІЄЮ ПІДПРИЄМСТВА-СУБ'ЄКТА ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ

1.1 Сутність диверсифікації підприємства та її види

В сучасних умовах господарювання диверсифікація в діяльності підприємства відіграє визначальну роль, зокрема і при здійсненні міжнародної діяльності, оскільки вона визначає забезпечення належного рівня конкурентоспроможності, фінансової стійкості підприємств та отримання ним прибутку [2].

Незважаючи на значне розповсюдження і навіть популярність терміну «диверсифікація», у теперішній час він трактується занадто широко і часто – досить вільно. Термін «диверсифікація» є відносно новим. Він з'явився у 50-ті роки минулого сторіччя і достатньо швидко набув поширення в західній, а потім – і у вітчизняній науці. Найбільш загальне визначення диверсифікації дається у словниках та довідниках, наприклад під диверсифікацією (від лат. *diversus* – різний і *facere* – робити) в широкому сенсі розуміється «різноманіття, різносторонній розвиток» [3].

Слід чітко розмежовувати диверсифікацію як економічну категорію і окремі поняття, що відображають прояви диверсифікації відповідно до її певного предмету. Диверсифікація як економічна категорія являє собою процес збільшення та урізноманітнення видів і сфер діяльності організації, ринків, на яких вона працює, а також застосування нових способів залучення та використання фінансових ресурсів. Така характеристика у стислому, концентрованому вигляді відображає найбільш загальні, сутнісні ознаки та властивості диверсифікації як економічного процесу. Поняття диверсифікації, на відміну від її економічної категорії, є надто конкретними і містять різноманітні специфічні ознаки, що притаманні окремим поняттям відповідно до предмету

диверсифікації, який показує, що диверсифікується (приводиться до різноманіття) - диверсифікація виробництва, диверсифікація економіки, диверсифікація джерел економічного зростання, диверсифікація діяльності підприємства, диверсифікація ризиків, диверсифікація експорту, диверсифікація джерел фінансування, диверсифікація послуг тощо [3].

Серед поширених підходів до тлумачення поняття «диверсифікація» визначаються такі:

- процес розширення номенклатури продукції, яку виробляють окремі підприємства, що існує у двох основних формах: 1) розширення асортименту товарів, організація випуску нових видів продукції в межах «власної» галузі, тобто збільшення числа модифікацій певного виду товару, які задовольняють попит окремих груп споживачів; 2) вихід за межі основного виду діяльності, проникнення в нові галузі та сфери господарства» [4];

- одночасний розвиток декількох або багатьох невзаємопов'язаних технологічних видів виробництва або обслуговування, розширення асортименту виробництва або послуг; стратегія, яка передбачає вхід підприємства до нових для нього сфер бізнесу [5];

- стратегічний механізм структуризації господарської діяльності, що передбачає розширення, розподіл і розвиток пов'язаних або непов'язаних між собою елементів економічної системи з метою розподілу ризиків, максимізації економічного блага, досягнення цілей та ефекту синергії [6];

- вектор розвитку, який дозволяє підприємству відкривати для себе неосвоені сфери діяльності через впровадження інновацій [7];

- процес появи нових форм і напрямів діяльності підприємства, у результаті чого досягається мінімізація ризиків і формується ефективна структура управління [8].

Манаєнко І.М. Кондратюк А.А. показали, що диверсифікація – це не лише зміна асортименту продукції, що випускається, але й повна переорієнтація ринків збуту, розподілення ризиків та зниження залежності від циклічності бізнесу й впливу факторів бізнес-середовища [9].

Виходячи з наведених визначень на рисунку 1.1 Морщенок Т.С., Острик А.Ю. дали наступне тлумачення поняття «диверсифікація діяльності торговельного підприємства»: процес розширення та оновлення різних видів діяльності, як пов'язаних, так і не пов'язаних між собою, на основі комплексного використання потенціалу та компетенцій, що дозволяє досягти конкурентних переваг у бізнес-середовищі, розподілити ризики у підприємницькій діяльності, підвищити ефективність функціонування та забезпечити соціально-економічний розвиток торговельного підприємства [10].

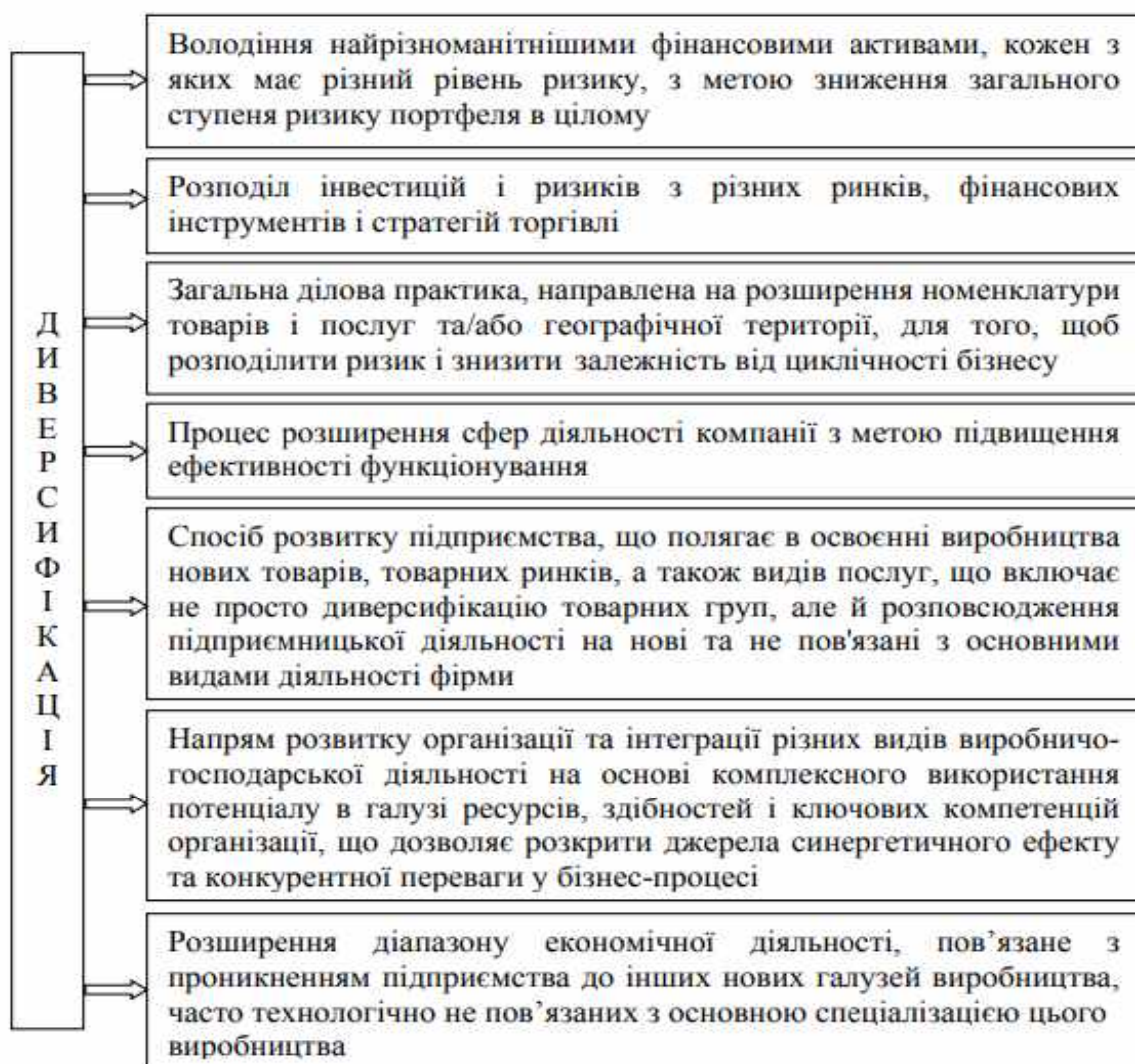


Рисунок 1.1 - Визначення диверсифікації діяльності підприємства [10, 11,12]

В економічній літературі виділяють такі стратегії диверсифікації, як стратегія концентричної (вертикальної) диверсифікації; стратегія горизонтальної

диверсифікації; стратегія конгломеративної диверсифікації [10].

Вертикальна диверсифікація передбачає виробництво товарів (послуг), які в технологічному та маркетинговому відношенні тісно пов'язані з запропонованими підприємством товарами. Вертикальна диверсифікація забезпечує певні переваги виробнику:

- поєднується координація дій з великими можливостями контролю;
- забезпечується стабільність господарських зв'язків у межах підприємства;
- гарантованими є поставки матеріально-технічних ресурсів;
- зберігається тісний контакт з кінцевими споживачами [10].

Разом із тим наявні й деякі недоліки. А саме:

- взаємозалежність структурних підрозділів підприємства у випадку негативних зовнішніх змін виступає дестабілізуючим чинником для становища цілого підприємства;

- обмежений ринок збуту призводить до зменшення впливу конкуренції;
- необхідність удосконалення потребує значних витрат, що в підсумку приводить до перевищення вартості ресурсів за середньою ринковою ціною.

Під час запровадження стратегії горизонтальної диверсифікації торговельне підприємство задля задоволення потреб існуючих клієнтів розширює сферу ведення бізнесу. Таким чином, різнобічне врахування потреб постійних споживачів забезпечує висхідний розвиток підприємства та вихід на нові ринки сировини та збуту [10].

Конгломеративна диверсифікація непов'язана ні з існуючою технологією, ні з потребами постійних споживачів, вона орієнтована на вихід у нові види бізнесу, потребує значних інвестувань [10].

Класифікація видів диверсифікації за формою відповідно узагальнень Хаустової В.Є. представлена в таблиці 1.1, а класифікація видів диверсифікації відносно виду діяльності в. таблиці 1.2.

Самойлик Ю.В. [6] запропонував класифікаційну систему економічної диверсифікації (див. рисунок 1.2). Кожен з цих видів економічної диверсифікації можна розглядати більш широко, поділяючи їх на підвиди [6] (див. рисунок 1.3).

Таблиця 1.1 - Класифікація видів диверсифікації за формою [13]

Види диверсифікації	Особливості
Конгломератна (багатогалузева)	Представляє собою поповнення асортименту підприємства продукцією, що не має ніякого відношення до технологій, використовуваних ним, а також до його продукції та ринків збуту. Такий вид диверсифікації потребує найбільших фінансових витрат
Вертикальна (концентрична, центрована)	Передбачає розширення виробництва шляхом випуску продукції підприємства виробами, які знаходяться в одному виробничо-технологічному ланцюжку із основною продукцією підприємства. Основною метою такої диверсифікації є досягнення ефекту синергії та розширення ринку збуту продукції. Вертикальна диверсифікація здійснюється підприємством з метою посилення конкурентної позиції своєї основної діяльності
Горизонтальна	Представляє собою перехід до виробництва нового продукту на основі вже вибудованого або типового виробничого циклу. Таким чином відбувається поповнення асортименту продукції підприємства товарами, які жодним чином не пов'язані з тими, що вже ним виробляються, але можуть викликати зацікавленість споживачів сектора ринку, який вже освоєно підприємством. Така диверсифікація передбачає вихід у нові сфери бізнесу, які пов'язані із задоволенням додаткових потреб споживачів продукції підприємства. До горизонтальної диверсифікації відносять також диверсифікацію ринків (географічне розширення) шляхом горизонтальних злиттів чи поглинань з метою експансії на нові ринки, тобто інтеграцію
Змішана	Поєднує вищенаведені види диверсифікації

Класифікаційна ознака	Види диверсифікації	Характеристика особливостей диверсифікації		
		на рівні держави	на рівні регіону	на рівні підприємства
За функціональною сферою впливу	Фінансово-інвестиційна	Формування бюджетної системи, розподіл коштів між різними галузями та регіонами, координація діяльності кредитних установ, валютне регулювання	Формування обласних та місцевих бюджетів, розподіл коштів між економічними сферами на регіональному рівні	Розподіл фінансових ресурсів (прибутку, інвестицій, позик, кредитів, статутних чи пайових внесків) між підрозділами підприємства
	Галузева	Розвиток різних напрямків діяльності		Розвиток на базі підприємства пов'язаних або не пов'язаних між собою напрямів діяльності, формування інтегрованих структур
		Розвиток, підтримка, реструктуризація галузей, галузевих комплексів, продуктових підкомплексів, кластерів та інших вертикальних та горизонтальних інтегрованих галузевих структур, виділення пріоритетних галузей		
Організаційна	Формування інтегрованих комплексів, розвиток системи альтернативних поставок, розподілу та збуту продукції, диференціація цін			
		Визначення оптимальних розмірів і масштабів діяльності галузевих комплексів та окремих галузей, побудова розгалуженої організаційної структури управління, регулювання експорту та імпорту	Розгалуження ринкової інфраструктури відповідно до регіональних потреб	Пошук оптимальних методів організації виробництва, праці, управління
За рівнем спорідненості	Центрована	базується на використанні додаткових можливостей основного економічного напрямку. Тобто існуючий економічний напрямок (виробництво продукції, фінансова, організаційна діяльність) залишається у центрі економічної системи, а новий напрямок виникає, виходячи з тих можливостей, які потенційно є в основній сфері		
	Горизонтальна	передбачає пошук можливостей зростання на існуючому ринку за рахунок нового напрямку економічної діяльності, що потребує нового, відмінного від існуючого, ресурсного забезпечення, нової технології, відмінної від використовуваної, при цьому новий напрямок має бути орієнтований на вже наявні можливості економічної системи і бути супутнім до основного напрямку діяльності або бути орієнтованим на споживача основного товару		
	Конгломеративна	розширення за рахунок розвитку не пов'язаних між собою напрямків діяльності, що потребують різних стратегій, технологій, ресурсного забезпечення тощо.		
За формою інтеграції	Вертикально інтегрована	Побудова продуктових комплексів, формування міжрегіональних та регіональних кластерів		Об'єднання підприємств різних рівнів: "виробництво – переробка – реалізація", створення агрофірм, агропромислових комбінатів
		Створення асоціацій, холдингів, фінансово-промислових груп, конгломератів, консорціумів, корпорацій		

Класифікаційна ознака	Види диверсифікації	Характеристика особливостей диверсифікації		
		на рівні держави	на рівні регіону	на рівні підприємства
	Горизонтально інтегрована	Об'єднання та укрупнення однорівневих напрямків діяльності		Об'єднання підприємств, що виробляють однорідну або однорівневу продукцію
За типом економічного розвитку	Екстенсивна (географічна)	Розширення географічного ринку, збільшення масштабів функціонування, що досягається за рахунок кількісних показників		
	Інтенсивна	Розширення внутрішнього спектра діяльності, пошук додаткових можливостей, не змінюючи географічні межі та масштаби функціонування, що досягається за рахунок кількісних показників		
За сферою впливу	Внутрішня	Створення внутрішніх умов для ефективного розвитку кількох напрямків діяльності, підвищення рівня використання економічного потенціалу		
	Зовнішня	Придбання нових технологій, інтеграція з іншими спорідненими або неспорідненими		
За періодом здійснення	Постійна	Передбачає довготерміновий, стратегічний розвиток новостворених напрямків діяльності		
	Тимчасова	Передбачає реорганізацію після досягнення мети в короткотерміновому періоді або під впливом перманентності зовнішнього середовища		

Рисунок 1.2 - Класифікація видів економічної диверсифікації [6]

Таблиця 1.2 - Класифікація видів диверсифікації відносно виду діяльності [13]

Види диверсифікації	Характеристика
Незв'язаного типу	Передбачає здійснення нової діяльності, яка не має стосунку або не пов'язана з основною діяльністю компанії. Наприклад, у корпорації Yamaha – це традиційне виробництво різного типу моторів і зовсім не пов'язане з ним виробництво музичних інструментів або студійного обладнання
Зв'язаного типу	Передбачає нову діяльність, що якимось чином має відношення до вже існуючої, яка залежить від неї. Наприклад, корпорація Yamaha широко використовує диверсифікацію пов'язаного типу, випускаючи музичні інструменти, музичні синтезатори та студійне обладнання, а також продає програмне забезпечення для смартфонів і планшетів «від Yamaha» для роботи зі звуком

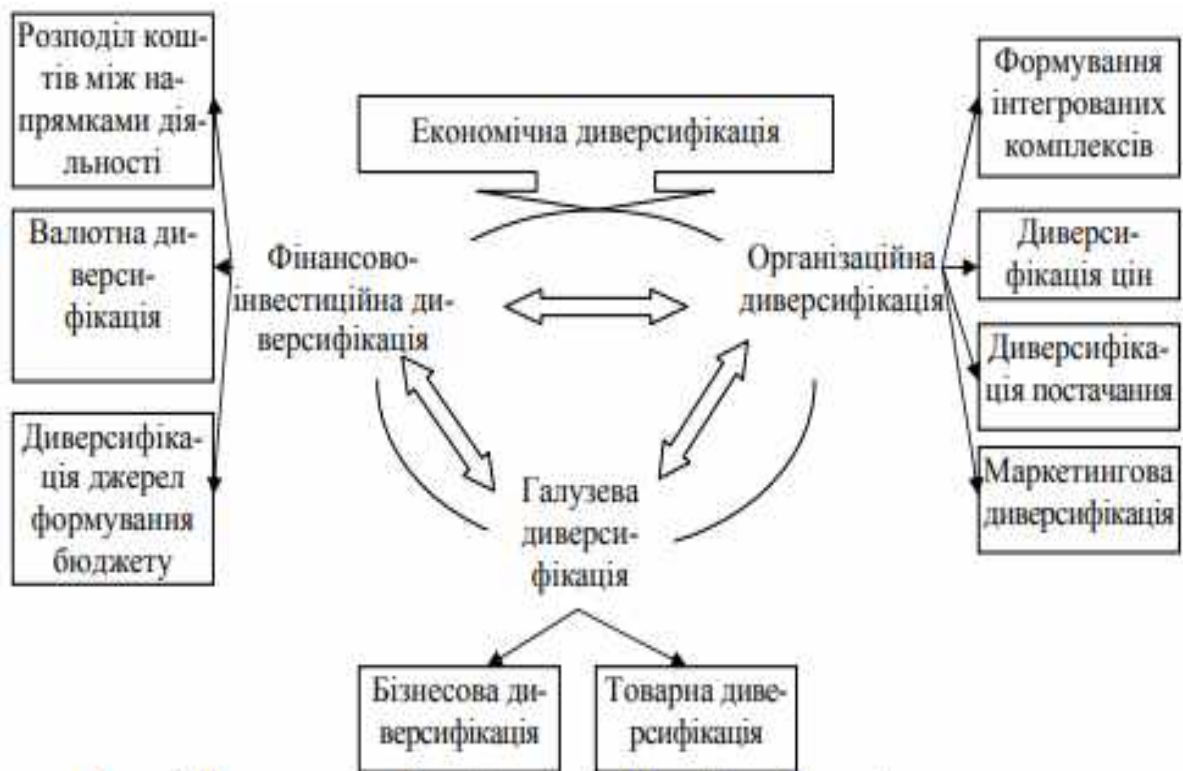


Рисунок 1.3 - Види економічної диверсифікації за функціональною сферою впливу [6]

Необхідно відзначити, що класифікація видів диверсифікації за різними ознаками є досить умовною, усі види економічної диверсифікації взаємопов'язані та взаємодоповнюючі, отже, при реальному здійсненні диверсифікаційних процесів досить складно чітко відокремити певні види диверсифікації один від одного.

1.2 Чинники, напрями, методи, підходи та критерії ефективності диверсифікації діяльності підприємства

До чинників внутрішнього середовища підприємства, що впливають на диверсифікацію, належать такі:

- стратегічні (місія, ціль, стратегічні орієнтири, завдання);
- економічні (відображуються основними показниками діяльності підприємства – індикаторами рентабельності, фінансової незалежності, ділової активності та ін.);
- організаційно-управлінські (розміри підприємства, організаційна структура, організаційна форма та ін.);
- матеріально-технічні (застосовувані технології, сировина, матеріали, комплектуючі, виробничі потужності, устаткування та ін.);
- соціальні (знання, вміння, навички, досвід персоналу);
- інвестиційно-інноваційні (динаміка та ефективність розміщення та залучення інвестицій, інноваційна активність, готовність до впровадження інновацій та ін.) [7].

Л. Івченко у науковій праці [14] виділяє наступні причини диверсифікації підприємницької діяльності:

- відсутність можливості отримання додаткових прибутків у традиційній сфері функціонування підприємства, що пов'язано з антимонопольним законодавчим регулюванням;

- стагнація (застій) ринку функціонування підприємства: ринок збуту насичений продукцією (послугами), відповідно, спостерігається тенденція скорочення попиту, потужний тиск конкурентів;

- необхідність інвестування накопиченого капіталу з метою збереження та збільшення його вартості з одного боку та підвищення ефективності функціонування підприємства з іншого шляхом підприємницької експансії;

- необхідність зниження ризиків (істотна залежність від однієї продуктової лінії, циклічний характер основного бізнесу спонукають до пошуку додаткових можливостей забезпечення стабільності підприємства);

- високі бар'єри виходу на світові ринки.

О. Кавун [12] зазначає наступні мотиви, які обумовлюють прийняття рішення керівництвом торговельних структур щодо диверсифікації діяльності:

- збільшення частки ринку;

- вихід на нові ринки – при прийнятті рішення про вихід на новий ринок набуває важливості критерій привабливості обраної сфери діяльності за показником рентабельності витрат;

- забезпечення охоплення різних сегментів ринку;

- забезпечення зростання фінансово-економічних показників;

- отримання економічної вигоди від прояву ефекту масштабу;

- ефективне використання вільних фінансових ресурсів і наявної матеріально-технічної бази;

- оптимізація та скорочення операційних витрат;

- забезпечення приросту потоку покупців завдяки урізноманітненню товарної пропозиції;

- формування прихильності та лояльності споживачів до відомої торгової марки;

- розподіл комерційних ризиків між різними видами діяльності та уникнення залежності від кон'юнктури одного ринку;

- забезпечення комплексного задоволення попиту споживачів завдяки урізноманітненню сформованих каналів продажу товарів;

- уникнення загострення прямої конкурентної боротьби між існуючими господарюючими структурами;
- використання сформованої позитивної репутації відомого бренду.

Семенова В.Г. [15] виділила перелік основних причин диверсифікації підприємницької діяльності, які представлено на рисунку 1.4. Розглянуті причини передбачають, що підприємство повинне переорієнтуватися на пошук високоефективних напрямків діяльності, спроможних забезпечити економічну стабільність, зниження ризиків та збереження прибутковості. Однак, незалежно від напрямку діяльності, у сучасних умовах функціонування досягнення таких цілей можливе також за умови активного застосування інноваційних розробок в обраній сфері [15].

Забезпечення ефективного управління приводить до перетворення мотивів на переваги від функціонування диверсифікованої підприємницької структури [12]. На думку Т. Футало [16] та М. Стефаненка [17], диверсифікація передбачає систему заходів, які спрямовані на розширення та оновлення діяльності торговельного підприємства, та як багатокomпонентне явище охоплює ряд напрямів, які відображені на рисунку 1.5: технологію торгівлі, організацію торгівлі, комбінування торговельної діяльності з іншими видами діяльності.

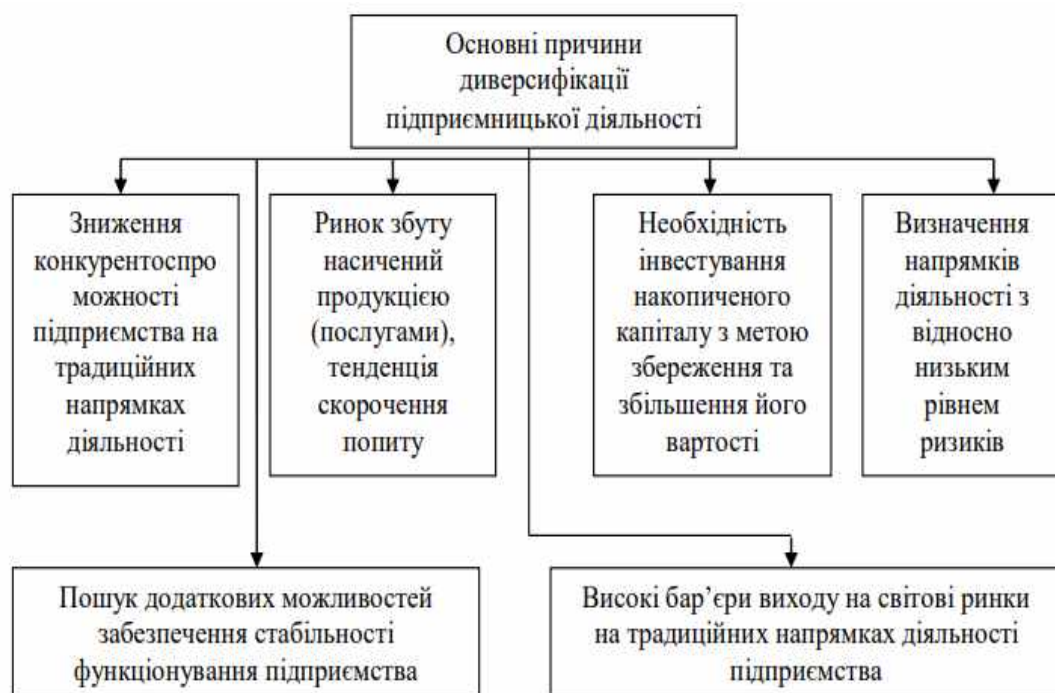


Рисунок. 1.4 - Основні причини диверсифікації підприємницької діяльності [15]

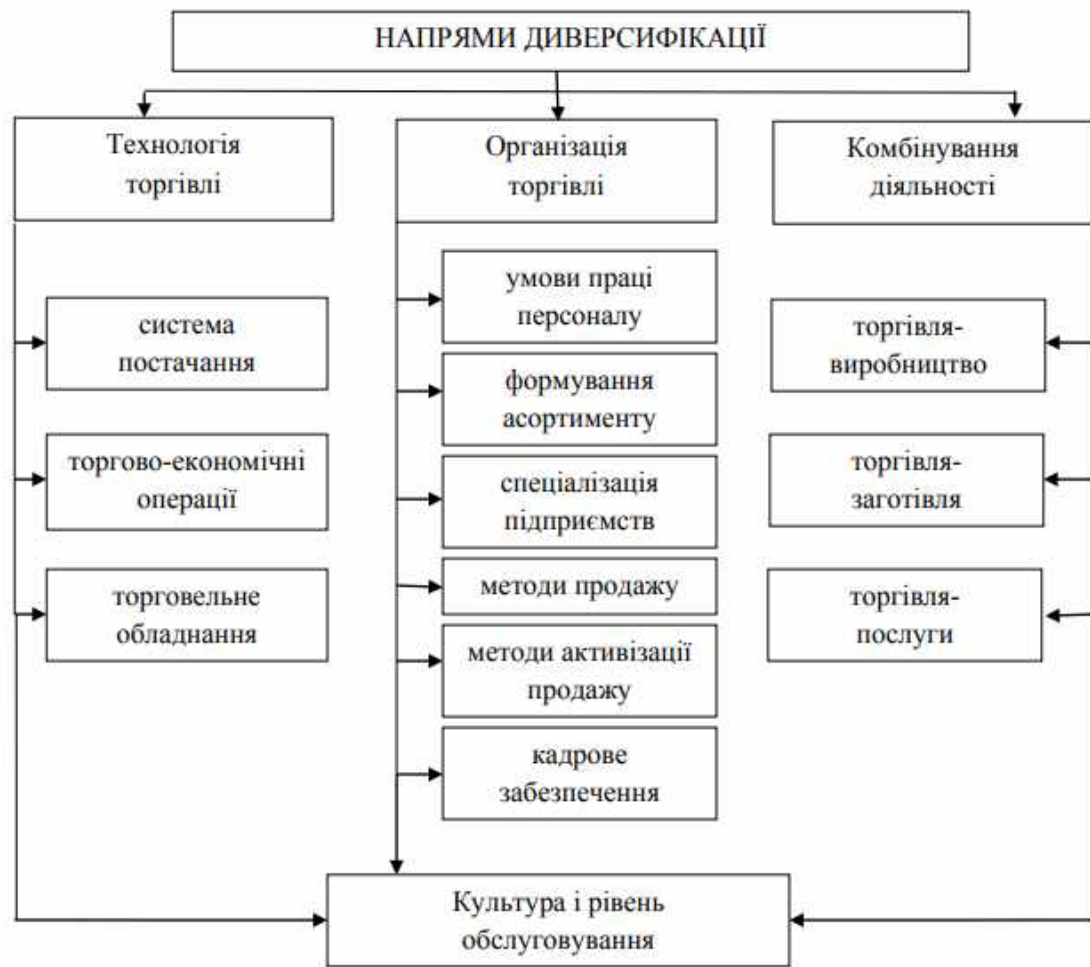


Рисунок 1.5 - Напрями диверсифікації діяльності торговельних підприємств та їх взаємозв'язок [16]

Як стверджує О. Кавун [12] процесу диверсифікації діяльності підприємств притаманні наступні ризики:

- незнання або недостатнє вивчення специфіки нового ринку та особливостей купівельної поведінки споживачів;
- погіршення загальної економічної ситуації у країні;
- загострення конкуренції за рахунок активізації наявних конкурентів і виходу на ринок нових суб'єктів підприємницької діяльності;
- неспрогнозовані фінансові втрати внаслідок погіршення кон'юнктури обраного ринку;
- відсутність управлінського досвіду в обраній сфері діяльності;

- неефективна організаційна структура управління та розподіл відповідальності між бізнес-одинацями;
- ризик втрати ключових конкурентних переваг в основній сфері внаслідок так званого «розпорошення зусиль» між додатковими видами діяльності в результаті відволікання ресурсів на їх розвиток;
- погіршення іміджу відомого бренду в разі негативних наслідків діяльності.

Можевенко Т.Ю., Камнєва А.В [18] відмітили, що під методом, яким буде проводитися диверсифікація, розуміємо набір дій, що дозволяють здійснити диверсифікацію. Методи диверсифікації знаходяться в жорсткій залежності від виду бізнесу і способу управління. Тому вони повинні ретельно аналізуватися і порівнюватися [18]. Наприклад, адаптація являє собою пошук внутрішніх резервів підприємства та їх використання для подолання негативних факторів діяльності за допомогою розширення асортименту продукції підприємства [18]. Диверсифікація за допомогою адаптації є актуальним методом в сучасних умовах, викликаних воєнним станом в Україні.

Між масштабом і напрямом диверсифікації діяльності підприємства і рівнем необхідних стратегічних змін існує прямо пропорційний зв'язок: чим масштабнішою є диверсифікація, тим масштабнішими будуть й необхідні стратегічні зміни [18].

На рисунку 1.6 представлено підходи, використовувані при диверсифікації підприємств.

Перед початком реалізації економічної диверсифікації керівникам підприємств варто оцінювати їх можливості та достатність фінансового, кадрового, ресурсного потенціалу. Доречним є аналіз і зовнішніх умов, позицій на ринку, тенденцій розвитку галузі, інвестиційного клімату. Необхідно ретельно проводити аналіз та планування процесу диверсифікації. Ефективне застосування саме диверсифікації діяльності підприємства передбачає досягнення запланованих цілей, зайняття лідерських позицій на новому ринку, стабілізацію прибутку, забезпечення конкурентоспроможності підприємства,



Рисунок 1.6 - Підходи, використовувані при диверсифікації підприємств [13]

можливість адаптуватись до кон'юнктури ринку, економію на масштабах виробництва, а також максимальну ефективність від управління та використання кадрового потенціалу [19].

Застосування запропонованої системи критеріїв Семенової В.Г. (дивись рисунок 1.7) дозволить підприємствам здійснювати контроль за реалізацією стратегії диверсифікації за окремими напрямками на усіх етапах, сприятиме своєчасному та гнучкому реагуванню на зміни зовнішнього й внутрішнього середовища та розробці системи дієвих заходів, спрямованих на удосконалення процесів диверсифікації [15].



