

Міністерство освіти і науки України
Національний технічний університет
«Дніпровська політехніка»

Навчально-науковий інститут економіки

Факультет менеджменту

Кафедра менеджменту

ПОЯСНЮВАЛЬНА ЗАПИСКА
кваліфікаційної роботи ступеня бакалавра

студента Маркіна Дмитра Сергійовича

академічної групи 073-20-1

спеціальності 073 Менеджмент

на тему Обґрунтування управлінських рішень для забезпечення ефективного розвитку підприємства (за матеріалами ПрАТ «Лінде Газ Україна»)

Керівник кваліфікаційної роботи	Прізвище, ініціали	Оцінка за шкалою		Підпис
		рейтинговою	інституційною	
	Варяниченко О.В.			

Рецензент				
-----------	--	--	--	--

Нормоконтролер	Варяниченко О.В.			
----------------	------------------	--	--	--

Дніпро
2024

ЗАТВЕРДЖЕНО:

завідувач кафедри менеджменту

_____ Швець В.Я.

(підпис)

« 20 » травня 2024 року

ЗАВДАННЯ
на кваліфікаційну роботу
ступеня бакалавра

студенту Маркіна Д.С. академічної групи 073-20-1

спеціальності 073 Менеджмент

на тему Обґрунтування управлінських рішень для забезпечення ефективного розвитку підприємства (за матеріалами ПрАТ «Лінде Газ Україна»)

затверджену наказом ректора НТУ «Дніпровська політехніка» від 27 травня 2024 р. № 474-с

Розділ	Зміст	Термін виконання
Теоретичний	Теоретичні основи забезпечення ефективного розвитку підприємства	20.05.2024 р. – 28.05.2024 р.
Аналітичний	Аналіз фінансово-господарської діяльності ПрАТ «Лінде Газ Україна»	29.05.2024 р. – 10.06.2024 р.
Рекомендаційний	Рекомендації з обґрунтування управлінських рішень для забезпечення ефективного розвитку ПрАТ «Лінде Газ Україна»	11.06.2024 р.– 20.06.2024 р.

Завдання видано

_____ Варяниченко О.В.
(підпис керівника)

Дата видачі « 20 » травня 2024 року

Дата подання до екзаменаційної комісії « 21 » червня 2024 року

Прийнято до виконання

_____ Маркін Д.С.
(підпис студента)

РЕФЕРАТ

кваліфікаційної роботи бакалавра
студента групи 073-20-1
НТУ «Дніпровська політехніка»
Маркіна Дмитра Сергійовича

на тему: Обґрунтування управлінських рішень для забезпечення ефективного розвитку підприємства (за матеріалами ПрАТ «Лінде Газ Україна»)

ЛІЗИНГ, ЕФЕКТИВНІСТЬ ПІДПРИЄМСТВА, РЕЗУЛЬТАТИВНІСТЬ, РОЗВИТОК ПІДПРИЄМСТВА, СТАЛІЙ РОЗВИТОК, УПРАВЛІННЯ РОЗВИТКОМ БІЗНЕСУ

Структура роботи: 79 сторінок комп'ютерного тексту; 52 рисунки; 12 таблиць; 33 джерела посилання.

Об'єкт розроблення – ефективний розвиток підприємства.

Мета роботи – теоретичне обґрунтування та розробка управлінських рішень для забезпечення ефективного розвитку підприємства.

Основні результати кваліфікаційної роботи бакалавра полягають у такому: узагальнено теоретичні основи забезпечення ефективного розвитку підприємства; проаналізовано фінансово-господарську діяльність ПрАТ «Лінде Газ Україна»; надано рекомендації з обґрунтування управлінських рішень для забезпечення ефективного розвитку ПрАТ «Лінде Газ Україна» та визначено економічну ефективність запропонованих рекомендацій.

Методи дослідження – аналізу і синтезу, економічного аналізу, статистичного аналізу, порівняння, узагальнення.

Результати кваліфікаційної роботи бакалавра рекомендовано для використання підприємствами при плануванні господарської діяльності.

Сфера застосування – планування господарської діяльності.

Економічна ефективність запропонованих заходів – збільшення чистого доходу підприємства на 6486,85 тис. грн. або на 0,37%, збільшення чистого прибутку на 3,1 млн. грн або на 1,14% до 279,8 млн. грн.

Значимість роботи – реалізація лізингової операції: передача обладнання (кріогенна установка рідкого кисню) у лізинг підприємству ПАТ «Запоріжсталь» забезпечить ефективний розвиток підприємства в сучасних умовах російської агресії.

ABSTRACT

of qualification paper for the Bachelor's degree
by the student of the academic group 073-20-1
Dnipro University of Technology
Markin Dmytro

Subject: Substantiation of managerial decisions to ensure effective
development of an enterprise

(based on the materials of Private JSC "Linde Gas Ukraine")

**LEASING, EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE, PERFORMANCE,
DEVELOPMENT OF THE ENTERPRISE, SUSTAINABLE DEVELOPMENT,
MANAGEMENT OF BUSINESS DEVELOPMENT**

Structure: 79 printed pages; 52 figures; 12 tables; 33 references.

Object of development – effective development of the enterprise.

The aim of the paper – theoretical justification and development of management solutions to ensure effective development of the enterprise.

The main findings of the qualification paper for the Bachelor's degree are as follows: generalize the theoretical foundations of ensuring the effective development of the enterprise; to analyze the financial and economic activity of Private JSC "Linde Gas Ukraine"; to provide recommendations on the justification of management decisions to ensure the effective development of Private JSC "Linde Gas Ukraine" and to determine the economic effectiveness of the proposed recommendations.

Research methods – analysis and synthesis, economic analysis, statistical analysis, comparison, generalization.

The findings of the qualification paper for the Bachelor's degree are recommended for use enterprises in planning business activities.

Application – planning of economic activity.

Financial viability of the proposed measures – an increase in the company's net income by 6486,85 thousand UAH or by 0.37%, an increase in net profit by 3.1 million UAH or by 1.14% to 279.8 million UAH.

The value of the research – implementation of a leasing operation: leasing equipment (cryogenic liquid oxygen installation) to PJSC "Zaporizhstal" will ensure the effective development of the enterprise in the modern conditions of russian aggression.

ЗМІСТ

	С.
Вступ.....	4
1 Теоретичні основи забезпечення ефективного розвитку підприємства	7
1.1 Теоретичні засади результативності сталого розвитку підприємства	7
1.2 Визначення ефективності підприємства.....	11
2 Аналіз фінансово-господарської діяльності ПрАТ «Лінде Газ Україна»	21
2.1 Загальна характеристика ПрАТ «Лінде Газ Україна» та продукції підприємства.....	21
2.2 Аналіз діяльності ПрАТ «Лінде Газ Україна».....	30
3 Рекомендації з обґрунтування управлінських рішень для забезпечення ефективного розвитку ПрАТ «Лінде Газ Україна».....	59
3.1 Рекомендації щодо здійснення операції лізингу та характеристика обладнання	59
3.2 Економічне обґрунтування лізингової операції	65
3.3 Ефективність запропонованих рекомендацій	69
Висновки.....	71
Перелік джерел посилання.....	75
Додаток А Фінансова звітність	80

ВСТУП

Важливим завданням функціонування будь-якого підприємства є формування і вдосконалення системи результативності, яка б забезпечувала своєчасне виконання запланованих завдань та досягнення відповідних результатів діяльності підприємства (організації) з метою прийняття ефективних управлінських рішень [1].

Сучасні умови діяльності підприємств характеризуються наявністю конкуренції, динамічністю ринкової кон'юнктури, суттєвими змінами у макросередовищі. Для компанії, яка функціонує в умовах зростаючої невизначеності та динамічності зовнішнього середовища, одним з основних чинників формування конкурентних переваг є ефективний розвиток.

Розвиток підприємства – це закономірний і безперервний процес кількісно-якісних змін станів функціонування підприємства в напрямку досягнення вищого або нижчого рівнів, який знаходиться під впливом факторів внутрішнього та зовнішнього середовища, передумовою якого є наявний потенціал підприємства, а результатом – досягнутий рівень прибутковості та конкурентоспроможності. Ефективність розвитку підприємства – це вже результативність таких змін. А результативність діяльності підприємства являє собою узагальнюючу характеристику одержаних різного роду позитивних ефектів, пов'язаних із продуктивним використанням економічних ресурсів на основі повної реалізації наявних можливостей та потенціалу розвитку певного підприємства.

Факторами, що визначають розвиток підприємства є:

- наявні ресурси та можливості їх використання;
- конкуренція між підприємствами на ринку;
- наявні інфраструктурні елементи;
- спрямованість державного впливу на підтримку розвитку підприємницького сектору;

- інвестиційно-інноваційна діяльність підприємства;
- фінансово-економічна діяльність підприємства;
- зовнішньоекономічна діяльність підприємства.

Вимір ефективності діяльності підприємства є складним завданням, оскільки неоднозначність та незбалансованість критеріїв щодо її оцінки не дозволяє достовірно визначити необхідність змін у функціонуванні підприємства. Проте, головним індикатором при визначенні результатів діяльності підприємства у короткостроковому періоді виступають показники результативності, які встановлюють рівень прибутковості, тобто різні показники рентабельності.

Обов'язково продуктивне функціонування підприємства має базуватися на принципах створення позитивного іміджу, з урахуванням показників якості продукції, що можливе за рахунок:

- постійного вдосконалення системи управління якістю продукції;
- формування та використання даних щодо потреб споживачів, вивчення ринкового попиту та аналізу конкурентів;
- тісної співпраці з постачальниками якісної сировини, матеріалів та комплектуючих;
- створення умов для високопродуктивної праці, вираження індивідуальних потенціалів та ініціатив кожного працівника підприємства.

І хоча специфіка умов діяльності кожного конкретного підприємства зумовлює застосування індивідуальних підходів до підвищення ефективності роботи, все таки вище перелічені фактори залишаються одними з основних у формуванні іміджу та підвищенні ефективності діяльності підприємства.

Мета кваліфікаційної роботи – теоретичне обґрунтування та розробка управлінських рішень для забезпечення ефективного розвитку підприємства.

Для досягнення поставленої мети в кваліфікаційній роботі вирішені такі завдання:

- узагальнити теоретичні основи забезпечення ефективного розвитку підприємства;
- проаналізувати фінансово-господарську діяльність ПрАТ «Лінде Газ Україна»;
- надати рекомендації з обґрунтування управлінських рішень для забезпечення ефективного розвитку ПрАТ «Лінде Газ Україна»;
- визначити економічну ефективність запропонованих рекомендацій для ПрАТ «Лінде Газ Україна».

Об'єкт розроблення – ефективний розвиток підприємства.

Предмет розроблення – теоретичні, методичні та практичні підходи до забезпечення ефективного розвитку підприємства.

Методи дослідження – аналізу і синтезу, економічного аналізу, статистичного аналізу, порівняння, узагальнення.

Практична значущість одержаних результатів для ПрАТ «Лінде Газ Україна»: реалізація лізингової операції - передача обладнання (криогенна установка рідкого кисню) у лізинг підприємству ПАТ «Запоріжсталь» забезпечить зростання чистого доходу на 6486,85 тис. грн. або на 0,37%; збільшення чистого прибутку на 3,1 млн. грн або на 1,14% до 279,8 млн. грн; величину валової рентабельності виробничих витрат та чистої рентабельності виручки від реалізації продукції 50,58 % та 16,02% відповідно.

1 ТЕОРЕТИЧНІ ОСНОВИ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ ЕФЕКТИВНОГО РОЗВИТКУ ПІДПРИЄМСТВА

1.1 Теоретичні засади результативності сталого розвитку підприємства

Пашенко О. та Куліш Н. наголошують про складність та неоднозначність тлумачення категорії «результативність». На теоретичному рівні відбувається його ототожнення з «ефективністю», «продуктивністю», «прибутковістю», яка потім виражається і в розрахунках відповідних показників [1].

Також для характеристики діяльності підприємства вживаються такі поняття, як «функціонування підприємства» і «розвиток підприємства».

Функціонування підприємства здійснюється в умовах виконання ним стандартних (усталених) операцій, що необхідні для подальшого існування його як юридичної особи. У такому разі підприємство використовує звичайні технології і методи виробництва, реалізує вироблену продукцію на звичних ринках, використовує випробуване організаційне і ресурсне забезпечення за усіма наявними параметрами виробничої системи, підтримує партнерські взаємовідносини, що вже склалися [2].

Розвиток підприємства – це незворотні, цілеспрямовані та закономірні зміни господарської системи, послідовність переходу її з одного стану в якісно інший на основі удосконалення техніки, технології та організації праці, впровадження новацій в управлінні [2].

Результативність діяльності підприємства являє собою узагальнюючу характеристику одержаних (свідомо й заздалегідь визначених цілей та встановлених завдань) різного роду позитивних ефектів, пов'язаних із продуктивним використанням економічних ресурсів на основі повної реалізації наявних можливостей та потенціалу розвитку певного підприємства [1].

Отже, розвиток означає не просто зміни, а зміни прогресивні, що удосконалюють бізнес-процеси підприємства. Для розвитку характерні такі

параметри, як випуск нової продукції і освоєння нових ринків збуту, використання нової техніки, обладнання, новітніх технологій, впровадження нових форм організації й оплати праці та методів управління виробництвом, удосконалення наявних партнерських відносин і формування нових.

Розвиток може бути двох видів: еволюційний, коли якісні зміни відбуваються поступово, повільно, і революційний, коли відбувається стрибкоподібний перехід від одного стану господарської системи до іншого, якісно нового. Революційний розвиток підприємства, як правило, відбувається завдяки кардинальним змінам функціонування підприємства, які досягаються в процесі його реструктуризації [2].

У світовій економічній літературі наводяться теоретичні концепції і моделі розвитку підприємств, які розкривають цю складну проблему за важливими аспектами. Так, компанією «Мак-Кінсі» в контексті розроблення методики управління вартістю підприємства, визначено три горизонти його розвитку [2]:

- горизонт I – розвиток основних напрямів діяльності, що генерують основну частку прибутку;
- горизонт II – створення нових напрямів бізнесу;
- горизонт III – формування реальних перспектив майбутнього.

Підприємства, які перебувають у першому горизонті, концентрують увагу на забезпеченні успішної діяльності в межах основних напрямів виробництва, мають необхідний потенціал для їх подальшого нарощування, але з часом ефективність такої діяльності стабілізується, перестає зростати, хоча може підтримуватися на достатньо високому рівні завдяки раціональному управлінню. Підприємства другого горизонту основні інтелектуальні та матеріально- грошові ресурси спрямовують на створення і розвиток нового значно більш прибуткового бізнесу. Підприємства третього горизонту розвитку також створюють новий альтернативний бізнес, але при цьому головна увага зосереджується на повній реалізації його потенційних можливостей [3].

Модель ефективного розвитку підприємства є мережею пов'язаних між собою організаційно-економічних заходів, що дозволяють ідентифікувати стан

зовнішнього і внутрішнього середовища компанії, оцінювати і нівелювати вплив його негативних факторів, а також визначати та примножувати ключові компетенції суб'єкта господарювання. Сутність моделі ефективного розвитку підприємства полягає в тому, що будь-яка компанія є відкритою системою, на яку діють внутрішні і зовнішні чинники [4].

Сьогодні все більше інтересу викликає така категорія як «сталий розвиток підприємства». Адже щоб підприємство ефективно діяло, необхідно зробити його стабільно функціонуючим, що в першу чергу характеризується як економічно сталий розвиток, що ототожнюється з фінансовим станом підприємства, в якому головна роль відведена факту беззбитковості [5].

Сталий розвиток підприємства можна розглядати в якості свого роду компенсаційного механізму, що дозволяє підприємству не просто адаптуватися до дестабілізуючого впливу внутрішнього і зовнішнього середовища, але і неухильно розвиватися. Чим вище стійкість розвитку підприємства, тим менше ризик можливого відхилення від очікуваного результату і навпаки [5].

Для того, щоб правильно і точно оцінити ступінь стійкості та розробити стратегію сталого економічного розвитку підприємств, слід виділити зовнішні (економічні фактори, державнополітичні чинники, науково-технічні фактори, соціальні фактори, екологічні фактори) та внутрішні чинники (фактори сфери кадрів, організаційні фактори, маркетингові фактори, фінансові фактори), які справляють визначальний вплив на процес розвитку [5].

Отже, стійкий економічний розвиток підприємств не обмежується лише стабілізацією виробництва, він охоплює також, фінансову, екологічну, соціальну, маркетингову і інші сфери – як внутрішні, так і зовнішні, тобто всю систему бізнес-адміністрування підприємства.

Мариненко Н.Ю. [6] встановлено, що найбільш поширеними підходами до розвитку підприємств є: інноваційний, економічний, стратегічний, маркетинговий і конкурентний та відзначено, що вони мають значні переваги у використанні, але, як правило, відображають лише деякі аспекти розвитку підприємства. Виявлено, що спільною ознакою між розглянутими підходами є

необхідність пристосування підприємства до нових умов функціонування в зовнішньому середовищі [6].

Розвиток підприємства в сучасних умовах полягає в оновленні його бізнес-процесів, удосконаленні організаційної структури, що дозволяє накопичувати та зміцнювати стратегічний потенціал з метою забезпечення подальшого зростання. Але сьогодні висуває дуже жорсткі умови для ефективного функціонування підприємства, перешкоджаючи його розвитку [7].

