

2. Інвестиційний клімат України 2014-2015 рр.: прогнози експертів [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.prostobiz.ua>. – Загол. з екрану.

3. «Соціально-економічний розвиток України за січень-лютий 2014 р.». – Державна служба статистики

4. Гребенюк Н. О. Інвестиційна привабливість : сутність та засоби покращення / Н. О. Гребенюк // Інвестиції : практика та досвід. – 2012. – № 12. – С. 12–17

5. Івахненко І. Інвестиційна діяльність в Україні: сучасний стан та можливості її активізації / І. Івахненко // Інвестиції: практика та досвід. – 2010. – № 2. – С. 7–9.

6. Томарева В. В. Оцінка інвестиційного клімату України та її регіонів [Електронний ресурс]. – Режим доступу : <http://www.nbuv.gov.ua/portal>. – Загол. з екрану.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

*Рябенко Н.В., студентка групи МН-13-4,
Научный руководитель: к.э.н., доцент Черкавская Т.М*

Теневая экономика- сложное явление, свойственное всем странам современного мира, она отличается лишь объемами, формами и контролем. Теневой бизнес - это экономическая деятельность, противоречащая действующему законодательству, то есть совокупность нелегальных хозяйственных действий, не учитываемых и не контролируемых обществом производство, потребление, обмен и распределение материальных ресурсов, денежных средств; виды деятельности, направленные на формирование или удовлетворение антиобщественных деструктивных потребностей, культивирующие различные пороки человека. В высокоразвитых государствах, по разным оценкам, она составляет 17% от ВВП, в странах с переходной экономикой – более 20% и в развивающихся – свыше 40%. Теневая экономическая деятельность и методы борьбы с ней являются актуальнейшими проблемами современного общества.

Теневая экономика имеет следующие три сектора:

- 1) скрытый – неучтенный объем продукции, работников, услуг на предприятиях, имеющих статус юридического лица;
- 2) неформальный – неучтенный объем продукции, работников, услуг, произведенных физическими лицами, не имеющими статус юридического лица;
- 3) нелегальный – производство запрещенной продукции, использование работников, услуг.

Теневая экономика зачастую рассматривается как сугубо негативным хозяйственный и социальный феномен. В ней, как и во всяком другом сложном и многогранном общественном явлении можно выделить и позитивные аспекты. Рассмотрим некоторые из них, например – поведение человека на

рынке труда, ищущего применение своих способностей, может определяться некоторыми ситуациями, которые будут рассматриваться далее. Во многих социально-экономических системах продвижение вверх по статусной и карьерной лестнице затруднено. Люди энергичные, талантливые, волевые, с хорошим образованием и способностями, не всегда могут найти себе достойное применение в официально существующих коммерческих структурах и на государственной службе. Причинами «отбраковывания» способных людей могут быть их сложный характер, амбиции, интеллектуальное превосходство над начальниками, опасения руководителей за свой пост, личные обиды и целый комплекс иных причин. Достаточно кому-либо из работников предприятия вступить в конфликт с работодателем, чтобы его уволили с негативными характеристиками. Это может привести к тому, что данный специалист вливается в ряды участников теневого бизнеса. Примерно то же самое мы можем сказать и по поводу лиц, вернувшихся из мест лишения свободы, которым зачастую не находится места в легальной экономике. Многие студенты дневных отделений вузов в целях пополнения своих доходов, нанимаются на работу к физическим и юридическим лицам, выплачивающим заработную плату в конвертах, пополняя тем самым контингент «серого» бизнеса, т.е. это не совсем нормальный, но вполне законный бизнес, так как экономические отношения чаще всего основываются не на законе, который недостаточно полно регламентирует рыночные взаимоотношения, а на „джентльменских соглашениях“.

Теневой бизнес может и часто дает большие возможности для самореализации квалифицированного работника. Функционирующие внутри теневых структур способы менеджмента довольно сильно отличаются от формальных правил легальных предприятий. Отход от правовых рамок «Трудового кодекса» ставит работников в более жесткие условия, которые нередко создают более высокую мотивацию в труде. А это закаливает людей, быстро и безжалостно учит их правилам коммерческой деятельности и успешному ведению дел.

Рыночная экономика развивается нестабильно: периоды роста и бума в хозяйственной системе сменяются рецессиями и спадами. В нынешней ситуации, наступившей после кризиса 2008-2010 гг. во многих европейских странах увеличился уровень безработицы, так, например, в Испании и Греции превышает 22%, а в целом по еврозоне- приближается к 11%. Нехватка работы на «белых» рынках, заставляет людей прибегать к самозанятости, что по сути дела, расширяет теневой бизнес.