Рисунок 1.7 - Критерії ефективності диверсифікації діяльності підприємства [15]

Манаєнко І.М. Кондратюк А.А. зазначили, що необхідність використання підприємством диверсифікації своєї діяльності може бути обґрунтована внаслідок порівняльного аналізу бажаного та можливого рівнів продуктивності та прибутковості, а також того рівня діяльності, якого досягнуло підприємство. На основі проведеного аналізу проблем розвитку підприємства обґрунтовуються цілі, ключові задачі та ймовірні результати диверсифікації. Пошук варіантів диверсифікації ґрунтується на підборі тих її напрямів, що в ідеалі дадуть змогу досягти поставлених цілей та результатів, а також виконати завдання. Необхідність диверсифікованого розвитку підприємств зумовлена вичерпністю внутрішніх джерел зростання ефективності виробництва в основних сферах бізнесу або збільшенням власного капіталу. Тому диверсифікацію варто розглядати не тільки як спосіб запобігання кризі на підприємстві, але й як стратегію його подальшого розвитку [9].

Обґрунтування доцільності диверсифікації зовнішньоекономічної діяльності зумовлює проведення комплексного аналізу мотивів диверсифікації, які розподілені у дві групи: спільні мотиви та мотиви, що характерні для кожного з напрямів диверсифікації:

1. Спільні: зменшення ризиків, досягнення ефекту синергізму, заповнення ринкової ніші та нарощування конкурентних переваг.

2. Характерні мотиви для напрямів диверсифікації:

- диверсифікація експорту: створення потужного експортного потенціалу в складі міжнародно спеціалізованих галузей і видів виробництв, зокрема, із залученням іноземного капіталу;

- пошук та освоєння іноземних ринків із вітчизняними товарами чи послугами;

- диверсифікація імпорту: мінімізація залежності як від обмеженої кількості джерел постачання, так і від споживачів; стабільність закупівель;

- диверсифікація іноземних ринків: зменшення залежності циклічності бізнесу;

- збалансування міжнародної кооперації із кількома країнами-партнерами;

- диверсифікація іноземних контрагентів: послаблення залежності від єдиного джерела поставок;

- диверсифікація шляхів виходу на іноземний ринок: недостатня ефективність реалізації одного напрямку диверсифікованої діяльності;

- потреба у глибокій модернізації діяльності;

- диверсифікація товарного асортименту: збільшення товарообігу; послаблення залежності від однієї асортиментної групи [20].

Ескалація війни в Україні значно погіршила бізнес-середовище, створивши жахливу реальність, у якій підприємства можуть за мить втратити результати багаторічного прогресу через ракетні обстріли та інші бойові дії. У результаті все більше підприємців розглядають диверсифікацію як засіб пом'якшення цих ризиків і забезпечення виживання під час війни, що надасть можливість побудувати стійкий і успішний бізнес.

Диверсифікація для підприємств-суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності – це оптимальне поєднання орієнтації на внутрішній та зовнішній ринки.

2 АНАЛІЗ ГОСПОДАРСЬКОЇ ТА ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ТОВ «ПМТЗ «ІНЖЕНЕРНИЙ ЦЕНТР «РЕАГЕНТ»

2.1 Загальна характеристика ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Підприємство матеріально-технічного забезпечення «Інженерний Центр «РЕАГЕНТ» почало свою діяльність в червні 1989 року з постачань хімічних реактивів і сировини. Надалі компанія стала також виступати як постачальник приладів, устаткування і меблів для лабораторій [21].

Місцезнаходження ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»: Україна, 49041, м. Дніпро, вул. Трудових резервів, 6 [21].

З 1995 р. ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» веде зовнішньоекономічну діяльність. Першою країною з якої було імпортовано товар був Китай.

ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» є організацією, що спеціалізується на постачаннях сировини і матеріалів для різних галузей промисловості, в тому числі і сільського господарства. Покупцями хімічної продукції і реактивів є як кінцеві споживачі, так і торгуючі фірми. На сьогоднішній день компанія має постійні відношення більш ніж з 8000 замовниками по всій країні, більшість з яких здійснюють свою діяльність в наступних областях:

- сільське господарство;
- виробництво добрив та мікродобрив;
- металургійна промисловість;
- хімічна промисловість;
- фармацевтична промисловість;
- харчова промисловість [21].

Місія ПМТЗ «Інженерний Центр «РЕАГЕНТ» - бути надійним партнером на ринку промислової хімії, а це значить: якість товару, своєчасність поставок,

правильність і швидкість оформлення документації, відповідальність за взаємними фінансовими зобов'язаннями.

Статут підприємства регламентує, що:

- Товариство засноване та діє згідно Господарського Кодексу України [22]., Цивільного Кодексу України [23] і Законів України «Про державну реєстрацію юридичних осіб та фізичних осіб-підприємців» [24], «Про господарські товариства» [25], «Про товариства з обмеженою та додатковою відповідальністю» [26], «Про підприємництво» (ст. 4) [27], «Про зовнішньоекономічну діяльність» [28] та іншими актами України;

- Товариство набуває прав юридичної особи з дня його державної реєстрації, володіє відособленим майном, здійснює свою діяльність на засадах повного господарчого розрахунку, самофінансування, самоокупності, має самостійний баланс, розрахункові (поточні) та інші рахунки в установах банків, круглу печатку з власним найменуванням, а також знак для товарів і послуг;

- Товариство має статутний капітал, розподілений між учасниками на частки, учасники Товариства несуть відповідальність в межах їх вкладів;

- Товариство може придбати майнові та власні права, входити в зобов'язання, виступати на суді, господарському суді та третейському суді від власного імені;

- після сплати податків в бюджет згідно з діючим законодавством, інших обов'язкових платежів, частина прибутку, що залишилася, залишається у повному розпорядженні Товариства;

- у Товаристві створений резервний (страховий) фонд в розмірі не менше, ніж 25% статутного капіталу, розмір щорічних відрахувань в резервний фонд не менше ніж 5% від суми чистого прибутку;

- порядок утворення та витрат амортизаційного та інших фондів визначається учасниками Товариства;

- Товариство здійснює бухгалтерський облік підсумків своєї роботи, веде статистичну звітність і представляє її в установленому об'ємі органам державної статистики;

- трудовий колектив Товариства складають всі громадяни, які своєю працею приймають участь в його діяльності на основі трудового договору (контракту, угоди);

- Товариство самостійно здійснює зовнішньоекономічну діяльність у відповідності з Законодавством України, може відкривати за її межами свої представництва, виробничі підрозділи, при даній діяльності валютна виручка зараховується на валютний балансовий рахунок Товариства.

2.2 Аналіз основних показників діяльності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Аналіз основних показників діяльності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» здійснено за даними Додатку А, джерел [29,30,31] та іншої вихідної інформації підприємства. Результати аналізу «Звітів про фінансові результати» представлено в таблицях 2.1-2.12 та на рисунках 2.1-2.12. Для дослідження динаміки показників та висновків використано методику, яка представлена в джерелах [32,33,34,35,36].

Чистий дохід ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» зростав з 2015 по 2021 рр., а в 2022 р. скоротився на 145114 тис.грн або на 9,85% і становив 1328254 тис. грн. (дивись рис. 2.1 та табл. 2.1).

Чисельність персоналу ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» постійно зростала протягом 2015-2022 рр., за останній рік збільшилася на 5 осіб. Чисельність персоналу на підприємстві в 2022 році 75 осіб (дивись рис. 2.2 та табл. 2.2).

Динаміка середньорічного виробітку на 1 працюючого ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» відповідає динаміці чистого доходу. Середньорічний виробіток на 1 працюючого (розраховується відношенням чистого доходу до чисельності персоналу) в 2022 році становив 17710,05 тис. грн і зменшився в порівнянні з 2021 роком на 15,86% (дивись рис. 2.3 та табл. 2.3).

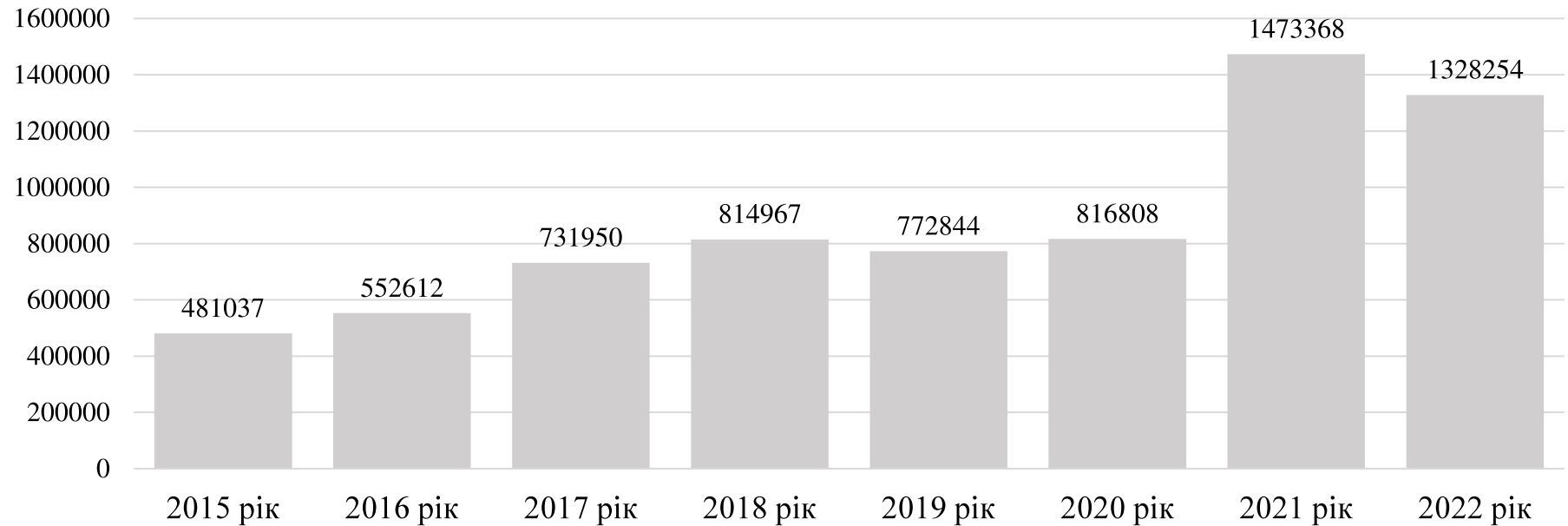


Рисунок 2.1 – Чистий дохід ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», тис.грн.

Таблиця 2.1 – Чистий дохід ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Чистий дохід	тис. грн.	481037	552612	731950	814967	772844	816808	1473368	1328254
Δ^L	тис. грн.		71575	179338	83017	-42123	43964	656560	-145114
T_p^L	%		114,88	132,45	111,34	94,83	105,69	180,38	90,15
$T_{пр}^L$	%		14,88	32,45	11,34	-5,17	5,69	80,38	-9,85

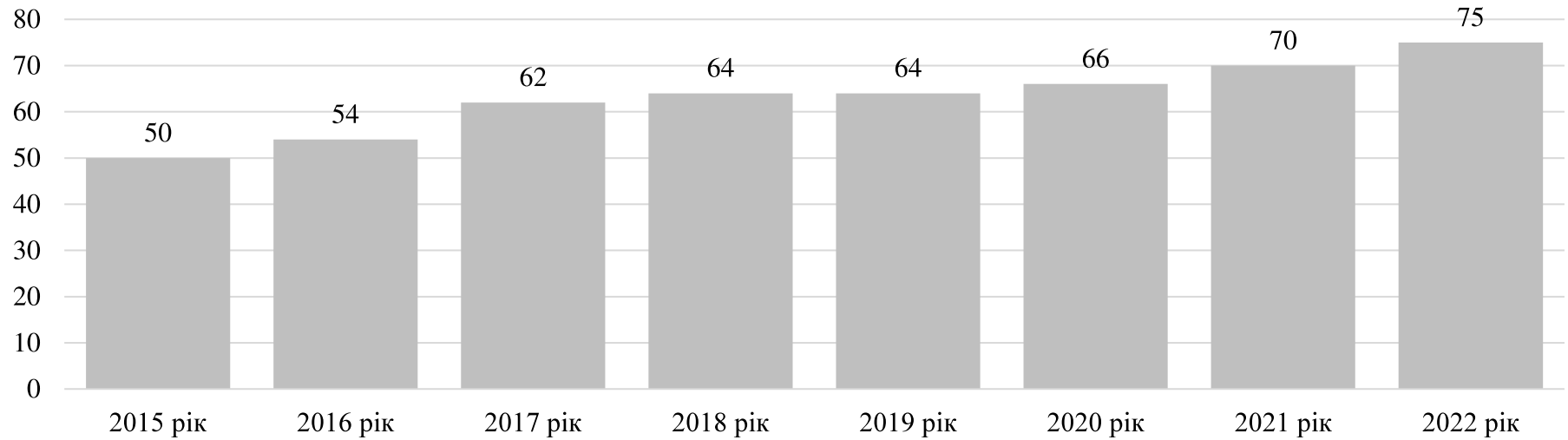


Рисунок 2.2 – Чисельність персоналу ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», осіб.

Таблиця 2.2 – Чисельність персоналу ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Середньоспискова чисельність персоналу	осіб	50	54	62	64	64	66	70	75
Δ^l	осіб		4	8	2	0	2	4	5
T_p^l	%		108,00	114,81	103,23	100,00	103,13	106,06	107,14
$T_{пр}^l$	%		8,00	14,81	3,23	0,00	3,13	6,06	7,14

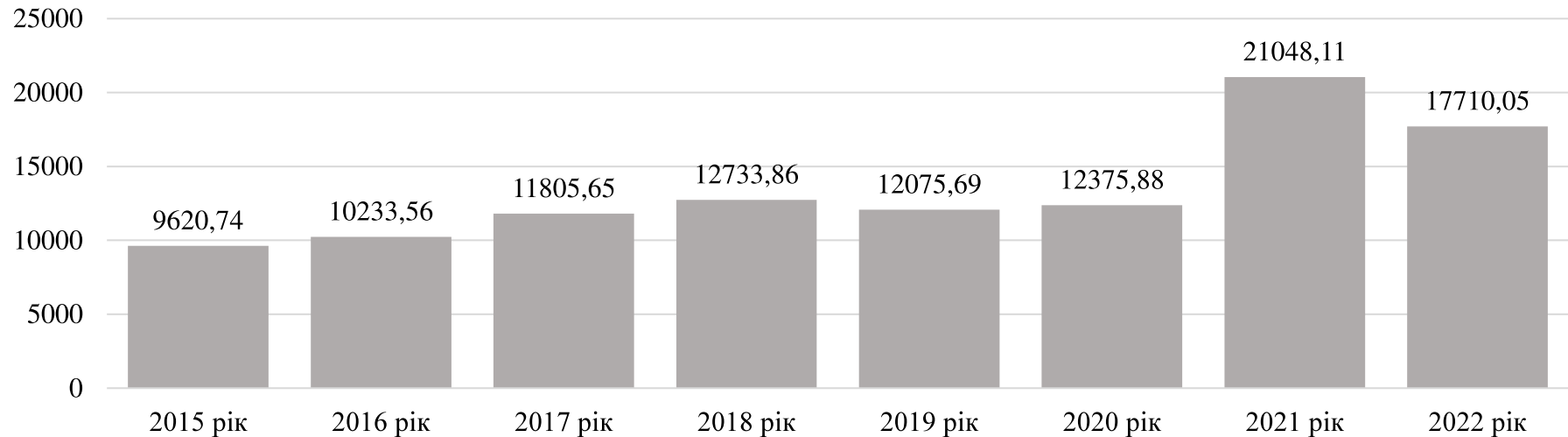


Рисунок 2.3 – Середньорічний виробіток на 1 працюючого ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», тис.грн.

Таблиця 2.3 – Середньорічний виробіток на 1 працюючого ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Середньорічний виробіток на 1 працюючого	тис. грн.	9620,74	10233,56	11805,65	12733,86	12075,69	12375,88	21048,11	17710,05
Δ^l	тис. грн.		612,82	1572,09	928,21	-658,17	300,19	8672,24	-3338,06
T_p^l	%		106,37	115,36	107,86	94,83	102,49	170,07	84,14
$T_{пр}^l$	%		6,37	15,36	7,86	-5,17	2,49	70,07	-15,86

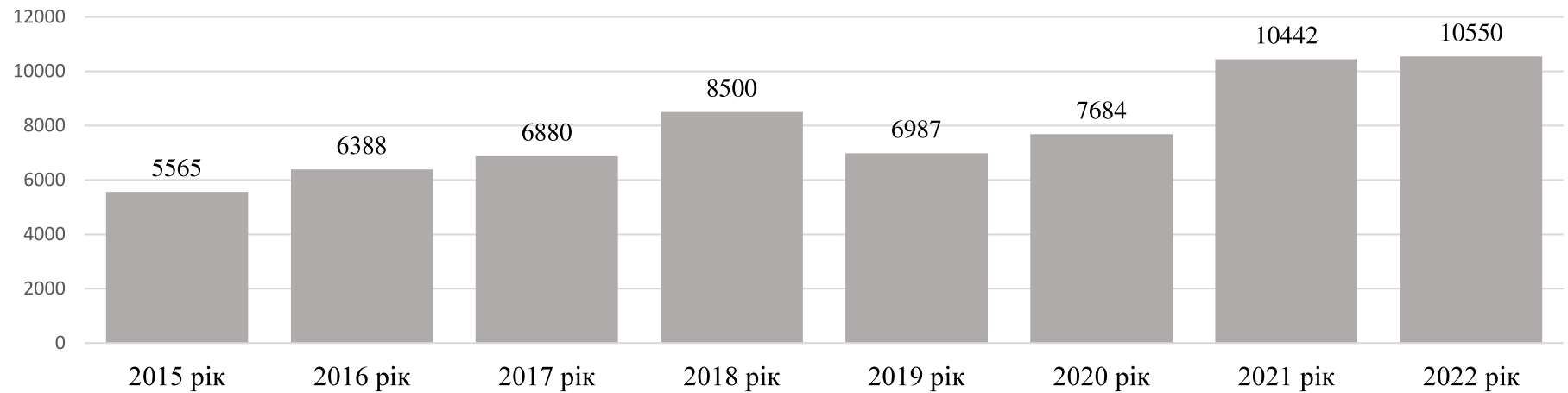


Рисунок 2.4 – Середньорічна вартість основних виробничих фондів ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», тис.грн.

Таблиця 2.4 – Середньорічна вартість основних виробничих фондів ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Середньорічна вартість основних виробничих фондів	тис. грн.	5565	6388	6880	8500	6987	7684	10442	10550
Δ^L	тис. грн.		823	492	1620	-1513	697	2758	108
T_p^L	%		114,79	107,70	123,55	82,20	109,98	135,89	101,03
$T_{пр}^L$	%		14,79	7,70	23,55	-17,80	9,98	35,89	1,03

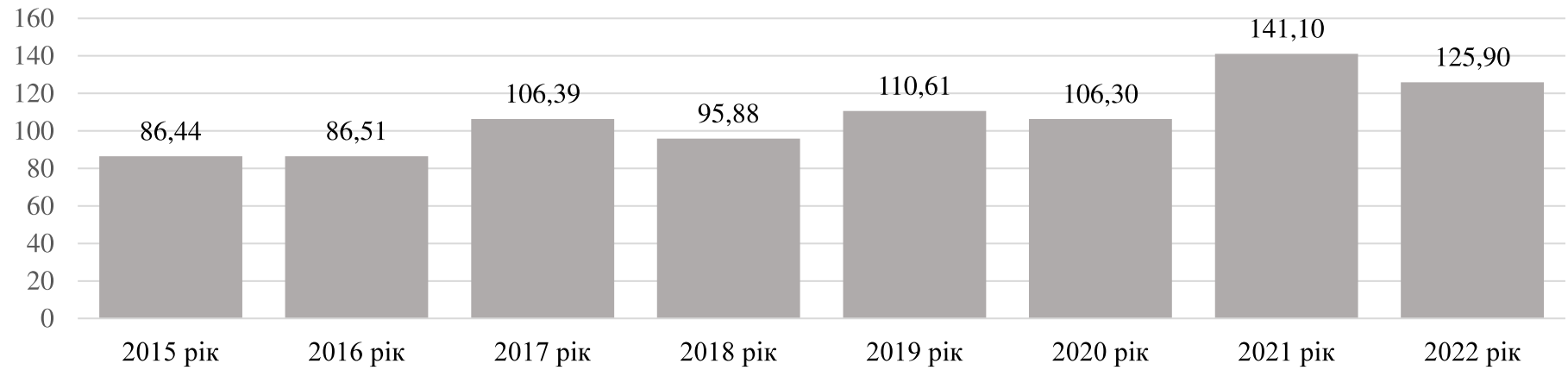


Рисунок 2.5 – Фондовіддача на 1 грн. вартості основних виробничих фондів
ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», грн/грн

Таблиця 2.5 – Фондовіддача на 1 грн. вартості основних виробничих фондів ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Фондовіддача на 1 грн. вартості основних виробничих фондів	грн/грн	86,44	86,51	106,39	95,88	110,61	106,30	141,10	125,90
Δ^L	грн/грн		0,07	19,88	-10,51	14,73	-4,31	34,80	-15,20
T_p^L	%		100,08	122,98	90,12	115,37	96,10	132,74	89,23
$T_{пр}^L$	%		0,08	22,98	-9,88	15,37	-3,90	32,74	-10,77

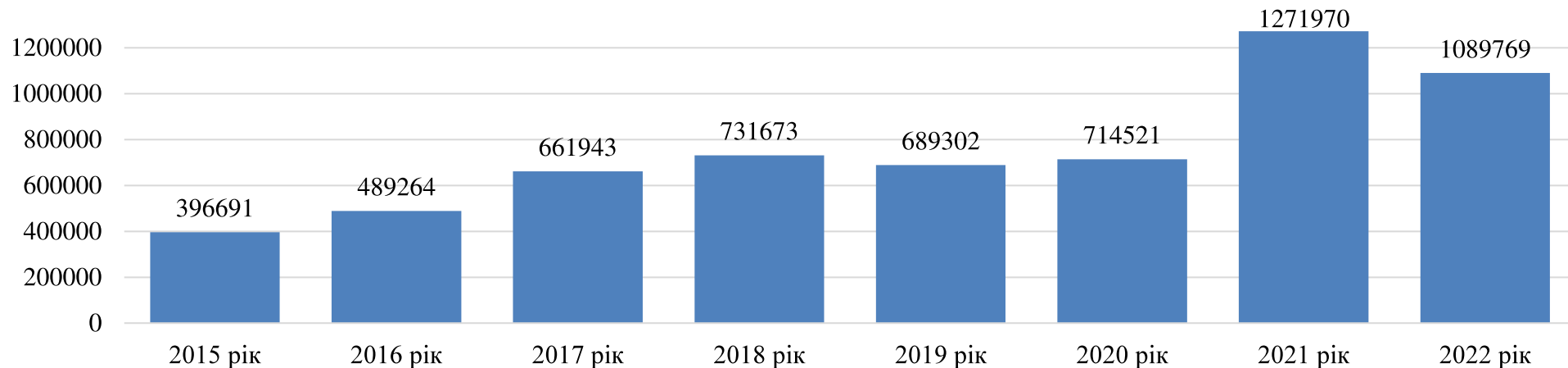


Рисунок 2.6 – Собівартість реалізованої продукції ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», тис.грн.

Таблиця 2.6 – Собівартість реалізованої продукції ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» з

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Собівартість реалізованої продукції	тис. грн.	396691	489264	661943	731673	689302	714521	1271970	1089769
$\Delta^л$	тис. грн.		92573	172679	69730	-42371	25219	557449	-182201
$T^л_p$	%		123,34	135,29	110,53	94,21	103,66	178,02	85,68
$T^л_{пр}$	%		23,34	35,29	10,53	-5,79	3,66	78,02	-14,32

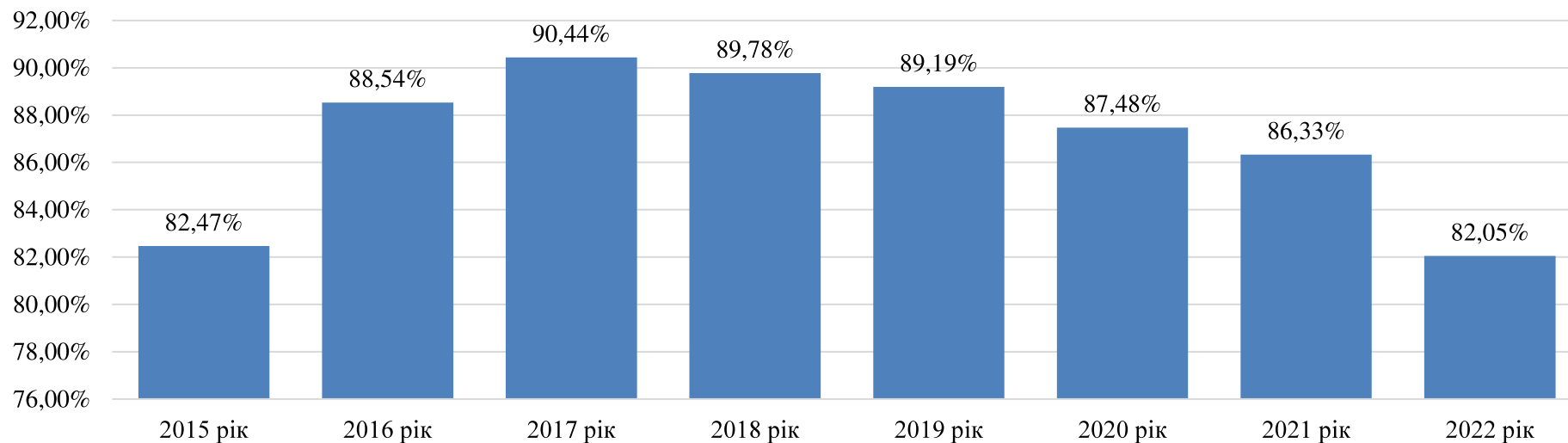


Рисунок 2.7 – Питома вага собівартості у чистому доході ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», %

Таблиця 2.7 – Питома вага собівартості у чистому доході ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Питома вага собівартості у чистому доході	%	82,47	88,54	90,44	89,78	89,19	87,48	86,33	82,05
Δ^L	%		6,07	1,90	-0,66	-0,59	-1,71	-1,15	-4,29

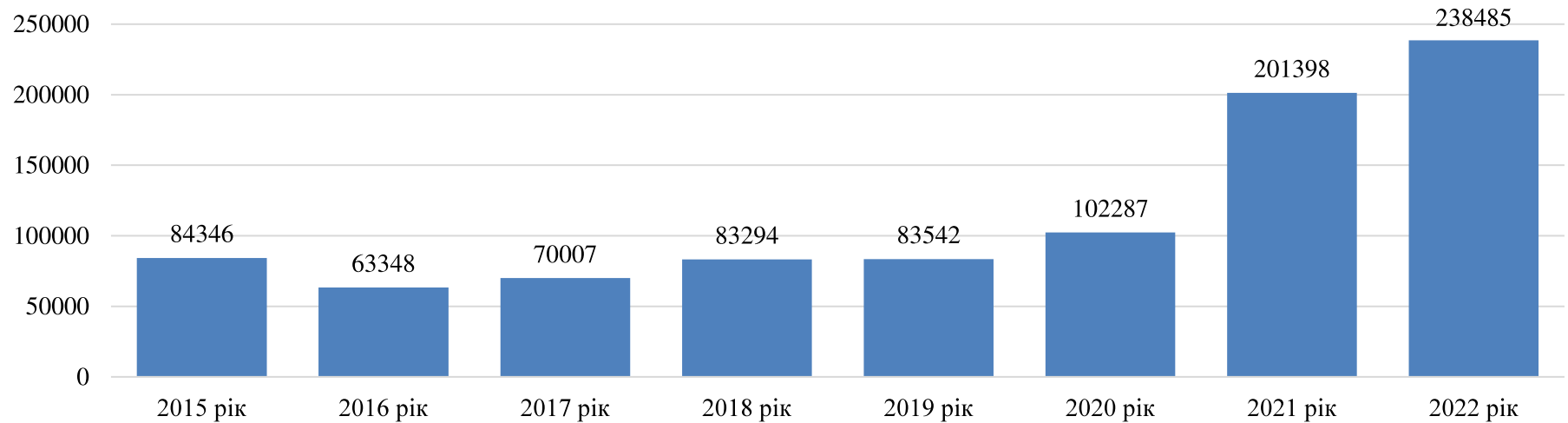


Рисунок 2.8 – Валовий прибуток ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», тис.грн.

Таблиця 2.8 – Валовий прибуток ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Валовий прибуток	тис. грн.	84346	63348	70007	83294	83542	102287	201398	238485
Δ^l	тис. грн.		-20998	6659	13287	248	18745	99111	37087
T_p^l	%		75,10	110,51	118,98	100,30	122,44	196,90	118,41
$T_{пр}^l$	%		-24,90	10,51	18,98	0,30	22,44	96,90	18,41

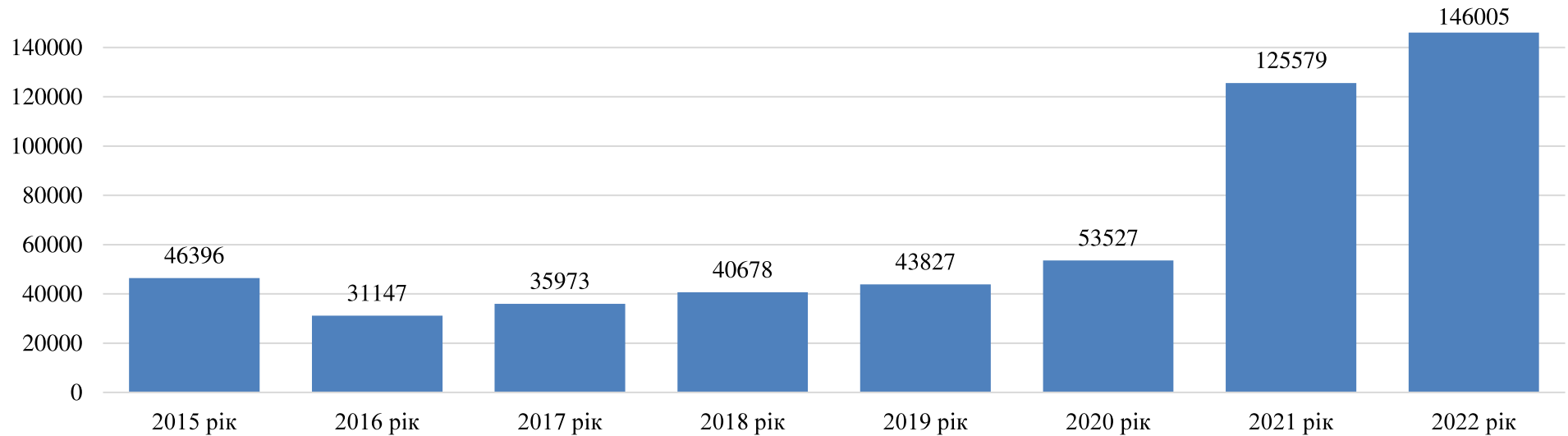


Рисунок 2.9 – Чистий прибуток ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», тис.грн.

Таблиця 2.9 – Чистий прибуток ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Чистий прибуток	тис. грн.	46396	31147	35973	40678	43827	53527	125579	146005
Δ^l	тис. грн.		-15249	4826	4705	3149	9700	72052	20426
T_p^l	%		67,13	115,49	113,08	107,74	122,13	234,61	116,27
$T_{пр}^l$	%		-32,87	15,49	13,08	7,74	22,13	134,61	16,27

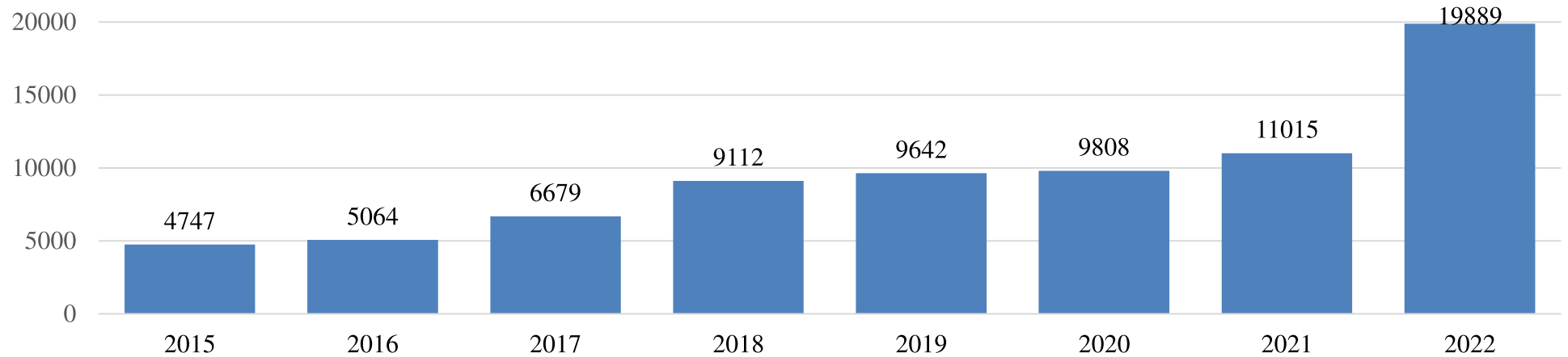


Рисунок 2.10 – Адміністративні витрати на ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», тис.грн.