Управління розвитком бізнесу можна визначити як цілеспрямовану діяльність суб'єкта управління (власника чи менеджера бізнесу/підприємства) щодо об'єкта управління через відповідний механізм управління (систему принципів, методів, функцій, інструментів тощо) з метою збільшення прибутку та цінності для клієнта, удосконалення самого бізнесу, його процесів [8].

Управління розвитком того чи іншого бізнесу потребує розробки та ефективного впровадження моделі управління або бізнес-моделі, яка дасть змогу налагодити взаємовигідні відносини між трьома верхівками «трикутника»: компанія – споживач – постачальник, коли всі три сторони максимально задоволені в довгостроковій перспективі [8].

Слід відмітити, що модель управління розвитком бізнесу не є стратегією чи бізнес-планом, що розглянуто в дослідженнях Єршової О., Гончаренко І. [8], Гончарової С. Ю., Гончарова А. Б., Аграмакової Н. В. [9], Гудзь О. Є. [10], Майнки М. К. [11,12], Прохорової В. В. [13]. Бізнес-моделі та бізнес-плани відіграють важливу роль як інструменти, що допомагають створювати та вдосконалювати стратегію. Так, бізнес-модель є основою для компанії та її продуктів. Вона відображає основну ідею того, як бізнес буде отримувати дохід, це те, що змушує користувачів повертатися до продукту знову й знов. Бізнес-план виступає документом, який деталізує та пояснює, як фірма змусить бізнес-модель працювати. Він, як правило, включає цілі підприємства, ресурси та методи, які використовуються для досягнення цих цілей, терміни та фінансові результати [8-13].

О. Комеліна, О. Марченко та А. Чайкіна [14] проаналізували наукову літературу та систематизували сучасні моделі та методи економічного розвитку підприємства на основі поєднання теоретичних підходів і концепцій менеджменту та практики господарювання підприємств у сучасних умовах. Розвиток підприємств ґрунтуються на концепціях моделювання бізнес-процесів, реінжинірингу, бенчмаркінгу, реструктуризації підприємств [14].

1.2 Визначення ефективності підприємства

Розглядаючи розвиток підприємства необхідно розглядати його через ефективність діяльності. Ефективність займає провідне місце у сукупності проблем, що стоять перед суспільством. В сучасних економічних умовах виживають лише ті підприємства, які узгоджують свої доходи з витратами і величиною вкладеного капіталу, які виробляють конкурентоспроможною продукцію з використанням сучасного обладнання. Для успішного функціонування підприємств необхідно прагнути до більш раціонального використання ресурсів, збільшення прибутковості та якості виробленої продукції. Якщо підприємство здійснює свою діяльність з мінімальними витратами усіх факторів виробництва, то прийнято говорити про ефективність виробництва даного господарюючого суб'єкту. Іншими словами, чим менше обсяг витрат і чим більше величина, в якій втілений результат господарювання, тим вища ефективність [15]. Фактори, що впливають на розвиток підприємства наведено на рисунку 1.1.

Визначення ефективності підприємства – складна і багатогранна проблема, що потребує нових рішень і викликає дискусії та розбіжності в її трактуванні. Оцінка ефективності має особливо велике значення в зв'язку з формуванням систем управління підприємствами.

Фактори впливу на ефективність діяльності підприємства відповідно досліджень Ярославського А.О. [16] демонструє рисунок 1.2.



Рисунок 1.1 – Фактори, що впливають на розвиток підприємства [15]

На думку О. М. Савицької та В. О. Салабая [17], методологія аналізу та оцінювання ефективності результатів діяльності підприємств в сучасних умовах посідає важливе місце в системі розвитку економічних процесів і формування нових концепцій сучасного управління у взаємозв'язку із розвитком теоретико-методологічного та практичного інструментарію менеджменту, цифрового маркетингу, інформаційної економіки, розвитку інформаційно-комунікаційних технологій і економічних трансформацій. Для повного оцінювання показників ефективності використовують сукупність даних, що відображаються у бухгалтерських, фінансових, управлінських та інших облікових звітах підприємства. Дослідники зазначили, що ефективність – це оцінювання та порівняння отриманих результатів від діяльності підприємства з обсягом ресурсів, які були витрачені. Даний показник показує не тільки результат, але і яким чином він був досягнутий. Тому для розрахунку використовують відносні показники, що розраховуються на основі результату та витрат у процесі діяльності компанії [17].

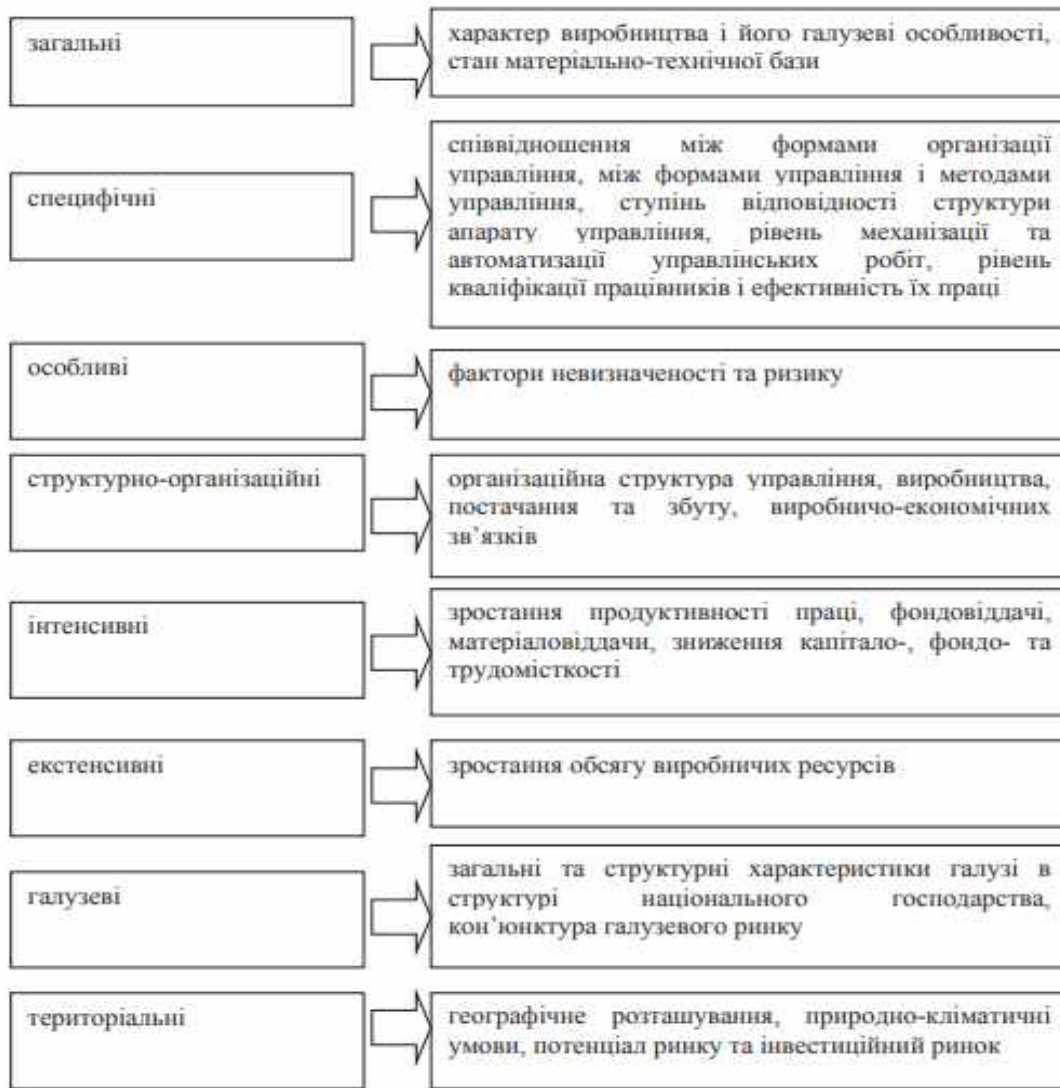


Рисунок 1.2 – Фактори впливу на ефективність діяльності підприємства [16]

Ефективність фінансово-господарської діяльності підприємства є узагальненим показником ефективності використання трудових, виробничих матеріальних ресурсів та ін. (дивись рис. 1.3).

Соціальна складова ефективності відображає величину і ступінь задоволення потреб населення. Вона припускає певну реакцію населення на якість, терміни і різноманітність наданих послуг, що можуть оцінюватися як в абсолютному вимірі, так і порівняно з якими-небудь стандартами чи нормами [18].

Економічна ефективність визначається найчастіше лише як економія коштів [18].



Рисунок 1.3 - Складові та основні показники ефективності фінансово-господарської діяльності підприємства [17]

Поняття економічної ефективності містить у собі також ефективну трудову мотивацію працівників, що виражається в співвідношенні чисельності зайнятих і фонду оплати праці – при якому в кожного працівника виникає стійка зацікавленість у якісній продуктивній праці [18].

Система виміру ефективності функціонування підприємств є досить складною, тому що вона відображає, з одного боку, рівень досягнення її інтересів і цілей, а з другого – її внесок у досягнення цілей соціальної системи більш високого рівня (району, міста), яка визначає для підприємств цілі, що впливають з її потреб.

Виділяють чотири основні групи, що відображають головні напрямки оцінки ефективності [18]:

1. Цілі, стратегія, політика і цінності – сумісність планів розвитку підприємства зі стратегією розвитку території і довгостроковими планами соціального й економічного розвитку; відповідність роботи підприємств потребам ринкової економіки і, насамперед, таким її оціночним показникам, як конкурентоздатність, гнучкість, динамічність.

2. Фінанси – раціональне використання фінансових ресурсів території; витрати управління і виробництва порівняно з їх величиною в конкурентів.

3. Виробництво – оцінка технологічних змін; оцінка потенціалу виробничого й управлінського персоналу; оцінка потреби в додаткових виробничих потужностях.

4. Споживчий результат і екологія – задоволеність попиту населення; безпека (з точки зору впливу на навколишнє середовище і здоров'я людини); комфортність; культура обслуговування; естетичні вимоги господарства та ін. [18].

Показники вимірювання результативності діяльності підприємства відповідно досліджень Пащенко О., Куліш Н. [1] представлено на рисунку 1.4.

Схема управління ефективним розвитком наведена на рисунку 1.5.

Ефективність розвитку підприємства характеризується системою показників, які, з одного боку, дають оцінку співвідношення кінцевих результатів і витрат, відображають ефективність використання окремих видів ресурсів, а з іншого боку, показують вплив факторів, що визначають розвиток підприємства у розрахункових одиницях.

Так, наявні ресурси та можливості їх використання ілюструються за допомогою таких відомих показників, як: фондівіддача, матеріалівіддача та продуктивність праці. Рівень конкуренції між підприємствами на ринку виражається, в тому числі, через частку підприємства на ринку. Рівень розвитку інфраструктурних елементів щодо підтримки підприємницького сектору засвідчується за допомогою частки угод укладених підприємством через фондові та товарні біржі у загальному обсязі угод галузі та частки кредитів, наданих підприємству в загальному обсязі кредитування галузі. Спрямованість державного впливу на підтримку розвитку підприємницького сектору характеризується часткою сплаченого мита та інших податків у загальних витратах підприємства та часткою дотацій підприємству в загальному обсязі дотацій галузі. Показниками інвестиційно-інноваційна діяльності підприємства можна назвати коефіцієнт ефективності капіталовкладень та індекс рентабельності інновацій. Результати фінансово-економічної діяльності

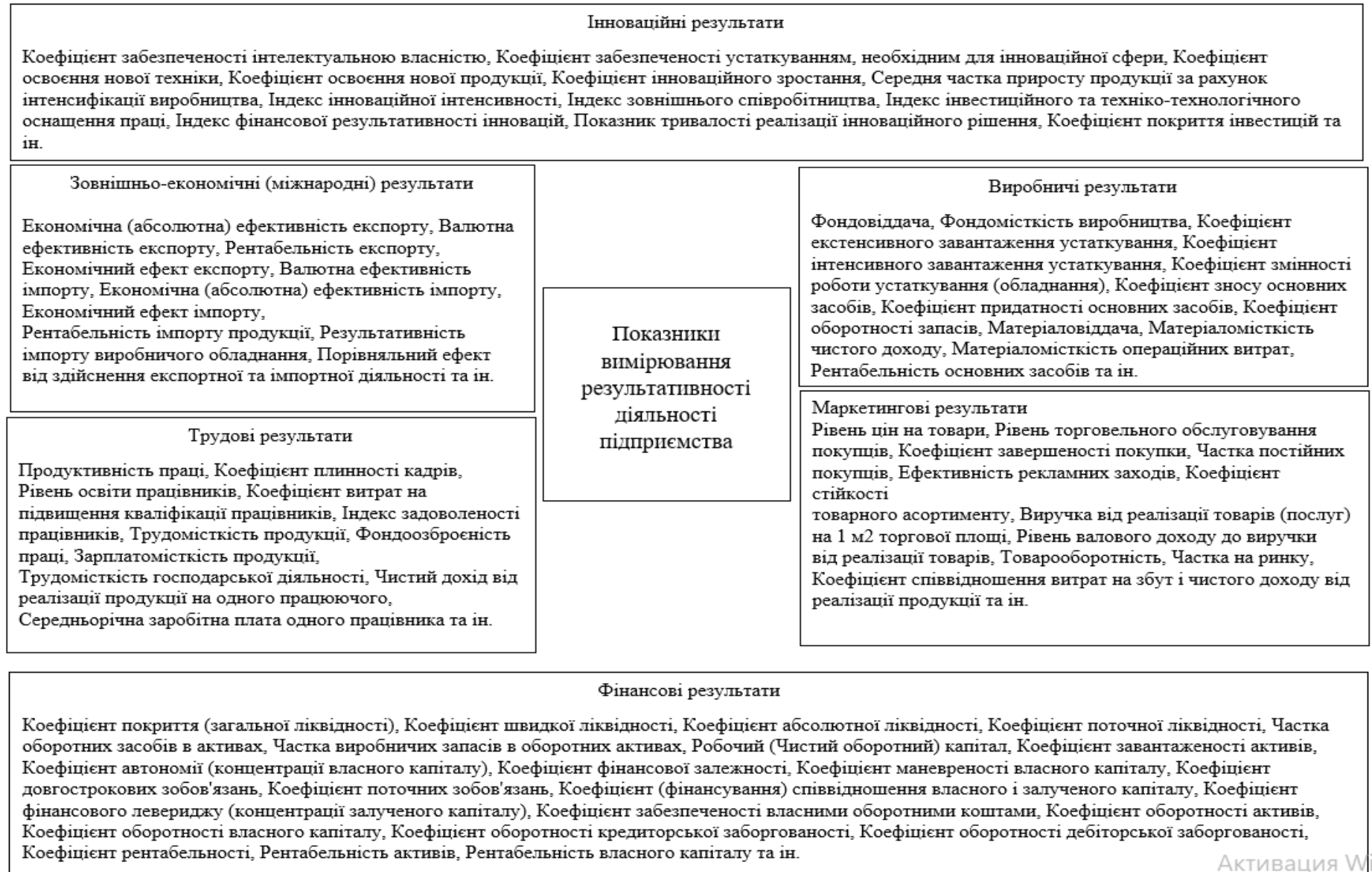


Рисунок 1.4 - Показники вимірювання результативності діяльності підприємства [побудовано за даними 1]

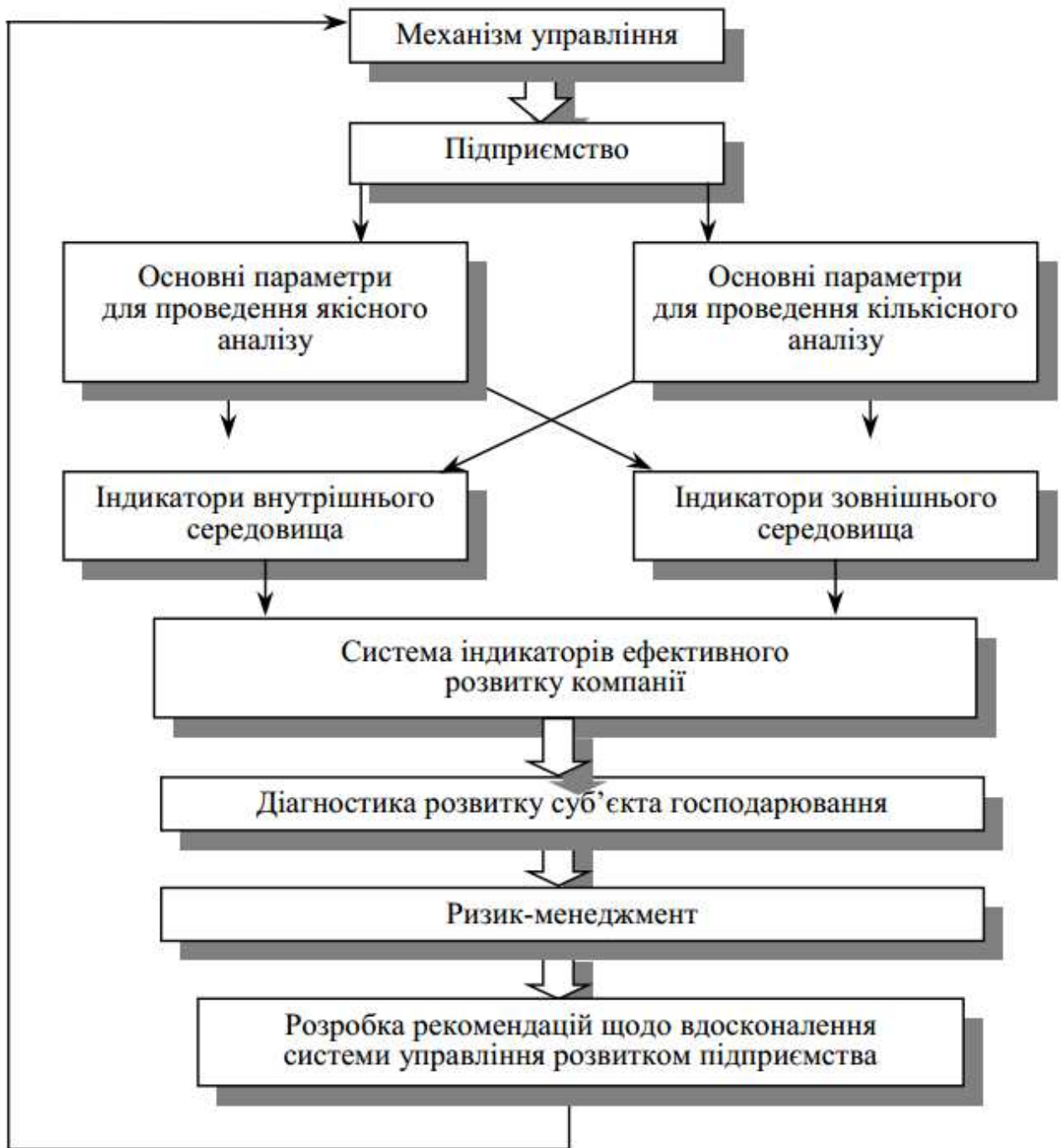


Рисунок 1.5 - Схема управління ефективним розвитком [19]

підприємства демонструються за допомогою рентабельності виробництва, коефіцієнтів оборотності активів, загальної ліквідності та фінансової автономії. Показниками ж зовнішньоекономічної діяльності підприємства є частка продукції на експорт у загальному обсязі продукції та частка імпортованої проміжної продукції у загальному обсязі витрат підприємства [20].