Другим аспектом теневой экономики, который мы рассмотрим- финансовый сектор теневой экономики, который представляет собой совокупность институтов, осуществляющих денежные расчеты между субъектами теневой экономики, а также инструменты расчетов. Основным инструментом расчетов теневого финансового сектора- денежная масса. Существуют различные схемы отмывания денег, сводящиеся к созданию

видимости получения дохода из легальных источников. Обладатели теневых доходов пытаются: а) легализовать их, отмывая от грязных пятен неформального бизнеса; б) инвестировать «очищенные» денежные средства в легальную коммерческую деятельность.

Торговцы наркотиками, оружием, организаторы публичных домов, бутлегеры, чиновники-взяточники и многие другие участники теневой экономики, нажившие состояния незаконным путем, пытаются со временем легализовать свои доходы по различным схемам. После процедуры отмывки денежных средств они изымаются из теневого оборота и переводятся либо на легальные банковские депозитные счета, либо инвестируются в физические активы или ценные бумаги. Таким образом осуществляется переток денег в легальный сектор, а его величина и интенсивность зависят от конкретных условий, формируемых правительством. Необходимо учитывать миграцию теневого капитала за рубеж или в оффшорные юрисдикции. И в этом случае владельцы сомнительных денежных средств пытаются их легитимировать. Нельзя не отметить значение теневого сектора и в организации новых бизнес-структур, когда нарождающиеся предприятия находятся на самой ранней стадии становления. Зачастую вступающие на путь предпринимательства люди не имеют в своем распоряжении ни сколько-нибудь значительных денежных сумм, ни физических активов, ни деловых связей. Их капитал – это огромное желание стать бизнесменом, выбиться из нищеты, помочь своей семье и близким. Легальная предпринимательская деятельность может быть для стартаперов неприемлемой из-за процедур регистрации, обременения налогами, платежами в пенсионный фонд, фонды обязательного медицинского и социального страхования. Для части начинающих бизнесменов предпочтительной остается теневая коммерция, где все доходы достаются владельцу и организатору бизнеса. Когда созданное предприятие «становится на ноги», теневики легализуют его, переходя в легальный бизнес, становясь исправным налогоплательщиком.

Обычно теневой сектор экономики имеет значительный потенциал для наращивания эффективности легальной хозяйственной системы. И если в обычных условиях этот резерв игнорируется, то в условиях крайней нужды правительство и общество о нем обязательно вспоминают. Так, например, в Греции, около трети экономической деятельности находится в тени — в бюджет недоплачиваются налоги, скрываются доходы от незарегистрированной предпринимательской деятельности, далеко не всю прибыль показывают легальные производители товаров и услуг. Когда страна жила в обычном режиме, власти с теневым сектором боролись не слишком активно. Однако когда над страной нависла угроза дефолта и выхода из еврозоны, то ситуация стала кардинальным образом меняться.

Подводя итог некоторым сторонам теневого бизнеса, следует указать, что отмеченные аспекты не оправдывают нелегальную экономику. Тем государствам, которые становятся на путь борьбы с теневым сектором, приходится принимать во внимание сильные стороны нелегального бизнеса,

вникать в основы его устойчивости, жизнеспособности, приспособляемости к изменяющимся условиям. Теневики создают серьезные проблемы легальному бизнесу, оказывая негативное воздействие на его конкурентоспособность. Задача государства – выбить почву из под ног неформального предпринимательства.

По данным Университета Иоганна Кеплера из австрийского города Линц, объем теневой экономики в Европе превышает 2 трлн евро. Размах теневого рынка различен в разных странах - от 7-8% ВВП в Австрии и Швейцарии до внушительных 30% и более в ряде стран Центральной и Восточной Европы. Правительства всех без исключения стран прилагают усилия для сокращения объема «неофициального» рынка, но по целому ряду причин, эта задача оказывается исключительно сложной для выполнения.

Мы живем в эпоху, когда «теневая» экономика, эта невидимая для официальных институтов государства зона, как вполне легальной, так и не совсем, производственной и коммерческой деятельности, стала частью повседневной жизни практически всех государств мира. Экономика теневая причудливо переплетена с вполне официальной деятельностью людей и компаний и сходу понять с какой стороной экономики мы имеем дело часто просто невозможно.