Таблиця 2.10 – Адміністративні витрати на ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Адміністративні витрати	тис. грн.	4747	5064	6679	9112	9642	9808	11015	19889
$\Delta^л$	тис. грн.		317	1615	2433	530	166	1207	8874
$T^л_p$	%		106,68	131,89	136,43	105,82	101,72	112,31	180,56
$T^л_{пр}$	%		6,68	31,89	36,43	5,82	1,72	12,31	80,56

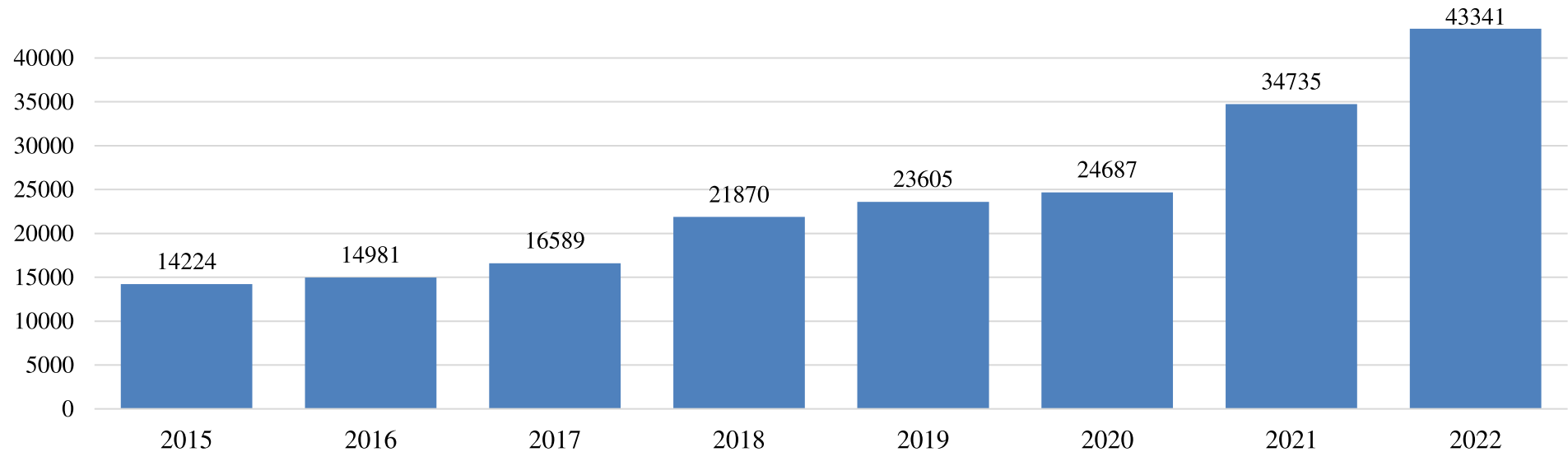


Рисунок 2.11 – Витрати на збут ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», тис.грн.

Таблиця 2.11 – Витрати на збут ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Витрати на збут	тис. грн.	14224	14981	16589	21870	23605	24687	34735	43341
$\Delta^л$	тис. грн.		757	1608	5281	1735	1082	10048	8606
$T^л_p$	%		105,32	110,73	131,83	107,93	104,58	140,70	124,78
$T^л_{пр}$	%		5,32	10,73	31,83	7,93	4,58	40,70	24,78

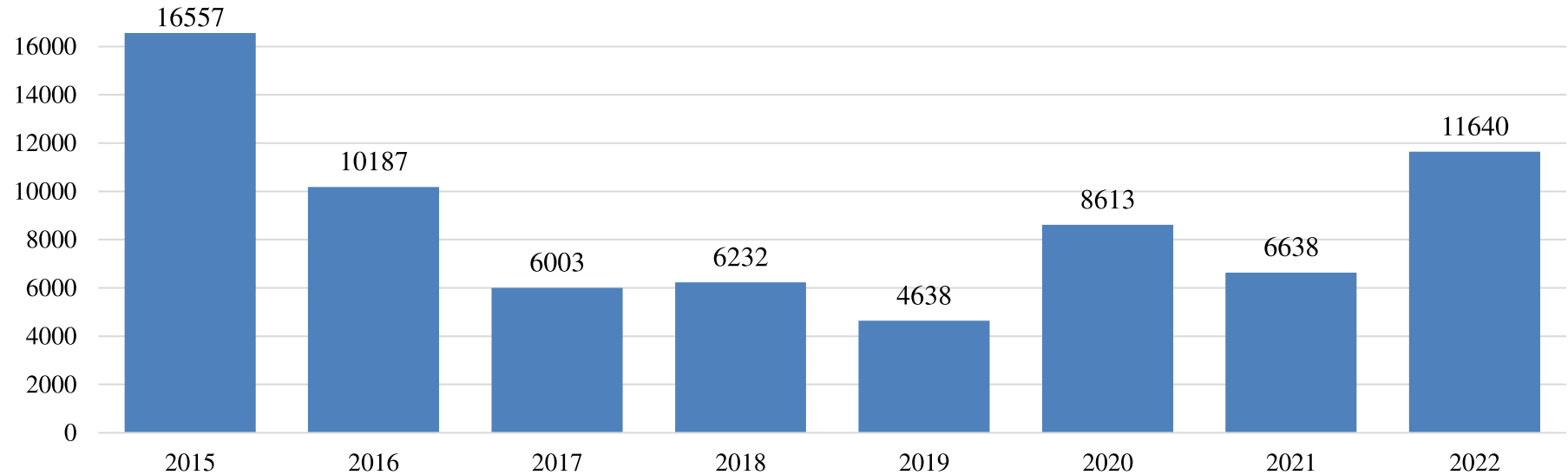


Рисунок 2.12 – Інші операційні витрати ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», тис.грн.

Таблиця 2.12 – Інші операційні витрати ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Інші операційні витрати	тис. грн.	16557	10187	6003	6232	4638	8613	6638	11640
$\Delta^л$	тис. грн.		-6370	-4184	229	-1594	3975	-1975	5002
$T^л_p$	%		61,53	58,93	103,81	74,42	185,71	77,07	175,35
$T^л_{пр}$	%		-38,47	-41,07	3,81	-25,58	85,71	-22,93	75,35

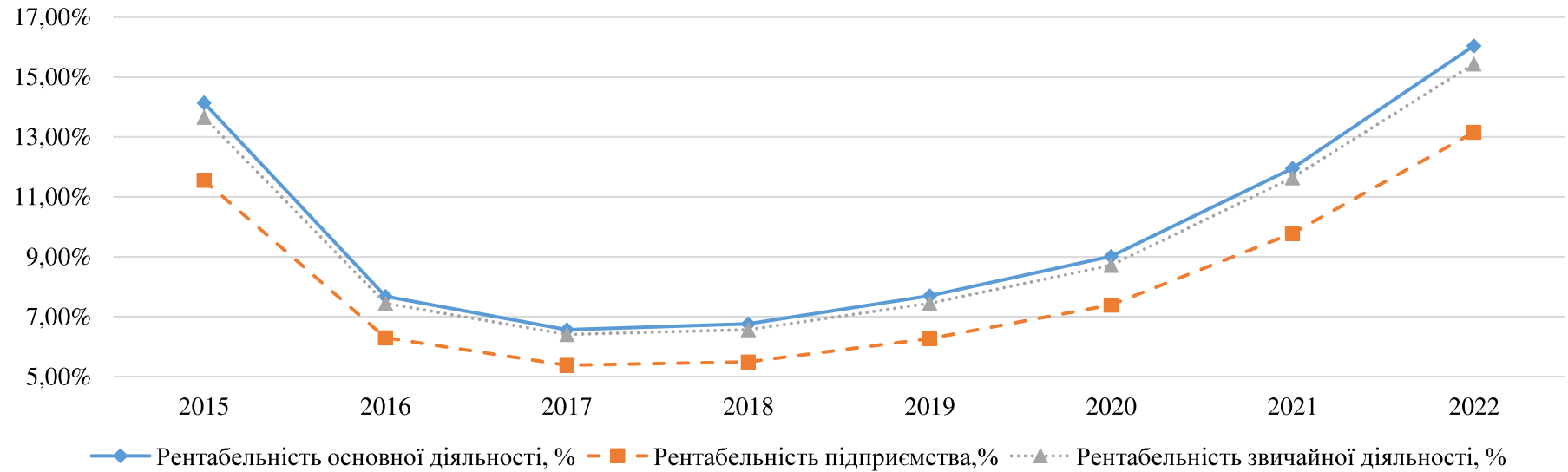


Рисунок 2.13 – Показники рентабельності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Таблиця 2.13 – Показники рентабельності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	Один. вим.	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Рентабельність основної діяльності	%	14,14	7,68	6,57	6,77	7,70	9,01	11,96	16,05
Рентабельність підприємства	%	11,56	6,30	5,38	5,49	6,27	7,39	9,79	13,16
Рентабельність звичайної діяльності	%	13,66	7,45	6,41	6,57	7,45	8,72	11,64	15,44

Середньорічна вартість основних виробничих фондів ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» визначається як середнє арифметичне вартості на початок і кінець року. До 2018 року відбувається зростання показника до 8500 тис. грн, в 2019 році зменшення на 17,8 %, і далі йде поступове зростання до 10550 тис. грн станом на 2022 рік. Зростання за 2021 рік було великим - на майже 36%, зростання за 2022 рік на 1,03% (дивись рис. 2.4 та табл. 2.4).

Фондовіддача на 1 грн. вартості основних виробничих фондів ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» в 2022 році становила 125,9 грн/грн. Це показник, який відображає обсяг чистого доходу від реалізації продукції на одиницю (1 грн) середньорічної вартості основних виробничих фондів, які беруть участь у виробництві цієї продукції і є найбільш узагальнюючим і характеризує ефективність використання основних виробничих фондів. Цей показник коливався протягом досліджуваного періоду від 86,46 до 141,1, найбільше значення було у 2021 році - 141,1. Зменшення в 2021 році на 10,77% (дивись рис. 2.5 та табл. 2.5).

Собівартість реалізованої продукції ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» збільшувалася протягом 2015-2021 рр., а в 2022 році зменшилася на 14,32% (дивись рис. 2.6 та табл. 2.6). Питома вага собівартості у чистому доході в 2022 році становить 82,05%. Йде зниження показника починаючи з 2019 року (дивись рис. 2.7 та табл. 2.7), але в цілому коливання цього показника за період 2015-2022 рр. не є значними.

Прибуток у всіх його варіаціях - один із ключових показників для прийняття компанією усвідомлених бізнес-рішень. Часто підприємці не приділяють цьому показнику належної уваги, відстежуючи лише рух грошей [37].

Динаміка валового прибутку ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» є позитивною з 2017 року. Зростання за 2017 р., 2018 р., 2019 р., 2020 р., 2021 р., 2022 р. становить 10,51%, 18,98%, 0,3%, 22,44%, 96,99%, 18,41% відповідно. Валовий прибуток підприємства в 2022 році становить 238485 тис. грн (дивись рис. 2.8 та табл. 2.8). Показник в спрощеному вигляді розраховується як різниця чистого доходу та собівартості реалізованої продукції, ця сума показує, наскільки

прибутковою є основна діяльність і як варіюється прибутковість у міру змін обсягів і цін.

Динаміка чистого прибутку ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» є позитивною з 2017 року. Зростання за 2017, 2018 р., 2019 р., 2020 р., 2021 р., 2022 р. становить 15,49%, 13,08%, 7,74%, 22,13%, 134,61%, 16,27% відповідно. Чистий прибуток підприємства в 2022 році становить 146005 тис. грн, зростання на 20426 тис.грн до 2021 року (дивись рис. 2.9 та табл. 2.9). Показник розраховується як: валовий прибуток мінус адміністративні витрати, витрат на збут, інші операційні витрати, плюс дохід від участі в капіталі, фінансові та інші доходи, мінус фінансові втрати, втрати від участі в капіталі, інші витрати.

До складу адміністративних витрат належать загальногосподарські витрати, спрямовані на обслуговування та управління підприємством, а саме:

- загальні корпоративні витрати (організаційні витрати, витрати на проведення річних зборів, представницькі витрати тощо);
- витрати на службові відрядження і утримання апарату управління підприємством та іншого загальногосподарського персоналу;
- витрати на утримання основних засобів, інших матеріальних необоротних активів загальногосподарського використання (операційна оренда, страхування майна, амортизація, ремонт, опалення, освітлення, водопостачання, водовідведення, охорона);
- винагороди за професійні послуги (юридичні, аудиторські, з оцінки майна тощо);
- витрати на зв'язок (поштові, телеграфні, телефонні, телекс, факс тощо);
- амортизація нематеріальних активів загальногосподарського використання;
- витрати на врегулювання спорів у судових органах;
- податки, збори та інші передбачені законодавством обов'язкові платежі (крім податків, зборів та обов'язкових платежів, що включаються до виробничої собівартості продукції, робіт, послуг);
- плата за розрахунково-касове обслуговування та інші послуги банків;

- інші витрати загальногосподарського призначення [38].

Адміністративні витрати ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» зростають протягом всього досліджуваного періоду з 4747 в 2015 році до 19889 в 2022 році, тобто спостерігається їх значне збільшення, особливо за останній рік – на 80,56% (дивись рис. 2.10 та табл. 2.10).

До складу витрат на збут відносяться:

- витрати пакувальних матеріалів для затарювання готової продукції на складах готової продукції;

- витрати на ремонт тари;

- оплата праці та комісійні винагороди продавцям, торговим агентам та працівникам підрозділів, що забезпечують збут;

- витрати на рекламу та дослідження ринку (маркетинг);

- витрати на передпродажну підготовку товарів;

- витрати на відрядження працівників, зайнятих збутом;

- витрати на утримання основних засобів, інших матеріальних необоротних активів, пов'язаних зі збутом продукції, товарів, робіт, послуг (операційна оренда, страхування, амортизація, ремонт, опалення, освітлення, охорона);

- витрати на транспортування, перевалку і страхування готової продукції (товарів), транспортно-експедиційні та інші послуги, пов'язані з транспортуванням продукції (товарів) відповідно до умов договору (базису) поставки;

- витрати на гарантійний ремонт і гарантійне обслуговування;

інші витрати, пов'язані зі збутом продукції, товарів, робіт, послуг [38].

Витрати на збут ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» зростають протягом всього досліджуваного періоду з 14224 в 2015 році до 43341 в 2022 році, тобто спостерігається їх значне збільшення, за останній рік – на 8606 тис. грн або на 24,78%. Найбільше зростання було в 2021 році – на 40,7% (дивись рис. 2.11 та табл. 2.11).

До складу інших операційних витрат відносяться:

- витрати на дослідження та розробки, які проводяться підприємством;

- собівартість реалізованої іноземної валюти, яка для цілей бухгалтерського обліку визначається шляхом перерахунку іноземної валюти в грошову одиницю в еквіваленті, вираженому в грошовій одиниці України за курсом Нацбанку України на дату продажу іноземної валюти, плюс витрати, пов'язані з продажем іноземної валюти;

- собівартість реалізованих виробничих запасів (сировини й матеріалів, готової продукції, товарів тощо), яка для цілей бухгалтерського обліку складається з їх облікової вартості та витрат, пов'язаних з їх реалізацією;

- сума сумнівної (безнадійної) дебіторської заборгованості, яка визнана безнадійною і утворення якої не пов'язане з реалізацією продукції (товарів, робіт, послуг), та відрахування до резерву сумнівних боргів на заборгованість за реалізовану продукцію (товари, роботи, послуги);

- втрати від операційної курсової різниці (тобто від зміни курсу валюти за операціями, активами і зобов'язаннями, що пов'язані з операційною діяльністю підприємства);

- втрати від знецінення запасів;

- нестачі грошових коштів та інших цінностей і втрати від псування цінностей, виявлені на підприємстві, якщо на момент виявлення нестачі не встановлено винну особу;

- визнані штрафи, пеня, недоутримки за недотримання підприємством чинного законодавства (в тому числі й податкового), а також умов виконання договірних зобов'язань;

- витрати на утримання об'єктів соціально-культурного призначення;

- інші витрати операційної діяльності, крім витрат, що включаються до собівартості продукції (товарів, робіт, послуг) [38].

Інші операційні витрати ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» були найбільшими в 2015 році – 16557 тис. грн. і потім то зменшувалися, то збільшувалися. В 2022 році показник становив 11640 тис. грн, відбулось значне зростання в порівнянні з 2021 роком на 5002 тис. грн або на 75, 35% (дивись рис. 2.12 та табл. 2.12).

На рисунку 2.13 та в таблиці 2.13 продемонстровано динаміку показників рентабельності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», які є позитивними протягом досліджуваного періоду і демонструють схожу динаміку - зменшуються в 2016 та 2017 рр., а потім відбувається поступове зростання. Роль обліку в управлінні рентабельністю є важливою, насамперед тому, що базу для її розрахунку формують у фінансовій звітності. Розрахунок показників рентабельності – це усталена нормативно адаптована загальноприйнята процедура при визначенні ефективності виробництва та видів діяльності.

Рентабельність основної діяльності розраховується як відношення прибутку від операційної діяльності до величини операційних витрат (суми собівартості реалізованої продукції, адміністративних витрат та витрат на збут) і характеризує прибутковість цієї діяльності, а саме: скільки прибутку припадає на 1 грн понесених витрат, тобто інформує про вигідність для підприємства виробництва продукції, виконання робіт, надання послуг, продажу товарів, характеризує прибутковість поточних витрат. Основною метою здійснення операційної діяльності підприємства є одержання прибутку, а одним із відносних показників ефективності оцінки такої діяльності є відповідний рівень рентабельності. В 2022 році рентабельність основної діяльності становила 16,05%.

Рентабельність підприємства розраховується як відношення чистого прибутку до суми собівартості реалізованої продукції, адміністративних витрат, витрат на збут та інших операційних витрат. В 2022 році рентабельність підприємства становила 13,16%.

Рентабельність звичайної діяльності (будь-яка основна діяльність підприємства, а також операції, що її забезпечують або виникають внаслідок її проведення) розраховується як відношення прибутку до оподаткування до суми собівартості реалізованої продукції, адміністративних витрат, витрат на збут та інших операційних витрат. В 2022 році рентабельність звичайної діяльності становила 15,44%.

На рисунках 2.14-2.16, в таблицях 2.14-2.16 представлено показники ліквідності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент».

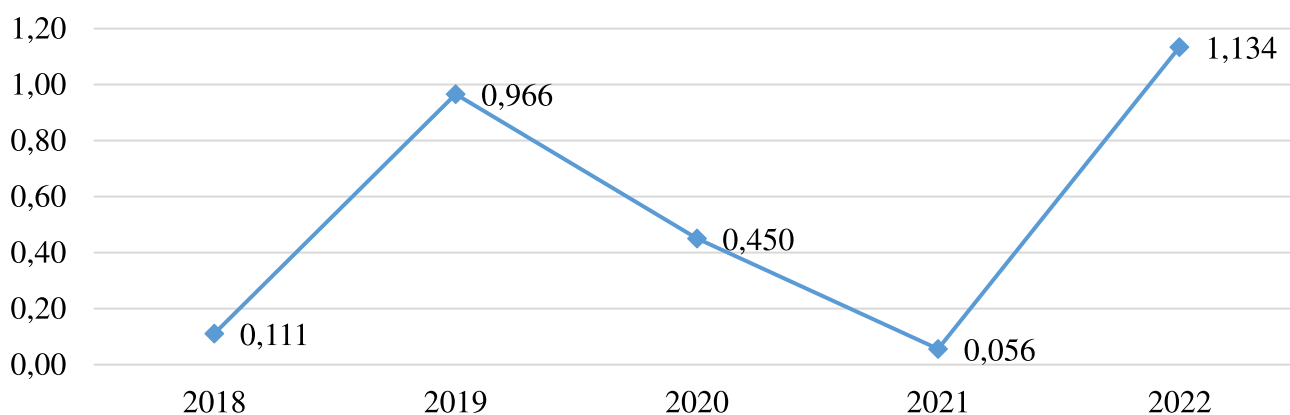


Рисунок 2.14 – Коефіцієнт абсолютної ліквідності
ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Таблиця 2.14 – Коефіцієнт абсолютної ліквідності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показник	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,111	0,966	0,450	0,056	1,134
$\Delta^л$		0,8557	-0,5161	-0,3941	1,0778
$T_p^л$		873,93	46,59	12,47	
$T_{пр}^л$		773,93	-53,41	-87,53	

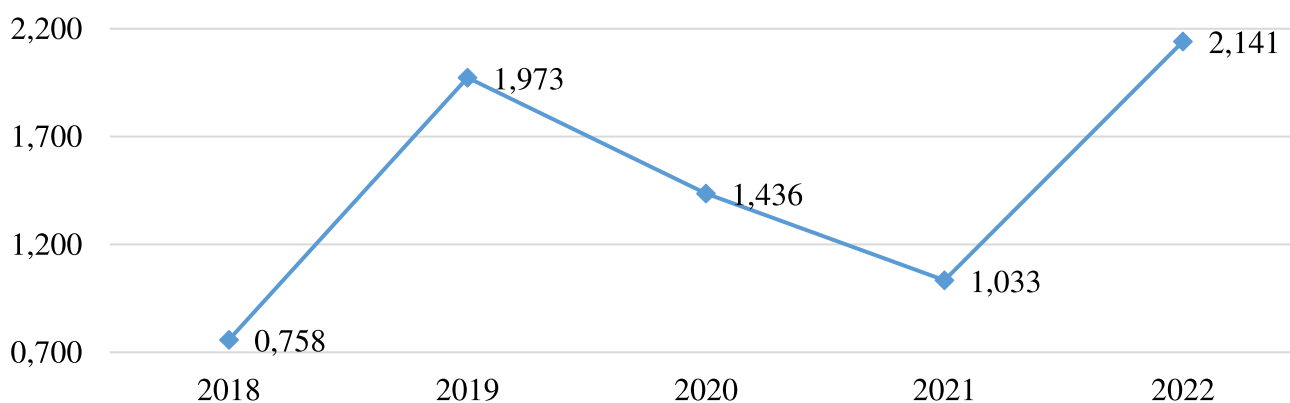


Рисунок 2.15 – Коефіцієнт швидкої ліквідності
ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Таблиця 2.15 – Коефіцієнт швидкої ліквідності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показник	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0,758	1,973	1,436	1,033	2,141
$\Delta^л$		1,215	-0,537	-0,402	1,108
$T^л_p$		260,29	72,77	71,97	207,18
$T^л_{пр}$		160,29	-27,23	-28,03	107,18

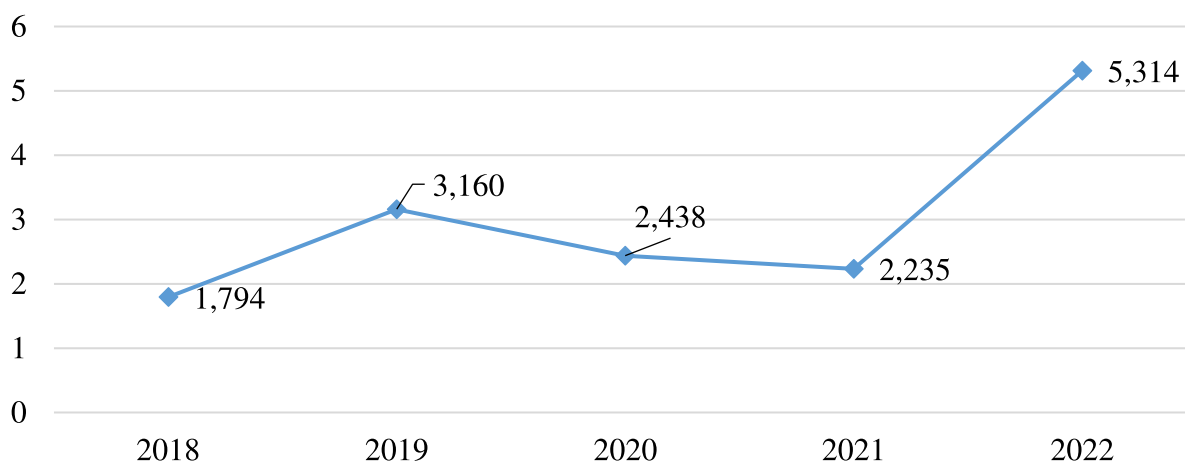


Рисунок 2.16 – Коефіцієнт поточної ліквідності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Таблиця 2.16 – Коефіцієнт поточної ліквідності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показники	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік
Коефіцієнт поточної ліквідності	1,794	3,160	2,438	2,235	5,314
$\Delta^л$		1,366	-0,722	-0,203	3,079
$T^л_p$		176,14	77,14	91,68	237,77
$T^л_{пр}$		76,14	-22,86	-8,32	137,77

Коефіцієнт абсолютної ліквідності показує, яка частина короткострокових позикових зобов'язань (боргів) підприємства може бути за необхідності погашена негайно, обчислюється як відношення грошових засобів та їх еквівалентів і поточних фінансових інвестицій до поточних зобов'язань,

теоретичне значення - не менше 0,2 – 0,35 [39]. На ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» цей показник високий, за 2022 рік різко збільшився і дорівнює 1,134.

Коефіцієнт швидкої ліквідності показує, яку частину поточних зобов'язань підприємство спроможне погасити за рахунок найбільш ліквідних оборотних коштів – грошових коштів та їх еквівалентів, фінансових інвестицій та кредиторської заборгованості. Розраховується як відношення найбільш ліквідних оборотних засобів (грошових засобів та їх еквівалентів, поточних фінансових інвестицій та дебіторської заборгованості) до поточних зобов'язань підприємства. Бажано, щоб дорівнював 1, але на практиці влаштує значення 0,8 – 0,9. На досліджуваному підприємстві показник значно вище рекомендованих меж, в 2022 році становить 2,141.

Коефіцієнт поточної ліквідності показує, яку частину поточних зобов'язань підприємство спроможне погасити, якщо воно реалізує усі свої оборотні активи, в тому числі і матеріальні запаси, тобто, скільки гривень оборотних коштів приходиться на кожну гривню поточних зобов'язань. Коефіцієнт поточної ліквідності розраховується як відношення оборотних активів до поточних зобов'язань підприємства. На ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» коефіцієнт поточної ліквідності постійно більше 1, значення цього показника є високими, якщо порівнювати з критичним значенням (1) і з теоретичним значенням (2). З 2019 року цей показник більше 2, в 2022 році становить 5,314.

2.3 Аналіз зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

2.3.1 Аналіз загальної динаміки експортно-імпортних операцій та структури експорту-імпорту

Негативне зовнішньоторговельне сальдо у сегменті хімічної продукції в 2021 році відновило свій ріст на фоні домінування імпорту хімічної продукції у

зовнішньоторговельному балансі (майже 80%). Дисбаланс в обсягах імпорتنих та експортних поставок хімічної продукції у значній мірі посилив свою незворотність та поширився практично на усі основні товарні сегменти хімічного ринку. Застосовуються заходи по тарифному та нетарифному захисту (антидемпінгові, компенсаційні та спеціальні заходи) національних товаровиробників та внутрішнього ринку від балансових перекосів у структурі споживання окремих видів хімічної продукції на користь імпоротної продукції. Конкурентний «ландшафт» внутрішнього товарного ринку хімічної продукції принципово не міняється на користь національного продукту, або ж зміни відбуваються досить уповільнено [40].

ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» в основному веде імпорتنу діяльність. За даними табл. 2.17 розраховано та проаналізовано загальну динаміку та структуру виручки підприємства. Як видно, останні три роки експортна виручка дуже впала і станом на 2022 рік її питома вага у загальному обсязі продаж значно менше 1%.

Розглянемо імпорتنу діяльність підприємств. Доречно проаналізувати структуру імпорту у розрізі асортименту – табл. 2.18 та країн-покупців – табл. 2.19. На рисунку 2.17 відображено динаміку імпорту ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за 2017 – 2022 рр. З рисунку видно, що обсяги імпоротної діяльності коливаються за роками – зменшення в 2018 році, зростання в 2019 році, знов зменшення в 2020 році, зростання в 2021 році (850000 тис. грн) та різке зменшення в 2022 році до 80000 тис. грн.

На рисунках 2.18 – 2.28 зображено динаміку імпорту за асортиментними групами.