Варто зазначити, що вітчизняним підприємствам в сучасних умовах доцільно ставити імідж на перше місце стратегічного розвитку. Маючи низьку проблем, підприємствам необхідно їх вирішувати комплексно, і імідж відіграватиме важливу роль. Підприємству потрібно з перших кроків діяльності створювати власний імідж, і на протязі всієї своєї діяльності його підтримувати, тому що імідж є невід'ємною частиною виробництва та збуту, що сприятиме досягненню цілей підприємства в довгостроковій перспективі [21].

Особливу ж увагу необхідно приділити формуванню іміджу із врахуванням власної ніші цільового ринку та викликати зацікавленість у споживачів, але на сьогоднішній день для вітчизняних підприємств це досить складно зробити. Адже на створення результативної реклами потрібні значні кошти, а за умов постійної необхідності у конкурентній боротьбі на ринку досить складно повноцінно та продуктивно інформувати споживачів про себе. Хоча це має бути першочерговим завданням підприємства, особливо того яке прагне бути стабільним на ринку та створити позитивний імідж.

Якщо ж розглядати конкретне підприємство, то формування його іміджу має базуватися, в першу чергу, на якості продукції, яку необхідно забезпечувати починаючи з вхідного контролю якості матеріалу, комплектуючих та напівфабрикатів до маркування та нанесення спеціальних захисних покриттів. А використання принципів бережливого виробництва, впровадження сучасних технологій обробки матеріалів із застосуванням іноземного обладнання, наявність спеціального устаткування із можливістю виготовлення продукції в різних обсягах для задоволення вимог споживачів з різними потребами виступають обов'язковими умовами ефективного та продуктивного функціонування підприємства галузі на ринку [21].

Дотримання відповідного рівня якості продукції дасть змогу підприємству:
- оптимально використовувати всі наявні ресурси;

- зменшити витрати на виробництво;
- збільшити рівень продуктивності праці;
- виготовляти продукцію з урахуванням всіх вимог споживачів;
- сформувати позитивний імідж підприємства;
- постійно вдосконалювати виробничий та технологічний процеси [21].

Необхідно зазначити, що в будь-якому випадку формування іміджу підприємства відбувається в залежності від ситуації, що діє на ринку, адже метою його формування є створення позитивного враження у зацікавленого кола споживачів. Також, імідж виступає одним з важливих факторів формування конкурентоспроможності підприємства на ринку.

Ковідна криза принесла нові реалії в бізнес-процеси, а розпочате 24 лютого 2022 року військове вторгнення росії докорінно змінило правила ведення бізнесу в Україні. Перед керівниками та власниками поряд з проблемами відтворення, розвитку й використання трудових ресурсів постав ряд інших питань, успішне вирішення яких забезпечить не лише підвищення конкурентоспроможності підприємств, а й обумовить можливість подальшого функціонування суб'єкта господарювання, що спонукає до ефективного використання всіх наявних ресурсів, здібностей персоналу, інформаційних, фінансових та інноваційних можливостей особливо в умовах війни [22].

Причини дефіциту грошових коштів представлено на рисунку 1.6 і звісно існують проблеми управління грошовими потоками підприємств в умовах війни, які розглянуто на рисунку 1.7.

Проблеми спричинені війною вимагають особливої уваги та пристосування підприємства до реалій для забезпечення ефективного розвитку.

Зовнішні причини дефіциту	Внутрішні причини дефіциту
<ul style="list-style-type: none"> • воєнний стан в країні • вплив інфляції • зміни в законодавстві • криза неплатежів • коливання валютного курсу • несприятливі умови кредитування • недосконалу податкову політику • проблеми з експортом продукції 	<ul style="list-style-type: none"> • невдалий фінансовий менеджмент • втрата кадрів та їх низька кваліфікація • слабе фінансове планування • не проведення систематичного контролю • падіння обсягу продажів • зниження стандартів якості продукції • втрата споживачів • відсутність джерел довгострокового фінансування інвестицій

Рисунок 1.6 - Причини дефіциту грошових коштів [23]

Проблеми	Шляхи вирішення
1. Нестабільність ринків: військові дії часто спричиняють значні зміни на ринках, що ускладнює прогнозування попиту, цін на товари і послуги, а також валютних курсів.	1. Ретельне прогнозування та стратегічне планування: врахування впливу військових подій на грошові потоки, розробка плану дій для різних можливих сценаріїв, щоб забезпечити ліквідність.
2. Зменшення обсягів продажів: воєнні конфлікти часто призводять до скорочення споживчого попиту та зменшення обсягів продажів товарів або послуг підприємства.	2. Диверсифікація фінансових джерел: розглянути можливості різних джерел фінансування для зменшення ризиків. Це може включати пошук альтернативних джерел кредитування або інвестицій.
3. Затримки у платежах: нестабільність може призвести до затримок у платежах від клієнтів або партнерів, що впливає на грошові потоки підприємства.	3. Мінімізація ризиків та забезпечення безпеки: збільшити увагу до ризиків військових дій на підприємство. Це може вимагати перегляду страхових полісів, заходів збереження даних, інвестицій в кібербезпеку тощо.
4. Збільшення ризику неплатоспроможності: підвищений ризик змін у фінансовій стабільності клієнтів може призвести до зростання ризику неплатоспроможності та проблем з виконанням фінансових зобов'язань.	4. Управління оборотними активами: ефективне управління запасами та забезпечення оптимального рівня ліквідності для зменшення впливу воєнного конфлікту на поточні операції.
5. Зниження інвестицій: війна породжує невпевненість серед інвесторів та зменшує доступність фінансування для розвитку підприємства.	5. Перегляд фінансової стратегії: ретельно переглянути фінансові цілі та стратегії, щоб адаптувати їх до змінних умов.
6. Збільшення витрат: зростання витрат на захист активів, зміни у цінах на сировину та інші ресурси можуть підвищити загальні витрати підприємства.	6. Аналіз дебіторської заборгованості та кредиторської заборгованості: звернути увагу на фінансові зобов'язання та забезпечити їх вчасну оплату або стягнення.
7. Потреба у стратегічному перегляді планів: в умовах війни підприємствам доводиться переглядати свої стратегії, бюджети та плани розвитку, адаптуючи їх до нових умов.	7. Керування витратами: врахування можливості зменшення витрат без втрати продуктивності.
8. Загроза інфраструктурі: руйнування інфраструктури та об'єктів може спричинити втрати та затримки у виробництві, що вплине на грошові потоки.	8. Ретельний моніторинг і аналіз: постійне відстеження грошових потоків, щоб оперативно реагувати на будь-які зміни та мінімізувати негативний вплив військових подій.

Рисунок 1.7 - Проблеми управління грошовими потоками підприємств в умовах війни [23]

2 АНАЛІЗ ФІНАНСОВО-ГОСПОДАРСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПРАТ «ЛІНДЕ ГАЗ УКРАЇНА»

2.1 Загальна характеристика ПрАТ «Лінде Газ Україна» та продукції підприємства

ПрАТ «Лінде Газ Україна» входить до складу міжнародної промислової групи Linde Group – провідного світового виробника та постачальника в області промислових газів та інжинірингу [24] (рис. 2.1).

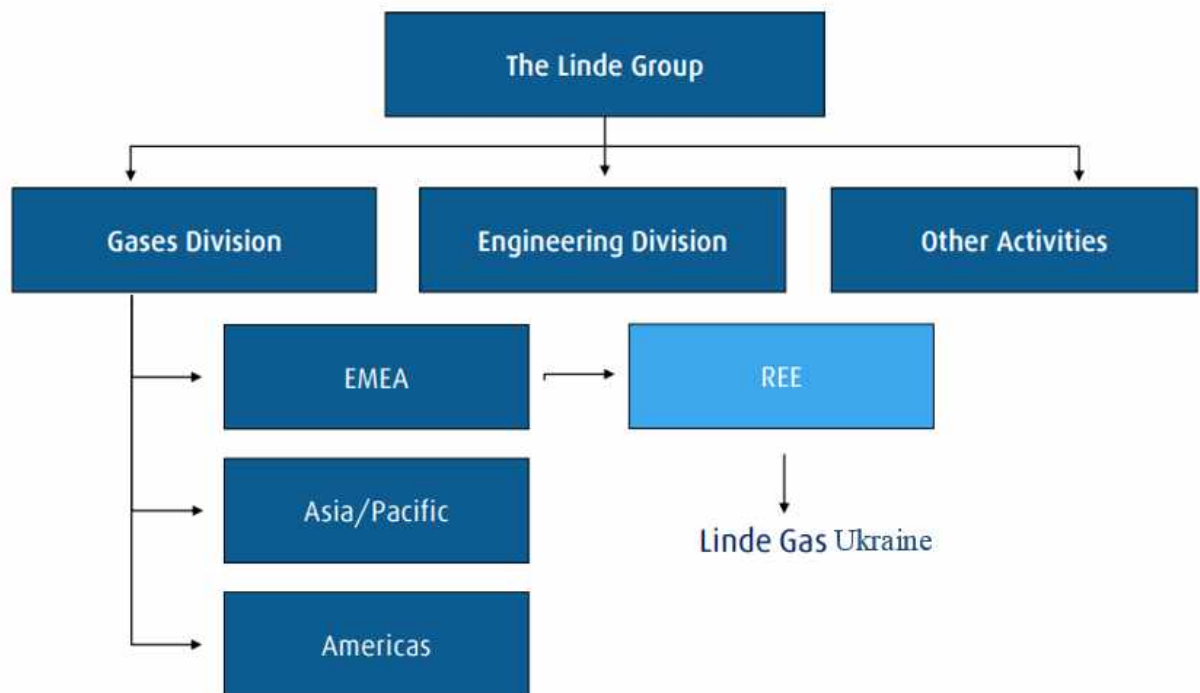


Рисунок 2.1 - Структура міжнародної промислової групи Linde Group [24]

Обсяг продажів міжнародної промислової групи Linde Group в 2021 склав 17,047 млрд.євро. Загальний прибуток 3,92 млрд.євро. Загальна кількість співробітників працюючих в міжнародній промислової групи Linde Group становить більше 65 тис. осіб.



Рисунок 2.2 - Сегменти міжнародної промислової групи Linde Group [24]

Міжнародна промислова група Linde Group сфокусована на: він сайт проекти, поставки зріджених газів і газів в балонах. Він сайт проекти це - будівництво він сайт заводів для постачання замовнику необхідних газів безпосередньо на його території. Завдяки великому досвіду Linde в області інжинірингу, будуються економічно ефективні заводи під індивідуальні потреби. Завдяки поєднанню ноу хау Linde в області інжинірингу та великого досвіду роботи компанії в області реалізації він сайт проектів, клієнт може бути впевнений, що виробництво необхідної для нього продукції знаходиться під ретельним і надійним контролем [24].

Клієнти з хімічної, металургійної та нафтової галузей все частіше переходять на аутсорсингове виробництво і поставки технічних газів, створюючи високий потенціал для зростання бізнесу в області він сайт проектів і нові можливості для Linde.

Розглянемо поставки зріджених газів і газів в балонах. Linde постачає гази в балонах більш, ніж 2 млн. клієнтам - в основному це представники малого і середнього бізнесу різних областей промисловості. Компанія Linde отримує близько 40% доходів від продажу газів в балонах і зріджених газів завдяки спеціальним замовленням, які забезпечують індивідуальні потреби клієнта. Linde розробила ряд ноу-хау технологій застосування газів. Завдяки цьому Linde може робити конкурентоспроможні пропозиції для оптимізації і більшої безпеки процесів виробництва клієнта, в той час як сам клієнт може повністю сконцентруватися на основному виробництві [24].

Гази представлені широкій лінійкою продукції і послуг [24] (див. рис. 2.3).

Гази

Повітряні гази	Інші гази	Спеціальні гази	Медичні гази
<ul style="list-style-type: none"> - Азот - Кисень - Аргон - Рідкісні гази: Криптон, Неон, ксенон 	<ul style="list-style-type: none"> - Ацетилен - Гелій - Пропан - Вуглекислота - Монооксид вуглецю - Водень 	<ul style="list-style-type: none"> - Особливо чисті гази - Спеціальні газові суміші 	<ul style="list-style-type: none"> - Медичний кисень - Монооксид азоту (NO) - Закис азоту (N₂O)

Послуги

Найбільш поширені області застосування газів і газового обладнання
<ul style="list-style-type: none"> - Замороження, охолодження і упаковка продуктів - Захист і розлив напоїв - Нагрівання, плавка та обробка металів - Зварювання та різання металів - Очищення води і захист навколишнього середовища - Калібрування і тестування в лабораторіях - Хімічне і фармацевтичне виробництво

Рисунок 2.3 - Лінійка продукції і послуг міжнародної промислової групи Linde Group [24]

Заснуванню ПрАТ «Лінде Газ Україна» передувала доволі довга історія. В 1912 році французьке акціонерне об'єднання «Перун» почало будівництво автогенного заводу в Катеринославі. Через 2 роки було отримано перший газоподібний кисень. В 1951 році розпочалося будівництво нового заводу, яке тривало 3 роки. На початку 1995 підприємство було переформоване у ПрАТ «Дніпрокисень». А вже наступного року шведський концерн «AGA» придбав 31,3% акцій Дніпропетровського кисневого заводу. Згодом компанія AGA придбала контрольний пакет акцій і стала повноправним власником підприємства. 2000 рік відзначився перейменуванням підприємства з ПрАТ «Дніпрокисень» на ПрАТ «АГА Україна». Цього ж року шведський концерн «AGA» і, відповідно, Акціонерне Товариство «Linde Gas» ввійшли до складу великої німецької промислової групи [24].

В 2004 році було прийняте рішення про перейменування ПрАТ «АГА Україна» на ПрАТ «Лінде Газ Україна». Відбулася часткова реорганізація підприємства, а саме в 2006 році було збудовано і введено в експлуатацію нову станцію з наповнення балонів. На той час аналогів такому устаткуванню не було в Україні. В 2007 році було впроваджено систему менеджменту якості, яка відповідає міжнародному стандарту ISO 9001:2000. Наступного року промислові потужності було розширено за рахунок входження до складу Linde Group підприємства «Київський завод вуглекислоти» [24].

ПрАТ «Лінде Газ Україна» має в своєму складі представництва та офіси майже в усіх містах України. Основне виробництво та управління компанії здійснюється з головного офісу, що знаходиться в м. Дніпро, вул. Киснева, 1.

Виробничі потужності розміщені переважно на території м. Дніпро. В Дніпрі знаходиться блок з розділення повітря, створений в 1985 році на базі підприємства «Криогенмаш», станція з наповнення газів, збудована в 2006 році, а також найбільша в Україні станція наповнення ацетилену. До виробничих потужностей також відносять «Київський завод вуглекислоти» [24].

ПрАТ «Лінде Газ Україна» займається виробництвом промислових, харчових, спеціальних та медичних газів. Основний напрям діяльності ПрАТ

«Лінде Газ Україна» - виробництво промислових газів. До них відносять кисень, азот та аргон. Їх отримують за допомогою методу розділення повітря. Дана технологія виробництва була розроблена засновником компанії Linde Карлом фон Лінде більш ніж 100 років тому [24].

Lidne Group має власний запатентований продукт - харчові газові суміші BIOGON®. ПрАТ «Лінде Газ Україна» пропонує широкий спектр дво- та трикомпонентних газових сумішей BIOGON®, застосування яких дозволяє збільшити термін зберігання та покращити якісні показники продуктів пакування [24].