В ряде стран Европы уход в тень стимулирован не только нежеланием платить налоги в казну, но и попыткой избежать соблюдения многочисленных требований и норм предписанных государством для официальной деятельности - необходимости платить минимальную зарплату работникам или тратиться на дорогие средства обеспечения безопасности труда.

В последнее время уход «в тень» для многих в Европе стал вынужденным шагом, вызванным стремлением сохранить свой бизнес и капитал в условиях нарастающего кризиса. Поэтому эксперты и аналитики различают как негативные так и позитивные последствия наличия в той или иной стране сектора теневой экономики.

В разных странах в пределах Европейского континента история и традиции возникновения и развития неофициальной экономики различаются весьма значительно. Так в крупнейших экономиках ЕС - в Германии и Франции - на теневой сектор приходится около одной восьмой официального ВВП страны. В менее экономически развитых странах, таких как Болгария, Эстония или Литва, в тени может пребывать до трети всей экономической активности.

Британская газета The Daily Telegraph совместно с Университетом Линца (Австрия) опубликовали самые свежие данные о ситуации с теневой экономикой в мире и в Европе, в частности.

Ученые австрийского университета выяснили, что наибольший размах, из всех стран еврозоны, теневая экономика имеет в Эстонии. В 2011 году теневой сектор этой страны составит около 28,6% от годового ВВП. Это немного ниже, чем в предыдущем году, когда в тени производилось и продавалось товаров и услуг общим объемом в 29,3% ВВП.

На втором и третьем местах страны- Кипр, который немного опередил Мальту с результатом 26% ВВП в 2011 году и стал вторым. На Мальте объем теневого сектора составил 25,8% ВВП - это третий показатель в еврозоне.

Следующая за указанными странами- Греция. Несмотря на то, что эта страна успела прославиться своими широкими возможностями ухода от официального налогообложения, жестокий кризис, поразивший экономику Греции, не пощадил и теневигов. Этот сектор потерял за год больше 1% объема - с 25,4% ВВП в 2010 году, до 24,3 % в 2011.

Следом за Грецией идет страна, состояние экономики которой в последнее время вызывает в Европе растущую тревогу - Италия. С показателем в 21,2% ВВП ее теневая экономика стала пятой крупнейшей «тенью» в еврозоне.

Гораздо более комфортно себя чувствуют страны с высоким уровнем экономического развития. Однако, и они не лишены весьма заметной по размерам теневой составляющей экономической активности. Так, Германия имеет весьма стабильный по размерам теневой сектор, объемы которого составляют 13,7% ВВП в 2011 году. Это несколько ниже чем в прошлом, когда было - 13,9%. Учитывая значительный объем ВВП Германии в абсолютном измерении, нетрудно представить себе, что эти почти 14 % составляют весьма внушительную сумму.

Однако, в своем рейтинге австрийские ученые оперируют относительными единицами - процентом от ВВП. И по этому показателю вслед за Германией идет Ирландия. В отличие от своих собратьев по несчастью - Греции и Португалии - также получивших значительную экономическую помощь от ЕС, теневая экономика Ирландии заметно скромнее по масштабу - в 2011 году она составит не более 12,8% ВВП. Несколько вырастет в 2011 году теневой сектор экономики Великобритании. По расчетам, он увеличится с 10,7% - в прошлом году, до 11% - в этом.

Так выглядит ситуация с теневой экономикой в Европе. Чтобы лучше представлять себе ситуацию с неофициальной экономической деятельностью в ЕС и в еврозоне, в частности, есть смысл сравнить европейские цифры с показателями наиболее развитых экономик мира, в которых также существует надежная система подсчетов всего, что производится и продается в тени. И здесь мы видим, что, например, в Японии и США, теневой сектор имеет заметно меньшие масштабы. В Японии в 2011 году он составляет лишь 9% ВВП. В США теневая экономика еще меньше - в 2011 году она сократилась до 7%. Прошлогодний показатель был 7,2%.

Для сравнения по данным Минэкономразвития, в 2011 году уровень теневой экономики в Украине сократился на 4% по сравнению с 2010 годом и составлял 34% от объема официального ВВП.

Доля теневой экономики в Европе в прошлом году уменьшилась до 19% от валового внутреннего продукта (ВВП), свидетельствуют данные исследования, проведенного по заказу компании Visa. Исследование, которое

провели ученые Линцкого университета, охватывало ЕС, а также Швейцарию, Норвегию, Хорватию и Турцию. В прошлом году объем теневой экономики в указанных странах составил 2,175 трлн. евро. В 2011 году доля теневой экономики в Европе составляла 19,3%.