Структура імпорту ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за 2022 р. продемонстрована на рисунку 2.29. Таким чином, найбільшу частку у структурі імпорту ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» у 2022 році становить:

Таблиця 2.17 – Динаміка структури виручки від реалізації ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», тис. грн

Найменування показника	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік	Відхилення 2022 до 2021 pp.	
									+/-	%
Чистий дохід	481037	552612	731950	814967	772844	816808	1473368	1328254	-145114	90,15
Експорт	7500	4000	6500	15000	2000	90	80	40	-40	50,00
Реалізація на внутрішньому ринку	473537	548612	725450	799967	770844	816718	1473288	1328214	-145074	90,15

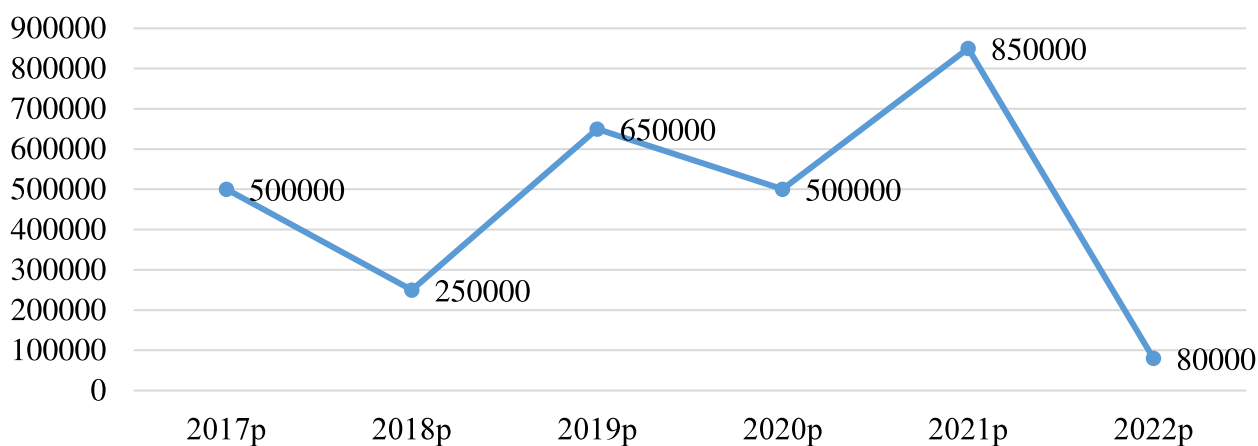


Рисунок 2.17 – Динаміка імпорту ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за 2017 – 2022 рр., тис. грн

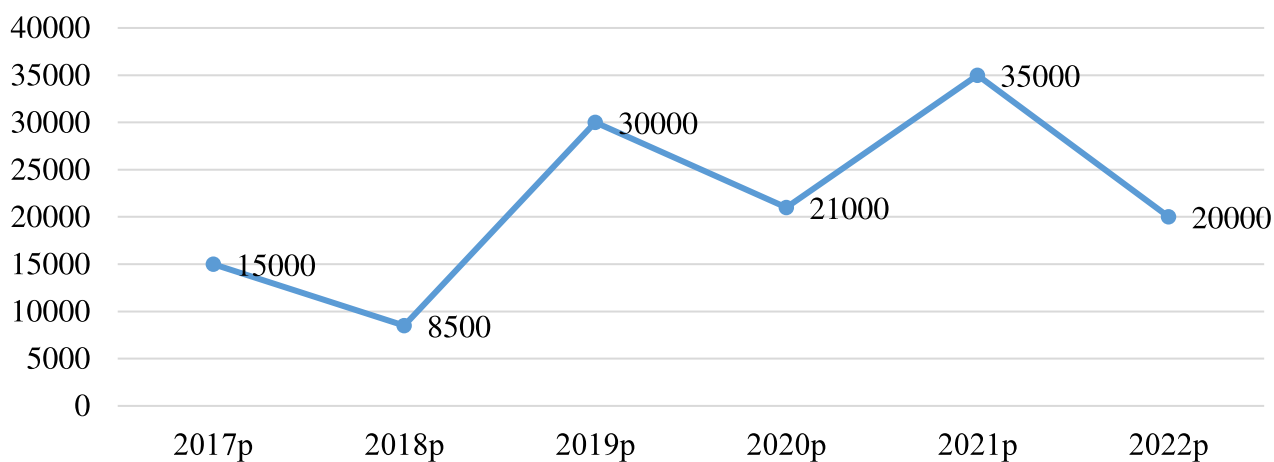


Рисунок 2.18 – Динаміка імпорту: фосфінати (гіпофосфіти), фосфонати (фосфіти) та фосфати; поліфосфати (код УКТЗЕД 2835), тис. грн

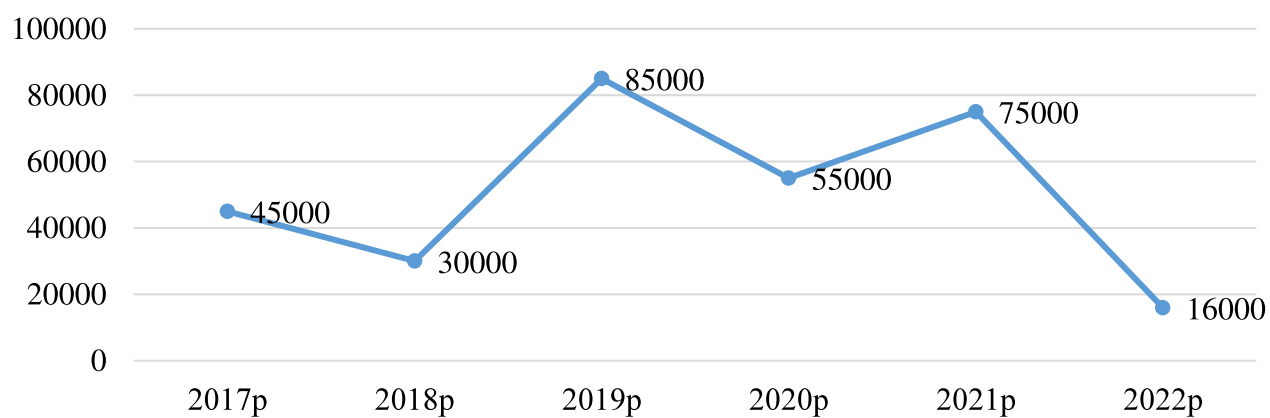


Рисунок 2.19 – Динаміка імпорту: гідроксид натрію (каустична сода); гідроксид калію (їдкий калій); пероксиди натрію чи калію (код УКТЗЕД 2815), тис. грн

Таблиця 2.18 – Структура імпорту ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за асортиментними групами

Імпортний асортимент Код УКТЗЕД	2017 рік		2018 рік		2019 рік		2020 рік		2021 рік		2022 рік		Відхилення 2022 до 2021		
	Сума, тис. грн	Питома вага,%	Сума, тис. грн	Питома вага,%	Сума, тис. грн	Питома вага,%	Сума, тис. грн	Питома вага,%	Сума, тис. грн	Питома вага,%	Сума, тис. грн	Питома вага,%	+/-, тис. грн.	%	пунктів структури
Імпорт продукції, у т.ч.:	500000	100	250000	100	650000	100	500000	100	850000	100	80000	100	-770000	-90,59	0
2835	15000	3,00	8500	3,40	30000	4,62	21000	4,20	35000	4,12	20000	25,00	-15000	-42,86	20,88
2815	45000	9,00	30000	12,00	85000	13,08	55000	11,00	75000	8,82	16000	20,00	-59000	-78,67	11,18
2922	45000	9,00	20000	8,00	45000	6,92	50000	10,00	120000	14,12	15000	18,75	-105000	-87,50	4,63
2833	30000	6,00	20000	8,00	85000	13,08	35000	7,00	60000	7,06	8500	10,63	-51500	-85,83	3,57
2917	20000	4,00	10000	4,00	40000	6,15	35000	7,00	60000	7,06	1500	1,88	-58500	-97,50	-5,18
2918	25000	5,00	7000	2,80	45000	6,92	32000	6,40	45000	5,29	6000	7,50	-39000	-86,67	2,21
2905	20000	4,00	8500	3,40	15000	2,31	18000	3,60	30000	3,53	3000	3,75	-27000	-90,00	0,22
2817	15000	3,00	6000	2,40	16000	2,46	15000	3,00	30000	3,53	3000	3,75	-27000	-90,00	0,22
2930	15000	3,00	4000	1,60	10000	1,54	12000	2,40	20000	2,35	2000	2,50	-18000	-90,00	0,15
2810	70000	14,00	70000	28,00	150000	23,08	50000	10,00	65000	7,65	1500	1,88	-63500	-97,69	-5,77
2809	10000	2,00	5000	2,00	50000	7,69	20000	4,00	25000	2,94	1500	1,88	-23500	-94,00	-1,07
Інші	190000	38,00	61000	24,40	79000	12,15	157000	31,40	285000	33,53	2000	2,50	-283000	-99,30	-31,03

Таблиця 2.19 – Структура імпорту ТОВ «ПІМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за групами країн

Країни	2017 рік		2018 рік		2019 рік		2020 рік		2021 рік		2022 рік		Відхилення, 2022/2021		
	Сума, тис. грн	Питома вага,%	Сума, тис. грн	Питома вага,%	Сума, тис. грн	Питома вага,%	Сума, тис. грн	Питома вага,%	Сума, тис. грн	Питома вага,%	Сума, тис. грн	Питома вага,%	+/-, тис. грн.	%	пунктів структури
Китай	85000	17,00	20000	8,00	95000	14,6	150000	30,0	50 000	5,9	7500	9,4	-42500	15,00	3,49
Польща	60000	12,00	7000	2,80	45000	6,9	50000	10,0	35 000	4,1	3000	3,8	-32000	8,57	-0,37
Туреччина	60000	12,00	10000	4,00	55000	8,5	35000	7,0	100 000	11,8	3000	3,8	-97000	3,00	-8,01
росія	90000	18,00	20000	8,00	110000	16,9	85000	17,0	55 000	6,5	0	0	-55000	0,00	-6,47
Фінляндія	30000	6,00	10000	4,00	60000	9,2	45000	9,0	85 000	10,0	5000	6,3	-80000	5,88	-3,75
Інші країни	205000	41,00	193000	77,20	345000	53,1	180000	36,0	610 000	71,8	66500	83,1	-543500	10,90	11,36
Всього	500 000	100,00	250000	100,00	650000	100,00	500000	100,0	850 000	100,0	80 000	100,0	-770000	9,41	0,00

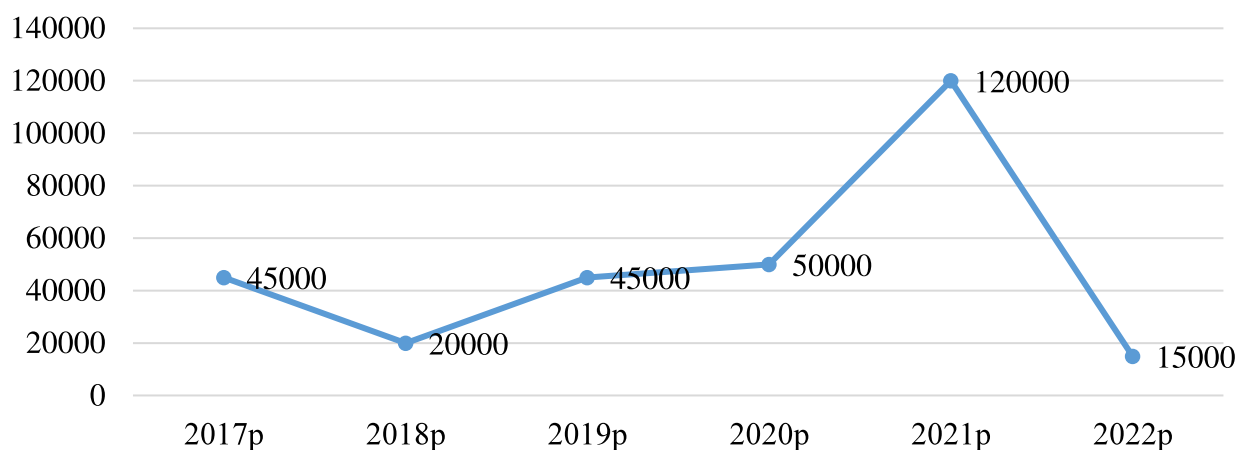


Рисунок 2.20 – Динаміка імпорту: аміносполуки, до складу яких входить кисневмісна функціональна група (код УКТЗЕД 2922), тис. грн

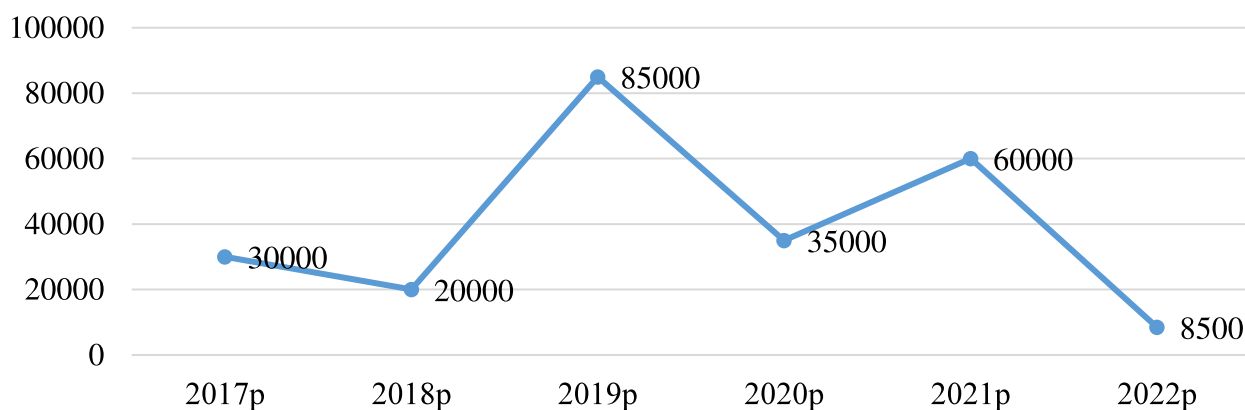


Рисунок 2.21 – Динаміка імпорту: сульфати; галуни; пероксосульфати (персульфати) (код УКТЗЕД 2833), тис. грн

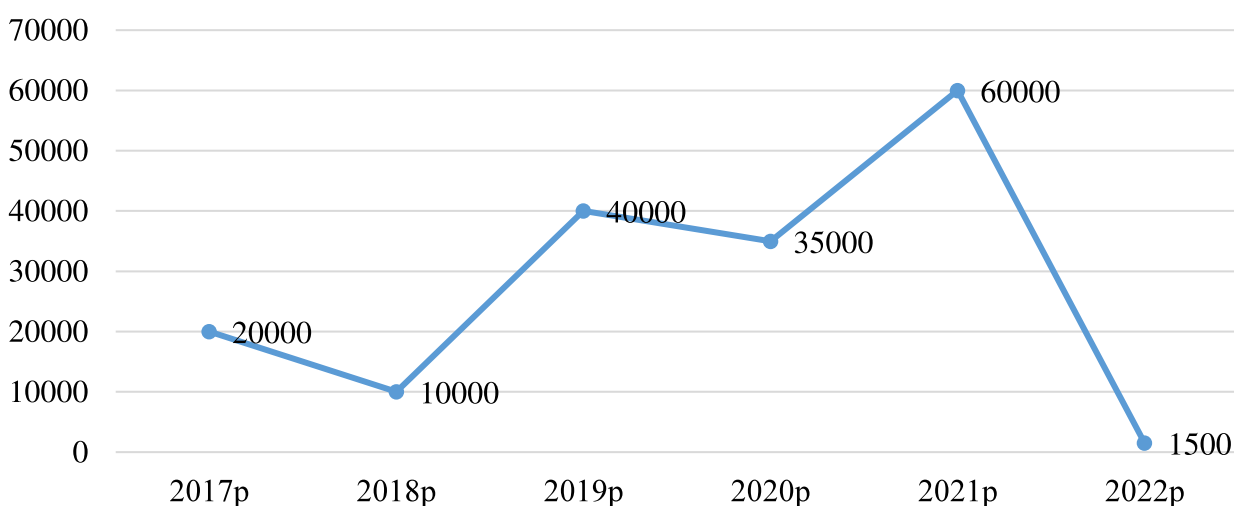


Рисунок 2.22 – Динаміка імпорту: кислоти полікарбонів, їх ангідриди, галогенангідриди, пероксиди та пероксикислоти; їх галогеновані, сульфовані, нітровані або нітровані похідні (код УКТЗЕД 2917), тис. грн

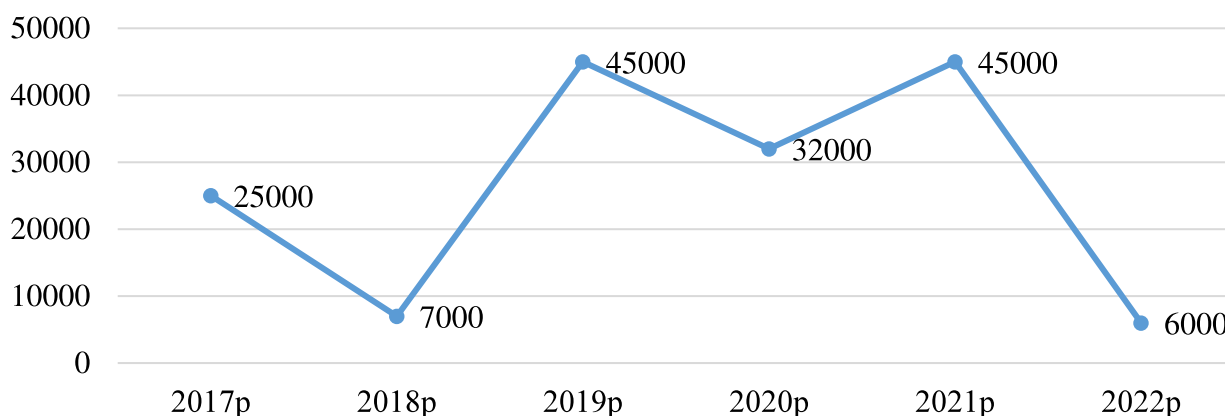


Рисунок 2.23 – Динаміка імпорту: кислоти карбонові, до складу яких входить додаткова кисневмісна функціональна група, та їх ангідриди, галогенангідриди, пероксиди, пероксикислоти; їх галогеновані, сульфовані, нітровані або нітровані похідні (код УКТЗЕД 2918), тис. грн

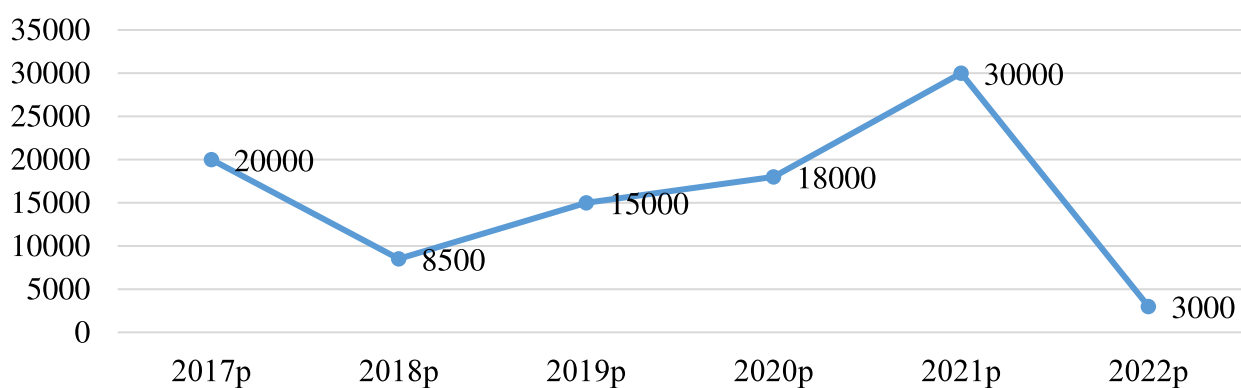


Рисунок 2.24 – Динаміка імпорту: спирти ациклічні та їх галогеновані, сульфовані, нітровані або нітровані похідні (код УКТЗЕД 2905), тис. грн

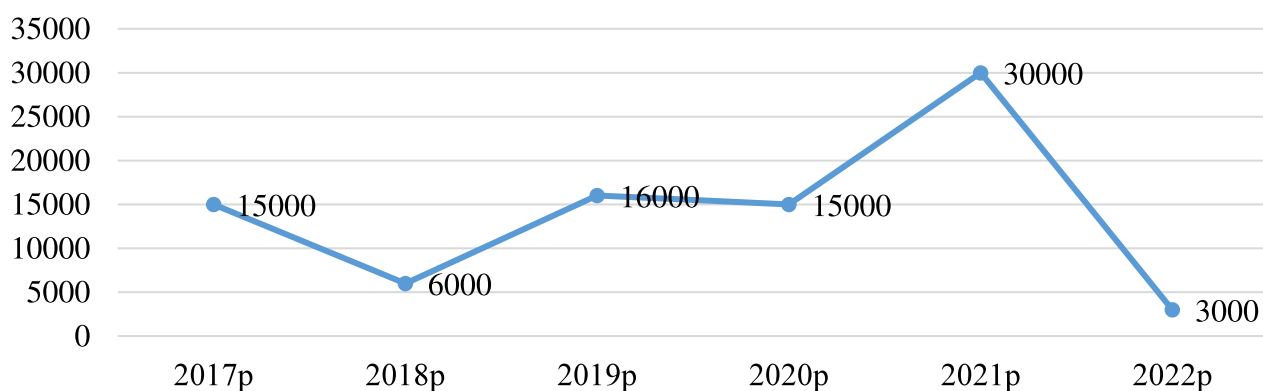


Рисунок 2.25 – Динаміка імпорту: оксид цинку; пероксид цинку (код УКТЗЕД 2817), тис. грн

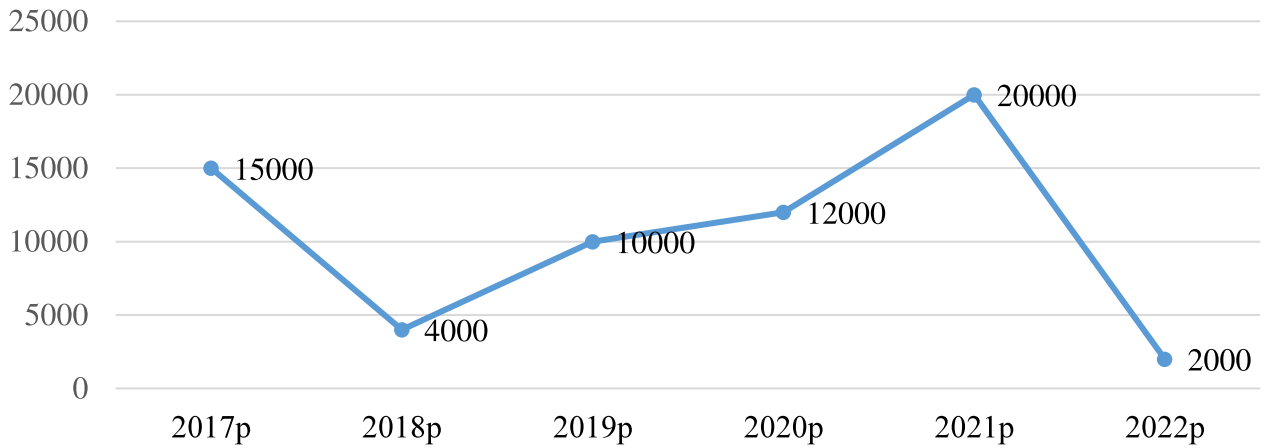


Рисунок 2.26 – Динаміка імпорту: сполуки сіркоорганічні
(код УКТЗЕД 2930), тис. грн

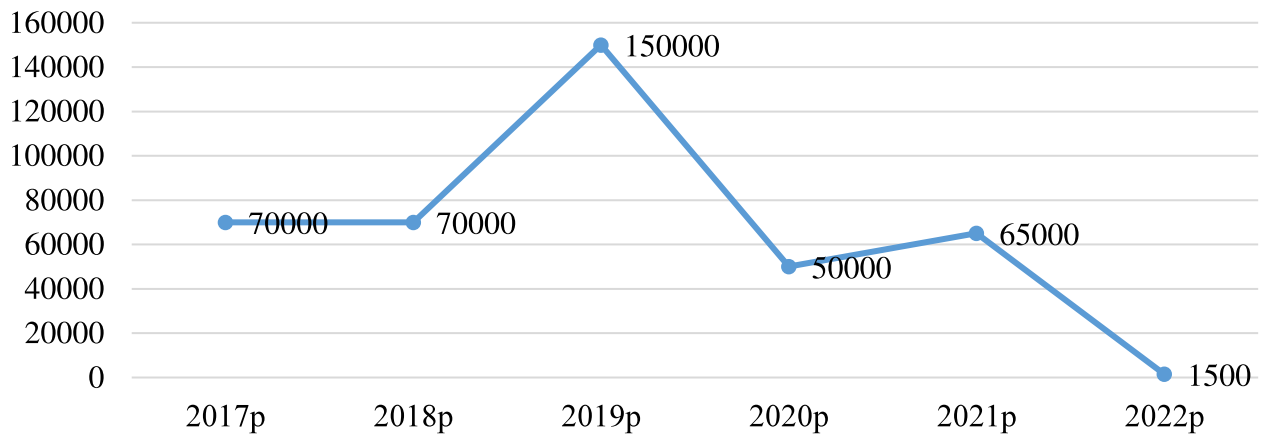


Рисунок 2.27 – Динаміка імпорту: оксиди бору; борні кислоти
(код УКТЗЕД 2810), тис. грн

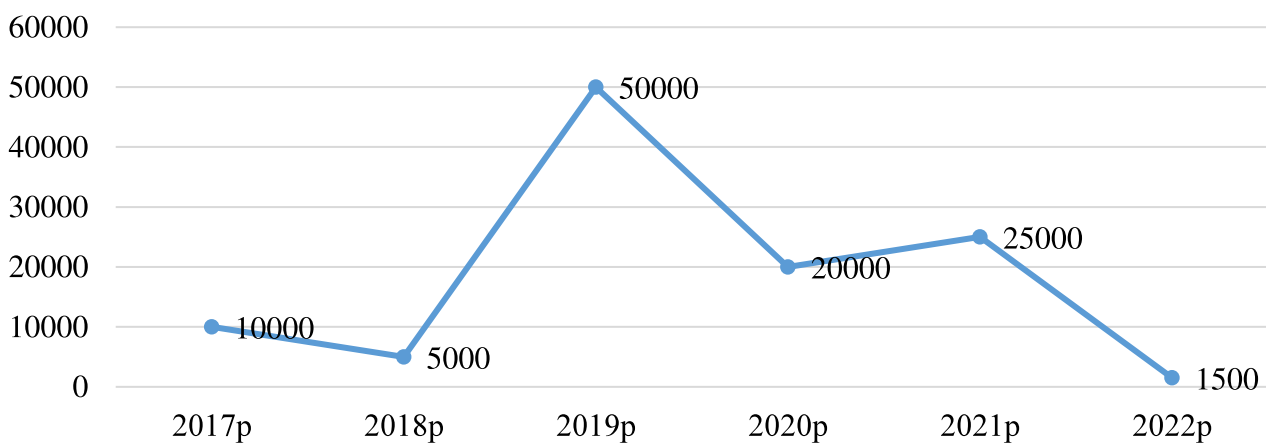


Рисунок 2.28 – Динаміка імпорту: пентаоксид дифосфору (оксид фосфору (V); фосфорна кислота; поліфосфорні кислоти (код УКТЗЕД 2809), тис. грн

- фосфінати (гіпофосфіти), фосфонати (фосфіти) та фосфати; поліфосфати - 25%;
- гідроксид натрію (каустична сода); гідроксид калію (їдкий калій); пероксиди натрію чи калію (Код УКТЗЕД 2815) – 20%;
- аміносполуки, до складу яких входить кисневмісна функціональна група (Код УКТЗЕД 2922) – 19%.



Рисунок 2.29 – Структура імпорту ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за 2022 р.

На рисунку 2.30 наведено динаміка імпорту ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за групами-країн імпортерів за 2017 – 2022 рр. Максимальна частка імпорту походить з Китаю – 9,4% всього імпорту за 2022 рік (див. табл. 2.19).

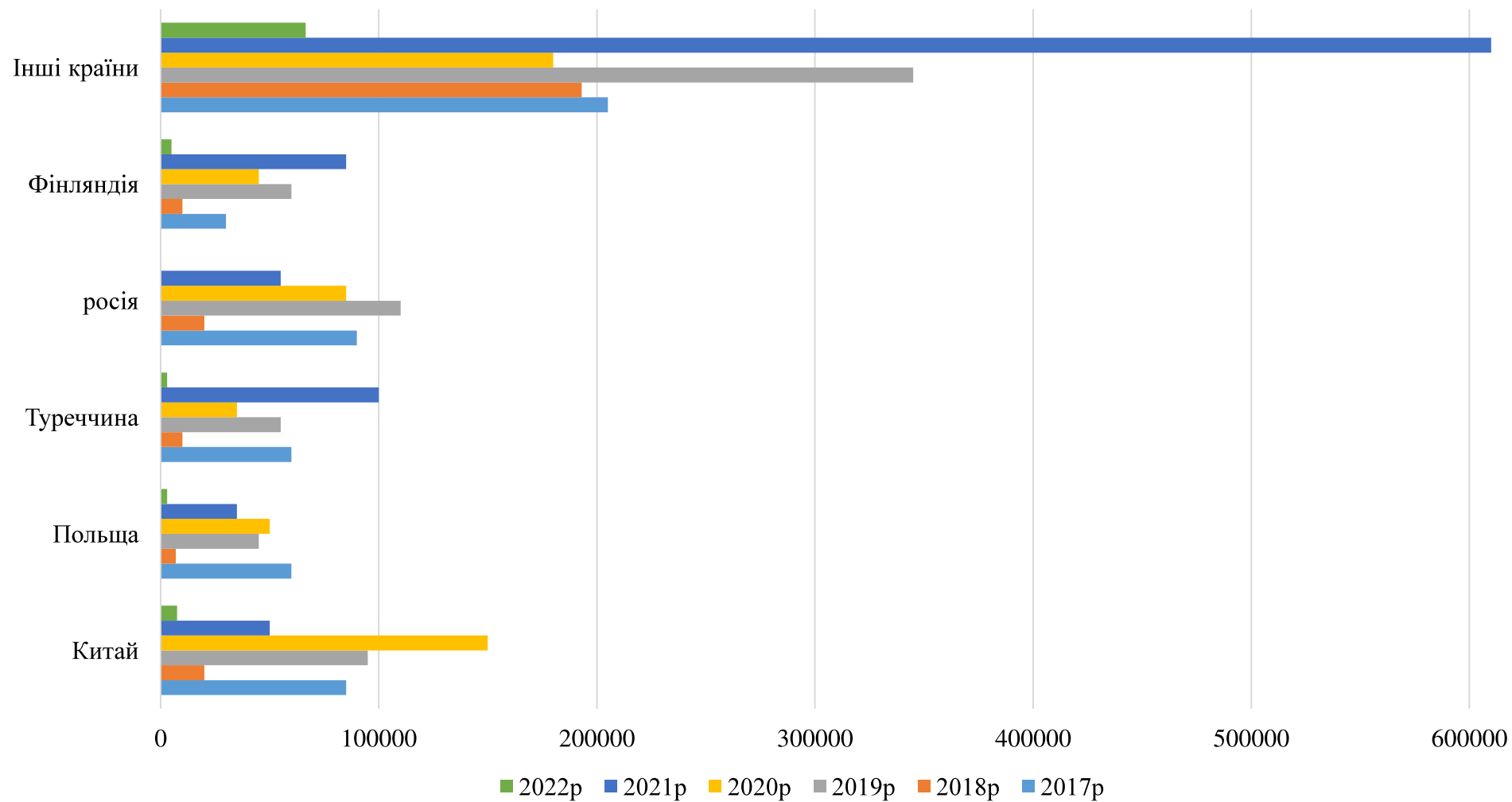


Рисунок 2.30 – Динаміка імпорту ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за групами-країн імпортерів за 2017 – 2022 рр., тис. грн

2.3.2 Індексний аналіз імпорту продукції

Індекси вартості, фізичного обсягу, ціни, структури і кількості показують де і як змінився імпорт. Розглянемо застосування індексного аналізу в сфері імпортової діяльності на ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент».

Для визначення відхилення вартості запланованого обсягу імпортованих угод від фактичного, використовують індекс вартості (I_{pq}) [41]:

$$I_{pq} = \frac{\sum_{i=1}^n Q_{i1} * P_{i1}}{\sum_{i=1}^n Q_{i0} * P_{i0}} \quad (2.1)$$

де $Q_1 * P_1$ — фактична вартість імпорту товару i ;

$Q_0 * P_0$ — базова вартість імпорту товару i .

Зміна вартості імпорту може бути обумовлена безліччю факторів, але ретельно можна досліджувати вплив зміни ціни і фізичного обсягу.

Вплив фактору зміни цін на обсяги імпортованої продукції розраховується за індексом цін (I_p) [41]:

$$I_p = \frac{\sum_{i=1}^n Q_{i1} * P_{i1}}{\sum_{i=1}^n Q_{i1} * P_{i0}} \quad (2.2)$$

де $Q_1 * P_0$ - вартість імпорту товару i в звітному періоді перерахована за плановими цінами.

Дія фактору зміни фізичного обсягу структури імпортової продукції обчислюється за індексом фізичного обсягу (I_q) [41]:

$$I_q = \frac{\sum_{i=1}^n Q_{i1} \cdot P_{i0}}{\sum_{i=1}^n Q_{i0} \cdot P_{i0}} \quad (2.3)$$

Зміна фізичного обсягу обумовлена сукупною зміною кількості та кількісної структури. Індекс показує, в скільки разів збільшилася вартість без урахування динаміки цін. Тому індекс фізичного обсягу представляє собою добуток індексу кількості та індексу структури [41]:

$$I_q = I_{стр} * I_{кол}, \quad (2.4)$$

Вплив чинника зміни кількості визначають, вираховуючи індекс кількості [41]:

$$I_{кількості} = \frac{\sum_{i=1}^n Q_{i1}}{\sum_{i=1}^n Q_{i0}} \quad (2.5)$$

Індекс кількісної структури визначається за формулою [41]:

$$I_{стр} = \frac{\sum_{i=1}^n Q_{i1} \cdot P_{i0}}{\sum_{i=1}^n Q_{i1} \cdot \overline{P}_{i0}}, \quad (2.6)$$

де \overline{P}_{i0} - середньозважена ціна товарів базового періоду.

Середня ціна обчислюється за формулою [41]:

$$\overline{P}_{i0} = \frac{\sum_{i=1}^n Q_{i0} \cdot P_{i0}}{\sum_{i=1}^n Q_{i0}}, \quad (2.7)$$

Якщо індекс кількісної структури буде більше одиниці, то це означає, що у межах товарної групи підвищилася частина більш дорогих товарів за рахунок

зниження частки дешевих товарів. При зворотній зміні індекс структури менше одиниці [41].

В таблиці 2.20 розраховано індекси, що характеризують динаміку імпортних операцій ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент».