Окрім виробництва газів, ПрАТ «Лінде Газ Україна» пропонує широкий спектр зварювального обладнання від провідних світових виробників. Дане обладнання дозволяє здійснювати електрозварювання, плазмове зварювання та різку, газове зварювання та різку, а також дозволяє автоматизувати зварювальні процеси різних рівнів складності. Основні виробники обладнання для зварювання: електрозварювальне – австрійська фірма «Фроніус»; газозварювальне – чеські IBEDA та GCE. ПрАТ «Лінде Газ Україна» здійснює гарантійний та післягарантійний ремонт усього спектру обладнання, а також надає консультаційну та інформаційну підтримку своїх клієнтів [24].

14 жовтня 2022 р. Компанія Linde підписала Глобальний договір Організації Об'єднаних Націй, найбільшу у світі ініціативу в галузі корпоративного сталого розвитку. Взяла на себе зобов'язання привести свою стратегію та діяльність у відповідність до Десяти принципів глобального договору щодо прав людини, праці, навколишнього середовища та боротьби з корупцією. Протягом дев'ятнадцяти років поспіль компанія входить до світового індексу сталого розвитку Доу-Джонса, а Інститут Ethisphere назвав її однією з найетичніших компаній світу 2022 року. Linde засуджує вторгнення Росії в Україну [24].

Станом на 31.12.2023 року середньооблікова чисельність штатних працівників ПрАТ «Лінде Газ Україна» склала 106 осіб [24].

Продукція ПрАТ «Лінде Газ Україна» застосовується в багатьох сферах промисловості. Згідно статистичних даних за 2023 рік – рис. 2.4, 40% реалізованої продукції склали продажі підприємствам машинобудівної сфери, 18% продукції було реалізовано підприємствам хімічної промисловості, 15% реалізації склали продажі медичним закладам.

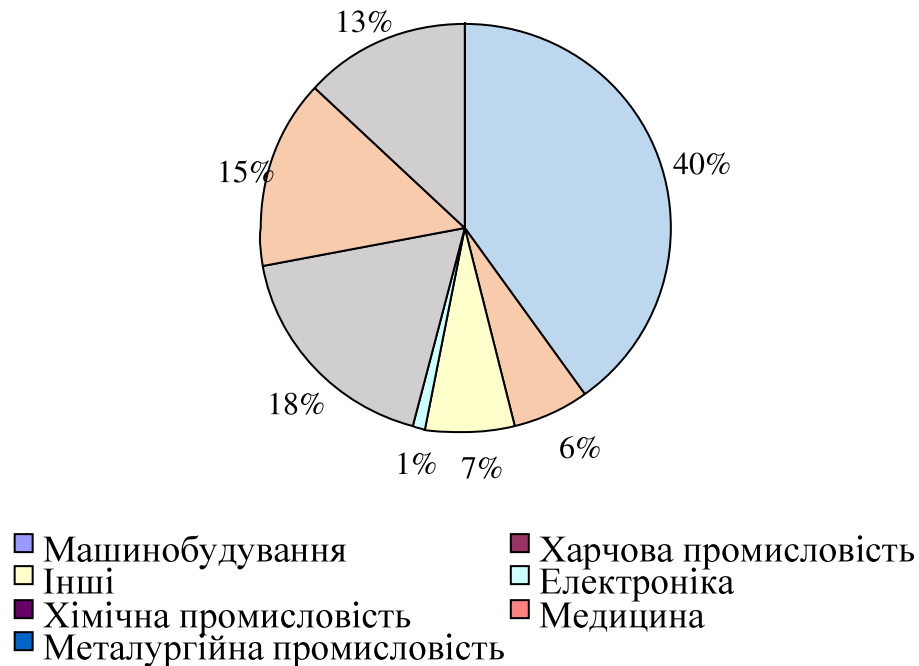


Рисунок 2.4 - Структура продаж ПрАТ «Лінде Газ Україна»

В сучасній сфері охорони здоров'я медичні гази неможливо замінити. ПрАТ «Лінде Газ Україна» має ліцензію на виробництво та реалізацію медичного кисню, всі необхідні документи й паспорти. Компанія активно використовує новітні зарубіжні технології для забезпечення оперативності й безперебійності поставок, а також високого рівня сервісу в роботі з медичними клієнтами. Поточний асортимент продукції включає газоподібну та рідку форми медичного кисню, азоту, діоксину вуглецю, аргону й інших газів, що застосовуються в анестезіології, хірургії, пульмонології, ендоскопії, кріотерапії, криогенній консервації та інших галузях медицини. Значущу частину асортименту складає газове обладнання, що використовується в лікарняних системах централізованого газового забезпечення.

Структура виготовленої у 2021, 2022 рр. продукції [24] представлена у таблиці 2.1., та таблиці 2.2 відповідно. Найбільш питому вагу в обсязі реалізованої продукції припадає на газоподібний кисень – 47,3%. Частка рідкого кисню складає 8,6%. Така тенденція пояснюється тим, що основну масу клієнтів складають підприємства важкої промисловості, які широко використовують кисень у своїх виробничих процесах.

ПрАТ «Лінде Газ Україна» займає лідируючу позицію на ринку технічних газів. Клієнтами компанії є як приватні підприємці, малі підприємства, так і великі державні установи та концерни. Наприклад, ПрАТ «Крафт Фудз Україна», ПрАТ «Сандора», ІП «Кока-Кола Беверіджиз Україна Лімітед», ДП «Еска Фуд Солюшис», АТ «Дніпроважмаш», ПАТ «Інтерпайп НТЗ», ПрАТ «Дніпровський металургійний завод»), та інші [24].

Основними конкурентами ПрАТ «Лінде Газ Україна» на українському ринку газів є такі компанії як ТОВ «Криотехгаз УПК», ТОВ «Кріогенсервіс».

Серед своїх конкурентів ПрАТ «Лінде Газ Україна» має велику перевагу за рахунок широкого асортименту харчових і зварювальних газових сумішей та спеціальних газів. Щодо технічних газів, то їх асортимент серед перелічених виробників однаковий. До беззаперечних конкурентних переваг компанії «Лінде Газ Україна» можна віднести те, що пункти продажу розміщені майже на всій території України.

Перевагою ПрАТ «Лінде Газ Україна» серед представлених конкурентів є продаж зварного обладнання та надання послуг з його встановлення та обслуговування. Також до переваг співпраці з ПрАТ «Лінде Газ Україна» відносяться:

- висока чистота газів – компонентів суміші, що особливо важливо для виробництва продуктів харчування;
- компанія є виробником всіх компонентів суміші, що гарантує стабільність якості газових сумішей;
- система управління якістю підприємства відповідає стандарту ISO 9001:2000.

Таблиця 2.1 - Структура виготовленої та реалізованої продукції ПрАТ «Лінде Газ Україна» за видами у 2021 році

з/п	Основний вид продукції	Обсяг виробництва			Обсяг реалізованої продукції		
		у натуральній формі (фізична од. вим.)	у грошовій формі (тис. грн.)	у відсотках до всієї реалізованої продукції, %	у натуральній формі (фізична од. вим.)	у грошовій формі (тис. грн.)	у відсотках до всієї реалізованої продукції, %
1	Кисень газоподібний	37690,8 тис. м3	618129,12	39,85	14793,1 тис. м3	618388,24	42,10
2	Кисень рідкий	73301,3 тонн	586410,4	37,80	27279,1 тонн	556252	37,87
3	Азот рідкий	28658,2 тонн	200607,4	12,93	8611,6 тонн	153657	10,46
4	Ацетилен	195 тонн	52650	3,39	80,7 тонн	55539	3,78
5	Аргон рідкий	4189 тонн	39376,6	2,54	1278,6 тонн	30635,54	2,09
6	Аргон газоподібний	871,2 тонн	54014,4	3,48	344,7 тонн	54473,2	3,71

Таблиця 2.2 - Структура виготовленої та реалізованої продукції ПрАТ «Лінде Газ Україна» за видами у 2022 році

з/п	Основний вид продукції	Обсяг виробництва			Обсяг реалізованої продукції		
		у натуральній формі (фізична од. вим.)	у грошовій формі (тис. грн.)	у відсотках до всієї реалізованої продукції, %	у натуральній формі (фізична од. вим.)	у грошовій формі (тис. грн.)	у відсотках до всієї реалізованої продукції, %
1	Кисень газоподібний	53542,4 тис. м3	466771,5	77,1	53534,0 тис. м3	468221	47,3
2	Кисень рідкий	6830,7 тонн	43693,6	7,2	12072,0 тонн	85193,9	8,6
3	Азот газоподібний	42800,0 тис. м3	30256,3	5	42796,2 тис. м3	30144,9	3,0

Одним з пріоритетних завдань компанії Linde є постійне підвищення якості продукції та послуг, одночасне забезпечення високого рівня безпеки виробництва з мінімально шкідливим впливом на навколишнє середовище. З цієї причини компанія створила єдину для всіх країн інтегровану систему, що охоплює аспекти якості, охорони безпеки навколишнього середовища.

На початку 2011 року компанія ПрАТ «Лінде Газ Україна» розробила та впровадила систему менеджменту якості, що відповідає міжнародному стандарту ISO 9001:2000. ПрАТ «Лінде Газ Україна» є єдиним на Україні виробником промислових газів, що має даний сертифікат [24].

ПрАТ «Лінде Газ Україна» має всю необхідну документацію на виробництво та реалізацію своєї продукції. Компанія Linde є членом Європейської Асоціації Виробників Промислових Газів (EIGA).

2.2 Аналіз діяльності ПрАТ «Лінде Газ Україна»

Для кожного суб'єкта господарювання, в першу чергу, необхідно зробити комплексну оцінку господарського і фінансового стану, виявити недоліки в роботі підприємства і розробити заходи щодо поліпшення фінансових результатів його діяльності. Виходячи з цього, проведемо оцінку балансу ПрАТ «Лінде Газ Україна».

Джерелом первинної інформації стали Форма 1 «Баланс підприємства» та Форма 2 «Звіт про фінансові результати» [25,26]. В таблиці 2.3 наведенні данні з балансів ф1, які використовувалися задля формування таблиць 2.4 та 2.5.

Динаміка необоротних активів наведена на рис 2.5.

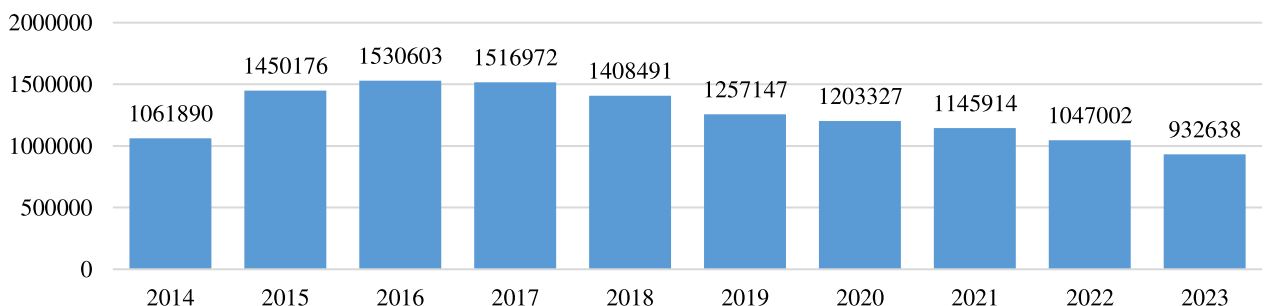


Рисунок 2.5 – Динаміка необоротних активів за 2014-2023 рр., тис.грн

Таблиця 2.3 – Вихідні данні форма 1 балансу підприємства ПрАТ «Лінде Газ Україна»

Найменування показника	Код рядка	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Необоротні активи	1095	1061890	1450176	1530603	1516972	1408491	1257147	1203327	1145914	1047002	932638
Δ ^л			388286	80427	-13631	-108481	-151344	-53 820	-57 413	-98912	-114364
T _р ^л			136,57	105,55	99,11	92,85	89,25	95,72	95,23	91	89
T _{пр} ^л			36,57	5,55	-0,89	-7,15	-10,75	-4,28	-4,77	-9	-11
Виробничі запаси	1101	6591	15188	16794	15431	16794	16842	18578	20283	20056	24545
Δ ^л			8597	1606	-1363	1363	48	1736	1705	-227	4489
T _р ^л			230,44	110,57	91,88	108,83	100,29	110,31	109,18	98,88	122,38
T _{пр} ^л			130,44	10,57	-8,12	8,83	0,29	10,31	9,18	-1,12	22,38
Готова продукція	1103	6928	7663	8094	8144	8003	6936	6 852	10 301	9077	16394
Δ ^л			735	431	50	-141	-1 067	-84	3 449	-1224	7317
T _р ^л			110,61	105,62	100,62	98,27	86,67	98,79	150,34	88	181
T _{пр} ^л			10,61	5,62	0,62	-1,73	-13,33	-1,21	50,34	-12	81
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	20976	130609	199815	334702	307019	348309	273 799	260 467	391577	371219
Δ ^л	-		109633	69206	134887	-27683	41290	-74510	-13332	131110	-20358
T _р ^л	-		622,66	152,99	167,51	91,73	113,45	78,61	95,13	150	95
T _{пр} ^л	-		522,66	52,99	67,51	-8,27	13,45	-21,39	-4,87	50	-5
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	33317	46834	52413	61517	39360	51274	37222	75179	20183	74156
Δ ^л	-		13517	5579	9104	-22157	11914	-14052	37957	-54996	53973
T _р ^л	-		140,57	111,91	117,37	63,98	130,27	72,59	201,97	27	367
T _{пр} ^л	-		40,57	11,91	17,37	-36,02	30,27	-27,41	101,97	-73	267

Продовження таблиці 2.3

Найменування показника	Код рядка	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Дебіторська заборгованість за розрахунками: з бюджетом	1135	128044	158599	104751	28876	411	13077	6426	8434	19917	8618
Δ ^л	-		30555	-53848	-75875	-28465	12666	-6651	2008	11483	-11299
Т _р ^л	-		123,86	66,05	27,57	1,42	3181,75	49,14	131,25	236	43
Т _{пр} ^л	-		23,86	-33,95	-72,43	-98,58	3081,75	-50,86	31,25	136	-57
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	64	30	80	27	22	26	26	17	36	89
Δ ^л	-		-34	50	-53	-5	4	0	-9	19	53
Т _р ^л	-		46,88	266,67	33,75	81,48	118,18	100,00	65,38	212	247
Т _{пр} ^л	-		-53,13	166,67	-66,25	-18,52	18,18	0,00	-34,62	112	147
Гроші та їх еквіваленти	1165	20805	14553	16642	159656	194534	119416	105972	111758	272339	776068
Δ ^л	-		-6252	2089	143014	34878	-75118	-13444	5786	160581	503729
Т _р ^л	-		69,95	114,35	959,36	121,85	61,39	88,74	105,46	244	285
Т _{пр} ^л	-		-30,05	14,35	859,36	21,85	-38,61	-11,26	5,46	144	185
Оборотні активи усього	1195	224022	379876	405983	620966	577250	567363	464114	535030	773773	1310442
Δ ^л	-		155854	26107	214983	-43716	-9887	-103249	70916	238743	536669
Т _р ^л	-		169,57	106,87	152,95	92,96	98,29	81,80	115,28	145	169
Т _{пр} ^л	-		69,57	6,87	52,95	-7,04	-1,71	-18,20	15,28	45	69

Кінець таблиці 2.3

Найменування показника	Код рядка	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Активи балансу	1300	1285912	1830052	1936586	2137938	1985741	1824510	1667441	1680944	1820775	2243080
Δ^L	-		544140	106534	201352	-152197	-161231	-157069	13503	139831	422305
T^L_p	-		142,32	105,82	110,40	92,88	91,88	91,39	100,81	108	123
$T^L_{пр}$	-		42,32	5,82	10,40	-7,12	-8,12	-8,61	0,81	8	23
Нерозподілений прибуток	1420	-274247	-595542	-782725	-797071	-536533	-140365	-249392	139059	126699	403092
Δ^L	-		-321295	-187183	-14346	260538	396168	-109027	388451	-12360	276393
T^L_p	-		217,16	131,43	101,83	67,31	26,16	177,67	-55,76	91	318
$T^L_{пр}$	-		117,16	31,43	1,83	-32,69	-73,84	77,67	-155,76	-9	218
Власний капітал	1495	167024	-154272	-341455	-363157	-102959	293209	184182	572633	560273	836666
Δ^L	-		-321296	-187183	-21702	260198	396168	-109027	388451	-12360	276393
T^L_p	-		-92,37	221,33	106,36	28,35	-284,78	62,82	310,91	98	149
$T^L_{пр}$	-		-192,37	121,33	6,36	-71,65	-384,78	-37,18	210,91	-2	49
Поточні зобов'язання і забезпечення	1695	348753	83686	408738	382003	374622	315567	343708	368508	621132	1026362
Δ^L	-		-265067	325052	-26735	-7381	-59055	28141	24800	252624	405230
T^L_p	-		24,00	488,42	93,46	98,07	84,24	108,92	107,22	169	165
$T^L_{пр}$	-		-76,00	388,42	-6,54	-1,93	-15,76	8,92	7,22	69	65
Зобов'язання разом	1900	1285912	1830052	1936586	2137938	1985741	1824510	1667441	1680944	1820775	2243080
Δ^L	-		544140	106534	201352	-152197	-161231	-157069	13503	139831	422305
T^L_p	-		142,32	105,82	110,40	92,88	91,88	91,39	100,81	108	123
$T^L_{пр}$	-		42,32	5,82	10,40	-7,12	-8,12	-8,61	0,81	8	23

Необоротні активи протягом періоду 2014-2016 рр. зростали, починаючи з 2017 року відбувалося їх зменшення. За останній рік зменшення на 11%. Станом на кінець 2023 року необоротні активи дорівнюють 932638 тис.грн.