Большая часть нелегальной рабочей силы и платежей выявлена в секторах строительства и торговли. Теневая экономика также особо распространена в странах Центральной и Восточной Европы. В отдельных государствах этого региона ее доля составляет 30%. По прогнозам исследователей, в этом году доля теневой экономики предположительно сократится до 18,5%, что является самым низким уровнем за последнее десятилетие.

Уровень теневой экономики в Украине по методу "затраты населения - розничный товароборот" в 2012 году составил 45% ВВП. Объем злоупотреблений в налоговой системе Украины по итогам 2013 года составил более 200 млрд. грн.

Теневую экономику можно определить как состояние самоорганизующейся системы, при котором она развивается в соответствии с общими экономическими принципами и находится в гармоничном равновесии со своей средой. Введение в научный оборот понятия «теневая экономика», осознание необходимости исследований в данной сфере, выработка методов оценки масштабов теневой экономики имеют большое значение для понимания современного состояния экономики и перспектив ее развития.

Криминальная экономика очень близка по смыслу с теневой экономикой. Она охватывает собой все преступные проявления экономического характера. Экономическая преступность может проникать даже в надежные, защищаемые направления экономической деятельности, что говорит о слабой организации борьбы с экономической преступностью и глубоких корнях самой теневой экономики, проросших в хозяйственную деятельность.

Предприятия, желающие обойти законные способы получения прибыли, и вместо того, чтобы заплатить налоги и жить честно, находят множество лазеек и способов. Такие фирмы используют ряд механизмов теневого сектора, чтобы избежать наказания. На сегодняшний день очень важно осознание того, что чем точнее будут статистические показатели, тем эффективнее будут меры органов власти, предпринимаемые для решения проблемных вопросов в экономике региона.

Легализация (отмывание) денежных средств – это одна из самых популярных отраслей теневой экономики. Взятничество, подкуп, пользование, владение и распоряжение доходами, полученными заведомо незаконным путем – это лишь малая часть направлений этого сектора. Правоохранительными органами ведется интенсивная борьба с легализацией денежных средств, но желающих заработать таким легким способом меньше не становится.

Список литературы:

1. Економіст [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ua-ekonomist.com>– Загл. с экрана.
2. World-economics [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.world-economics-journal.com>. – Загл. с экрана.
3. Theoretical Economics [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://econtheory.org>. – Загл. с экрана.
4. Актуальні проблеми економіки [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://eco-science.net>. – Загл. с экрана.
5. Focus.ua [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://focus.ua>. – Загл. с экрана.
6. Українська правда: економічна правда [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.epravda.com.ua>. – Загл. с экрана.
7. Николаева М.И., Шевяков А.Ю. Теневая экономика: методы анализа и оценки. М.: ЦЭМИ, 2004. С.3.
8. Лученок А.И. Мошенничество в бизнесе. – М.: Амалфея, 2002. – 272 с

ТЕОРИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА КАК ИНСТРУМЕНТ ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЭКОНОМИКИ

Слеткова А., студентка группы МН-13-1

Научный руководитель: д. эк. н., профессор Пилипенко А. Н.

Повышение образовательной и культурно-технической подготовки работника и уровня его жизни на определённой ступени развития выдвигает высокие требования к качеству самой трудовой деятельности. Именно поэтому так важно преобразовать труд в возможность реализации индивидуальных склонностей и способностей, накопленных знаний и опыта в труде, чтобы создавать и совершенствовать новую технологию или организацию производства.

В настоящее время потенциал каждого отдельного человека оценивается значительно выше, чем все другие формы богатства, вместе взятые. Английский экономист Нассау Сениор считал, что «человек – это капитал с затратами на содержание, вкладываемыми в человека с ожиданием получения выгоды в будущем». Понятие сущности «человеческого капитала» легче всего определить, рассматривая в отдельности эти два слова: *человеческий* он, так как является неотделимой собственностью человека и *капитал*, как теперешний / будущий источник дохода [1]. Из этого следует, что исключительно путём инвестирования в человеческий капитал индивид улучшает своё благосостояние. Наиболее частым примером инвестиций выступают затраты на образование, которые осуществляются на:

- макроуровне (бюджетное финансирование);
- мезоуровне (инвестиции предприятий);
- микроуровне (инвестиции частных лиц).