Таблиця 2.20 – Імпорт ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Назва продукції (код УКТЗЕД)	2021 рік			2022 рік		
	Кількість, тис.кг	Середня ціна, грн/кг	Вартість, тис. грн	Кількість, тис.кг	Середня ціна, грн/кг	Вартість, тис.грн
2835	1041,67	33,6	35 000	260,42	76,8	20 000
2815	2717,39	27,6	75 000	205,13	78	16 000
2922	1612,9	74,4	120 000	147,06	102	15 000
2833	7142,86	8,4	60 000	404,76	21	8 500
2917	649,35	92,4	60 000	11,26	133,2	1 500
2918	1041,67	43,2	45 000	63,83	94	6 000
2905	480,77	62,4	30 000	40,32	74,4	3 000
2817	294,12	102	30 000	24,75	121,2	3 000
2930	269,32	74,26	20 000	20,58	97,2	2 000
2810	3186,27	20,4	65 000	40,87	36,7	1 500
2809	672,04	37,2	25 000	16,03	93,6	1 500
Інші	6985,29	40,8	285 000	20,58	97,2	2 000
Всього	26 094	-	850 000	1 256	-	80 000
Індекс вартості	0,094					
Індекс ціни	1,933					
Індекс фізичного обсягу	0,049					
Середня ціна	32,57					
Індекс кількості	0,048					
Індекс структури	1,012					

Індекс вартості:

$$I_{pq} = (260,42 * 76,8 + 205,13 * 78 + 147,06 * 102 + 404,76 * 21 + 11,26 * 133,2 + 63,83 * 94 + 40,32 * 74,4 + 24,75 * 121,2 + 20,58 * 97,2 + 40,87 * 36,7 + 16,03 * 93,6 + 20,58 * 97,2) / (1041,67 * 33,6 + 2717,39 * 27,6 + 1612,9 * 74,4 + 7142,86 * 8,4 + 649,35 * 92,4 + 1041,67 * 43,$$

$$\begin{aligned}
& 2+480,77*62,4+294,12*102+269,32*74,26+3186,27*20,4+672,04*37,2+6985,29*40 \\
& ,8)/ \\
& = (20000,26+16000,14+15000,12+8499,96+1499,83+6000,02+2999,81+2999,7+2000 \\
& ,38+1499,93+1500,41+2000,38)/ \\
& (35000,11+74999,96+119999,76+60000,02+59999,94+45000,14+30000,05+30000,2 \\
& 4+19999,70+64999,91+24999,89+284999,83)= 80000,94/849999,55 = 0,094
\end{aligned}$$

Відхилення обсягу імпорту за рахунок зміни цін:

$$\begin{aligned}
I_p &= (260,42*76,8+205,13*78+147,06*102+404,76*21+11,26*133,2+63,83*94+40,32 \\
& *74,4+24,75*121,2+20,58*97,2+40,87*36,7+16,03*93,6+20,58*97,2)/ \\
& (260,42*33,6+205,13*27,6+147,06*74,4+404,76*8,4+11,26*92,4+63,83*43,2+40,32 \\
& *62,4+24,75*102+20,58*74,26+40,87*20,4+16,03*37,2+20,58*40,8)/ \\
& = (20000,26+16000,14+15000,12+8499,96+1499,83+6000,02+2999,81+2999,7+2000 \\
& ,38+1499,93+1500,41+2000,38)/ \\
& (8750,11+5661,58+10941,26+3399,98+1040,42+2757,46+2515,97+2524,5+1528,27 \\
& +833,75+596,32+839,66)= 80000,94/41389,28= 1,933
\end{aligned}$$

Відхилення обсягу імпорту за рахунок зміни фізичного обсягу:

$$\begin{aligned}
I_q &= (260,42*33,6+205,13*27,6+147,06*74,4+404,76*8,4+11,26*92,4+63,83*43,2+40 \\
& ,32*62,4+24,75*102+20,58*74,26+40,87*20,4+16,03*37,2+20,58*40,8)/ \\
& (1041,67*33,6+2717,39*27,6+1612,9*74,4+7142,86*8,4+649,35*92,4+1041,67*43, \\
& 2+480,77*62,4+294,12*102+269,32*74,26+3186,27*20,4+672,04*37,2+6985,29*40 \\
& ,8)/ \\
& = (8750,11+5661,58+10941,26+3399,98+1040,42+2757,46+2515,97+2524,5+1528,2 \\
& 7+833,75+596,32+839,66)/(35000,11+74999,96+119999,76+60000,02+59999,94+45 \\
& 000,14+30000,05+30000,24+19999,70+64999,91+24999,89+284999,83)= \\
& 41389,28/849999,55 = 0,049
\end{aligned}$$

Середня ціна:

$$\begin{aligned}
P_o &= (1041,67*33,6+2717,39*27,6+1612,9*74,4+7142,86*8,4+649,35*92,4+1041,67* \\
& 43,2+480,77*62,4+294,12*102+269,32*74,26+3186,27*20,4+672,04*37,2+6985,29 \\
& *40,8)/(1041,67+2717,39+1612,9+7142,86+649,35+1041,67+480,77+294,12+269,32 \\
& +3186,27+672,04+6985,29) = 849999,55/26094 = 32,57 \text{ грн/кг}
\end{aligned}$$

Індекс кількості:

$$I_{\text{кол}} = 1256 / 26094 = 42028/59194 = 0,048$$

Індекс структури:

$$I_{\text{стр}} =$$

$$(260,42*33,6+205,13*27,6+147,06*74,4+404,76*8,4+11,26*92,4+63,83*43,2+40,32*62,4+24,75*102+20,58*74,26+40,87*20,4+16,03*37,2+20,58*40,8)/$$

$$(260,42*32,57+205,13*32,57+147,06*32,57+404,76*32,57+11,26*32,57+63,83*32,57+40,32*32,57+24,75*32,57+20,58*32,57+40,87*32,57+16,03*32,57+20,58*32,57)/ = =41389,28/40907,92= 1,012$$

Як показують результати індексного аналізу, у 2022 році відбулося зменшення вартості імпорту більш ніж в 10 разів (показник індексу вартості дорівнює 0,094), при цьому збільшилася ціна (індекс ціни дорівнює 1,933), відбулося значне зменшення фізичного обсягу (індекс фізичного обсягу дорівнює 0,049). Варто відзначити, що в межах товарної групи підвищилася частина більш дорогих товарів за рахунок зниження частини дешевих товарів, що показує значення індексу структури більше за 1 (становить 1,012).

2.3.3 Факторний аналіз обсягів імпорту

На обсяги імпорту впливають різні фактори. Факторний аналіз обсягів імпорту здійснюється за допомогою наступної моделі [41]:

$$ТП_{\text{імн}} = \frac{ТП_{\text{імн}}}{k} \times \frac{k}{K_{\text{кп}}} K_{\text{кп}}, \quad (2.8)$$

де $ТП_{\text{імн}}$ – обсяг продукції (товарів, робіт, послуг) закупленою за імпортними контрактами;

k – загальне число імпортних контрактів за період;

$K_{\text{кп}}$ – кількість іноземних продавців за відповідний період.

Розглянемо техніку розрахунків впливу трьох факторів на результуючий показник. Їх взаємозв'язок виражається факторною моделлю мультиплікативного типу [41]:

$$y = a \cdot b \cdot c \quad (2.9)$$

Спосіб ланцюгових підстановок наведено нижче [41].

$$\text{I розрахунок} \quad \frac{ТП_{i,m,t0}}{k_0} * \frac{k_0}{K_{кп0}} * K_{кп0} = ТП_{i,m,t0} \quad (2.10)$$

$$\text{II розрахунок} \quad \frac{ТП_{i,m,t}}{k_1} * \frac{k_0}{K_{кп0}} * K_{кп0} = ТП_{i,m,t}' \quad (2.11)$$

$$\text{III розрахунок} \quad \frac{ТП_{i,m,t}}{k_1} * \frac{k_1}{K_{кп1}} * K_{кп0} = ТП_{i,m,t}'' \quad (2.12)$$

$$\text{IV розрахунок} \quad \frac{ТП_{i,m,t}}{k_1} * \frac{k_1}{K_{кп1}} * K_{кп1} = ТП_{i,m,t} \quad (2.13)$$

Як ми бачимо відбувається поступова заміна базисних величин на звітні.

$ТП_{i,m,t}'$ и $ТП_{i,m,t}''$ - умовні (перелічені) значення узагальненого результуючого показника.

$ТП_{i,m,t}'$ - характеризує яким могло б бути базисне значення результуючого показника, якби тільки величина основного кількісного показника відповідала його значенню у звітному періоді.

$ТП_{i,m,t}''$ - характеризує яким могло б бути базисне значення результуючого показника, якщо б одночасне значення двох кількісних показників відповідало їхньому значенню в звітному періоді.

Величину впливу кожного фактору визначають шляхом послідовного зіставлення результату кожного розрахунку з попереднім [41].

$$\Delta ТП_{i,m,t} a = ТП_{i,m,t}' - ТП_{i,m,t0} \quad (2.14)$$

$$\Delta ТП_{i,m,t} b = ТП_{i,m,t}'' - ТП_{i,m,t}' \quad (2.15)$$

$$\Delta ТП_{i,m,t} c = ТП_{i,m,t} - ТП_{i,m,t}'' \quad (2.16)$$

$\Delta \text{ТП}_{\text{експ } A}$ - вплив фактора А на зміни результуючого показника, грн

$\Delta \text{ТП}_{\text{експ } B}$ - вплив фактора В на зміни результуючого показника, грн

$\Delta \text{ТП}_{\text{експ } C}$ - вплив фактора С на зміни результуючого показника, грн

Правильність розрахунків визначається балансовим методом за формулою [41]:

$$\Delta \text{ТП}_{\text{імп}} = \Delta \text{ТП}_{\text{імп}1} - \Delta \text{ТП}_{\text{імп}0} \quad (2.17)$$

$$\Delta \text{ТП}_{\text{імп}} = \Delta \text{ТП}_{\text{імп } A} + \Delta \text{ТП}_{\text{імп } B} + \Delta \text{ТП}_{\text{імп } C} \quad (2.18)$$

На підставі даних, що наведені у таблиці 2.21, проведено факторний аналіз обсягів реалізації за імпорнтними контрактами для ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Таблиця 2.21 – Вихідні дані для проведення факторного аналізу обсягів імпорту для ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Показник	Од. виміру	2021 рік	2022 рік	Відхилення	
				+/-	%
Обсяг продукції, за імпорнтними контрактами	тис.грн	850000	80000	-770000	-90,59
Загальна кількість імпорнтних контрактів	шт.	743	69	-674	-90,71
Кількість іноземних продавців	од.	130	45	-85	-65,38
Середня сума одного імпорнтного контракту в періоді	тис.грн	1144,01	1159,42	15,41	1,35
Середня кількість імпорнтних контрактів на одного продавця	шт./од.	5,715	1,533	-4,18	-73,17

Розглядаємо вплив трьох факторів. Фактор А – середня сума одного імпорнтного контракту, фактор В – середня кількість імпорнтних контрактів, фактор С – загальна кількість покупців за період.

А) Збільшення середньої суми одного імпортного контракту:

$$ТП_{\text{имп}}' = 1159,42 * 5,715 * 130 = 861\,391,09 \text{ тис. грн}$$

$$\Delta ТП_{\text{имп}} \text{ А} = 861\,391,09 - 850\,000 = 11391,09 \text{ тис. грн}$$

Б) Через зменшення середньої кількості імпортних контрактів на одного продавця (зменшення активності продавців):

$$ТП_{\text{имп}}'' = 1159,42 * 1,533 * 130 = 231\,060,81 \text{ тис. грн}$$

$$\Delta ТП_{\text{имп}} \text{ Б} = 80000 - 231\,060,81 = -151\,060,81 \text{ тис. грн}$$

С) Зменшення загальної кількості продавців за період:

$$\Delta ТП_{\text{имп}} \text{ С} = 231\,060,81 - 861\,391,09 = -630330,28 \text{ тис. грн}$$

Загальний вплив усіх трьох факторів:

$$\Delta ТП_{\text{имп}} = 11\,391,09 + (-151\,060,81) + (-630330,28) = -770000 \text{ тис. грн}$$

Отже, збільшення середньої суми одного імпортного контракту в 2022 році на 15,41 тис. грн призвело до збільшення імпорту на 11391,09 тис. грн, обсяг імпорту зменшився на -151060,81 тис. грн за рахунок зменшення середньої кількості імпортних контрактів на одного покупця в майже 4 рази. При цьому варто зазначити, що загальне зменшення кількості продавців на 85 контрагентів призвело до зменшення імпорту на -630330,28 тис. грн. Вплив усіх факторів привів до зменшення імпорту майже в 11 разів або на -770 000 тис. грн в порівнянні з попереднім 2021 роком.

2.3.4 Аналіз ефективності імпорту борної кислоти з Туреччини

Імпортом вважається митний режим, відповідно до якого іноземні товари, за які сплачуються митні платежі згідно зі встановленими законами країни на імпорт цих товарів, а також за виконання всіх обов'язкових митних формальностей видаються до вільного обігу на території країни. Товари, які перебувають у митному режимі імпорту, здобувають статус українських товарів [42].

Ефективністю імпорту є вигідність імпорту, що вимірюється співвідношенням вартості імпортного товару, який реалізується на внутрішньому

ринку за внутрішніх цін, до вартості товару за зовнішньоторговельними цінами. Українське підприємство, яке закупає товар у іноземних постачальників, несе втрати, такі як: вартість товару; транспортні витрати; організаційні витрати. Вартістю товару виступає контрактна ціна імпортованого товару. Витратами на доставку товару від продавця до покупця вважаються транспортні витрати. Організаційними витратами зазначаються витрати підприємства, які забезпечили укладання контракту, митні збори тощо [43].

В Додатку Б представлено імпортні контракти ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» та супроводжувальна документація.

Розглянемо на прикладі імпорту борної кислоти з Туреччини ефективність імпортних операцій. Умовами імпортного контракту є поставка CIF, Україна м. Херсон. Форма розрахунку – 50% передплата за 30 днів до отримання товару та 50% протягом 30 днів з моменту отримання товару.

Термін CIF / Cost Insurance And Freight / Вартість, страхування та фрахт (Інкотермс 2010) означає, що продавець виконує свої зобов'язання за зовнішньоторговельним контрактом, коли передає в розпорядження покупця заздалегідь застраховану продукцію, розміщену на борту судна і випущену митницею в рамках процедури експорту (також сплачуються вивізні мита і збори, якщо це необхідно). При цьому фрахт оплачується продавцем, а імпортне митне оформлення і розвантаження при прибутті залишається обов'язком покупця. Умова CIF використовується тільки при річкових і морських перевезеннях. Слід мати на увазі наявність обов'язку у продавця застрахувати товарну партію від втрати і ушкоджень під час транспортування за свій рахунок, але на користь покупця. Страхування при відвантаженні на умовах CIF забезпечують лише мінімальне покриття (110 відсотків від ціни контракту), але діє на протязі всього перевезення. Продавець в обов'язковому порядку надає покупцеві продукції договір і поліс. Важливо відзначити, що можливі ризики втрати або псування товарної партії переходять до покупця в момент розміщення її на борту або в трюмі зафрахтованого продавцем судна, а не при прибутті в призначений порт. Тобто витрати і ризики переходять в двох різних місцях. Саме тому використання

страхування в даному випадку логічно і обгрунтовано, тому що дозволяє покупцеві мінімізувати ризики матеріальних втрат поки його товар в дорозі [44,45].

Ціна CIF означає, що договірна (прописана в рахунку-фактурі) ціна включає в себе кінцеву вартість продукції з урахуванням експортного оформлення зі сплатою вивізного мита, а також витрати на доставку продукції в порт призначення і страхові витрати. Вартість розвантаження не входить до ціни. Продавцю зручно використовувати CIF Incoterms 2020 так як при таких умовах поставки саме він є вантажовідправником у всіх товаротранспортних документах. Це дозволяє в подальшому легше вирішувати багато формальностей з банками (при оформленні акредитиву) і податковими органами. Основною перевагою для покупця є страхування ризику втрати і пошкодження продукції під час транспортування [44].

За даними табл. 2.22 проаналізовано ефективність імпортової операції ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент», а саме імпорт борної кислоти із Туреччини. Розрахунок проведено за методикою [41].

Таблиця 2.22 – Ефективність імпорту ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за 2021 – 2022 рр.

Показник	2021 рік	2022 рік
Середня імпортна ціна 1т, дол. США	740	1044
Кількість, т	3186,27	40,87
Імпортні витрати, грн/т	1850	3320
Середній курс грн/дол.США	27,55	36,7
Вартісна оцінка 1 т на внутрішньому ринку, грн	31130	58890
Ефект імпорту, тис.грн	28335499,11	705220,02
Ефективність імпорту, грн/грн	1,40	1,41

Економічний ефект імпорту розраховується як різниця між ціною на внутрішньому ринку на імпорту продукцію та витратами на її придбання [41]:

$$E_{IM} = V_{IM} - PV_{IM}, \quad (2.19)$$

де E_{IM} - економічний ефект імпорту товару, грн.;

V_{IM} - вартісна оцінка імпорту товару на внутрішньому ринку, грн.;

PV_{IM} - повні валютні витрати на імпорту товару (ціна товару і витрати, пов'язані з їх закупівлею на зовнішньому ринку), грн.

Якщо показник E_{IM} є позитивним, то імпорту такої продукції економічно вигідний і слід шукати можливості для його збільшення з урахуванням досягнутого попиту на внутрішньому ринку. Величина E_{IM} характеризує прибуток від реалізації імпорту товарів на українському ринку. Якщо $EE_{IM} > 1$, то імпорту економічно вигідний [41].

Розрахунок ефекту та ефективності імпорту:

2021 рік:

$$E_{im} = (31130 * 3186,27) - (740 * 27,55 + 1850) * 3186,27 = (99188585,1 - 70853086) = 28335499,1 \text{ тис.грн}$$

$$EE_{im} = (31130 * 3186,27) / (740 * 27,55 + 1850) * 3186,27 = 99188585,1 / 70853086 = 1,4 \text{ грн/грн.}$$

2022 рік:

$$E_{im} = (58890 * 40,87) - (1044 * 36,7 + 3320) * 40,87 = (2406834,3 - 1701614,28) = 705220,02 \text{ тис.грн}$$

$$EE_{im} = (58890 * 40,87) / (1044 * 36,7 + 3320) * 40,87 = 2406834,3 / 1701614,28 = 1,41 \text{ грн/грн.}$$

Економічний ефект від імпорту зменшується в 2022 році, а ефективність імпорту зростає, тому що вартісна оцінка товару на внутрішньому ринку значно збільшилася у порівнянні зі зростанням ціни закупівлі.

3 ПРОЄКТ ЗАХОДІВ З УПРАВЛІННЯ ДИВЕРСИФІКАЦІЄЮ ТОВ «ПМТЗ «ІНЖЕНЕРНИЙ ЦЕНТР «РЕАГЕНТ»

3.1 Складання конкурентного листа для обґрунтування вибору закордонного постачальника машин, які призначені для внесення добрив

ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» для збільшення товарообігу та послаблення залежності від однієї асортиментної групи та укріплення відносин з існуючими покупцями добрив пропонується диверсифікація товарного асортименту, а саме закупівля машин, які призначені для внесення добрив, з подальшим наданням їх у лізинг.

Якщо ініціатива в пошуку товару виходить від покупця (імпортера), його звернення до продавця, де висувається пропозиція вислати оферту, називається запитом. Мета запиту – отримання від експортера конкретних пропозицій, з яких обираються найкращі. Для цього запиту відправляють не одній, а декільком фірмам різних країн, що конкурують між собою [46].

Основним способом визначення імпортних цін є використання конкурентних матеріалів, якими можуть бути такі [46]:

- преїскуранти провідних фірм постачальників,
- комерційні пропозиції фірм постачальників,
- раніше укладені зовнішньоторгові контракти.

Складемо конкурентний лист пропозицій машин призначених для внесення добрив.

На першому етапі складання конкурентного листа проводиться проробка запитів та пропозицій з такими цілями:

- визначити найкращого партнера по майбутній угоді,
- визначити оптимальний рівень ціни імпортного обладнання.

У запиті вказують такі дані: точне найменування потрібного товару, кількість, бажаний термін поставки; при запиті пропозицій на машини та

обладнання вказуються необхідні дані про їх виготовлення або бажані орієнтовні техніко-економічні параметри (потужність, продуктивність, кількість обертів, швидкість, витрати палива, електроенергії, вага, габарити). Ціна у запиті, за якою покупець готовий купити даний товар, як правило, не вказується з метою отримання свободи дій при наступних переговорах. Однак питання ціни важливе для імпортера, тому він виражає у запиті побажання стосовно валюти, способу фіксації ціни і базису постачання. У запиті пропонується подати докладну інформацію про умови платежу та строк поставки, про те, які додаткові послуги будуть надані продавцем. У запиті також вказується, скільки часу покупець очікуватиме на оферту. У випадку неотримання оферти у строк імпортер не очікуватиме на неї, а якщо експортер з певних причин не може надіслати пропозицію до призначеної дати, він попросить відстрочки [46].

Для визначення оптимального рівня цін конкурентні матеріали мають бути зведені до бази, яка при імпорті являє собою характеристики та умови поставок, які містяться у найбільш привабливій комерційній пропозиції продавців. Розглянуто пропозиції підприємств: JOSKIN (Бельгія) [47], Sinan Tanker (Туреччина) [48], Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co., Ltd. (Китай) [49], ТОВ «Завод Кобзаренка» (Україна) [50].

Зведення – це внесення поправок у ціни конкурентних матеріалів, які враховують їх відмінність у базисних умовах поставок. Частина поправок може бути отримана в результаті підрахунку, але більшість носить експертний характер [51].

Всі зведення можуть бути враховані при складанні конкурентного листа. Конкурентний лист – внутрішній документ підприємства, що містить комерційні і технічні відомості про товар із одержаних від фірм пропозицій, і служить для порівняння їх основних показників та визначення орієнтованого рівня імпортової ціни машини призначених для внесення добрив [51].

В таблиці 3.1 наведено конкурентний лист машин призначених для внесення добрив. З початку розглянемо введення поправок на комерційні умови.

Величина поправки K_i розраховується за формулою [51]:

$$K_i = 1 + \Pi_i \quad (3.1)$$

де Π_i - часткова відмінність (Π_i).

Сумарні поправки за техніко-економічними показниками K_i дорівнюють добутку поправок по усіх i -х параметрах.

Першим етапом виконується зведення цін до єдиної валюти, дата зведення – дата складання конкурентного листа – 20.09.2023 р.

Усі ціни постачальників перераховуються у єдину валюту C_t (дол. США) за курсом кожної конкретної валюти до дол. США.

В пропозиції яка надійшла від підприємства JOSKIN (Бельгія), ціна вказана у євро (€) і потребує зведення:

$$C_t \text{JOSKIN} = 68980 * 1,07 = 73\,808,6 \text{ дол. США}$$

В пропозиції яка надійшла від підприємства Sinan Tanker (Туреччина), ціна вказана у турецьких лірах (TRY) і потребує зведення:

$$C_t \text{Sinan Tanker} = 15000000 * 0,0037 = 55\,500 \text{ дол. США}$$

В пропозиції яка надійшла від підприємства Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co., Ltd. (Китай) ціна вказана у китайських юанях (CNY) і потребує зведення:

$$\begin{aligned} C_t \text{Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co., Ltd.} &= 304000 * 0,14 \\ &= 42\,560 \text{ дол. США} \end{aligned}$$

В пропозиції яка надійшла від підприємства ТОВ «Завод Кобзаренка» (Україна) ціна вказана у гривнях (₴) і потребує зведення:

$$C_t \text{ТОВ "Завод Кобзаренка"} = 1512000 * 0,027 = 40824 \text{ дол. США}$$

Треба зауважити, що ціна від українського виробника ТОВ «Завод Кобзаренка» включає ПДВ.

Таблиця 3.1 – Конкурентний лист (машин призначених для внесення добрив)

№ п/п	Етапи зведення цін та поправок, що вносяться	Спосіб зведення	Умови майбутнього-го ЗТК	Конкурентні матеріали							
				JOSKIN (Бельгія) T36885/260		Sinan Tanker (Туреччина) SN-320		Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co., Ltd. (Китай) 2FYF		ТОВ "Завод Кобзаренка" (Україна) ВНЦ-20/3	
				вихідні дані	поправки	вихідні дані	поправки	вихідні дані	поправки	вихідні дані	поправки
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	13	14
0	Ціни у валюті, постачальника C_o			68980	євро (€)	15000000	турецька ліра (TRY)	304000	китайські юані (CNY)	1512000	гривня (₴)
1	Ціни у єдиній валюті C_t, K_1	$C_t = C_o * K_1$	дол.США	73808,60	1,070	55500,00	0,0037	42560,00	0,14	40824,00	0,027
2	Ціни, зведені по строках угод K_2	$C_c = C_t * K_2$		74413,83	1,0082	56012	1,00923	43432,48	1,0205	40907,69	1,00205
3	Поправки по базисних умовах, K_3	Транспортування та страхування, митні формальності		91441,25	1,2288	69508	1,2409	55635,2	1,281	41207,69	1,00733
4	Поправки на технічні гарантії та сервісне обслуговування K_4	Підрахунок затрат	12 місяців		1		1		1		1
5	Сумарні поправки за комерційними умовами K_k	$K_k = K_1 * K_2 * K_3 * K_4$			1,32562		0,0046339		0,18301		0,027254
6	Ціни, зведені за комерційними умовами C_k	$C_k = C_o * K_k$		91441		69508		55635		41 208	

Кінець таблиці 3.1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
7	Поправки по комплексу технічних показників:										
7.1	Продуктивність при внесенні мінеральних добрив, га/годин K_5	$K_5 = 1 + \frac{P_{вз5} - P_{пр5}}{P_{вз5}}$	14	14	1	12	1,1429	8	1,429	6	1,571
7.2	Робоча ширина внесення добрива, м, K_6	$K_6 = 1 + \frac{P_{вз6} - P_{пр6}}{P_{вз6}}$	15	10	1,3333	15	1	12	1,2	9	1,4
7.3	Робочий об'єм ємності, м.куб, K_7	$K_7 = 1 + \frac{P_{пр7} - P_{вз7}}{P_{пр7}}$	20	16	1,2	16	1,2	12	1,4	8	1,6
8	Сумарні поправки за технічними характеристиками, K_T	$K_T = K_5 * K_6 * K_7$			1,6000		1,3714		2,4		3,52
9	Зведені ціни за комерційними умовами та технічними показниками			146306		95323		133524		145052	

Наступним кроком виконаємо зведення цін за строками угод, зведення будемо робити до строку доставки машин к місцю знаходження покупця.

Коефіцієнт кредитного впливу за період часу T розраховується за формулою 3.2 [51]:

$$K_{\text{КРТ}} = \frac{1}{(1+E)^T} \quad , \quad (3.2)$$

де E – норма дисконту в період.

З урахуванням значення середньої кредитної ставки за короткостроковими кредитами банків в розмірі 7,38% річних [52,53] і умов по строкам платежу за імпорнтними контрактами, розрахуємо значення норми дисконту та коефіцієнту кредитного впливу.

Підприємство JOSKIN (Бельгія) пропонує наступні умови платежу – передплата 10 днів до дня початку виготовлення, виготовлення і поставка машини займе 30 днів. Таким чином строк від дати оплати до часу поставки до місця знаходження покупця займе 40 днів.

$$E = \frac{7,38}{360} * 40 = 0,82\%$$

$$C_{\text{JOSKIN}} = 73808,6 * 1,0082 = 74\,413,83 \text{ дол. США}$$

Підприємство Sinan Tanker (Туреччина) пропонує наступні умови оплата після повідомлення о готовності до виготовлення, виготовлення і поставка машини - 45 днів. Таким чином строк від дати оплати до часу поставки до місця знаходження покупця займе 45 днів.

$$E = \frac{7,38}{360} * 45 = 0,923\%$$

$$C_{\text{Sinan Tanker}} = 55500 * 1,00923 = 56\,012 \text{ дол. США}$$

Підприємство Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co., Ltd. (Китай) пропонує наступні умови платежу – передплата 10 днів до дня початку виготовлення, виготовлення і поставка машини займе 90 днів. Таким чином строк від дати оплати до часу поставки до місця знаходження покупця займе 100 днів.

$$E = \frac{7,38}{360} * 100 = 2,05\%$$

$$C_{\text{Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co.,Ltd.}} = 42560 * 1,0205 = 43432,48 \\ \text{дол. США}$$

Підприємство ТОВ «Завод Кобзаренка» (Україна) пропонує наступні умови платежу – оплата в момент початку виготовлення, виготовлення і поставка машини займе 10 днів. Таким чином строк від дати оплати до часу поставки до місця знаходження покупця займе 10 днів.

$$E = \frac{7,38}{360} * 10 = 0,205\%$$

$$C_{\text{Завод Кобзаренка}} = 40824 * 1,00205 = 40907,69 \text{ дол. США}$$

Наступним кроком буде врахування зведення цін по базисних умовах поставки. Зведення до базису поставки здійснюється з врахуванням усіх затрат за передбачуваною угодою [51].

Вартість митних зборів, фрахту, страхування для кожного підприємства наведені у таблиці 3.2.

$$C_{\text{JOSKIN}} = 74413,83 + 17\,027,42 = 91441 \text{ дол. США}$$

$$C_{\text{Sinan Tanker}} = 56012 + 13\,496 = 69508 \text{ дол. США}$$

$$C_{\text{Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co.,Ltd}} = 43432,48 + 12\,202,72 = 55635 \text{ дол. США}$$

$$C_{\text{Завод Кобзаренка}} = 40907,69 + 300 = 41208 \text{ дол. США}$$

Таким чином ми отримали зведення за комерційними умовами (див. табл. 3.1 п. 6).

Наступним кроком буде врахування всіх поправок за технічними характеристиками обладнання.

Зміст поправок на порівняння технічних характеристик обладнання – це поправки, які найповніше характеризують споживчі властивості товарів. Параметри обладнання порівнюють із параметрами зразка і розраховується часткова відмінність (P_i) за формулою 3.3, якщо збільшення веде до покращення за формулою 3.4, якщо зменшення веде до покращення [51]:

$$\Pi_i = \frac{\Pi_{вз(i)} - \Pi_{пр(i)}}{\Pi_{вз(i)}} \quad (3.3)$$

де $\Pi_{вз(i)}$ - і-й параметр взірцевого обладнання;

$\Pi_{пр(i)}$ - і-й параметр порівняльного обладнання.

$$\Pi_i = \frac{\Pi_{пр(i)} - \Pi_{вз(i)}}{\Pi_{пр(i)}} \quad (3.4)$$

Розрахуємо за допомогою формул 3.3 та 3.4 величину поправки за технічними показниками для машини призначеної для внесення добрив.

Почнемо з величини поправки $K_{\text{Продуктивність}}$:

$$\begin{aligned} K_{\text{Продуктивність}_{\text{JOSKIN}}} &= 1 + \frac{14 - 14}{14} = 1 \\ K_{\text{Продуктивність}_{\text{Sinan Tanker}}} &= 1 + \frac{14 - 12}{14} = 1,1428 \\ K_{\text{Продуктивність}_{\text{Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co.,Ltd.}}} &= 1 + \frac{14 - 8}{14} = 1,4286 \\ K_{\text{Продуктивність}_{\text{Завод Кобзаренка}}} &= 1 + \frac{14 - 6}{14} = 1,5714 \end{aligned}$$

Розрахуємо величину поправки $K_{\text{Робоча ширина}}$:

$$\begin{aligned} K_{\text{Робоча ширина}_{\text{JOSKIN}}} &= 1 + \frac{15 - 10}{15} = 1,333 \\ K_{\text{Робоча ширина}_{\text{Sinan Tanker}}} &= 1 + \frac{15 - 15}{15} = 1 \\ K_{\text{Робоча ширина}_{\text{Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co.,Ltd.}}} &= 1 + \frac{15 - 12}{15} = 1,2 \\ K_{\text{Робоча ширина}_{\text{Завод Кобзаренка}}} &= 1 + \frac{15 - 9}{15} = 1,4 \end{aligned}$$

Таблиця 3.2 – Розрахунок вартості витрат підприємств при поставці машини у місце призначення

Найменування постачальника	JOSKIN (Бельгія) Т36885/260	Sinan Tanker (Туреччина) SN-320	Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co., Ltd. (Китай) 2FYF	ТОВ «Завод Кобзаренка» (Україна) ВНЦ-20/3
Умови постачання	FCA м. Льєж	CFR порт Констанци (Румунія)	FOB порт Guangzhou, China	EXW сmt. Липова Долина
Витрати на страхування, дол. США	885,70	666,00	510,72	
Транспортні витрати в країні імпортера, дол. США		250,00		
Витрати при розмитненні товару, дол. США	380	380	380	
Витрати при імпортуванні обладнання (мити), дол. США	0	0	0	
ПДВ, дол. США	14 761,72	11 100,00	8 512,00	
Транспортні витрати покупця, дол. США	1 000	1 100	2 800	300
Разом, дол. США	17 027,42	13 496,00	12 202,72	300

Розрахуємо величину поправки $K_{\text{Робочий об'єм}}$:

$$K_{\text{Робочий об'єм}_{\text{JOSKIN}}} = 1 + \frac{20 - 16}{20} = 1,2$$

$$K_{\text{Робочий об'єм}_{\text{Sinan Tanker}}} = 1 + \frac{20 - 16}{20} = 1,2$$

$$K_{\text{Робочий об'єм}_{\text{Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co.,Ltd.}}} = 1 + \frac{20 - 12}{20} = 1,4$$

$$K_{\text{Робочий об'єм}_{\text{Завод Кобзаренка}}} = 1 + \frac{20 - 8}{20} = 1,6$$

Розрахуємо сумарні поправки за технічними показниками (K_T):

$$K_{T_{JOSKIN}} = 1 * 1,333 * 1,2 = 1,6$$

$$K_{T_{Sinan Tanker}} = 1,1428 * 1 * 1,2 = 1,3714$$

$$K_{T_{Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co.,Ltd.}} = 1,4286 * 1,2 * 1,4 = 2,4$$

$$K_{T_{Завод Кобзаренка}} = 1,5714 * 1,4 * 1,6 = 3,52$$

Для повного зведення ціни товару кожного конкурента ціну зі знижками, яка враховує комерційні умови кожного конкурента (C_{KK}), множать на величину сумарних поправок за технічними показниками (K_T).