Динаміка виробничих запасів наведена на рис. 2.6. Виробничі запаси протягом періоду 2014-2023 рр. значно зросли – майже в 4 рази, зростання за останній рік становило 4489 тис. грн до 24545 тис.грн., або 22,38%.

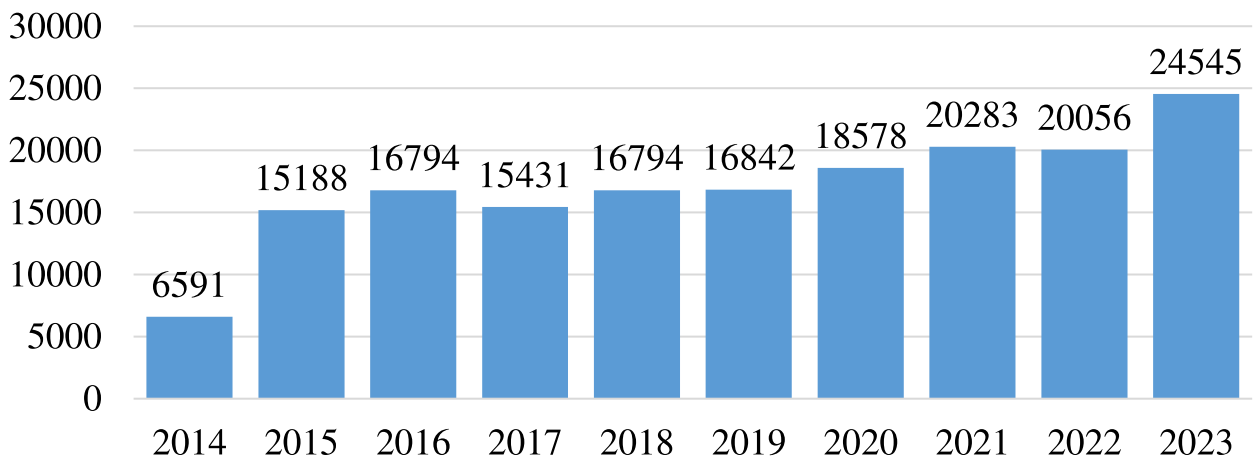


Рисунок 2.6 – Динаміка виробничих запасів за 2014-2023 рр., тис.грн

Динаміка готової продукції наведена на рис 2.7. Готова продукція протягом періоду 2014-2023 рр. зросла майже в 2,4 рази, зростання за 2023 рік на 7317 тис. грн або на 81% до 16394 тис. грн.

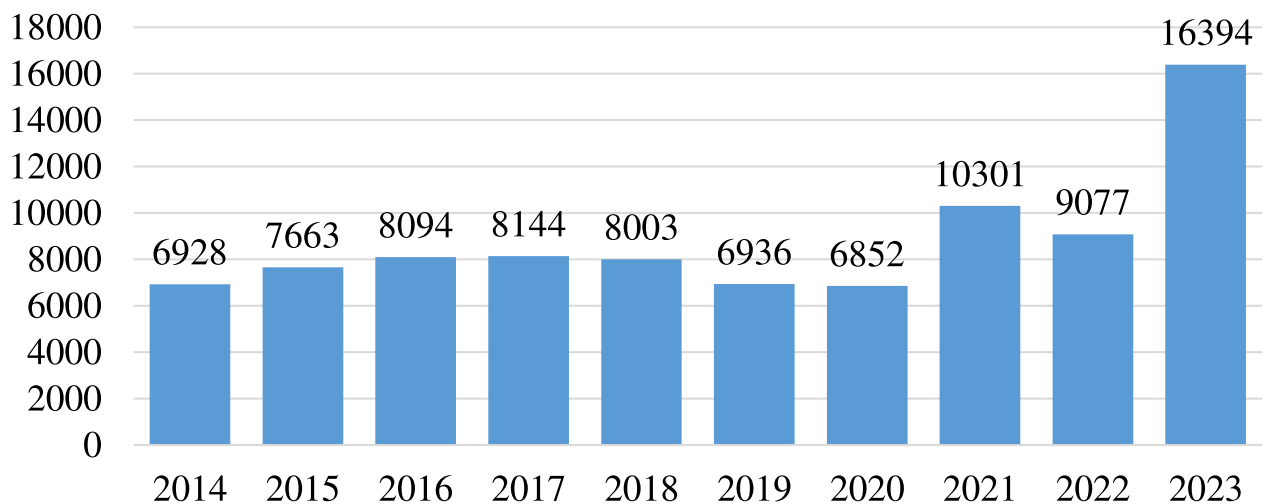


Рисунок 2.7 – Динаміка готової продукції за 2014-2023 рр., тис.грн

Динаміка дебіторської заборгованості за продукцію, товари, роботи, послуги наведена на рис 2.8. Показник протягом періоду 2014-2023 рр. коливався, за 2023 рік зменшення становило 5% до 371219 тис. грн.

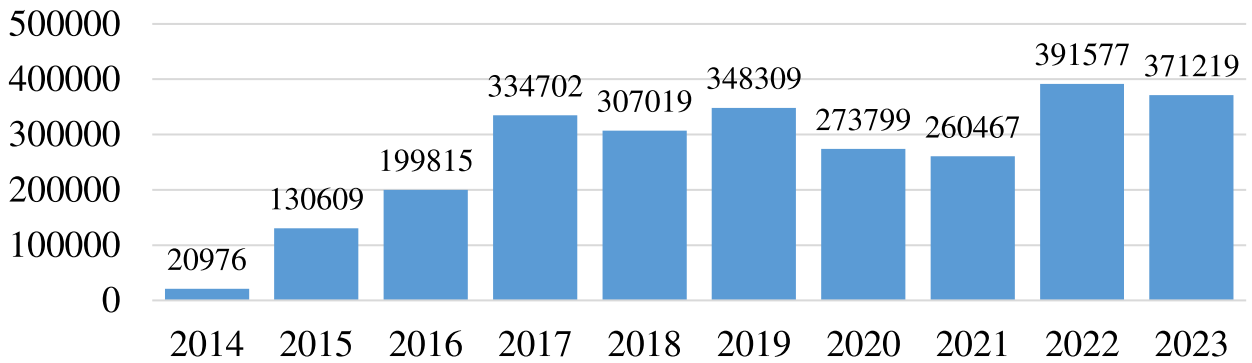


Рисунок 2.8 – Динаміка дебіторської заборгованості за продукцію, товари, роботи, послуги за 2014-2023 рр., тис.грн

Динаміка дебіторської заборгованості за виданими авансами наведена на рис. 2.9 та демонструє, що показник 2023 році в порівнянні з 2014 роком збільшилася в 2,2 рази, а за 2023 рік збільшення було дуже значним і становило 53973 тис. грн до 74156 тис. грн.



Рисунок 2.9 – Динаміка дебіторської заборгованості за виданими авансами за 2014-2023 рр., тис.грн

Динаміка дебіторської заборгованості за розрахунками з бюджетом наведена на рис. 2.10 і демонструє тенденцію до зменшення. Показник в 2023 році дорівнює 8618 тис.грн.

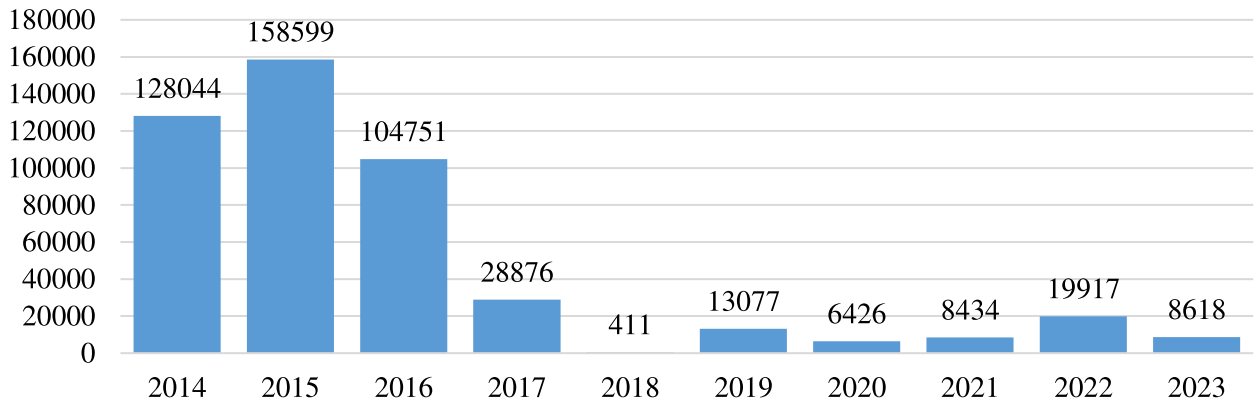


Рисунок 2.10 – Динаміка дебіторської заборгованості за розрахунками з бюджетом за 2014-2023 рр., тис.грн

Динаміка грошей та їх еквівалентів наведена на рис. 2.11 і демонструє значне збільшення показника протягом 2014-2023 рр. Станом на 2023 рік показник має найбільше значення 776068 тис.грн.

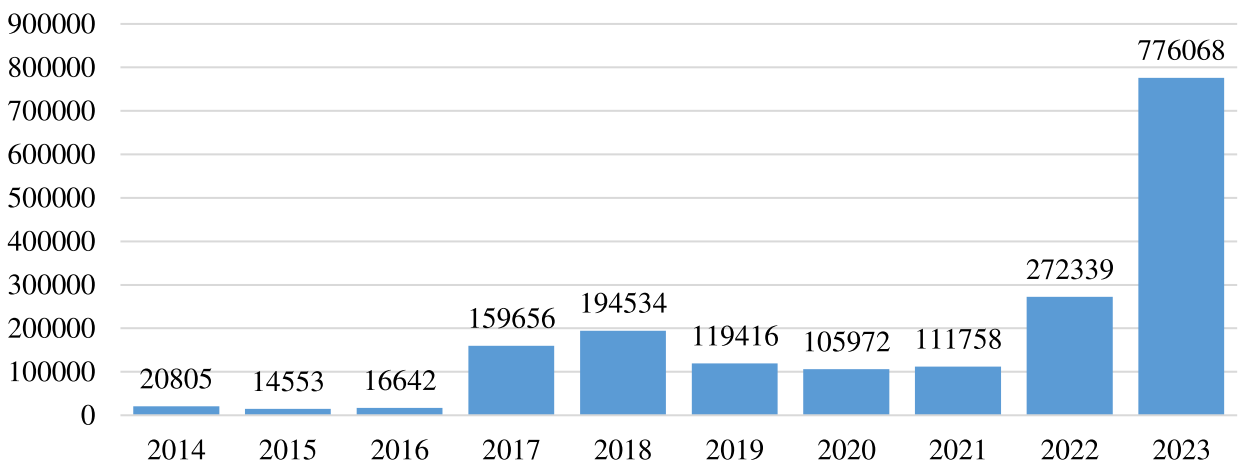


Рисунок 2.11 – Динаміка грошей та їх еквівалентів за 2014-2023 рр., тис.грн

Динаміка оборотних активів демонструє зростання показника і наведена на рис. 2.12. Оборотні активи протягом періоду 2014-2023 рр. зросли майже в 6 разів, зростання за останній рік становило 536669 тис.грн – на 69%. В 2023 році вони становлять 1310442 тис. грн.

Динаміка активів балансу наведена на рис. 2.13. Активи балансу в 2018-2020 рр. зменшувалися на 7-8% щорічно. Протягом 2022 та 2023 рр. відбулося зростання на 8% та 23% відповідно.

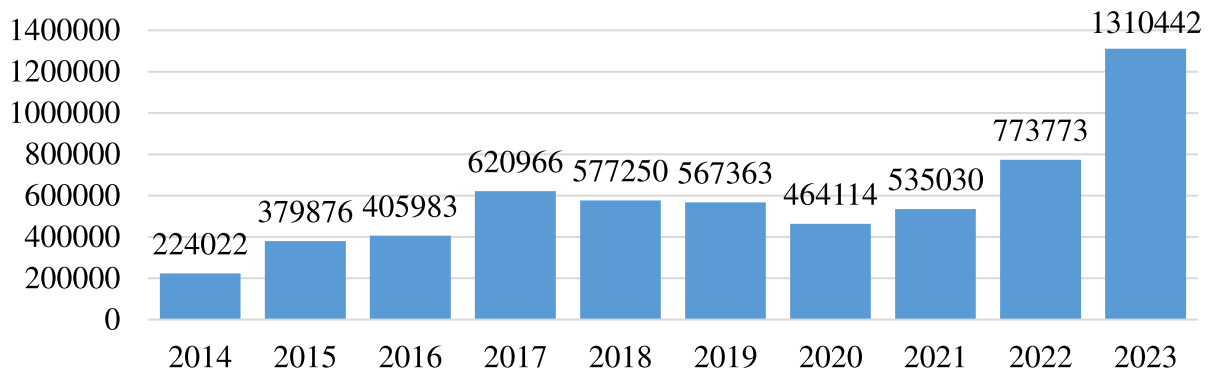


Рисунок 2.12 – Динаміка оборотних активів за 2014-2023 рр., тис.грн

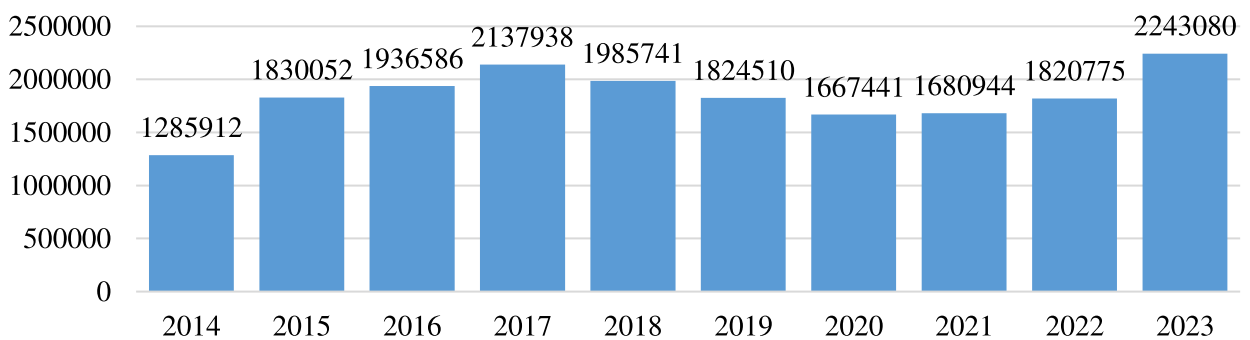


Рисунок 2.13 – Динаміка активів балансу за 2014-2023 рр., тис.грн

Динаміка власного капіталу наведена на рис. 2.14. Власний капітал був від'ємним у 2015-2018 рр. (за рахунок непокритого збитку), за 2021 рік відбулося збільшення в 2 рази у порівнянні з 2020 роком. У 2023 році значення цього показника 836666 тис.грн, зростання до 2022 року на 276393 тис. грн або 49%.

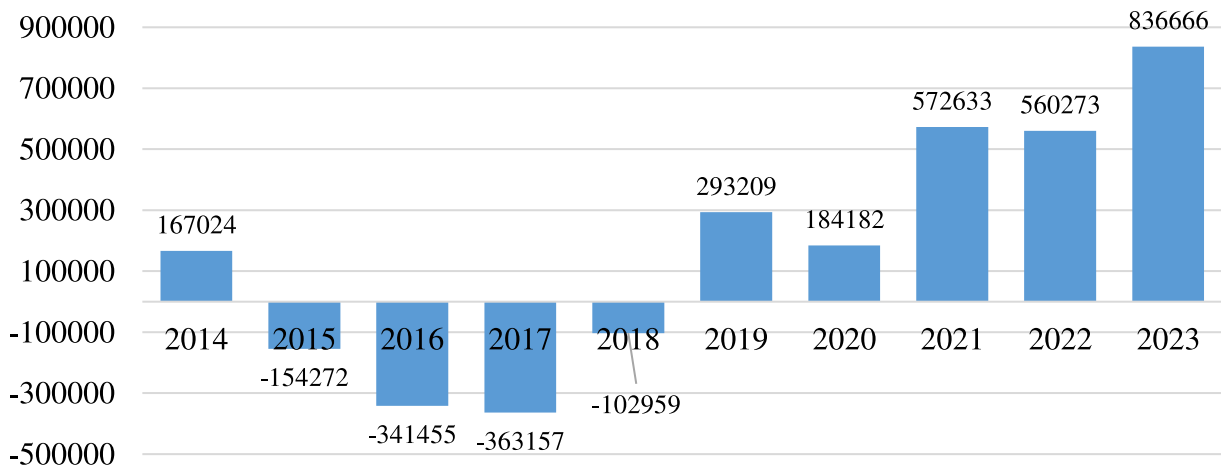


Рисунок 2.14 – Динаміка власного капіталу за 2014-2023 рр., тис.грн

Динаміка поточних зобов'язань і забезпечення наведена на рис. 2.15, які протягом 2021-2023 рр. зростали, у 2023 року зростання склало 65% до значення 1026362 тис.грн.

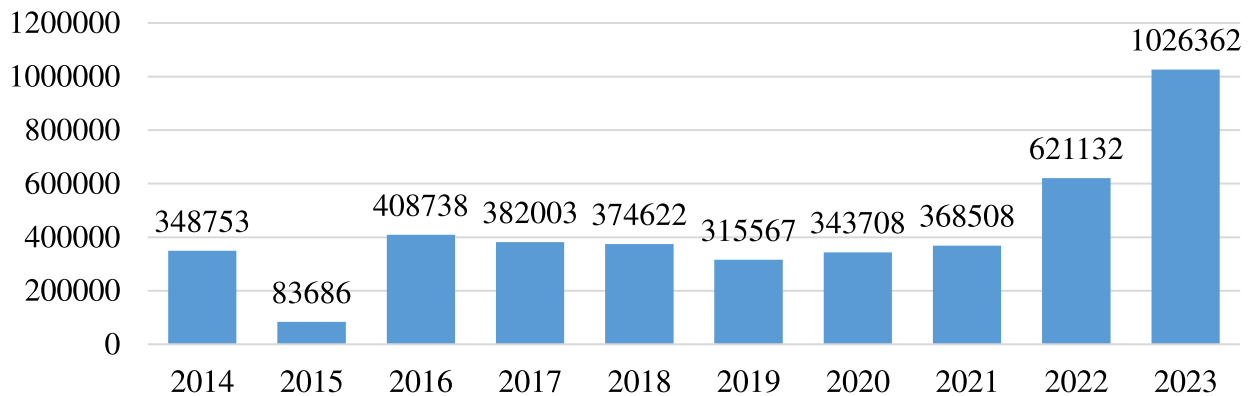


Рисунок 2.15 – Динаміка поточних зобов'язань і забезпечень за 2014-2023 рр., тис.грн

У таблиці 2.4 наведені аналіз фінансових показників діяльності.

Питома вага залучених коштів у пасивах підприємства розраховується за формулою 2.1 [27].

$$ПВ_{зк} = \Phi. 1. \frac{\Sigma(1510+1500+1515+1695)}{\Phi.1.1900} \quad (2.1)$$

Динаміка питомої ваги залучених коштів у пасивах підприємства наведена на рис. 2.16. Показник коливався до 2022 року близько 0,2, але останні 2 роки сталося зростання, станом на 2023 рік показник становить 0,46 це говорить про зростання ризику банкрутства за цим показником (не повинен перевищувати 0,4-0,5).

Динаміка відношення власного оборотного капіталу до суми активів наведена на рис. 2.17. Протягом усього періоду показник від'ємний, що свідчить про нестабільність, - 0,5 у 2023 році.

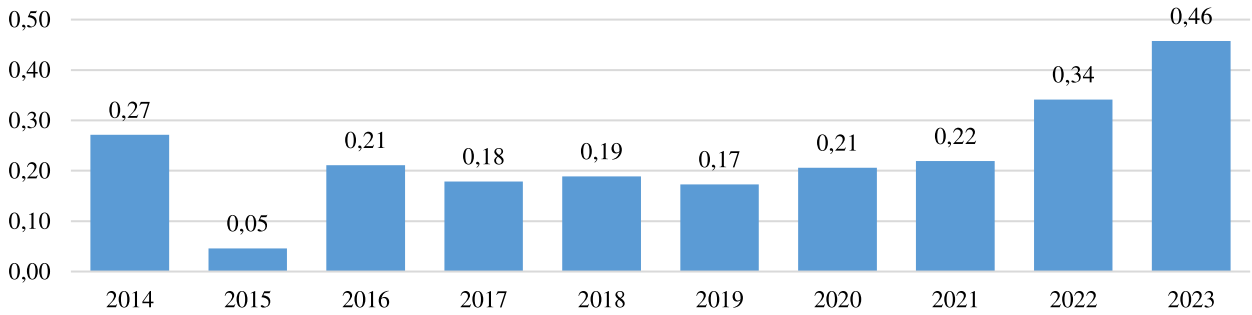


Рисунок 2.16 – Динаміка питомої ваги залучених коштів у пасивах підприємства за 2014-2023 рр, тис.грн

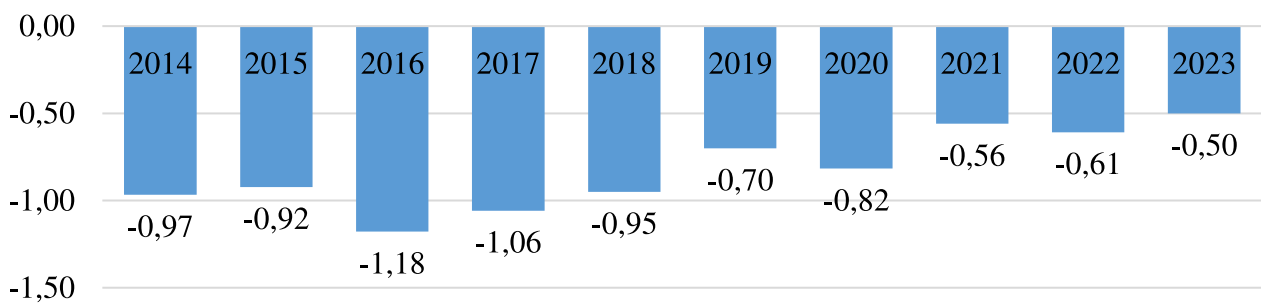


Рисунок 2.17 – Динаміка відношення власного оборотного капіталу до суми активів за 2014-2023 рр., тис.грн

Відношення власного оборотного капіталу до суми активів розраховується за формулою 2.2 [27].

$$\text{ВОК}_A = \Phi. 1. \frac{\sum(1495+1500+1510+1515-1695-1095)}{1900} \quad (2.2)$$

Динаміка відношення нерозподіленого прибутку до суми активів наведена на рис. 2.18. Протягом майже усього досліджуваного періоду показник від'ємний і тільки останні 3 роки він вище 0, у 2023 році дорівнює 0,18.

Відношення нерозподіленого прибутку до суми активів розраховується за формулою 2.3 [27].

$$\text{НП}_A = \Phi. 1. \frac{1420}{1300} \quad (2.3)$$

Таблиця 2.4 – Аналіз фінансових показників діяльності ПрАТ «Лінде Газ Україна»

Найменування показника	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Питома вага залучених коштів у пасивах підприємства	0,27	0,05	0,21	0,18	0,19	0,17	0,21	0,22	0,34	0,46
Δ^L		-0,23	0,17	-0,03	0,01	-0,02	0,03	0,01	0,12	0,12
T^L_p		16,86	461,55	84,66	105,58	91,68	119,18	106,35	156	134
$T^L_{пр}$		-83,14	361,55	-15,34	5,58	-8,32	19,18	6,35	56	34
Відношення власного оборотного капіталу до суми активів	-0,97	-0,92	-1,18	-1,06	-0,95	-0,70	-0,82	-0,56	-0,61	-0,50
Δ^L		0,04	-0,26	0,12	0,11	0,25	-0,12	0,26	-0,05	0,11
T^L_p		95,38	127,68	89,84	89,77	73,83	116,55	68,55	109	82
$T^L_{пр}$		-4,62	27,68	-10,16	-10,23	-26,17	16,55	-31,45	9	-18
Відношення нерозподіленого прибутку до суми активів	-0,21	-0,33	-0,40	-0,37	-0,27	-0,08	-0,15	0,08	0,07	0,18
Δ^L		-0,11	-0,08	0,03	0,10	0,19	-0,07	0,23	-0,01	0,11
T^L_p		152,59	124,20	92,24	72,47	28,47	194,41	-55,31	84	258
$T^L_{пр}$		52,59	24,20	-7,76	-27,53	-71,53	94,41	-155,31	-16	158
Відношення валового прибутку до суми активів	-0,14	-0,22	-0,11	-0,02	0,16	0,27	0,28	0,30	0,20	0,26
Δ^L		-0,08	0,10	0,10	0,18	0,11	0,01	0,02	-0,10	0,06
T^L_p		159,44	52,30	14,90	-947,74	169,81	102,70	108,73	67	128
$T^L_{пр}$		59,44	-47,70	-85,10	-1047,74	69,81	2,70	8,73	-33	28
Відношення ринкової вартості власного капіталу до суми залучених коштів	0,48	-1,84	-0,84	-0,95	-0,27	0,93	0,54	1,55	0,90	0,82
Δ^L		-2,32	1,01	-0,12	0,68	1,20	-0,39	1,02	-0,65	-0,09
T^L_p		-384,92	45,32	113,80	28,91	-338,08	57,67	289,98	58	90
$T^L_{пр}$		-484,92	-54,68	13,80	-71,09	-438,08	-42,33	189,98	-42	-10

Продовження таблиці 2.4

Найменування показника	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Відношення чистого доходу до суми активів	0,14	0,18	0,29	0,40	0,51	0,62	0,73	0,87	0,54	0,78
Δ^l		0,04	0,11	0,11	0,11	0,10	0,11	0,15	-0,33	0,23
T_r^l		126,34	158,39	139,00	128,14	119,95	117,58	120,52	62	143
$T_{пр}^l$		26,34	58,39	39,00	28,14	19,95	17,58	20,52	-38	43
Відношення оборотного капіталу до суми активів	0,17	0,21	0,21	0,29	0,29	0,31	0,28	0,32	0,42	0,58
Δ^l		0,03	0,00	0,08	0,00	0,02	-0,03	0,04	0,11	0,16
T_r^l		119,15	100,99	138,55	100,08	106,97	89,51	114,35	134	137
$T_{пр}^l$		19,15	0,99	38,55	0,08	6,97	-10,49	14,35	34	37
Відношення оборотних активів до суми поточних зобов'язань	0,64	4,54	0,99	1,63	1,54	1,80	1,35	1,45	1,25	1,28
Δ^l		3,90	-3,55	0,63	-0,08	0,26	-0,45	0,10	-0,21	0,03
T_r^l		706,67	21,88	163,66	94,79	116,68	75,10	107,52	86	102
$T_{пр}^l$		606,67	-78,12	63,66	-5,21	16,68	-24,90	7,52	-14	2
Відношення короткострокових зобов'язань до суми активів	0,27	0,05	0,21	0,18	0,19	0,17	0,21	0,22	0,34	0,46
Δ^l		-0,23	0,17	-0,03	0,01	-0,02	0,03	0,01	0,12	0,12
T_r^l		16,86	461,55	84,66	105,58	91,68	119,18	106,35	156	134
$T_{пр}^l$		-83,14	361,55	-15,34	5,58	-8,32	19,18	6,35	56	34
Відношення чистого прибутку до власного капіталу	-0,85	2,08	0,55	0,06	-2,53	1,39	-0,59	0,68	-0,02	0,33
Δ^l		2,93	-1,53	-0,49	-2,59	3,92	-1,98	1,27	-0,70	0,35
T_r^l		-245,12	26,32	10,91	-4226,63	-55,04	-42,28	-115,37	-3	-1559
$T_{пр}^l$		-345,12	-73,68	-89,09	-4326,63	-155,04	-142,28	-215,37	-103	-1659
Відношення чистого прибутку до операційних витрат	-0,13	-0,22	-0,12	-0,01	0,18	0,32	-0,09	0,34	-0,01	0,30
Δ^l		-0,09	0,10	0,11	0,20	0,14	-0,41	0,43	-0,35	0,31
T_r^l		165,79	55,20	11,70	-1290,59	175,63	-27,75	-376,67	-3	-2614
$T_{пр}^l$		65,79	-44,80	-88,30	-1390,59	75,63	-127,75	-476,67	-103	-2714

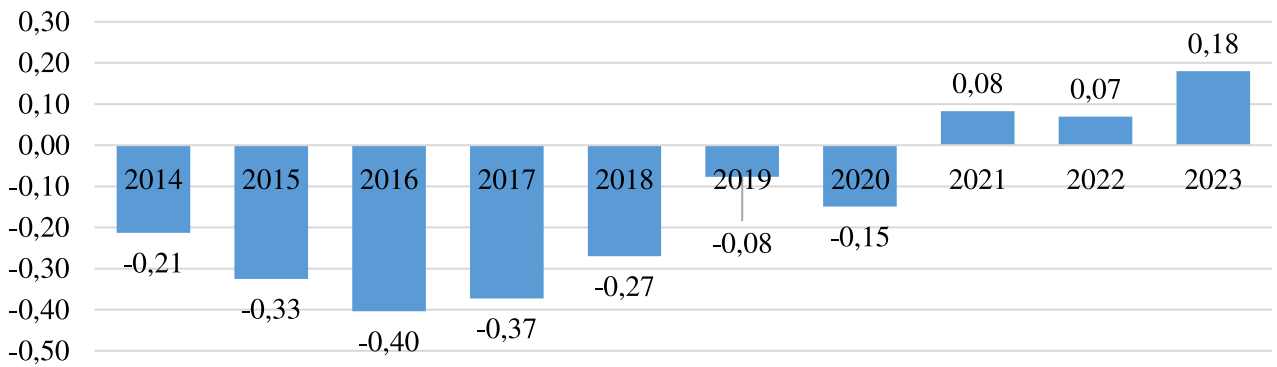


Рисунок 2.18 – Динаміка відношення нерозподіленого прибутку до суми активів за 2014-2023 рр., тис.грн

Динаміка відношення валового прибутку до суми активів наведена на рис. 2.19. Відношення валового прибутку до суми активів розраховується як відношення суми валового прибутку до суми активів (формула 2.4) [27].

$$ВП_A = \frac{\Phi.2.2090}{\Phi.1.1300} \quad (2.4)$$

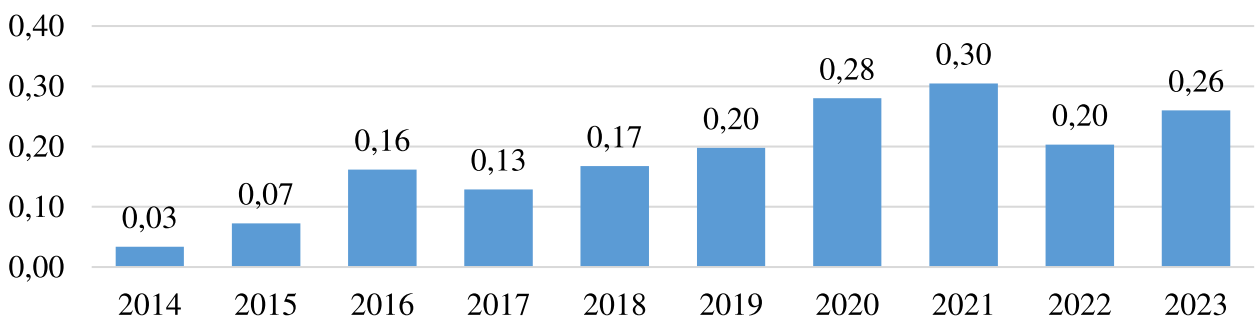


Рисунок 2.19 – Динаміка відношення валового прибутку до суми активів за 2014-2023 рр., тис.грн

Цей показник характеризує ефективність не лише господарської діяльності, а й процесів ціноутворення, показує, скільки копійок валового прибутку приносить кожна гривня активів, становить 0,26 у 2023 році. У порівняння з 2022 роком збільшився на 28%.

Динаміка відношення ринкової вартості власного капіталу до суми залучених коштів наведена на рис. 2.20.

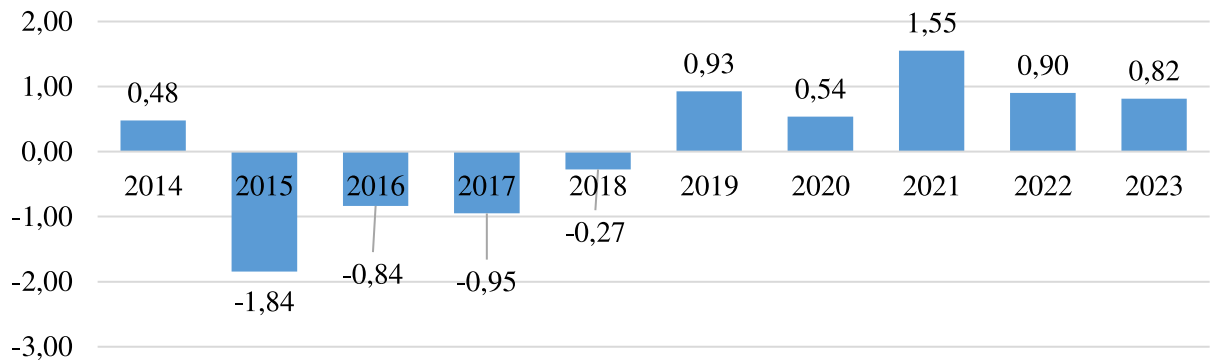


Рисунок 2.20 – Динаміка відношення ринкової вартості власного капіталу до суми залучених коштів за 2014-2023 рр., тис.грн

Відношення ринкової вартості власного капіталу до суми залучених коштів розраховується за формулою 2.5 [27]. Найбільше значення цього показника у 2021 році – 1,55, останні 2 роки цей показник зменшувався і станом на 2023 рік дорівнює 0,82. Значення цього показника менше ніж одиниця є негативним фактом.

$$VK_{ЗК} = \Phi. 1. \frac{1495}{1500+1510+1515+1695} \quad (2.5)$$

Динаміка відношення чистого доходу до суми активів наведена на рис. 2.21. Показник розраховується за формулою 2.6 [27]. У 2023 році показник збільшився на 43% до значення 0,78. Збільшення цього показника показує динаміку зростання чистого доходу над сумою активів, це позитивний факт.