Розрахунок цього показника для машини, яка призначена для внесення добрив, має вигляд:

$$C_{JOSKIN} = 91441 * 1,6 = 146\ 306 \text{ дол. США}$$

$$C_{Sinan Tanker} = 69508 * 1,3714 = 95\ 323 \text{ дол. США}$$

$$C_{Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co.,Ltd.} = 55\ 635 * 2,4 = 133524 \text{ дол. США}$$

$$C_{Завод Кобзаренка} = 41\ 208 * 3,52 = 145\ 052 \text{ дол. США}$$

Згідно з конкурентним листом найкращі умови є у фірми Sinan Tanker (Туреччина) № SN-320.

3.2 Обґрунтування доцільності імпорту машин, які призначені для внесення добрив, та розрахунок лізингової операції

Як було зазначено, ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» пропонується придбати машини, які призначені для внесення добрив, з подальшим наданням їх в лізинг своїм постійним покупцям.

Розглянемо умови лізингу.

Лізинг передбачає виплату протягом терміну оренди твердо встановленої суми орендної плати, достатньої для повної амортизації машини, здатної забезпечити фіксований прибуток лізингодавцю. Предмет лізингу перетворюється на власність лізингоодержувача після закінчення терміну дії

договору лізингу або до його закінчення за умови виплати лізингоодержувачем повної суми, передбаченої договором лізингу [54].

Цей вид лізингу звичайно використовують при оренді дорогих об'єктів: будівель, споруд, дорогого обладнання чи машин. Проте платежі лізингоодержувача перевищують витрати лізингодавця на придбання цього виду майна [54].

За прогнозом, попередньо підприємство може отримати 20 заявок на схвалення лізингу.

Собівартість придбання машини SN-320, яка призначена для внесення добрив у компанії Sinan Tanker (Туреччина) становить 69508 дол. США (таблиця 3.1, стр.6). Вартість машини – об'єкту лізингу 97311 дол. США (закладено рентабельність 1,4, ціна взята як середня при продажах аналогічних машин в Україні).

Звичайна лізингова ставка становить 21% [52].

Строк лізингу пропонується прийняти 3 роки, тобто 36 місяців.

Базові умови лізингу приведені у таблиці 3.3.

Таблиця 3.3 – Базові умови лізингу

Найменування	Од. виміру	Значення
Термін лізингу	місяців	36
Вартість об'єкту лізингу	дол. США	97311
Лізинговий відсоток	% річних	21
Первинний внесок за об'єкт	%	0
Одноразова комісія	%	0
Амортизація (місячна)	%	2,77

Метод нарахування відсотків – ануїтет. Ануїтет - графік погашення кредиту, що передбачає виплату основного боргу та відсотків за кредитом рівними сумами через рівні проміжки часу. Суть ануїтетної схеми в тому, що щомісячний платіж по кредиту залишається незмінним протягом усього терміну

його погашення. Це один із найпростіших способів для розрахунку графіка платежів, що дозволяє точно визначити суму щомісячних виплат та спланувати бюджет [55].

Формула розрахунку ануїтету [56]:

$$P_{\text{щп}} = Z_{\text{ск}} * \frac{BC_{\text{м}}}{1 - (1 + BC_{\text{м}})^{-\text{ВП} - 1}} \quad (3.5)$$

де: $P_{\text{щп}}$ - розмір щомісячного платежу,

$Z_{\text{ск}}$ - залишок суми кредиту,

$BC_{\text{м}}$ - місячна відсоткова ставка,

$\text{ВП} (-1)$ - відсоткові періоди до закінчення терміну кредиту (у місяцях).

Розрахуємо відсоткову ставку на місяць за формулою [56]:

$$BC_{\text{м}} = \frac{BC_{\text{р}}}{12 * 100\%} \quad (3.6)$$

де: $BC_{\text{м}}$ - місячна відсоткова ставка,

$BC_{\text{р}}$ - річна відсоткова ставка

$$BC_{\text{м}} = \frac{21\%}{12 * 100\%} = 0,0175$$

Розрахуємо розмір ануїтетного платежу в місяць:

$$P_{\text{щп}} = 97311 * \frac{0,0175}{1 - 0,526292} = 97311 * \frac{0,0175}{0,473708} = 3594,92 \text{ дол. США}$$

В таблиці 3.4 наведення система повного розрахунку лізингу.

Таблиця 3.4 – Розрахунок лізингу, дол. США

Місяць	Вартість об'єкту	Погашення вартості об'єкта	Винагорода лізингодавця	Виплати на місяць
1	97311,00	1891,98	1702,94	3594,92
2	95419,02	1925,09	1669,83	3594,92
3	93493,94	1958,77	1636,14	3594,92
4	91535,16	1993,05	1601,87	3594,92
5	89542,11	2027,93	1566,99	3594,92
6	87514,18	2063,42	1531,50	3594,92
7	85450,76	2099,53	1495,39	3594,92
8	83351,23	2136,27	1458,65	3594,92
9	81214,96	2173,66	1421,26	3594,92
10	79041,30	2211,70	1383,22	3594,92
11	76829,61	2250,40	1344,52	3594,92
12	74579,21	2289,78	1305,14	3594,92
13	72289,43	2329,85	1265,06	3594,92
14	69959,57	2370,63	1224,29	3594,92
15	67588,95	2412,11	1182,81	3594,92
16	65176,84	2454,32	1140,59	3594,92
17	62722,51	2497,27	1097,64	3594,92
18	60225,24	2540,98	1053,94	3594,92
19	57684,26	2585,44	1009,47	3594,92
20	55098,82	2630,69	964,23	3594,92
21	52468,13	2676,73	918,19	3594,92
22	49791,40	2723,57	871,35	3594,92
23	47067,83	2771,23	823,69	3594,92
24	44296,60	2819,73	775,19	3594,92
25	41476,88	2869,07	725,85	3594,92
26	38607,80	2919,28	675,64	3594,92
27	35688,52	2970,37	624,55	3594,92
28	32718,15	3022,35	572,57	3594,92
29	29695,80	3075,24	519,68	3594,92
30	26620,56	3129,06	465,86	3594,92
31	23491,50	3183,82	411,10	3594,92
32	20307,68	3239,53	355,38	3594,92
33	17068,15	3296,23	298,69	3594,92
34	13771,92	3353,91	241,01	3594,92
35	10418,02	3412,60	182,32	3594,92
36	7005,41	3472,32	122,59	3594,92
Разом		93777,91	35639,14	129417,05
Залишок		3533,09		

Розмір винагороди лізингодавця розраховується за формулою [57]:

$$P_{ВЛ} = Z_{ск} * ВС_{м} \quad (3.7)$$

де: $P_{ВЛ}$ - розмір винагороди лізингодавця,
 $ВС_{м}$ - місячна відсоткова ставка,
 $Z_{ск}$ - залишок суми кредиту.

Розрахуємо винагороду лізингодавця за перший місяць лізингу:

$$P_{ВЛ} = 97311,00 * 0,0175 = 1702,94 \text{ дол. США}$$

Розмір погашення вартості об'єкта розраховується за формулою [57]:

$$P_{ПВ} = P_{щп} - P_{ВЛ} \quad (3.8)$$

де: $P_{ПВ}$ - розмір погашення вартості об'єкта
 $P_{щп}$ - розмір щомісячного платежу
 $P_{ВЛ}$ - розмір винагороди лізингодавця

Розрахуємо розмір погашення вартості об'єкта за перший місяць лізингу

$$P_{ПВ} = 3594,92 - 1702,94 = 1891,98 \text{ дол. США}$$

В таблиці 3.5 наведенні підсумкові розрахунки лізингу.

Таблиця 3.5 – Підсумковий розрахунок лізингу для однієї машини, яка призначена для внесення добрив

Найменування	Грошові одиниці, дол. США
Щомісячна сума виплат	3594,92
Разом сума виплат	129417,05
У тому числі відсотки	35639,14
Вартість об'єкту	93777,91
Залишок вартості об'єкту	3533,09

3.3 Ефективність запропонованого проекту заходів

Зведені результати за проектом на 2024 рік подані у таблиці 3.6.

Розрахунок здійснений враховуючи прогнозний курс дол.США на 2024 рік – 41,4 грн [58].

Таблиця 3.6 – Показники проекту на ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

№ п/п	Найменування показника	Факт 2022 рік	Проект на 2024 рік	Відхилення	
				Абсолютне, тне, +,-	Відносне, %
1	Чистий дохід (виручка) від реалізації продукції, тис. грн	1328254,00	1363973,1	35719,11	102,69
2	Собівартість реалізованої продукції, тис. грн.	1089769,00	1108953,21	19184,21	101,76
3	Валовий прибуток, тис. грн.	238 485,00	255 019,90	16534,90	106,93
4	Чистий прибуток, тис. грн.	146 005,00	159 563,62	13558,62	109,29
5	Валова рентабельність виробничих витрат, %	21,88	23,00	1,11	
6	Чиста рентабельність виручки від реалізації продукції, %	10,99	11,70	0,71	

Собівартість однієї машини, яка призначена для внесення добрив – 69508 дол.США, враховуючи курс дол. США становить 2877631,2 грн.

Виходячи від строків проекту – 36 місяців і рівномірного розподілу загальна собівартість 20 машин на перший рік становить $2877631,2 * 20 * 12 / 36 = 19184,21$ тис.грн.

За той же строк від кожного лізингоотримувача ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» отримує як погашення вартості машини 25021,58 дол.США, як виплату відсотків 18117,44 дол.США.

За 20 машин це становить: $(25021,58 + 18117,44) * 41,4 * 20 = 35719,11$ тис.грн.

Таким чином валовий прибуток ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» збільшиться на 6,93%. Чистий прибуток зросте на 13558,62 тис.грн, або на 9,29%. Валова рентабельність виробничих витрат за проектом буде дорівнювати 23%, Чиста рентабельність виручки від реалізації продукції буде дорівнювати 11,7%.

В кваліфікаційній роботі розвинуто методичний підхід до вибору імпортером постачальника устаткування на основі розробленого порядку проробки конкурентних матеріалів для визначення найкращого партнера по майбутній угоді та оптимального рівня ціни імпортного обладнання з використанням запропонованих поправок у ціни конкурентних матеріалів, які враховують їх відмінність від бази.

ВИСНОВКИ

В кваліфікаційній роботі магістра поставлено та вирішено актуальне завдання теоретичного обґрунтування і розробки практичних рекомендацій щодо управління диверсифікацією підприємства-суб'єкта зовнішньоекономічної діяльності.

Одержані результати дозволили зробити такі висновки.

Показано, що слід чітко розмежовувати диверсифікацію як економічну категорію і окремі поняття, що відображають прояви диверсифікації відповідно до її певного предмету. Диверсифікація як економічна категорія - процес збільшення та урізноманітнення видів і сфер діяльності організації, ринків, на яких вона працює, а також застосування нових способів залучення та використання фінансових ресурсів. Поняття диверсифікації щодо предмету є конкретними - диверсифікація виробництва, диверсифікація економіки, диверсифікація діяльності підприємства, диверсифікація ризиків, диверсифікація експорту, диверсифікація джерел фінансування, диверсифікація послуг тощо.

Серед поширених підходів до тлумачення поняття «диверсифікація» погоджуємося з таким: одночасний розвиток декількох або багатьох невзаємопов'язаних технологічних видів виробництва або обслуговування, розширення асортименту виробництва або послуг; стратегія, яка передбачає вхід підприємства до нових для нього сфер бізнесу.

Розглянуто стратегії диверсифікації: концентрична (вертикальна) - передбачає виробництво товарів (послуг), які в технологічному та маркетинговому відношенні тісно пов'язані з запропонованими підприємством товарами; горизонтальна - розширення власного асортименту продукції виробами, які не пов'язані з тим, що випускається, але створюють зацікавленість наявних клієнтів; конгломеративна - непов'язана ні з існуючою технологією, ні з потребами постійних споживачів і орієнтована на вихід у нові види бізнесу.

Досліджено, що обґрунтування доцільності диверсифікації зовнішньоекономічної діяльності зумовлює проведення комплексного аналізу

мотивів диверсифікації, які розподілені у дві групи: спільні мотиви (зменшення ризиків, досягнення ефекту синергізму, заповнення ринкової ніші та нарощування конкурентних переваг) та мотиви, що характерні для кожного з напрямів диверсифікації - диверсифікація експорту: створення потужного експортного потенціалу в складі міжнародно спеціалізованих галузей і видів виробництв, зокрема, із залученням іноземного капіталу; пошук та освоєння іноземних ринків із вітчизняними товарами чи послугами; диверсифікація імпорту: мінімізація залежності як від обмеженої кількості джерел постачання, так і від споживачів; стабільність закупівель; диверсифікація іноземних контрагентів: послаблення залежності від єдиного джерела поставок; диверсифікація шляхів виходу на іноземний ринок: недостатня ефективність реалізації одного напрямку диверсифікованої діяльності; потреба у глибокій модернізації діяльності; диверсифікація товарного асортименту: збільшення товарообігу; послаблення залежності від однієї асортиментної групи.

Встановлено, що ескалація війни в Україні значно погіршила бізнес-середовище, створивши жахливу реальність, у якій підприємства можуть за мить втратити результати багаторічного прогресу через ракетні обстріли та інші бойові дії. У результаті все більше підприємців розглядають диверсифікацію як засіб пом'якшення цих ризиків і забезпечення виживання під час війни, що надасть можливість побудувати стійкий і успішний бізнес. Диверсифікація для підприємств-суб'єктів зовнішньоекономічної діяльності – це оптимальне поєднання орієнтації на внутрішній та зовнішній ринки.

ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» займається імпортом та постачанням на український ринок хімічних реактивів і сировини. Місія - бути надійним партнером на ринку промислової хімії, а це значить: якість товару, своєчасність поставок, правильність і швидкість оформлення документації, відповідальність за взаємними фінансовими зобов'язаннями.

Аналіз основних показників діяльності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» встановив:

- чистий дохід зростав з 2015 по 2021 рр., а в 2022 р. скоротився на 10% і становив 1328254 тис. грн.;

- чисельність персоналу на підприємстві в 2022 році 75 осіб;

- в 2022 році валовий прибуток становить 238485 тис. грн;

- динаміка чистого прибутку є позитивною з 2017 року, в 2022 році показник становить 146005 тис. грн, зростання до 2021 року на 16,27%;

- показники рентабельності є позитивними протягом досліджуваного періоду і демонструють динаміку - зменшуються в 2016 та 2017 рр., а потім відбувається поступове зростання, в 2022 році рентабельність основної діяльності 16,05%, рентабельність підприємства 13,16%;

- коефіцієнт абсолютної ліквідності високий, за 2022 рік різко збільшився і дорівнює 1,134, коефіцієнт швидкої ліквідності значно вище рекомендованих меж, в 2022 році 2,141, коефіцієнт поточної ліквідності в 2022 році 5,314.

Аналіз зовнішньоекономічної діяльності ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» встановив:

- негативне зовнішньоторговельне сальдо у сегменті хімічної продукції в 2021 році відновило свій ріст на фоні домінування імпорту (майже 80%);

- підприємство, в основному, веде імпорتنу діяльність, питома вага експортної виручки у загальному обсязі продаж в 2022 році значно менше 1%;

- обсяги імпорتنної діяльності коливаються за роками, відбулось різке зменшення в 2022 році до 80000 тис. грн;

- найбільшу частку у структурі імпорту має група фосфатів – 25%, гідроксид натрію, калію, пероксиди натрію чи калію – 20%; аміносполуки – 19%;

- максимальний імпорт походить з Китаю – 9,4%;

- за результатами індексного аналізу, у 2022 році відбулося зменшення вартості імпорту більш ніж в 10 разів, при цьому збільшилася ціна, відбулося значне зменшення фізичного обсягу, в межах товарної групи підвищилася частина більш дорогих товарів за рахунок зниження частини дешевих товарів, що показує значення індексу структури більше за 1;

- відповідно результатів факторного аналізу обсягів реалізації за імпорнтними контрактами збільшення середньої суми одного імпорнтного контракту в 2022 р. на 15,41 тис. грн призвело до збільшення імпорту на 11391,09 тис. грн, обсяг імпорту зменшився на -151060,81 тис. грн за рахунок зменшення середньої кількості імпорнтних контрактів на одного покупця в майже 4 рази, загальне зменшення кількості продавців на 85 контрагентів призвело до зменшення імпорту на -630330,28 тис. грн., а вплив усіх факторів вплинув на зменшення імпорту майже в 11 разів або на -770 000 тис. грн.

- на прикладі імпорту борної кислоти з Туреччини (CIF, Україна м. Херсон, форма розрахунку – 50% передплата за 30 днів до отримання товару та 50% протягом 30 днів з моменту отримання товару) встановлено, що ефект імпорту в 2021 р. складає 28335499,11 тис. грн, в 2022 р. 705220,02 тис грн, а ефективність 1,40 та 1,41 відповідно; економічний ефект від імпорту зменшується в 2022 р., а ефективність імпорту зростає, тому що вартісна оцінка товару на внутрішньому ринку значно збільшилася у порівнянні зі зростанням ціни закупівлі.

ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» для збільшення товарообігу та послаблення залежності від однієї асортиментної групи та укріплення відносин з існуючими покупцями добрив запропоновано диверсифікацію товарного асортименту, а саме закупівля машин, які призначені для внесення добрив, з подальшим наданням їх у лізинг своїм постійним клієнтам.

Економічне обґрунтування вибору імпортером ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» постачальника машин здійснено на основі розробленого порядку проробки конкурентних матеріалів для визначення найкращого партнера по майбутній угоді та оптимального рівня ціни імпорнтного товару з використанням запропонованих поправок у ціни конкурентних матеріалів, які враховують їх відмінність від бази.

Розглянуто пропозиції підприємств: JOSKIN (Бельгія), Sinan Tanker (Туреччина), Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co., Ltd. (Китай), ТОВ «Завод Кобзаренка» (Україна).

Для визначення оптимального рівня цін виконано зведення конкурентних матеріалів до бази, яка при імпорті являє собою характеристики та умови поставок, які містяться у найбільш привабливій комерційній пропозиції продавців. Ціни зведені за комерційними умовами та технічними показниками.

Після аналізу зведених результатів розрахунків по закупівлі імпортних машин на підставі конкурентних матеріалів встановлено, що найкращі умови є у фірми Sinan Tanker (Туреччина), машина SN-320.

Лізинг передбачає виплату протягом терміну оренди твердо встановленої суми орендної плати, достатньої для повної амортизації машини, здатної забезпечити фіксований прибуток лізингодавцю. Предмет лізингу перетворюється на власність лізингоодержувача після закінчення терміну дії договору лізингу або до його закінчення за умови виплати лізингоодержувачем повної суми, передбаченої договором лізингу. Платежі лізингоодержувача перевищують витрати лізингодавця на придбання цього виду майна.

За прогнозом, попередньо, підприємство може отримати 20 заявок на схвалення лізингу. Собівартість придбання машини SN-320, яка призначена для внесення добрив, у компанії Sinan Tanker (Туреччина) становить 69508 дол. США, або 2877631,2 грн. Вартість машини – об'єкту лізингу 97311 дол. США. Звичайна лізингова ставка 21%, строк лізингу 3 роки (36 місяців), метод нарахування відсотків – ануїтет. Загальна собівартість 20 машин на перший рік становить 19184,21 тис.грн. За той же строк від кожного лізингоотримувача ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» отримує як погашення вартості машини 25021,58 дол.США, як виплату відсотків 18117,44 дол.США. За 20 машин це становить 35719,11 тис.грн.

Ефективність запропонованих заходів для ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент» на 2024 рік - зростання чистого прибутку на 13558,62 тис.грн, або на 9,29%; валова рентабельність виробничих витрат та чиста рентабельність виручки від реалізації продукції становитимуть 23% та 11,7% відповідно.

ПЕРЕЛІК ДЖЕРЕЛ ПОСИЛАННЯ

1. Забедюк М.С. Стратегія диверсифікації як шлях підвищення ефективності діяльності підприємства. *Економічний форум*. 2020. № 1(2), С. 87–92. URL: <https://doi.org/10.36910/6775-2308-8559-2020-2-11>

(дата звернення: 02.10.2023).

2. Морозенко В. М., Кузнєцова К. О. Диверсифікація напрямів міжнародної діяльності підприємства в умовах нестабільного бізнес-середовища. URL: [file:///C:/Users/User/Downloads/271613-%D0%A2%D0%B5%D0%BA%D1%81%D1%82%20%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%82%D1%96-626385-1-10-20230111%20\(4\).pdf](file:///C:/Users/User/Downloads/271613-%D0%A2%D0%B5%D0%BA%D1%81%D1%82%20%D1%81%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%82%D1%96-626385-1-10-20230111%20(4).pdf)

(дата звернення: 02.10.2023).

3. Ломоносова О. Е. Диверсифікація як економічна категорія і як поняття. *Науковий вісник Ужгородського національного університету*. 2020. Випуск 33. Частина 2. С. 7–15. URL:

http://www.visnyk-econom.uzhnu.uz.ua/archive/33_2_2020ua/3.pdf

(дата звернення: 02.10.2023).

4. Мочерний С. В. Економічна енциклопедія : у 3 т. Київ : Академія, 2000–2002.

5. Скоробогатов М. М., Куцєрубова О. І. Диверсифікація як один із шляхів підвищення ефективності діяльності підприємств у сучасних умовах. *Економічний вісник Донбасу*. 2011. № 3. С. 18–21. URL: http://www.evd-journal.org/download/2011/2011-3/Ek_visnyk_3_2011-18-21.pdf

(дата звернення: 08.10.2023).

6. Самойлик Ю. В. Аспекти економічної диверсифікації в системі ринкових відносин. *Наукові праці Полтавської державної аграрної академії*. 2014. Вип. 2. Т. 3. С. 276–280. URL: <https://www.pdaa.edu.ua/sites/default/files/nppdaa/7.1/249.pdf> (дата звернення: 08.10.2023).

7. Богачевська К. В. Теоретичні підходи до визначення поняття «диверсифікація підприємства» як економічної категорії. *Вісник Криворізького національного університету*. 2012. Вип. 33. С. 280–283. URL: <http://ds.knu.edu.ua:8080/jspui/bitstream/123456789/1519/1/> (дата звернення: 08.10.2023).

8. Ютовець О. П. Основні цілі диверсифікації виробництва в лісовому господарстві. *Науковий вісник Національного лісотехнічного університету України*. 2011. Вип. 21.13. С. 336–341. URL: https://nv.nltu.edu.ua/Archive/2011/21_13/336_Jut.pdf (дата звернення: 08.10.2023).

9. Манаєнко І.М. Кондратюк А.А. Теоретичні засади диверсифікації діяльності підприємства в умовах нестабільного бізнес-середовища. *Вчені записки ТНУ імені В. І. Вернадського*. 2018. Том 29 (68). № 5. С. 15–19. URL: https://www.econ.vernadskyjournals.in.ua/journals/2018/29_68_5/6.pdf (дата звернення: 11.10.2023).

10. Морщенок Т.С., Острик А.Ю. Диверсифікація діяльності як напрям розвитку та посилення конкурентних переваг торговельного підприємства. *Економіка і суспільство*. 2016. Випуск 7. С. 395–402. URL: https://economyandsociety.in.ua/journals/7_ukr/66.pdf (дата звернення: 11.10.2023).

11. Ковінько О.М. Сутність та зміст стратегії диверсифікації підприємств при виході на зовнішній ринок. *Вісник Хмельницького національного університету*. 2014. №5. Т. 2. С.7–10.

12. Кавун О.О. Диверсифікація діяльності підприємницьких мереж у торгівлі: сутність, форми, мотиви та ризики здійснення. *Проблеми економіки*. 2014. №2. С.243–247. URL: http://www.problecon.com/export_pdf/problems-of-economy-2014-2_0-pages-243_248.pdf (дата звернення: 11.10.2023).

13. Хаустова В. Є. Диверсифікація і інтеграція як форми забезпечення стратегічних орієнтирів управління розвитком підприємств. *БІЗНЕС ІНФОРМ*. 2020. № 12 С.482–494. URL: [file:///C:/Users/User/Downloads/business-inform-2020-12_0-pages-482_494%20\(2\).pdf](file:///C:/Users/User/Downloads/business-inform-2020-12_0-pages-482_494%20(2).pdf) (дата звернення: 18.10.2023).

14. Івченко Л. Диверсифікація діяльності підприємств як чинник економічного зростання. URL:

- http://sophus.at.ua/IA_2016_1/12_ivchenko_larisa-diversifikacija_dijalnosti_pidp.pdf (дата звернення: 18.10.2023).
15. Семенова В.Г. Інноваційний розвиток підприємств в контексті диверсифікації діяльності. *Вісник соціально-економічних досліджень*. 2019. № 2-3 (70-71), С. 219–226. URL: <http://vsed.oneu.edu.ua/collections/2019/70-71/pdf/219-226.pdf> (дата звернення: 18.10.2023).
16. Футало Т.В. Шляхи розвитку конкурентного середовища та посилення конкурентних переваг роздрібних торговельних підприємств. URL: http://vlp.com.ua/files/30_13.pdf (дата звернення: 18.10.2023).
17. Стефаненко М.М. Методологічні засади розвитку торговельних підприємств на внутрішньому ринку в сучасних умовах господарювання. *Економічна стратегія і перспективи розвитку сфери торгівлі та послуг*. 2011. Вип. 2. С. 348–355. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/esprstp_2011_2_52 (дата звернення: 18.10.2023).
18. Можевенко Т.Ю., Камнева А.В. Процеси диверсифікації продукції та послуг підприємств в умовах невизначеності зовнішнього середовища. URL: http://www.econom.stateandregions.zp.ua/journal/2020/6_2020/11.pdf (дата звернення: 25.10.2023).
19. Панін А. С. Бояринова К. О. Економічна диверсифікація як основа розвитку підприємства. *Бізнес, інновації, менеджмент: проблеми та перспективи : зб. тез доп. II Міжнар. наук.-практ. конф.* 22 квіт. 2021 р. Київ: КПІ ім. Ігоря Сікорського. Вид-во «Політехніка» 2021. 100 с. URL: <http://confmanagement.kpi.ua/proc/article/view/230512/229479> (дата звернення: 25.10.2023).
20. Мельник О. Г., Смерека Л. В. Диверсифікація зовнішньоекономічної діяльності підприємств вітчизняного килимового ринку. *Менеджмент та підприємництво в Україні: етапи становлення та проблеми розвитку*. 2020. Vol. 2, No. 1, С. 59–69. URL: <https://science.lpnu.ua/sites/default/files/journal-paper/2020/jun/21865/st7.pdf> (дата звернення: 25.10.2023).

21. ТОВ «ПІМТЗ «Інженерний центр «Реагент». URL: https://youcontrol.com.ua/catalog/company_details/19313492/ (дата звернення: 03.11.2023).

22. Господарський Кодекс України. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15#Text> (дата звернення: 03.11.2023).

23. Цивільний Кодекс України. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/435-15#Text> (дата звернення: 03.11.2023).

24. Закон України «Про державну реєстрацію юридичних осіб та фізичних осіб-підприємців». URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/755-15#Text> (дата звернення: 03.11.2023).

25. Закон України «Про господарські товариства». URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1576-12#Text> (дата звернення: 03.11.2023).

26. Закон України «Про товариства з обмеженою та додатковою відповідальністю». URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2275-19#n386> (дата звернення: 03.11.2023).

27. Закон України «Про підприємництво» (стаття 4). URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/698-12#Text> (дата звернення: 03.11.2023).

28. Закон України «Про зовнішньоекономічну діяльність». URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12#Text> (дата звернення: 03.11.2023).

29. Фінансова звітність. Звіт незалежного аудитора ТОВ «ПІМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за 2020 рік. URL: <https://www.reagent.com.ua/wp-content/uploads/2023/06/%D0%A4%D1%96%D0%BD%D0%B7%D0%B2%D1%96%D1%82%D0%BD%D1%96%D1%81%D1%82%D1%8C-2020.pdf>. (дата звернення: 05.11.2023).

30. Фінансова звітність. Звіт незалежного аудитора ТОВ «ПІМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за 2021 рік. URL: <https://www.reagent.com.ua/wp-content/uploads/2023/06/%D0%A4%D1%96%D0%BD%D0%B7%D0%B2%D1%96%D1%82%D0%BD%D1%96%D1%81%D1%82%D1%8C-2021.pdf> (дата звернення: 05.11.2023).

31. Фінансова звітність. Звіт незалежного аудитора ТОВ «ПІМТЗ «Інженерний центр «Реагент» за 2022 рік. URL: <https://www.reagent.com.ua/wp-content/uploads/2023/06/%D0%A4%D1%96%D0%BD%D0%B7%D0%B2%D1%96%D1%82%D0%BD%D1%96%D1%81%D1%82%D1%8C-2022.pdf>

(дата звернення: 05.11.2023).

32. Приймак С. В., Костишина М. Т., Долбнєва Д. В. Фінансова звітність підприємств: навч.-метод. посіб. Львів: Ліга-Прес, 2016. 268 с. URL: <https://financial.lnu.edu.ua/wp-content/uploads/2015/10/%D0%A4%D1%96%D0%BD%D0%B0%D0%BD%D1%81%D0%BE%D0%B2%D0%B0-%D0%B7%D0%B2%D1%96%D1%82%D0%BD%D1%96%D1%81%D1%82%D1%8C-%D0%BF%D0%BE%D1%81%D1%96%D0%B1%D0%BD%D0%B8%D0%BA-%D0%BB%D0%B5%D0%BA%D1%86%D1%96%D1%97.pdf>

1%D0%BE%D0%B2%D0%B0-

%D0%B7%D0%B2%D1%96%D1%82%D0%BD%D1%96%D1%81%D1%82%D1

%8C-

%D0%BF%D0%BE%D1%81%D1%96%D0%B1%D0%BD%D0%B8%D0%BA-

%D0%BB%D0%B5%D0%BA%D1%86%D1%96%D1%97.pdf

(дата звернення: 05.11.2023).

33. Отенко І. П., Азаренков Г. Ф., Іващенко Г. А. Фінансовий аналіз : навч. посіб. Харків: ХНЕУ ім. С. Кузнеця, 2015. 156с. URL:

http://shron1.chtyvo.org.ua/Otenko_Iryna/Finansovyi_analiz.pdf

(дата звернення: 05.11.2023).

34. Лучко М. Р., Жукевич С. М., Фаріон А. І. Фінансовий аналіз: навч. посіб. Тернопіль: ТНЕУ, 2016. 304 с. URL:

<http://dspace.wunu.edu.ua/bitstream/316497/19240/1/Fin%20analiz%20Verstka.pdf>

(дата звернення: 05.11.2023).