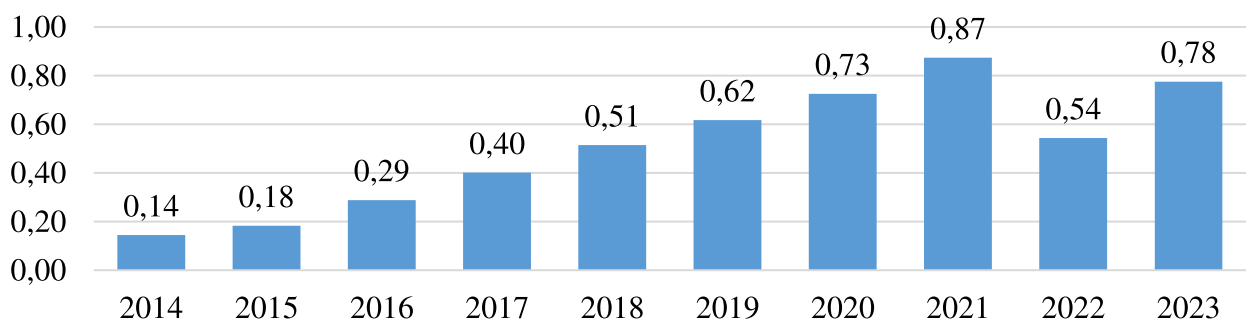


Рисунок 2.21 – Динаміка відношення чистого доходу до суми активів за 2014-2023 рр., тис.грн

$$BP_A = \frac{\Phi.2.2000}{\Phi.1.1300} \quad (2.6)$$

Відношення оборотного капіталу до суми активів розраховується за формулою 2.7 [27]. Динаміка наведена на рис. 2.22. Протягом усього періоду показник постійно збільшується від 0,17 у 2014 році до 0,58 у 2023 році, але знаходиться на низькому рівні.

$$OK_A = \Phi.1. \frac{1195}{1300} \quad (2.7)$$

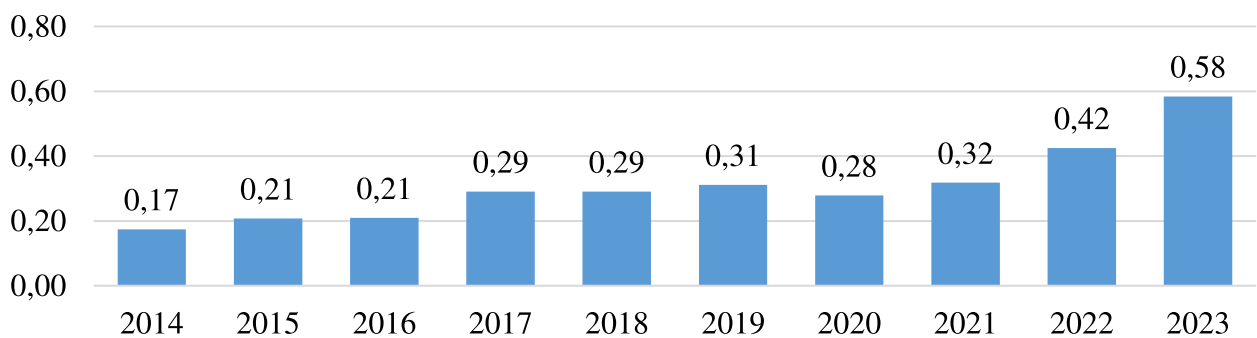


Рисунок 2.22 – Динаміка відношення оборотного капіталу до суми активів за 2014-2023 рр., тис.грн

Динаміка відношення оборотного капіталу до поточних зобов'язань наведена на рис. 2.23, розраховується за формулою 2.8 [27]. Значення цього показника 1,28 у 2023 році.

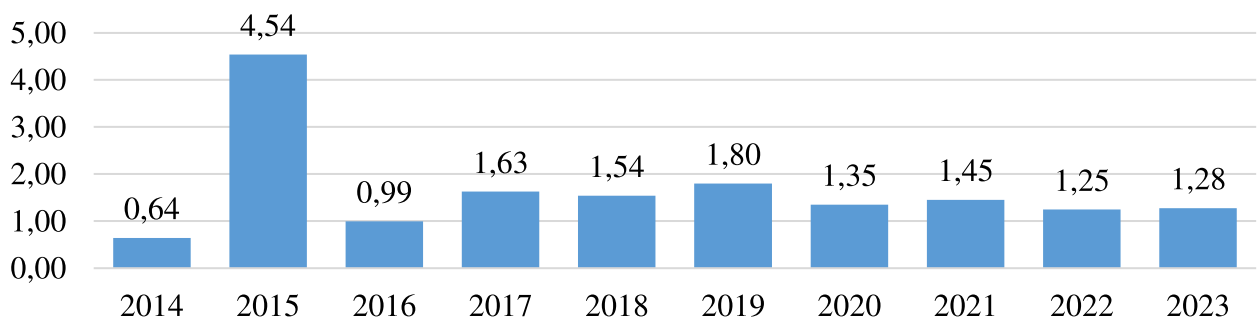


Рисунок 2.23 – Динаміка відношення оборотного капіталу до поточних зобов'язань за 2014-2023 рр., тис.грн

$$OA_{ПЗ} = \Phi. 1. \frac{1195}{1695} \quad (2.8)$$

Динаміка відношення короткострокових зобов'язань до суми активів наведена на рис. 2.24, розраховується за формулою 2.9 [27]. Останні 4 роки показник зростав і станом на 2023 рік дорівнює 0,46.

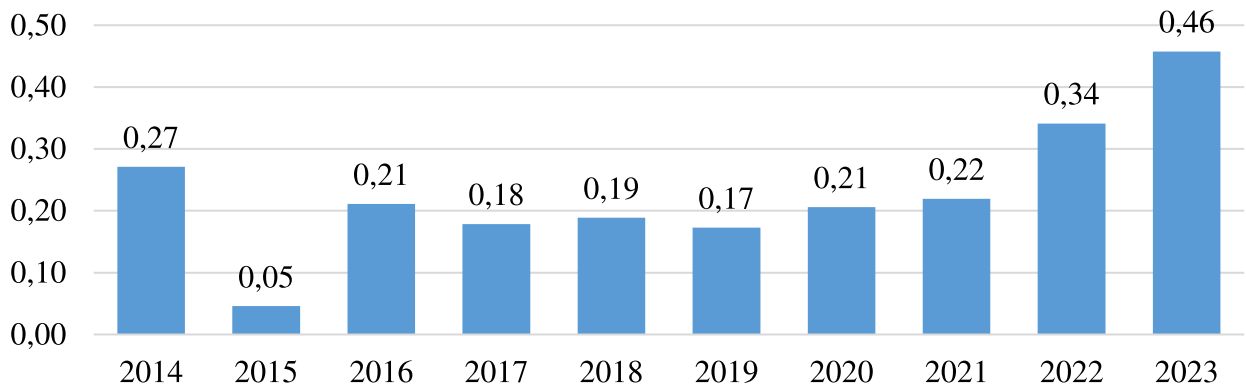


Рисунок 2.24 – Динаміка відношення короткострокових зобов'язань до суми активів за 2014-2023 рр., тис.грн

$$KЗ_A = \Phi. 1. \frac{1695}{1300} \quad (2.9)$$

Динаміка відношення чистого прибутку до власного капіталу наведена на рис. 2.25.

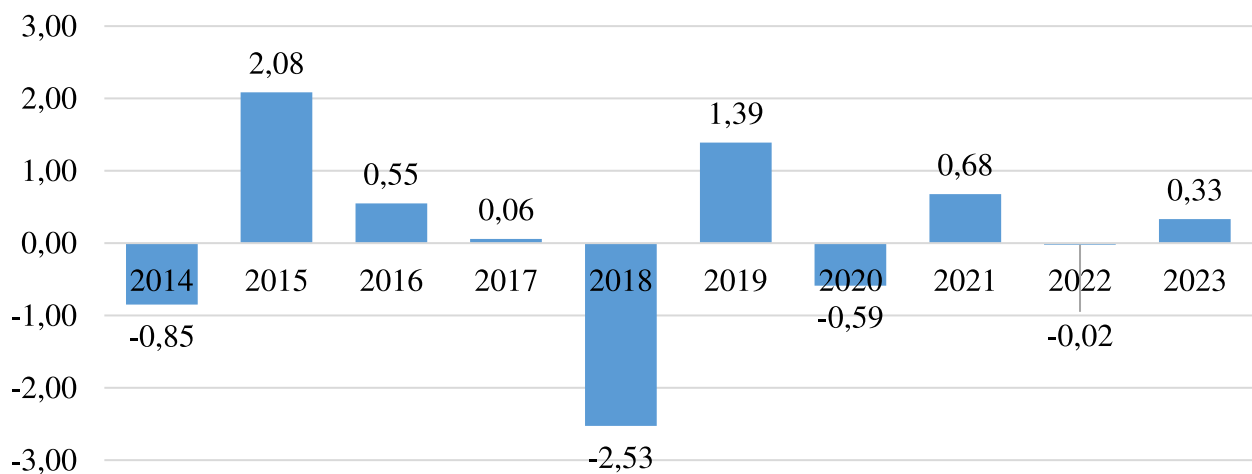


Рисунок 2.25 – Динаміка відношення чистого прибутку до власного капіталу за 2014-2023 рр., тис.грн

Відношення чистого прибутку до власного капіталу розраховується за формулою 2.10 [27]. Значення цього показника на 2023 рік дорівнює 0,33.

$$\text{ЧП}_{\text{ВК}} = \frac{\text{Ф.2.2350(2355)}}{\text{Ф.1.1495}} \quad (2.10)$$

Динаміка відношення чистого прибутку до операційних витрат наведена на рис. 2.26.

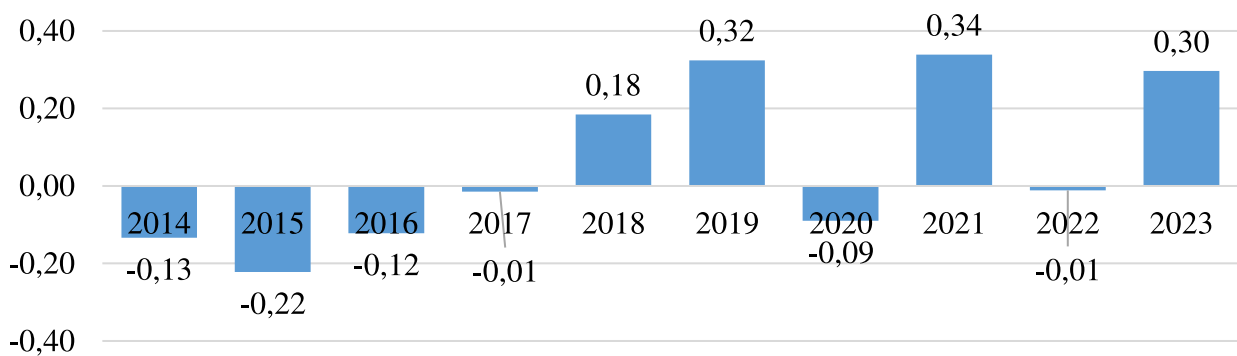


Рисунок 2.26 – Динаміка відношення чистого прибутку до операційних витрат за 2014-2023 рр., тис.грн

Відношення чистого прибутку до операційних витрат розраховується за формулою 2.11 [27]. Значення в 2023 році 0,3.

$$\text{ЧП}_{\text{ОВ}} = \text{Ф. 2.} \frac{2350(2355)}{1090+1095} \quad (2.11)$$

Ліквідність підприємства - це його здатність швидко продати активи й одержати гроші для оплати своїх зобов'язань [28]. В таблиці 2.5 наведена динаміка показників ліквідності та платоспроможності ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр.

Розглянемо такі показники ліквідності: коефіцієнт загальної ліквідності, коефіцієнт швидкої ліквідності, коефіцієнт абсолютної ліквідності.

Коефіцієнт загальної ліквідності (коефіцієнт покриття, коефіцієнт поточної ліквідності) показує, яку частину поточних зобов'язань підприємство

спроможне погасити, якщо воно реалізує усі свої оборотні активи, в тому числі і матеріальні запаси, тобто, скільки гривень оборотних коштів приходиться на кожну гривню поточних зобов'язань. Якщо поточні активи перевищують за величиною поточні зобов'язання, підприємство може розглядатись як таке, що успішно функціонує. Коефіцієнт загальної ліквідності розраховується як відношення оборотних активів до поточних зобов'язань підприємства за формулою 2.12 [28]:

$$K_{\text{ПЛ}} = \Phi. 1. \frac{((1101+1110+1102+1103+1104)+(1120+1125+1135+1130+1140+1145+1155)+(1160+1165))}{1695} \quad (2.12)$$

Критичне значення коефіцієнта покриття прийняте за 1. Тому якщо коефіцієнт покриття менший 1, то підприємство має неліквідний баланс [28].

Динаміка коефіцієнту загальної ліквідності наведена на рис. 2.27. Станом на 2023 рік цей показник на ПрАТ «Лінде Газ Україна» на рівні 1,22, значення цього показника є достатні, якщо порівнювати з критичним значенням, але якщо порівнювати з теоретичним значенням (2), то є незадовільним.

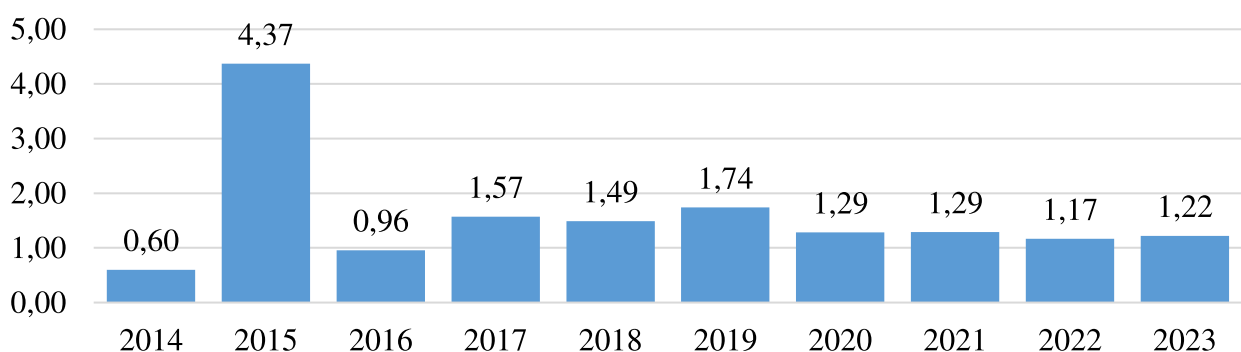


Рисунок 2.27 – Динаміка коефіцієнту загальної ліквідності за 2014-2023 рр., тис.грн

Коефіцієнт швидкої ліквідності показує, яку частину поточних зобов'язань підприємство спроможне погасити за рахунок найбільш ліквідних оборотних коштів – грошових коштів та їх еквівалентів, фінансових інвестицій та кредиторської заборгованості. Розраховується як відношення найбільш

Таблиця 2.5 – Динаміка показників ліквідності та фінансової стійкості ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр.

Найменування показника	2014 рік	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік	2023 рік
Коефіцієнт абсолютної ліквідності	0,06	0,17	0,04	0,42	0,52	0,38	0,31	0,30	0,44	0,76
$\Delta^л$		0,11	-0,13	0,38	0,10	-0,14	-0,07	-0,01	0,14	0,32
$T_p^л$		291,51	23,41	1026,5	124,25	72,87	81,48	98,36	144,58	172,45
$T_{пр}^л$		191,51	-76,59	926,5	24,25	-27,13	-18,52	-1,64	44,58	72,45
Коефіцієнт швидкої ліквідності	0,58	4,19	0,91	1,53	1,45	1,69	1,23	1,24	1,13	1,20
$\Delta^л$		3,61	-3,28	0,62	-0,09	0,24	-0,45	0,01	-0,10	0,07
$T_p^л$		719,07	21,82	167,43	94,40	116,69	73,06	100,41	91,63	105,74
$T_{пр}^л$		619,07	-78,18	67,43	-5,60	16,69	-26,94	0,41	-8,37	5,74
Коефіцієнт поточної ліквідності	0,60	4,37	0,96	1,57	6,05	7,59	1,29	1,3	1,17	1,22
$\Delta^л$		3,77	-3,42	0,62	4,48	1,54	-6,30	0,01	-0,13	0,06
$T_p^л$		726,65	21,86	164,46	384,96	125,42	16,95	100,47	90,23	104,86
$T_{пр}^л$		626,65	-78,14	64,46	284,96	25,42	-83,05	0,47	-9,77	4,86

ліквідних оборотних засобів (грошових засобів та їх еквівалентів, поточних фінансових інвестицій та дебіторської заборгованості) до поточних зобов'язань підприємства. Бажано, щоб дорівнював 1, але на практиці влаштує значення 0,8 – 0,9 [28]. Коефіцієнт швидкої ліквідності обчислюється за формулою 2.13 [28]:

$$K_{\text{ШЛ}} = \Phi. 1. \frac{((1120+1125+1135+1130+1140+1145+1155)+(1160+1165))}{1695} \quad (2.13)$$

Динаміка коефіцієнту швидкої ліквідності наведена на рис 2.28.