35. Єпіфанова І. Ю., Джеджула В. В. Фінансовий аналіз та звітність: практикум. Вінниця : ВНТУ, 2017. 143 с. URL:

[https://ir.lib.vntu.edu.ua/bitstream/handle/123456789/16550/%D0%84%D0%BF%D1%96%D1%84%D0%B0%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B0_%D0%94%D0%B6%D0%B5%D0%B4%D0%B6%D1%83%D0%BB%D0%B0_%D0%9F%D0%A0%D0%90%D0%9A%D0%A2%D0%98%D0%9A%D0%A3%D0%9C.pdf?sequence=1](https://ir.lib.vntu.edu.ua/bitstream/handle/123456789/16550/%D0%84%D0%BF%D1%96%D1%84%D0%B0%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B0_%D0%94%D0%B6%D0%B5%D0%B4%D0%B6%D1%83%D0%BB%D0%B0_%D0%9F%D0%A0%D0%90%D0%9A%D0%A2%D0%98%D0%9A%D0%A3%D0%9C.pdf?sequence=1&isAllowed=y)

[&isAllowed=y](https://ir.lib.vntu.edu.ua/bitstream/handle/123456789/16550/%D0%84%D0%BF%D1%96%D1%84%D0%B0%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%B0_%D0%94%D0%B6%D0%B5%D0%B4%D0%B6%D1%83%D0%BB%D0%B0_%D0%9F%D0%A0%D0%90%D0%9A%D0%A2%D0%98%D0%9A%D0%A3%D0%9C.pdf?sequence=1&isAllowed=y) (дата звернення: 05.11.2023).

36. Андросова О.Ф. Конспект лекцій з дисципліни «Фінансовий аналіз» для здобувачів вищої освіти за освітнім ступенем «бакалавр» денної та заочної форм навчання спеціальності 072 «Фінанси, банківська справа та страхування». Запоріжжя: НУ «ЗП», 2019. 162 с. URL: http://eir.zntu.edu.ua/bitstream/123456789/5640/1/MV_Androsova.pdf (дата звернення: 05.11.2023).

37. Як правильно розрахувати прибуток компанії та проаналізувати основні показники. URL: <https://journal.ostapp.com.ua/uk/articles/post/kak-pravilno-rasscitat-pribyl-kompanii-i-proanalizirovat-osnovnye-pokazateli> (дата звернення: 05.11.2023).

38. Контроль за правильністю складання Звіту про фінансові результати. URL: <https://ips.ligazakon.net/document/dg001403> (дата звернення: 05.11.2023).

39. Волкова Н.А., Волчек Р.М., Гайдаєнко О.М. Економічний аналіз: навч. посіб. Одеса: ОНЕУ, 2015. 310 с. URL: <http://dspace.oneu.edu.ua/jspui/bitstream/123456789/5717/1/%D0%95%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D1%96%D1%87%D0%BD%D0%B8%D0%B9%20%D0%B0%D0%BD%D0%B0%D0%BB%D1%96%D0%B7.pdf> (дата звернення: 10.11.2023).

40. Хімічна промисловість та хімічний ринок України у 2021 році: факти, оцінка стану, тенденції, прогноз. Аналітичний звіт (станом на 08.02.2022 р.). URL: http://www.nditekhim.com.ua/wp-content/uploads/2022/05/2021pidsumky_zakl_-08-02-2022.pdf (дата звернення: 14.11.2023).

41. Варяниченко О.В. Конспект лекцій з дисципліни «Аналіз зовнішньоекономічної діяльності підприємства» галузь знань 07 Управління і адміністрування спеціальність 073 Менеджмент, освітня програма Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності. Дніпро: НТУ «ДП», 2020. 58 с. URL: <https://do.nmu.org.ua/course/view.php?id=1959> (дата звернення: 19.11.2023).

42. Митний Кодекс України. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/4495-17#Text> (дата звернення: 25.11.2023).

43. Шереметинська О.В. к Варфоломєєва Ю.Р. Оцінка ефективності імпорتنих операцій підприємств. *Причорноморські економічні студії*. Випуск 24. 2017. С. 97-100. URL: http://bses.in.ua/journals/2017/24_2017/21.pdf (дата звернення: 20.12.2023).

44. Порадник з Інкотермс 2020. URL: https://do.nmu.org.ua/pluginfile.php/397729/mod_resource/content/1/%D0%9F%D0%BE%D1%80%D0%B0%D0%B4%D0%BD%D0%B8%D0%BA%20%D0%B7%20%D0%86%D0%BD%D0%BA%D0%BE%D1%82%D0%B5%D1%80%D0%BC%D1%81%202020.pdf (дата звернення: 20.12.2023).

45. Правила Інкотермс: таблиця-підказка. URL: <https://balance.ua/news/post/pravila-inkoterms-tablica-podskazka> (дата звернення: 20.12.2023).

46. Москвіна А. О., Вороніна О. О. Організація, техніка підготовки та виконання зовнішньоекономічних контрактів. Харків : ХНУМГ ім. О. М. Бекетова, 2020. 171 с. URL: <https://core.ac.uk/download/pdf/334604319.pdf> (дата звернення: 20.12.2023).

47. Офіційний сайт JOSKIN. URL: <https://www.joskin.com/en> (дата звернення: 24.12.2023).

48. Офіційний сайт Sinan Tanker. URL: <https://www.sinanlitaner.com.tr> (дата звернення: 24.12.2023).

49. Офіційний сайт Shandong Beiyuan Machinery Equipment Co., Ltd.. URL: <http://www.beiyuanjixie.com/product> (дата звернення: 24.12.2023).

50. Офіційний сайт ТОВ «Завод Кобзаренка». URL: <https://kobzarenko.com.ua/ua> (дата звернення: 24.12.2023).

51. Козик В.В., Панкова Л.А., Карп'як Я.С., Григор'єв О.Ю., Босак А.О. Зовнішньоекономічні операції і контракти: навч. посіб. Київ: ЦУЛ. 2004. 608 с.

52. Офіційний сайт Приватбанк. Кредити. URL: <https://privatbank.ua/business/corporate/financing> (дата звернення: 25.12.2023).

53. Офіційний сайт Приватбанк. Кредитна лінія. URL: <https://index.minfin.com.ua/ua/banks/deposit/index/12/> (дата звернення: 25.12.2023).

54. Ситник Н. С., Стасишин А. В., Попович Д.В., Сич О.А. Фінанси бізнесу Львів: Видавництво «Апріорі», 2019. 432 с. URL: https://financial.lnu.edu.ua/wp-content/uploads/2015/10/finansu_Biz_all.pdf (дата звернення: 27.12.2023).

55. Схеми погашення кредитів – яку вибрати? URL: <https://finance.ua/ua/credits/sxemi-pogasheniya-kreditov> (дата звернення: 27.12.2023).

56. Як розрахувати розмір ануїтетного платежу? URL: <http://groshi-v-kredit.org.ua/yak-rozrahuvaty-rozmir-anujitetnoho-platezhu.html> (дата звернення: 27.12.2023).

57. Економічні засади лізингових угод. URL: <https://buklib.net/books/27989/> (дата звернення: 28.12.2023).

58. Яким буде курс долара у 2024 році: очікування Міністерства фінансів. URL: <https://minfin.com.ua/ua/2023/09/11/112361830/> (дата звернення: 28.12.2023).

59. Милько І.П. Управління операціями з експорту-імпорту: конспект лекцій. Луцьк: Волинський національний університет імені Лесі Українки, 2021. 131 с. URL: https://evnuir.vnu.edu.ua/bitstream/123456789/21143/3/UOEI_kursl.pdf (дата звернення: 04.11.2023).

60. Варяниченко О.В. Конспект лекцій з дисципліни «Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності» галузь знань 07 Управління і адміністрування спеціальність 073 Менеджмент, освітня програма Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності. Дніпро : НТУ «ДП», 2020. 103 с. URL: <https://do.nmu.org.ua/course/view.php?id=1245> (дата звернення: 06.10.2023).

61. Зовнішньоекономічна діяльність в умовах війни https://biz.ligazakon.net/analytics/210611_zovnshnoekonomchna-dyalnst-v-umovakh-vyni (дата звернення: 06.10.2023).

62. Швець В.Я., Варяниченко О.В. Методичні рекомендації до виконання кваліфікаційної роботи другого (магістерського) рівня вищої освіти спеціальності 073 Менеджмент освітня програма Менеджмент зовнішньоекономічної діяльності. Дніпро: НТУ «ДП», 2021. 33с. URL: <https://do.nmu.org.ua/course/view.php?id=2484> (дата звернення: 02.10.2023).

63. Швець В.Я., Трифонова О.В., Барабан О.А. Вимоги до оформлення кваліфікаційних робіт бакалаврів та магістрів спеціальності «Менеджмент». Дніпро: НТУ «ДП», 2018. 15 с.

ДОДАТОК А

Фінансова звітність ТОВ «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Реагент" Дата (рік, місяць, день) 2023, грудень, 31

Територія ДНІПРОПЕТРОВСЬКА за КАТОТГ. ¹ UA12020010010512802

Організаційно-правова форма господарювання Товариство з обмеженою відповідальністю за КОПФГ 240

Вид економічної діяльності Оптова торгівля хімічними продуктами за КВЕД 46.75

Середня кількість працівників ² 75

Адреса, телефон вулиця ТРУДОВИХ РЕЗЕРВІВ, буд. 6, м. ДНІПРО, ДНІПРОПЕТРОВСЬКА обл., 49041 7901551

Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):
за національними положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку V
за міжнародними стандартами фінансової звітності

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2022 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	189	151
первісна вартість	1001	377	383
накопичена амортизація	1002	188	232
Незавершені капітальні інвестиції	1005	3 893	4 349
Основні засоби	1010	10 442	10 550
первісна вартість	1011	23 066	25 752
знос	1012	12 624	15 202
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	3	3
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	40	46
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиторські витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	14 567	15 099
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	175 481	226 319
виробничі запаси	1101	373	2 569
незавершене виробництво	1102	-	-
готова продукція	1103	-	-
товари	1104	175 108	223 750
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	138 615	71 569
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	155 182	177 468
з бюджетом	1135	571	3
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	3 533	248
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	8 199	80 888
готівка	1166	1	1
рахунки в банках	1167	8 198	80 887
Витрати майбутніх періодів	1170	95	87
Частка перестраховника у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:			
резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інші судові резерви	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	17 369	11 215
Усього за розділом II	1195	499 045	567 797
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	513 612	582 896

Поясн	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (паісовий) капітал	1400	100	100
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
емісійний дохід	1411	-	-
накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	1 030	1 030
Нерозподілений прибуток (непохитий збиток)	1420	366 430	510 435
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	367 560	511 565
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Привласний фонд	1540	-	-
Резерв на виплату джек-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	19 544	6 733
розрахунками з бюджетом	1620	10 479	6 613
у тому числі з податку на прибуток	1621	10 268	3 893
розрахунками зі страхування	1625	81	99
розрахунками з оплати праці	1630	426	436
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1635	101 183	50 440
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	605	2 292
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	13 734	4 718
Усього за розділом III	1695	146 052	71 331
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	513 612	582 896

Керівник

Головний бухгалтер

Кодифікатор адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальних громад.

Визначений порядком, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

*Лариса
Михайлівна*

*Віра
Сергіївна*

ЗНУХОВА Лариса Михайлівна

ГАЛЕМІНА Віра Сергіївна

Підприємство	Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Реагент"	Дата (рік, місяць, число)	КОДН		
			2023	01	01
		за ЄДРПОУ	19313492		
			ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО		
(найменування)					
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)					
за Рік 2022 р.					
Форма № 2 Код за ДКУД 1801003					

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1 328 254	1 473 368
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	<i>2010</i>	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	<i>2011</i>	-	-
<i>премії, передані у перестраховування</i>	<i>2012</i>	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	<i>2013</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	<i>2014</i>	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1 089 769)	(1 271 970)
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	<i>2070</i>	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	238 485	201 398
збиток	2095	(-)	(-)
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	<i>2105</i>	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	<i>2110</i>	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	<i>2111</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	<i>2112</i>	-	-
Інші операційні доходи	2120	9 093	4 640
<i>у тому числі:</i>	<i>2121</i>	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2122</i>	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	<i>2123</i>	-	-
Адміністративні витрати	2130	(19 889)	(11 015)
Витрати на збут	2150	(43 341)	(34 735)
Інші операційні витрати	2180	(11 640)	(6 638)
<i>у тому числі:</i>	<i>2181</i>	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2182</i>	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	172 708	153 650
збиток	2195	(-)	(-)
Дохід від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	5 780	-
Інші доходи	2240	-	-
<i>у тому числі:</i>	<i>2241</i>	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(425)	(242)
Витрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	178 063	153 408
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(32 058)	(27 829)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	146 005	125 579
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	146 005	125 579

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	6 852	4 918
Витрати на оплату праці	2505	39 227	21 475
Відрахування на соціальні заходи	2510	4 334	3 422
Амортизація	2515	2 672	2 439
Інші операційні витрати	2520	21 785	20 134
Разом	2550	74 870	52 388

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Лариса
МихайлівнаЕП Галеміна Віра
Сергіївна

ЗІНУХОВА Лариса Михайлівна

ГАЛЕМИНА Віра Сергіївна

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Застосованого до фінансової звітності"

Підприємство	Товариство з обмеженим відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Reagent"	Дата (рік, місяць, число)	КС/ДМ		
			2022	01	01
Територія	ДНІПРОПЕТРОВСЬКА	за ЄДРПОУ	19313492		
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженим відповідальністю	за КАТОТТГ	UA1200000010512802		
Вид економічної діяльності	Оптова торгівля хімічними продуктами	за КОДНФ	240		
Середня кількість працівників	70	за КВЕД	46.75		
Адреса, телефон	вулиця ТРУДОВИХ РЕЗЕРВІВ, буд. 6, м. ДНІПРО, ДНІПРОПЕТРОВСЬКА обл., 49041		7901551		

Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "✓" у відповідній клітинці):

- за національними положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

✓

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на **31 грудня 2021** р.

Форма №1 Каз за ДСУ/Д 1801001

А К Т И В	Код ридка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	150	189
первісна вартість	1001	292	377
накопичена амортизація	1002	142	188
Незавершені капітальні інвестиції	1005	767	3 893
Основні засоби	1010	7 684	10 442
первісна вартість	1011	18 206	23 066
знос	1012	10 522	12 624
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	3	3
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	27	40
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	8 631	14 567
II. Оборотні активи			
Залики	1100	82 828	175 481
виробничі запаси	1101	512	373
незавершене виробництво	1102	-	-
готова продукція	1103	-	-
товари	1104	82 316	175 108
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Державні перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	80 605	138 615
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	107 157	155 182
з бюджетом	1135	768	571
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	94	3 533
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	37 218	8 199
готівка	1166	1	1
рахунки в банках	1167	37 217	8 198
Витрати майбутніх періодів	1170	65	95
Частина перестрахованих у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Реагент"

Дата (рік, місяць, число)
за СДРІОУ

КОДИ		
2022	01	01
19313492		

(підприємство)

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)

за Рік 2021 р-

Форма № 2 Код за ДКУД 1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1 473 368	816 808
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховання	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1 271 970)	(714 521)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	201 398	102 287
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	4 640	6 213
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(11 015)	(9 808)
Витрати на збут	2150	(34 735)	(24 687)
Інші операційні витрати	2180	(6 638)	(8 613)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	153 650	65 392
збиток	2195	(-)	(-)
Дохід від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	46
Інші доходи	2240	-	-
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(242)	(159)
Витрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	153 408	65 279
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(27 829)	(11 752)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	125 579	53 527
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	125 579	53 527

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	4 918	2 587
Витрати на оплату праці	2505	21 475	18 953
Відрахування на соціальні заходи	2510	3 422	2 884
Амортизація	2515	2 439	2 223
Інші операційні витрати	2520	20 134	16 461
Разом	2550	52 388	43 108

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-



Лариса Михайлівна

ЕП Галеміна Віра Сергіївна

ЗІНУХОВА Лариса Михайлівна

ГАЛЕМІНА Віра Сергіївна

Додаток 1
до Наказового положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство **Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Realtek"**

Дата (рік, місяць, день)
за СДРП/ОУ

ДОКУМЕНТАЛЬНИЙ	
19313402	01
1210136900	
240	
46,75	

Територія **Дніпропетровська**

за КОАТУУ

Організаційно-правова форма господарювання **Товариство з обмеженою відповідальністю**

за КОІФП

Вид економічної діяльності **Оптова торгівля хімічними продуктами**

за КВЕД

Середня кількість працівників

66

Адреса, телефон **вулиця ТРУДОВИХ РЕЗЕРВІВ, буд. 6, м. ДНІПРО, ДНІПРОПЕТРОВСЬКА обл., 49041**

7901551

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого виводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2020 р.

Форма №1 Код за ДСУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	176	150
первісна вартість	1001	270	292
накопичена амортизація	1002	94	142
Незавершені капітальні інвестиції	1003	1 092	767
Основні засоби	1010	6 987	7 684
первісна вартість	1011	15 997	18 206
знос	1012	9 010	10 522
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	3	3
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	19	27
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні втрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	8 284	8 631
II. Оборотні активи			
Зпаси	1100	79 503	82 828
Виробничі запаси	1101	639	512
Незавершене виробництво	1102	29	-
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	78 835	82 316
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити переотрачування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцією, товари, роботи, послуги	1125	65 567	80 605
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	33 242	107 157
з бюджетом	1135	1 663	768
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	169	94
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	64 691	37 218
Готівка	1166	1	1
Расунки в банках	1167	64 690	37 217
Витрати майбутніх періодів	1170	91	65
Частка переотрачування у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	2 191	7 009
Усього за розділом II	1195	247 117	315 744
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	271
Баланс	1300	255 401	324 646

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	100	100
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	277	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	1 030	1 030
Не розподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	187 047	240 851
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	188 454	241 981
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Позивні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Присовний фонд	1540	-	-
Резерв на виплату двох-поту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	-	-
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська зборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	22 249	10 741
розрахунками з бюджетом	1620	2 438	2 489
у тому числі з податку на прибуток	1621	2 250	2 275
розрахунками зі страхування	1625	60	89
розрахунками з оплати праці	1630	232	357
Поточна кредиторська зборгованість за одержаними авансами	1635	12 417	41 116
Поточна кредиторська зборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська зборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська зборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	310	571
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від пероотраховників	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	29 221	27 302
Усього за розділом III	1695	66 947	82 665
IV. Зобов'язання, з'явлені з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста партія/частка в державному пенсійному фонду	1800	-	-
Баланс	1900	255 401	324 646

Керівник

Головний бухгалтер

Г. Вищаченко, ТОВ «ЕП» є повноважним центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

ЕП Зінюкова
Лариса
Микитівна

ЕП Галеміна Віра
Сергіївна

Зінюкова Лариса Микитівна

Галеміна Віра Сергіївна

Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Reagent"

Дата (рік, місяць, число)
за СДРГЮУ

КОДИ		
2021	01	01

ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО

(підписувачем)
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2020 р.

Форма N2 Код за ДКУД 1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	816 808	772 844
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховування	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(714 521)	(689 302)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	102 287	83 542
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	6 213	3 305
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(9 808)	(9 642)
Витрати на збут	2150	(24 687)	(23 605)
Інші операційні витрати	2180	(8 613)	(4 638)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	65 392	48 962
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	46	5 117
Інші доходи	2240	-	-
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(159)	(277)
Витрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	65 279	53 802
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(11 752)	(9 975)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	53 527	43 827
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
I	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	53 527	43 827

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	2 587	3 714
Витрати на оплату праці	2505	18 953	18 184
Відрахування на соціальні заходи	2510	2 884	2 598
Амортизація	2515	2 223	1 986
Інші операційні витрати	2520	16 461	11 403
Разом	2550	43 108	37 885

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Лариса
МикитівнаEP Галеміна Віра
Сергіївна

Зенухова Лариса Миколаївна

Галеміна Віра Сергіївна

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Застосовані методи до фінансової звітності"

Дата (рік, місяць, день)
за СДРПОУ

ДОКУМЕНТАРНИЙ РІЗЬ		
№	Дата	Ст.
	19.11.2019	01
19313492		
за КОАТУУ		
1210136900		
за КОЕФ		
240		
за КВЕД		
46.75		

Підприємство **Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Реаліст"**

Територія **ДНПРХЕТРОВСЬКА**

Організаційно-правова форма господарювання **Товариство з обмеженою відповідальністю**

Вид економічної діяльності **Оптова торгівля ліквідованими продуктами**

Середня кількість працівників **1 66**

Адреса, телефон **вулиця ТРУДОВИХ РЕЗЕРВІВ, буд. 6, м. ДНІПРО, ДНІПРОПЕТРОВСЬКА ОБЛ., 49041**

Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знака (окрім розділу IV Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "х" у відповідній колонці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)

на 31 грудня 2019 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рідка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	141	170
первісна вартість	1001	197	230
накопичена амортизація	1002	56	94
Незвернені капітальні інвестиції	1005	308	1 009
Основи засоби	1010	8 500	6 987
первісна вартість	1011	15 640	15 997
знош	1012	7 140	9 010
Інвестиційні нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомість	1016	-	-
Знош інвестиційної нерухомість	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгостровні фінансові інвестиції			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	3	3
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	10	19
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені невідійшли витрати	1060	-	-
Залишок кошти у центральних банках страхових резервних фондів	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	8 962	8 284
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	119 315	79 503
Виробничі запаси	1101	385	639
Незавершене виробництво	1102	-	29
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	118 930	78 835
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	74 134	65 567
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	37 053	33 242
з бюджетом	1135	-	1 663
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інші поточні дебіторська заборгованість	1155	424	169
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гривні за їх еквівалентами	1165	12 733	64 691
Готівка	1166	2	1
Рахунки в банках	1167	9 657	64 690
Витрати майбутніх періодів	1170	130	91
Частка перестраховування у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резерви збитків або резерви наліжних виплат	1182	-	-

резервах незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	7 150	2 191
Усього за розділом II	1195	250 939	247 117
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	259 901	255 401

Позиція	Код радика	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (найвищий) капітал	1400	100	100
Внески до зареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	277	277
Додатковий капітал	1410	-	-
Емсайний капітал	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	1 030	1 030
Перезначлений прибуток (виняятий збиток)	1420	143 194	187 047
Винячений капітал	1425	(-)	(-)
Видучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	144 601	188 454
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Почайні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	142	-
Вигідний допомоги	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань		-	-
резерв збитків або резерв залежних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату пенсії-пошу	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	142	-
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська зборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	19 330	22 349
розрахунками з бюджетом	1620	3 076	2 438
у тому числі з податку на прибуток	1621	1 954	2 250
розрахунками зі страхування	1625	10	60
розрахунками з оплати праці	1630	398	252
Поточна кредиторська зборгованість за одержаними авансами	1635	42 729	12 417
Поточна кредиторська зборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська зборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська зборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	132	310
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені кошикові доходи від перестрахованих	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	49 483	29 221
Усього за розділом III	1695	115 158	66 947
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість акцій, недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	259 901	255 401

Керівник

Головний бухгалтер

ЕП Згурובה
Лариса
Микоїшина

ЕП Галеміна Віра
Сергіївна

Зінхона Лариса Микоїшина

Галеміна Віра Сергіївна

Г. Інформація з розділу, надана за даними центрального органу виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Реагент"

Дата (рік, місяць, число)
за СДРП/ОУ

КОДИ		
2020	01	01

ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО

(найменування)
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2019 р.

Форма №2 Код за ДКУД/ 1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	772 844	814 967
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестрахування	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(689 302)	(731 673)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	83 542	83 294
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	3 305	3 689
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, звільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(9 642)	(9 112)
Витрати на збут	2150	(23 605)	(21 870)
Інші операційні витрати	2180	(4 638)	(6 232)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	48 962	49 769
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	5 117	745
Інші доходи	2240	-	-
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(277)	(396)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	53 802	50 118
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(9 975)	(9 440)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	43 827	40 678
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	43 827	40 678

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	3 714	3 459
Витрати на оплату праці	2505	18 184	16 149
Відрахування на соціальні заходи	2510	2 598	2 053
Амортизація	2515	1 986	1 957
Інші операційні витрати	2520	11 403	13 596
Разом	2550	37 885	37 214

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер

Лариса
МихайлівнаЕП Галемна Віра
Сергієвна

Зиухова Лариса Михайлівна

Галемна Віра Сергіївна



Додаток 1
до Положення про класифікацію (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Ліквідація збитків до фінансової звітності"

Підприємство	Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Reagent"	Дата (рік, місяць, число)	КОДІ	
Територія	ДНІПРОПЕТРОВСЬКА	за ЄДРПОУ	2019	01
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОАТУУ	19313492	01
Вид економічної діяльності	Оптова торгівля хімічними продуктами	за КОІФІ*	1210130900	
Середня кількість працівників	64	за КВЕД	240	
Адреса, телефон	вулиця ТРУДОВИХ РЕЗЕРВІВ, буд. 6, м. ДНІПРО, ДНІПРОПЕТРОВСЬКА обл., 49041	7901551	46.75	
Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)				
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):				
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку				
за міжнародними стандартами фінансової звітності				

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2018 р.

Форма №1 Код за ДКУД: 1801001

А К Т И В	Код розрах.	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	143	141
первісна вартість	1001	209	197
накопичена амортизація	1002	66	56
Незавершені капітальні інвестиції	1005	23	308
Основні засоби	1010	6 880	8 500
первісна вартість	1011	12 899	15 640
знос	1012	6 019	7 140
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомісті	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомісті	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	3	3
Довгострокові дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1043	-	10
Гудвил	1050	-	-
Відстрочені капітальні витрати	1060	-	-
Записок вилучення у неактивованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	7 049	8 962
II. Оборотні активи			
Зпаси	1100	102 250	119 313
Виробничі запаси	1101	188	385
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	102 062	118 930
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцією, товари, роботи, послуги	1125	47 218	74 134
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	33 442	37 033
з бюджетом	1135	3 151	-
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	3	424
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	7 023	12 733
Готівка	1166	1	2
Рахунки в банках	1167	6 948	9 657
Витрати майбутніх періодів	1170	29	130
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-

резерви незароблених премій	1183	-	-
інших і грошових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	7 272	7 150
Усього за розділом II	1195	200 390	250 939
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибутті	1200	-	-
Баланс	1300	207 439	259 901

Позив	Код радика	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I	2	3	4
I. Власний капітал			
Зарезервованний (зайвий) капітал	1400	100	100
Внески до незарезервованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1403	277	277
Додатковий капітал	1410	-	-
Емсійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	1 030	1 030
Перезначлений прибуток (накопичений збиток)	1420	102 516	143 194
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Видучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	103 923	144 601
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення виграш персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	31	142
Бюджетні допомоги	1526	-	-
Строкові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв знятих виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші строкові резерви	1534	-	-
Імпліцитні контракти	1535	-	-
Приватний фонд	1540	-	-
Резерв на капіталі даж-воту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	31	142
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	4 660	-
Поточна кредиторська зборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	9 870	19 330
розрахунками з бюджетом	1620	1 942	3 076
у тому числі з податку на прибуток	1621	1 779	1 954
розрахунками зі страхування	1625	33	10
розрахунками з оплати праці	1630	205	398
Поточна кредиторська зборгованість за плацямими авіакомпаніями	1635	43 197	42 729
Поточна кредиторська зборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська зборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська зборгованість за строковим діянням	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	51	132
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені клієнтські доходи від перестрахованих	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	43 527	49 483
Усього за розділом III	1695	103 485	115 158
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибутті	1700	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	207 439	259 901

Керівник

Зінхуова Лариса Миситівна

Головний бухгалтер

Галеміна Віра Сергіївна

¹ Визначається в порядку, встановленому централізованим органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.



Підприємство Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Реагент"
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)
за СДРГІОУ

КОДИ		
2019	01	01
19313492		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2018 р.

Форма №2 Код за ДКУД 1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Статті	Код рідка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	814 967	731 950
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	<i>2010</i>	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	<i>2011</i>	-	-
<i>премії, передані у перестраховування</i>	<i>2012</i>	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	<i>2013</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	<i>2014</i>	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(731 673)	(661 943)
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	<i>2070</i>	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	83 294	70 007
збиток	2095	(-)	(-)
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	<i>2105</i>	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	<i>2110</i>	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	<i>2111</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	<i>2112</i>	-	-
Інші операційні доходи	2120	3 689	2 533
<i>у тому числі:</i>	<i>2121</i>	-	-
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2122</i>	-	-
<i>дохід від використання коштів, винільчених від оподаткування</i>	<i>2123</i>	-	-
Адміністративні витрати	2130	(9 112)	(6 679)
Витрати на збут	2150	(21 870)	(16 589)
Інші операційні витрати	2180	(6 232)	(6 003)
<i>у тому числі:</i>	<i>2181</i>	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2182</i>	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	49 769	43 269
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	745	632
Інші доходи	2240	-	-
<i>у тому числі:</i>	<i>2241</i>	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(396)	(-)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	<i>2275</i>	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	50 118	43 901
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(9 440)	(7 928)
Прибуток (збиток) від приписаної діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	40 678	35 973
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	40 678	35 973

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	3 459	2 598
Витрати на оплату праці	2505	16 149	12 567
Відрахування на соціальні заходи	2510	2 053	1 392
Амортизація	2515	1 957	1 305
Інші операційні витрати	2520	13 596	11 409
Разом	2550	37 214	29 271

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер



Зинухова Лариса Михайлівна

Галазюк Віра Сергіївна

Додаток 1
до Національного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Засади вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	Товариство з обмеженою відповідальністю "Щирість матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Реагент"	Дата (рік, місяць, число)	КОДІ
Територія	ДНІПРОПЕТРОВСЬКА	за СДПТКУ	2018 01 01
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОІФІГ	19313492
Вид економічної діяльності	Оптова торгівля хімічними продуктами	за КВЕД	1210136900
Середня кількість працівників	1 62		240
Адреса, телефон	вулиця ТРУДОВИХ РЕЗЕРВІВ, буд. 6, м. ДНІПРО, ДНІПРОПЕТРОВСЬКА обл., 49041	7901551	46.75
Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), тропові показники якого наводяться в гривнях з копійками)			
Складає (зробити позначку "✓" у відповідній клітинці):			
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку			V
за міжнародними стандартами фінансової звітності			

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2017 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	73	143
первісна вартість	1001	93	209
накопичена амортизація	1002	20	66
Незавершені капітальні інвестиції	1005	22	23
Основні засоби	1010	6 388	6 880
первісна вартість	1011	11 379	12 899
знос	1012	4 991	6 019
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	3	3
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервах фондів	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	6 486	7 049
II. Оборотні активи			
Запаси	1100	60 676	102 250
Виробничі запаси	1101	140	188
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	60 536	102 062
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Депозити перестраховування	1113	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	26 465	47 218
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	35 071	33 442
з бюджетом	1133	-	3 151
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	7 316	5
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	11 465	7 023
Готівка	1166	5	1
Рахунки в банках	1167	11 460	6 948
Витрати майбутніх періодів	1170	34	29
Частка перестрахованих у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах майбутніх виплат	1182	-	-

резерв незароблених премій	1183	-	-
інших страхових резервів	1184	-	-
інші оборотні активи	1190	3 914	7 272
Усього за розділом II	1195	144 941	200 390
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	151 427	207 439

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Власний капітал			
Зарєстрований (пайовий) капітал	1400	100	100
Внески до незарєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінках	1405	277	277
Додатковий капітал	1410	-	-
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	1 030	1 030
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	66 543	102 516
Неоплачений капітал	1425	(-)	(-)
Висучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	67 950	103 923
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	33	31
Благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв належних виплат	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Призовий фонд	1540	-	-
Резерв на виплату диск-посу	1545	-	-
Усього за розділом II	1695	53	31
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	10 684	4 660
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	-	-
товари, роботи, послуги	1615	2 331	9 870
розрахунками з бюджетом	1620	2 351	1 942
у тому числі з податку на прибуток	1621	335	1 779
розрахунками зі страхування	1625	-	33
розрахунками з оплати праці	1630	-	205
Поточна кредиторська заборгованість за одержанням авансів	1635	23 422	43 197
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	123	51
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховиків	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	44 513	43 527
Усього за розділом III	1695	83 424	103 488
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста вартість активів і забезпечення пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	151 427	207 439

Керівник

Зінхона Лариса Миситівна

Головний бухгалтер

Галеміна Віра Сергіївна

† Визначається в порядку, визначеному в національному статистичному законодавстві, що реалізує державну політику у сфері статистики.



Підприємство	Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Reagent" (найменування)	Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	КОДИ		
			2018	01	01
			19313492		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2017 р-

Форма №2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	731 950	552 612
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	2011	-	-
<i>премії, передані у перестраховання</i>	2012	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	2013	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(661 943)	(489 264)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	70 007	63 348
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	2111	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	2 533	3 828
у тому числі:	2121	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2122	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(6 679)	(5 064)
Витрати на збут	2150	(16 589)	(14 981)
Інші операційні витрати	2180	(6 003)	(10 187)
у тому числі:	2181	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	43 269	36 944
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	632	1 006
Інші доходи	2240	-	-
у тому числі:	2241	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(-)	(-)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	43 901	37 950
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(7 928)	(6 803)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	35 973	31 147
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	35 973	31 147

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	2 598	2 505
Витрати на оплату праці	2505	12 567	10 411
Відрахування на соціальні заходи	2510	1 392	1 733
Амортизація	2515	1 305	999
Інші операційні витрати	2520	11 409	14 584
Разом	2550	29 271	30 232

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Зінгутова Лариса Миколаївна

Головний бухгалтер

Галеміна Віра Сергіївна



Додаток 1
до Нормативного положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Застосовують до фінансової звітності"

Підприємство	Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Reagent"	Дата (рік, місяць, число)	КОД/ДІ
Територія	ДНІПРОПЕТРОВСЬКА	за ЄДРРНОУ	2017 01 01 19313492
Організаційно-правова форма господарювання	Товариство з обмеженою відповідальністю	за КОАТУУ	1210136900
Вид економічної діяльності	Співпраця торгівлі хлібними продуктами	за КОСВФ	340
Середня кількість працівників	38	за КВЕД	4673
Адреса, телефон	вулиця ТРУДОВИХ РЕЗЕРВІВ, буд. 6, м. ДНІПРОПЕТРОВСЬК, ДНІПРОПЕТРОВСЬКА обл., 49641	7901551	

Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форми №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку "с" у відповідній клітинці):
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
за міжнародними стандартами фінансової звітності

с

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2016 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1901001

А К Т И В	Код рилка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	1	23
первісна вартість	1001	6	93
накопичена амортизація	1002	5	20
Незавершені капітальні інвестиції	1005	13	22
Основні засоби	1010	5 505	6 388
первісна вартість	1011	9 916	11 379
знос	1012	4 351	4 991
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Первісна вартість інвестиційної нерухомісті	1016	-	-
Знос інвестиційної нерухомісті	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
Накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	3	3
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені акційні витрати	1060	-	-
Додатковий капітал у центральних банках стриманих резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	5 582	6 486
II. Оборотні активи			
Залишки	1100	52 924	60 676
Виробничі запаси	1101	80	140
Незавершене виробництво	1102	-	-
Готова продукція	1103	-	-
Товари	1104	52 844	60 536
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Державні цінні папери	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцією, товарами, роботами, послугами	1125	33 261	36 465
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	22 331	35 071
з бюджетом	1135	-	-
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з зарплатових доходів	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інші поточна дебіторська заборгованість	1155	241	7 316
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	7 829	11 465
Готівка	1166	1	5
Рахунки в банках	1167	6 689	11 460
Витрати майбутніх періодів	1170	36	34
Частка перестраховика у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в: резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-

резерви збитків або резерви пов'язаних витрат	1182	-	-
резерви виробничих прямих	1183	-	-
інших страхових резервів	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	3 017	3 914
Усього за розділом II	1195	122 739	144 941
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Баланс	1300	128 321	151 427

Назва	Код рідка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
I	2-	3	4
I. Власний капітал			
Зарезервованій (пов'язаний) капітал	1400	100	100
Висхідні до незарезервованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал з дооцінки	1405	277	277
Додатковий капітал	1410	-	-
Емісійний дохід	1411	-	-
Накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	1 030	1 030
Перекласифікований прибуток (непокритий збиток)	1420	46 396	66 343
Випущений капітал	1425	(-)	(-)
Видуваний капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	47 803	67 956
II. Долгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Долгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Долгострокові забезпечення	1520	-	-
Долгострокові забезпечення на користь персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	48	53
Безвідстрочені довгострокові зобов'язання	1526	-	-
Строкові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерви збитків або резерви пов'язаних витрат	1532	-	-
резерви виробничих прямих	1533	-	-
інших страхових резервів	1534	-	-
Іншеголімні контракти	1535	-	-
Привласнений фонд	1540	-	-
Резерв на випадок дефолту	1545	-	-
Усього за розділом II	1595	48	53
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	10 684
Поточна кредиторська заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями товари, роботи, послуги	1610	-	-
розрахунками з банками	1615	19 023	2 331
розрахунками з бюджетом	1620	8 132	2 331
у тому числі з податку на прибуток	1621	5 775	355
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за операціями з авансами	1635	6 097	23 422
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	-	-
Поточна кредиторська заборгованість зі внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість зі страхового діяльності	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	352	123
Доходи з майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комерційні доходи від переатрибуції	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	47 966	44 513
Усього за розділом III	1695	80 470	83 424
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	-	-
V. Чиста партія активів незарезервованого пенсійного фонду	1800	-	-
Баланс	1900	128 321	151 427

Керівник

Зінхона Лариса Миколаївна

Головний бухгалтер

Галеміна Віра Сергіївна

1. Підприємство не має зобов'язань згідно з міжбанківським угодою про гарантований депозит у сфері статистики.



Підприємство	Товариство з обмеженою відповідальністю "Підприємство матеріально-технічного забезпечення "Інженерний Центр "Реагент"	Дата (три, місяць, число) за ЄДРІОУ	КОДИ		
			2017	01	01
			19313492		
(найменування)					

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2016 р.

Форма №2 Код за ДКУД: **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	552 612	481 037
<i>Чисті зароблені страхові премії:</i>	<i>2010</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<i> премії підписані, валова сума</i>	<i>2011</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<i> премії, передані у перестрахування</i>	<i>2012</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<i> зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	<i>2013</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<i> зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	<i>2014</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(489 264)	(396 691)
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	<i>2070</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
Валовий:			
прибуток	2090	63 348	84 346
збиток	2095	(-)	(-)
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	<i>2105</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів:</i>	<i>2110</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<i> зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	<i>2111</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<i> зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	<i>2112</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
Інші операційні доходи	2120	3 828	6 974
<i>у тому числі:</i>	<i>2121</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<i> дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i> дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2122</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<i> дохід від використання кошти, звільнених від оподаткування</i>	<i>2123</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
Адміністративні витрати	2130	(5 064)	(4 747)
Витрати на збут	2150	(14 981)	(14 224)
Інші операційні витрати	2180	(10 187)	(16 557)
<i>у тому числі:</i>	<i>2181</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<i> витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i> витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2182</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	36 944	55 792
збиток	2195	(-)	(-)
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	1 006	989
Інші доходи	2240	-	-
<i>у тому числі:</i>	<i>2241</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
<i> дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(-)	(-)
Витрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(-)	(-)
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	<i>2275</i>	<i>-</i>	<i>-</i>

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	37 950	56 781
збиток	2295	(-)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(6 803)	(10 385)
Прибуток (збиток) від призупиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	31 147	46 396
збиток	2355	(-)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	31 147	46 396

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	2 505	2 327
Витрати на оплату праці	2505	10 411	9 495
Відрахування на соціальні заходи	2510	1 733	2 229
Амортизація	2515	999	889
Інші операційні витрати	2520	14 584	20 588
Разом	2550	30 232	35 528

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Головний бухгалтер



Зінюкова Лариса Миколаївна

Галесюта Віра Сергіївна

ДОДАТОК Б

Приклади зовнішньоекономічних контрактів та супроводжувальних документів «ПМТЗ «Інженерний центр «Реагент»

м. Дніпро
КОНТРАКТ № 27/22
 18 січня 2022 р.

Компанія **Mates Madencilik Ticaret Anonim Şirketi "Mates"**, Турція іменована в подальшому «**Продавець**», в особі генерального директора Mr. Zafer TOPALOĞLU, діючого на підставі Статуту, та **ТОВ «Підприємство матеріально-технічного забезпечення «Інженерний центр «Реагент»**, Україна, іменоване в подальшому «**Покупець**» в особі генерального директора Л.М.Зінухової, діючого на підставі Статуту, заключили цей **Контракт** про подальше:

§1. Предмет контракту.

Продавець продає, а **Покупець** купує товари (надалі «Товар») в асортименті та кількості, визначених в проформах-інвойсах до кожного окремого постачання.

§2. Ціна контракту.

Ціна на **Товар** визначається в доларах США на умовах CIF Херсон та встановлюється після переговорів перед кожною поставкою та фіксується у проформах-інвойсах до кожної поставки **Товару**.

В ціну включені: вартість **Товару**, тара, маркування, вантажо-розвантажувальні роботи, страхування і транспортування.

Валюта **Контракту** – долари США.

Загальна сума **Контракту** складається із сум всіх інвойсів по даному **Контракту**.

§3. Умови оплати.

Платежі за **Товар**, поставлений в рахунок цього **Контракту**, повинні бути здійснені в доларах США.

Умови оплати:

-50% передплата

-50% протягом 30 днів з дати постачання.

Кожна партія товару сплачується окремо згідно з виставленими рахунками.

Dnipro
CONTRACT № 27/22
 18 January, 2022

The company **Mates Madencilik Ticaret Anonim Şirketi "Mates"**, Turkey hereinafter referred to as "**the Seller**", in the person of general director Mr. Zafer TOPALOĞLU, acting on a basis of the Charter, and **Limited Liability Corporation enterprise of material-technical provision Engineering center Reagent, Ukraine**, hereinafter referred to as "**the Buyer**", in the person of acting General director Larisa Zinukhova, acting on a basis of the Charter, have concluded the present **Contract** for the following:

§1. Subject of the contract.

The **Seller** shall sell and the **Buyer** shall buy the goods (hereinafter referred to as the "Goods") in the assortment and quantities specified in the proforma-invoices for each individual supply.

§2. Contract price.

The price of the **Goods** is determined in US dollars on the terms CIF Kherson and is set after the negotiations before each delivery and is fixed in the proforma-invoices for each delivery of the **Goods**.

The price includes: the cost of the Goods, packing, marking, loading-unloading costs, insurance, transportation.

Currency of the **Contract** – US dollars.

The total contract value is the sum of all specifications to this **Contract**.

§3. Terms of Payment.

Contract, shall be effected in US dollars to the bank account of the **Seller**.

Terms of payment:

-50% prepayment

-50% within 30 days from the date of delivery.

Each consignment is paid separately according to the issued invoices.

§4. Умови поставки.

Продавець поставляє **Товар** партіями на умовах визначених у проформах-інвойсах до кожної поставки **Товару**.

Разом з **Товаром** або окремо поштою покупець отримує:

- 1) 3 оригінали коносаментів
- 2) інвойс
- 3) сертифікат походження
- 4) сертифікат якості
- 5) пакувальний лист

§5. Якість.

Якість **Товару** повинна відповідати вказаній специфікації виробника.

Країна походження – Турція.

Продуктор – "Eti Mine Works G.M."

§6. Пакування та маркування.

Товар упакований за вимогою **Покупця**.

Маркування **Товару** згідно з вимогами до експорту.

§7. Претензії і арбітраж.

Претензії по якості і кількості доставленого **Товару** повинні підтверджуватися комерційним актом, завереним незалежним експертом. Претензія повинна бути надана в письмовій формі протягом 10 робочих днів з дня прибуття вантажу. Датою прибуття вантажу вважається дата, вказана на митній декларації.

Якщо сторони не можуть прийти до згоди шляхом переговорів, тоді ці суперечності повинні бути врегульовані Міжнародним комерційним арбітражним судом при Торгово-промисловій палаті України згідно з правилами цього суда в Україні.

§8. Форс-мажор.

Наступні Форс-мажорні обставини, котрі виникли після підписання **Контракту** або ж до того, але не могли бути передбачені або відвернуті, приймаються як причина до призупиненню дії **Контракту**: війна, ризик виникнення війни, повстання, блокада, реквизиція, ембарго, обмеження на валюту, імпорт та експорт, пожеж, повінь, шторм, втрата вантажу або його арешт. **Товар** вже відвантажений і відправлений **Продавцем** або перебуваючий у транзиті повинен бути прийнятий **Покупцем**.

4. Terms of delivery.

The **Seller** shall deliver the **Goods** in consignments indicated in proforma-invoices for each delivery of the **Goods**.

The **Buyer** will receive with the goods and by mail:

- 1) 3 original of Bill of Lading
- 2) invoice
- 3) certificate of origin
- 4) certificate of analysis.
- 5) packing list.

§5. Quality.

The quality of the **Goods** shall conform to agreed specifications of manufacturer.

Country of origin – Turkey.

Manufacturer - - "Eti Mine Works G.M."

§6. Packing and markings.

The goods are packed at the request of the **Buyer**.

Marking of the **Goods** shall conform to export requirements.

§7. Claims and arbitration.

All disputes arising out of the present Contract or in relation to its fulfillment are to be solved by negotiations as far as it is possible. Otherwise they are subject to hearing in the following procedure: - should the respondent be the **Seller** – the case shall be finally settled by the Arbitrage at the Ukraine Chamber of Commerce and Industry in accordance with the Rules of this arbitration body. If the Parties are unable to reach an agreement by negotiations, the dispute shall be settled the International Commercial Arbitration Court of the Ukrainian Chamber of Commerce and Industry according to its rules

§8. Force-majeure.

Should any circumstances arise after the conclusion of the **Contract** or before the conclusion if their effects were not clearly foreseeable, such as: war, risk of a war, insurrection, blockade, requisition, embargo, currency restrictions, export or import prohibition, fire, flood, storm, loss or detention at sea, the **Contract** is to be suspended. The **Goods** released by the **Seller** or being in transit from the seller's mill must, however, always be accepted by the **Buyer**.

§9. Інші умови.

Все листування та переговори, пов'язані з цим **Контрактом** та здійснені до підписання цього **Контракту** анулюються та вважаються недійсними.

Будь-які зміни та/або доповнення до цього **Контракту** вважаються дійсними при умові, якщо вони здійснені в письмовій формі та підписані уповноваженими представниками обох Сторін.

Цей **Контракт** складений в двох примірниках, по одному для кожної Сторони, українською та англійською мовами, обидва примірники мають однакову юридичну силу.

Цей **Контракт** вступає в силу з моменту підписання і діє по 31 березня 2022 року. Дію **Контракту** може бути подовжено при взаємній згоді сторін.

Цей **Контракт** та всі документи, підписані обома Сторонами, передані факсимільним зв'язком вступають в силу.

§10. Юридичні адреси сторін.

Покупець / The Buyer

ТОВ «Підприємство матеріально-технічного забезпечення «Інженерний центр «Реагент», 49041, Україна, Дніпро, вул. Трудових резервів 6.

Limited Liability Corporation Enterprise of material-technical provision "Engineering center "Reagent", Trudoviyh Rezervov str. 6, Dnipro, 49041, Ukraine.

Банк Покупця / Buyer Bank

Correspondent bank:
JPMorgan Chase Bank N.A.
270 Park Avenue, NY 10017, New York, USA
SWIFT : CHASUS33
The Bank of New York Mellon
One Wall Street, 8th Floor, 10286, New York, USA
SWIFT : IRVTUS3N
ПЕРШИЙ УКРАЇНСЬКИЙ МІЖНАРОДНИЙ БАНК
вул. Андріївська, 4, Київ, 04070, Україна
SWIFT BIC: FUIBUA2X
Acc. № : UA583348510000000002600422320



§9. Other terms.

After the **Contract** has been signed, all preceding correspondence and negotiations become null and void.

Any alterations and/or amendments to the present **Contract** shall be valid only if made in writing and duly signed by the authorized representatives of both Parties concerned.

The present **Contract** has been executed in two copies, one copy for each Party, in Ukrainian and English languages, both copies have the same legal force.

The present **Contract** enters into force after it's signing and is valid till March 31, 2022 The validity of the present **Contract** could be prolonged by mutual agreement of the Parties.

The present **Contract** as well as all documents signed and stamped by both Parties and sent by fax enters into the force.

§10. Legal addresses of Parties.

Продавець / Seller

Mates Madencilik Ticaret Anonim Şirketi "Mates"

Merkez Efendi Mah. Mevlana Cad. No:140/A
34010 Zeytinburnu İstanbul

Short name: Mates Madencilik Ticaret Anonim Şirketi

VAT – 613 088 0239 – Davutpaşa VD.

Банк Продавця / Sellers Bank

Bank details:
Account Name : Mates Madencilik Ticaret Anonim Şirketi
Account№ : TR42 0013 4000 0173 9600 2000 02
Bank: Denizbank AS
Büyükdere Cad. No:141 34394 Esentepe-İSTANBUL
SWIFT BIC: DENITRIS

MATES MADENCILIK TICARET A.S.
Merkez Efendi Mah. Mevlana Cad.
Taya Plaza 140/A Zeytinburnu/İSTANBUL
Davutpaşa V.D. - 613 088 0239

Продавець / The Seller
Mr. Zafer TOPALOĞLU
М.П. / Seal



PROFORMA INVOICE

Mates Madencilik Ticaret Anonim
 Merkez Efendi Mah. Mevlana Cad
 34010 Zeytinburnu Istanbul
 Turkey
 VAT 613 088 0239 – Davutpaşa

Date 03.08.2023
 Order No. 17
 Date of order 03.08.2023
 Mode of delivery Road transport
 Terms of delivery FCA BANDIRMA
 PLANT
 Terms of payment 100% advance of all
 PI amount

Delivery address

EMTP Engineering Center
 Reagent LLC
 Trudoviyh Rezervov str. 6
 49041 Dnipro
 Ukraine

Item code	Description	Qty unit / MT	Unit price/\$	Total
BAC.3.01	Boric Acid	21,00	1 085,00	\$ 22 785,00
	25/1050kg PLT			
	CN CODE: 2810 00 90 Country of Origin: Turkey Producer: Eti Maden IGM			
BAC.2.02	Boric Acid	176,00	1 055,00	\$ 185 680,00
	1000kg BB			
	CN CODE: 2810 00 90 Country of Origin: Turkey Producer: Eti Maden IGM			
	TOTAL	197,00		\$ 208 465,00

Bank details:

Account Name : Mates Madencilik Ticaret Anonim Sirketi

Account N° : TR42 0013 4000 0173 9600 2000 02

Bank: Denizbank AS

Büyükdere Cad. No:141 34394 Esentepe-İSTANBUL

SWIFT BIC: DENITRIS

Mates Madencilik

MATES MADENCİLİK TİCARET A.Ş.
 Merkez Efendi Mah. Mevlana Cd. No:141 Plaza
 34010 Zeytinburnu-İSTANBUL
 Türkiye / Turkey



Mates Madencilik Ticaret Anonim

Merkez Efendi Mah. Mevlana Cad
34010 Zeytinburnu Istanbul
Turkey
VAT 613 088 0239 – Davutpaşa

PROFORMA INVOICE

Date 31.07.2023
Order No. 16
Date of order 31.07.2023
Mode of delivery Road transport
Terms of delivery FCA BANDIRMA PLANT
Terms of payment 100% advance of all PI amount

Delivery address

EMTP Engineering Center
Reagent LLC
Trudoviyh Rezervov str. 6
49041 Dnipro
Ukraine

Item code	Description	Qty unit / MT	Unit price/\$	Total
BDE.3.01	Borax Deca 25/1050kg PLT CN CODE: 2810 00 90 Country of Origin: Turkey Producer: Eti Maden IGM	2,10	785,00	\$1 648,50
BAC.3.01	Boric Acid 25/1050kg PLT CN CODE: 2810 00 90 Country of Origin: Turkey Producer: Eti Maden IGM	40,95	1 085,00	\$44 430,75
BAC.2.02	Boric Acid 1000kg BB CN CODE: 2840 19 90 Country of Origin: Turkey Producer: Eti Maden IGM	110,00	1 055,00	\$116 050,00
			Total USD	162 129,25

Bank details:

Account Name : Mates Madencilik Ticaret Anonim Sirketi

Account № : TR42 0013 4000 0173 9600 2000 02

Bank: Denizbank AS

Büyükdere Cad. No:141 34394 Esentepe-ISTANBUL

SWIFT BIC: DENITRIS

Mates Madencilik

MATES MADENCILIK TİCARET A.Ş.
Merkez Efendi Mah. Mevlana Cd. Yeşil Plaza
No: 140 D Zeytinburnu / İSTANBUL
DAVUTPAŞA Y.D. - 613 088 0239



PROFORMA INVOICE

Mates Madencilik Ticaret Anonim

Merkez Efendi Mah. Mevlana Cad
34010 Zeytinburnu Istanbul
Turkey
VAT 613 088 0239 – Davutpaşa

Date 04.08.2022
Order No. 025230, Contract No 27/22 old 18.01.2022
Date of order 04.08.2022
Mode of delivery Road transport
2022-LIP-UA-
TR17
Terms of delivery FCA LIEPAJA
Terms of payment In-Advance
Date of delivery 2 months

Delivery address

EMTP Engineering Center
Reagent LLC
Trudovih Rezervov str. 6
49041 Dnipro
Ukraine

Item code	Description	Qty unit / MT	Unit price/\$	Total
BAC.2.02	Boric Acid	220,00	1 044,00	\$229 680,00
	1000kg BB (PP+PE)			
	CN CODE: 2810 00 90 Country of origin: Turkey Producer: Eti Mine Works G.M.			
Total USD				229 680,00

Bank details:

Account Name : Mates Madencilik Ticaret Anonim Sirketi
Account № : TR42 0013 4000 0173 9600 2000 02
Bank: Denizbank AS
Büyükdere Cad. No:141 34394 Esentepe-İSTANBUL
SWIFT BIC: DENITRIS

Mates Madencilik

MATES MADENCİLİK TİCARET A.Ş.
Merkez Efendi Mah. Mevlana Cad.
Topraklı 34010 Zeytinburnu/İSTANBUL
Davutpaşa Y.Ç. - 613 088 0239



PROFORMA INVOICE

Mates Madencilik Ticaret Anonim

Merkez Efendi Mah. Mevlana Cad
34010 Zeytinburnu Istanbul

Turkey

VAT 613 088 0239 – Davutpaşa

Date 01.08.2022
Order No. 025207
Date of order 29.07.2022
Mode of delivery Road transport
2022-LIP-UA-
TR16
Terms of delivery FCA LIEPAJA
Terms of payment In-Advance
Delivery date 2 months
Contract No 27/22 dtd 18.01.2022

Delivery address

EMTP Engineering Center
Reagent LLC
Trudovih Rezervov str. 6
49041 Dnipro
Ukraine

Item code	Description	Qty unit / MT	Unit price/\$	Total
BAC.2.02	Boric Acid	132,00	1 044,00	\$137 808,00
	1000kg BB (PP+PE)			
	CN CODE: 2810 00 90			
	Country of origin: Turkey			
	Producer: Eti Mine Works G.M.			
Total USD				137 808,00

Bank details:

Account Name : Mates Madencilik Ticaret Anonim Sirketi

Account N° : TR42 0013 4000 0173 9600 2000 02

Bank: Denizbank AS

Büyükdere Cad. No:141 34394 Esentepe-ISTANBUL

SWIFT BIC: DENITRIS

Mates Madencilik

MATES MADENCILIK TICARET A.S.
Merkez Efendi Mah. Mevlana Cad.
34010 Zeytinburnu Istanbul
Davutpaşa - 613 088 0239

КОНТРАКТ № 21/23

Дніпро

27 січня 2023 р.

Компанія "MELCORE Igor Melnyk", Польща, іменована в подальшому «Продавець», в особі директора Igor Melnyk, діючого на підставі Статуту, та ТОВ «Підприємство матеріально-технічного забезпечення «Інженерний центр «Reagent», Україна, іменоване в подальшому «Почупець» в особі генерального директора Л.М. Зінухової, діючого на підставі Статуту, заключили цей **Контракт** про подальше:

§1. Предмет контракту.

Продавець продає, а **Почупець** купує **Товари** в асортименті і відповідно до умов, зазначених в **Додатках** до цього **Контракту**, які є його невід'ємними частинами.

§2. Ціна контракту.

Ціна на **Товар** визначається в доларах США або в ЄВРО на умовах, встановлених в проформа інвойсах на кожну окрему поставку, за одну метричну тону та фіксується в **Додатках** до цього **Контракту**.

В ціну включені: вартість **Товару**, тара, маркування, завантаження на транспортний засіб.

Валюта **Контракту** – долари США, ЄВРО. Загальна сума **Контракту** складається із суми усіх інвойсів за ним.

§3. Умови оплати.

Умови оплати - будуть вказані в **Додатках** до даного **Контракту**: банківський переказ протягом 14 днів від дати рахунка - фактури або 100% передоплата. Валютою платежу є долари США або ЄВРО.

§4. Умови поставки.

Продавець поставляє **Товар** на склад в Польщі на умовах, що встановлюються у проформі інвойсі до кожної поставки та фіксуються в **Додатках** до **Контракту**.

§5. Якість.

Якість **Товару** повинна відповідати сертифікату якості, що додається до **Товару** і фіксуватися в **Додатках** до **Контракту**.

CONTRACT № 21/23

Dnipro

January 27, 2023

Company "MELCORE Igor Melnyk" Poland, hereinafter referred to as "the Seller", in the person of director Igor Melnyk, acting on a basis of the Charter, and Limited Liability Corporation enterprise of material-technical provision Engineering center Reagent, Ukraine, hereinafter referred to as "the Buyer", in the person of acting General director L.M. Zinukhova, acting on a basis of the Charter, have concluded the present **Contract** for the following:

§1. Subject of the contract.

The **Seller** shall sell and the **Buyer** shall buy the **Goods** in assortment and according to terms indicated in **Annexes** to this **Contract** that are integral parts of the **Contract**.

§2. Contract price.

The price of the **Goods** is fixed in USD or in EUR on the terms set in proforma invoices for each individual delivery per one metric ton and fixed in **Annexes** to the **Contract**.

The price includes: the cost of the **Goods**, tare, marking, loading into truck.

Currency of the **Contract** – USD, EUR. The total value of the present **Contract** amounts to the sum of all invoices under it.

§3. Terms of Payment.

Terms of payment is indicated in Annex to this **Contract**: bank transfer during 14 days from the date of Invoice or 100% prepayment. Currency of payment is USD or EUR.

§4. Terms of delivery.

The **Seller** shall deliver the **Goods** to warehouse in Poland on terms set in proforma invoices for each individual delivery and fixed in **Annexes** to the **Contract**.

§5. Quality.

The quality of the **Goods** shall conform to certificate of quality for the **Goods** and to be fixed in **Annexes** to the **Contract**.



§6. Пакування та маркування.

Товар відвантажується в своїй стандартній упаковці, зазначеній в Додатках до **Контракту**. Маркування **Товару** відповідно до вимог по експорту.

§7. Претензії та арбітраж.

Претензії за якістю і кількістю доставленого **Товару** повинні підтверджуватися комерційним актом, завершеним незалежним експертом. Претензія повинна бути надана в письмовій формі протягом 10 робочих днів з дня прибуття вантажу. Датою прибуття вантажу вважається дата, зазначена на митній декларації.

Якщо сторони не можуть дійти згоди шляхом переговорів, тоді дані розбіжності повинні бути врегульовані Міжнародним комерційним арбітражним судом при Торгово-промисловій палаті України за правилами згаданого суду в даній країні.

§8. Форс-мажор.

Наступні Форс-мажорні обставини, які виникли після підписання **Контракту** або ж до того, але не могли бути передбачені або відвернені, приймаються як причина до призупинення дії **Контракту**: війна, ризик виникнення війни, повстання, блокада, реквізиція, ембарго, обмеження на валюту, імпорт і експорт, пожежа, повінь, шторм, втрата вантажу або його арешт. **Товар** вже відвантажений і відправлений **Продавцем** або знаходиться в транзиті повинен бути прийнятий **Покупцем**.

§9. Інші умови.

Все листування та переговори, пов'язані з даними **Контрактом** і проходять до підписання цього **Контракту** анулюються і вважаються недійсними.

Будь-які зміни та / або доповнення до цього **Контракту** вважаються дійсними за умови, якщо вони вчинені в письмовій формі та підписані повноважними представниками обох Сторін.

Даний **Контракт** складено в двох примірниках, по одному для кожної Сторони, українською та англійською мовами, обидва тексти мають однакову юридичну силу.

§6. Packing and markings.

The **Goods** shall be delivered in their standard packing indicated in **Annexes** to the **Contract**. Marking of the **Goods** shall conform to export requirements.

§7. Claims and arbitration.

Claims with regard to quality and quantity of the delivered cargo must be certified by a report of an independent surveyor. Claim shall be presented in writing within 10 working days from the date of arrival. The date of arrival shall be considered the date pointed in customs declaration for arrived cargo.

If the Parties are unable to reach an agreement by negotiations, the dispute shall be settled the International Commercial Arbitration Court of Ukraine Chamber of Commerce and Industry according to it's rules.

§8. Force-majeure.

Should any circumstances arise after the conclusion of the **Contract** or before the conclusion if their effects were not clearly foreseeable, such as: war, risk of a war, insurrection, blockade, requisition, embargo, currency restrictions, export or import prohibition, fire, flood, storm, loss or detention at sea, the **Contract** is to be suspended. The **Goods** released by the **Seller** or being in transit from the seller's mill must, however, always be accepted by the **Buyer**.

§9. Other terms.

After the **Contract** has been signed, all preceding correspondence and negotiations become null and void.

Any alterations and/or amendments to the present **Contract** shall be valid only if made in writing and duly signed by the authorized representatives of both Parties concerned.

The present **Contract** has been executed in two copies, one copy for each Party, in Ukrainian and English languages, both copies have the same legal force.

Даний **Контракт** набуває чинності з моменту підписання і діє до 31 грудня 2024 року. Дія **Контракту** може бути продовжена за взаємною згодою сторін.

Даний **Контракт** і всі документи, підписані обома Сторонами, передані факсимільним зв'язком вступають в силу.

Сторони обмінюються оригіналами **Контракту** протягом 30 днів після його підписання.

§10. Legal addresses of Parties.

Покупець / The Buyer:

ТОВ «Підприємство матеріально-технічного забезпечення «Інженерний центр «Реагент»»,
49041, Україна, Дніпро, вул. Трудових резервів 6.

LLCorporation Enterprise of material-technical provision "Engineering center "Reagent",
Trudovyyh Rezervov str. 6, Dnipro,
49041, Ukraine.

Банк Покупця / Buyer Bank

LLC EMTP Engineering center Reagent
Trudovyyh Rezervov st. 6, Dnipro, 49041,
Ukraine
Acc. №: UA58334851000000002600422320
FIRST UKRAINIAN INTERNATIONAL BANK
4, Andriivska Str., Kyiv, 04070, Ukraine
SWIFT BIC: FUIBUA2X
Correspondent bank:
Commerzbank AG,
Kaiserplatz, 60261, Frankfurt am Main, Germany
SWIFT: COBADEFF
Correspondent bank:
JPMorgan Chase Bank N.A.
270 Park Avenue, NY 10017, New York, USA
SWIFT : CHASUS33

Покупець / The Buyer

Zinukhova Larisa



The present **Contract** enters into force after it's signing and is valid till December 31, 2024. The validity of the present **Contract** could be prolonged by mutual agreement of the Parties.

The present **Contract** as well as all documents signed and stamped by both Parties and sent by fax enters into the force.

Parties exchange copies of the contract during 30 days after its signing.

§10. Юридичні адреси сторін.

Продавець / Seller

"MELCORE Igor Melnyk"
Szafranowa st. 32A, 20-810, Lublin, Poland
VAT № EU PL.7122833957; REGONE: 380433960

Банк Продавця / Sellers Bank

PKO BANK POLSKI S.A.
Lipowa 4a st., 20-027 Lublin, Poland
IBAN / Account no. in
USD: PL 03102031500000370201087253
EUR: PL 61102031500000360201107986
SWIFT Code: BPKOPLPW

Продавець / The Seller

Igor Melnyk


M.P. / Seal

MELCORE

Igor Melnyk
ul. Szafranowa 32A, 20-810 Lublin
Regon 380433960, NIP 7122833957
GDC: 000192795