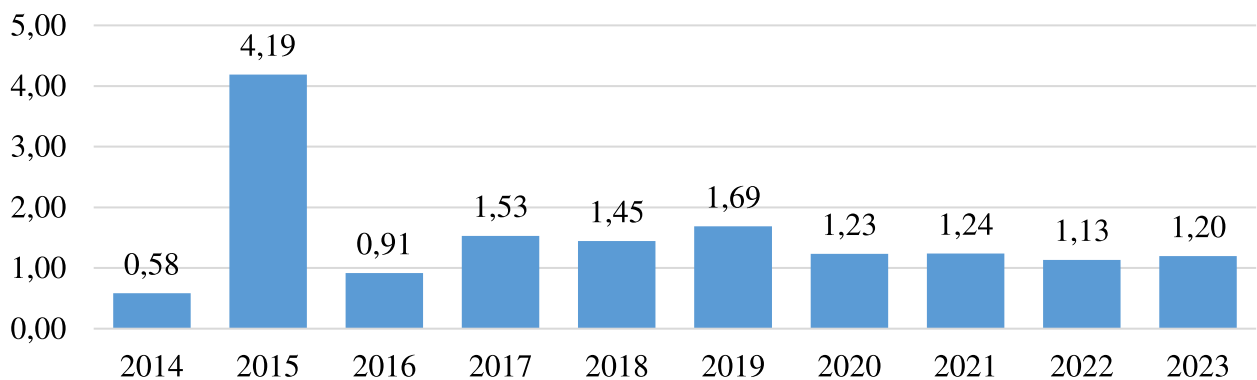


Рисунок 2.28 – Динаміка коефіцієнту швидкої ліквідності за 2014-2023 рр., тис.грн

Станом на 2023 рік цей показник на ПрАТ «Лінде Газ Україна» на рівні 1,2, значення цього показника є цілком задовільним.

Коефіцієнт абсолютної ліквідності показує, яка частина короткострокових позикових зобов'язань (боргів) підприємства може бути за необхідності погашена негайно. Він обчислюється як відношення грошових засобів та їх еквівалентів і поточних фінансових інвестицій до поточних зобов'язань і визначається за формулою 2.14 [34]. Теоретичне значення, яке має бути не меншим 0,2 – 0,35 [35].

$$K_{\text{АЛ}} = \Phi. 1. \frac{1160+1165}{1695} \quad (2.14)$$

Динаміка коефіцієнту абсолютної ліквідності наведена на рис. 2.29.

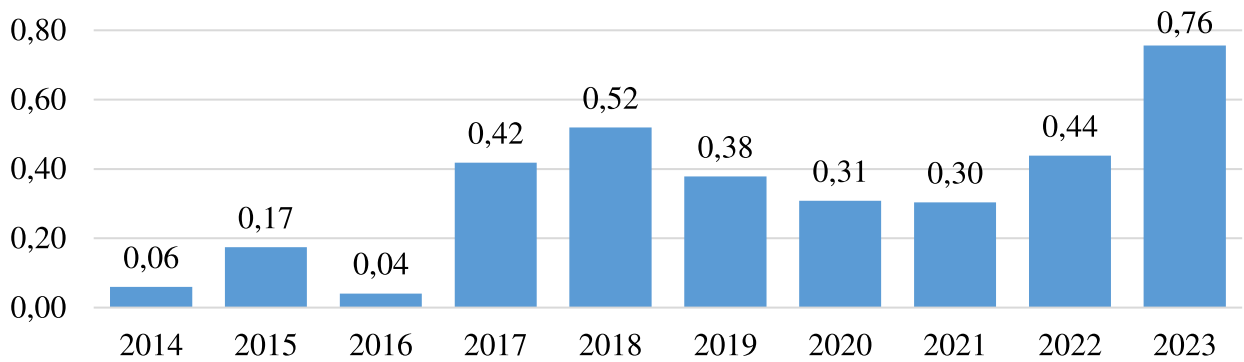


Рисунок 2.29 – Динаміка коефіцієнту абсолютної ліквідності за 2014-2023 рр., тис.грн

Значення абсолютної ліквідності у 2023 році найбільше 0,76. Значення цього показника свідчить про те, що майже 80% заборгованості підприємство зможе погасити за рахунок грошових засобів та їх еквівалентів. Абсолютна ліквідність вище нормативу.

У таблиці 2.6 наведенні основні показники діяльності ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр.

На рисунку 2.30 наведена динаміка чистого доходу ПрАТ «Лінде Газ Україна», який починаючи з 2014 року зріс майже в 10 разів, за останній рік зростання 76%, до 1739580 тис.грн. Слід зазначити про зменшення чистого доходу у 2022 році.

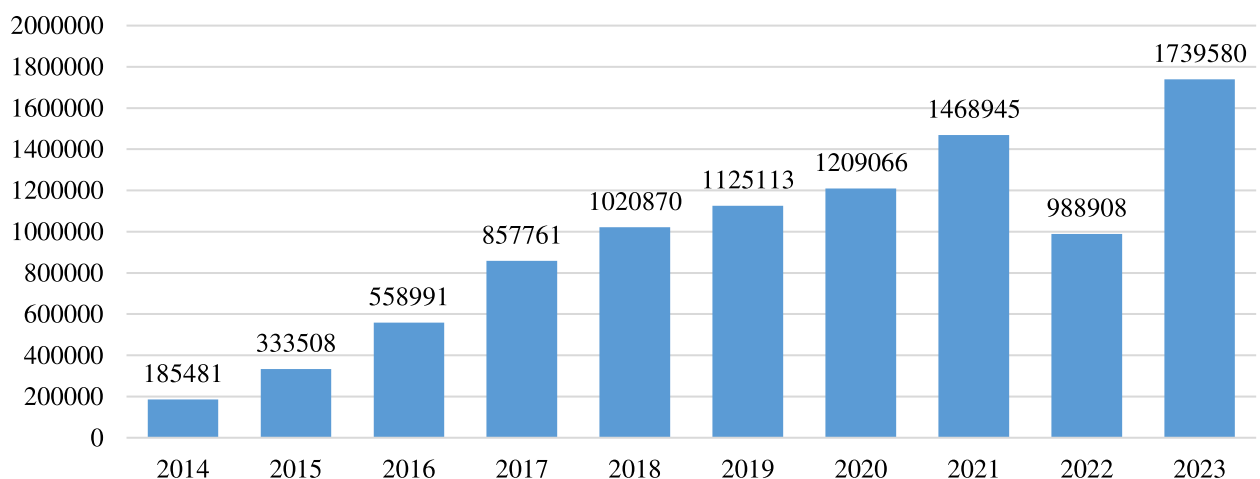


Рисунок 2.30 – Динаміка чистого доходу ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр., тис.грн

Таблиця 2.6 – Показники діяльності ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр.

Найменування показника	Код рядка	2014 рік	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік	2023 рік
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн	2000	185481	333508	558991	857761	1020870	1125113	1209066	1468945	988908	1739580
Δ^L			148027	225483	298770	163109	104243	83953	259879	-480037	750672
T^L_p			179,81	167,61	153,45	119,02	110,21	107,46	121,49	67	176
$T^L_{пр}$			79,81	67,61	53,45	19,02	10,21	7,46	21,49	-33	76
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг), тис. грн	2050	142268	200844	245514	582580	688431	764458	742118	957129	618 485	1156895
Δ^L			58576	44670	337066	105851	76027	-22340	215011	-338644	538410
T^L_p			141,17	122,24	237,29	118,17	111,04	97,08	128,97	65	187
$T^L_{пр}$			41,17	22,24	137,29	18,17	11,04	-2,92	28,97	-35	87
Адміністративні витрати, тис. грн	2130	24441	28381	32420	40492	33899	57990	67269	57631	61 202	59007
Δ^L			3940	4039	8072	-6593	24091	9279	-9638	3571	-2195
T^L_p			116,12	114,23	124,90	83,72	171,07	116,00	85,67	106	96
$T^L_{пр}$			16,12	14,23	24,90	-16,28	71,07	16,00	-14,33	6	-4
Витрати на збут, тис. грн	2150	42948	51735	52074	61286	70788	75946	78959	93320	79 048	94814
Δ^L			8787	339	9212	9502	5158	3013	14361	-14272	15766
T^L_p			120,46	100,66	117,69	115,50	107,29	103,97	118,19	85	120
$T^L_{пр}$			20,46	0,66	17,69	15,50	7,29	3,97	18,19	-15	20

Продовження таблиці 2.6

Найменування показника	Код рядка	2014 рік	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік	2023 рік
Інші операційні витрати, тис. грн	2180	56150	202022	260827	16930	21470	28184	72757	6937	21734	25901
Δ ^л			145872	58805	-243897	4540	6714	44573	-65820	14797	4167
T _р ^л			359,79	129,11	6,49	126,82	131,27	258,15	9,53	313	119
T _{пр} ^л			259,79	29,11	-93,51	26,82	31,27	158,15	-90,47	213	19
Валовий прибуток, тис. грн	2090	43213	132664	313477	275181	332439	360655	466948	511816	370423	582685
Δ ^л			89451	180813	-38296	57258	28216	106293	44868	-141393	212262
T _р ^л			307,00	236,29	87,78	120,81	108,49	129,47	109,61	72	157
T _{пр} ^л			207,00	136,29	-12,22	20,81	8,49	29,47	9,61	-28	57
Фінансовий результат до оподаткування, тис. грн	2290	-175345	-397869	-220178	-36225	318879	497519	466948	511816	-14 397	337776
Δ ^л			-222524	177691	183953	355104	178640	-30571	44868	-526213	352173
T _р ^л			226,91	55,34	16,45	-880,27	156,02	93,86	109,61	-3	-2346
T _{пр} ^л			126,91	-44,66	-83,55	-980,27	56,02	-6,14	9,61	-103	-2446
Чистий прибуток, тис. грн	2350	-141911	-321294	-187183	-21714	260198	407878	-108325	388556	-11 879	276625
Δ ^л			-179383	134111	165469	281912	147680	-516203	496881	-400435	288504
T _р ^л			226,41	58,26	11,60	-1198,30	156,76	-26,56	-358,69	-3	-2329
T _{пр} ^л			126,41	-41,74	-88,40	-1298,30	56,76	-126,56	-458,69	-103	-2429

Кінець таблиці 2.6

Найменування показника	Код рядка	2014 рік	2015 рік	2016 рік	2017 рік	2018 рік	2019 рік	2020 рік	2021 рік	2022 рік	2023 рік
Рентабельність основної діяльності, %		-105,18	-173,57	-79,22	-5,81	44,15	60,49	57,69	50,44	-2,12	27,78
Δ^L			-68,39	94,35	73,41	49,96	16,35	-2,80	-7,25	-52,56	29,90
Рентабельність підприємства, %		-85,12	-140,17	-67,35	-3,48	36,02	49,59	-13,38	38,29	-1,75	22,75
Δ^L			-55,04	72,82	63,86	39,51	13,57	-62,98	51,67	-40,04	24,50
Рентабельність звичайної діяльності, %		-83,63	-141,61	-66,72	-5,29	40,21	55,38	52,56	46,19	-1,90	25,77
Δ^L			-57,98	74,89	61,43	45,50	15,17	-2,81	-6,37	-48,09	27,67

На рисунку 2.31 наведена динаміка собівартості реалізованої продукції ПрАТ «Лінде Газ Україна». У 2023 році цей показник збільшився на майже 90% у порівнянні з 2022 роком до значення 1156895 тис.грн.

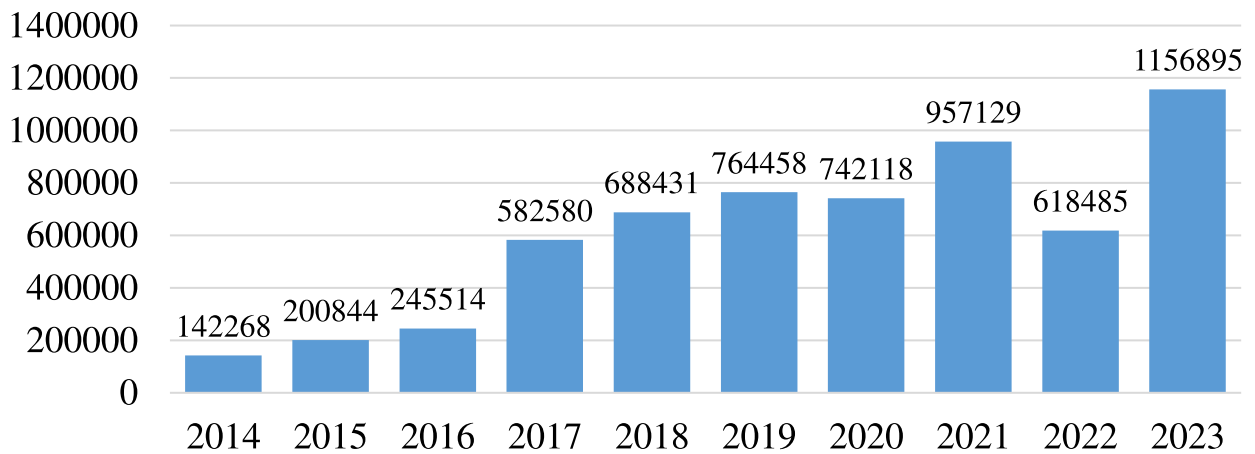


Рисунок 2.31 – Динаміка собівартості реалізованої продукції
ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр., тис.грн

На рисунку 2.32 наведена динаміка валового прибутку ПрАТ «Лінде Газ Україна». За останній рік зростання склало майже 60%, до значення 582685 тис.грн.

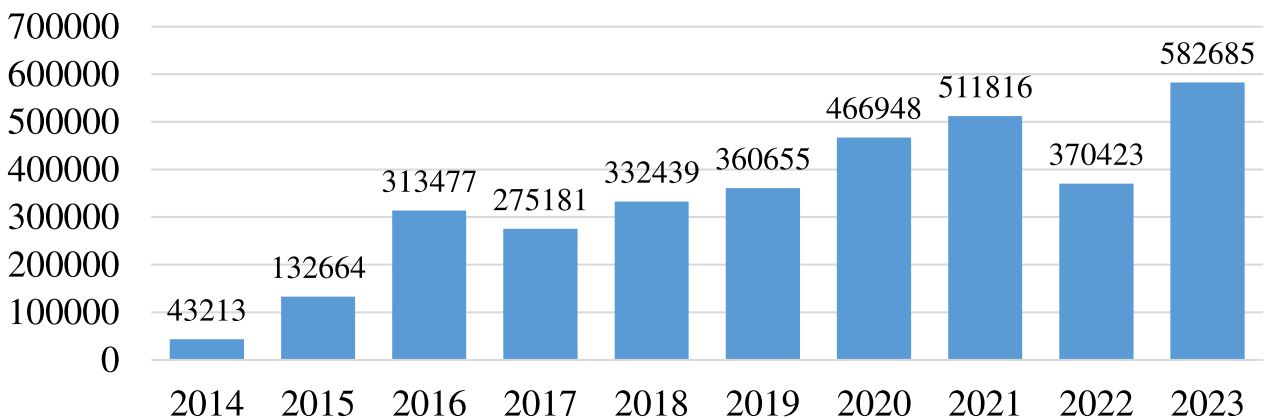


Рисунок 2.32 – Динаміка валового прибутку
ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр., тис.грн

На рисунку 2.33 наведена динаміка адміністративних витрат ПрАТ «Лінде Газ Україна». В 2023 році вони зменшилися на 4% до значення 59007 тис.грн.

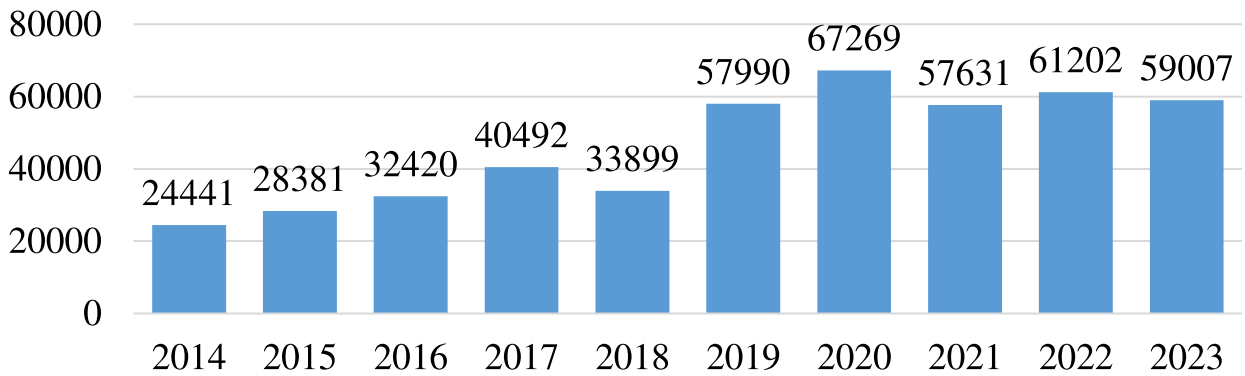


Рисунок 2.33 – Динаміка адміністративних витрат
ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр., тис.грн

На рисунку 2.34 наведена динаміка інших операційних витрат ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр. У 2015-2016 рр. їх величина була дуже велика за рахунок втрат від операційної курсової різниці (тобто від зміни курсу валюти за операціями, активами і зобов'язаннями, що пов'язані з операційною діяльністю підприємства). У 2021 році показник досяг мінімального значення за розглянутий період – 6937 тис.грн. У 2023 році показник дорівнює 25901 тис.грн.

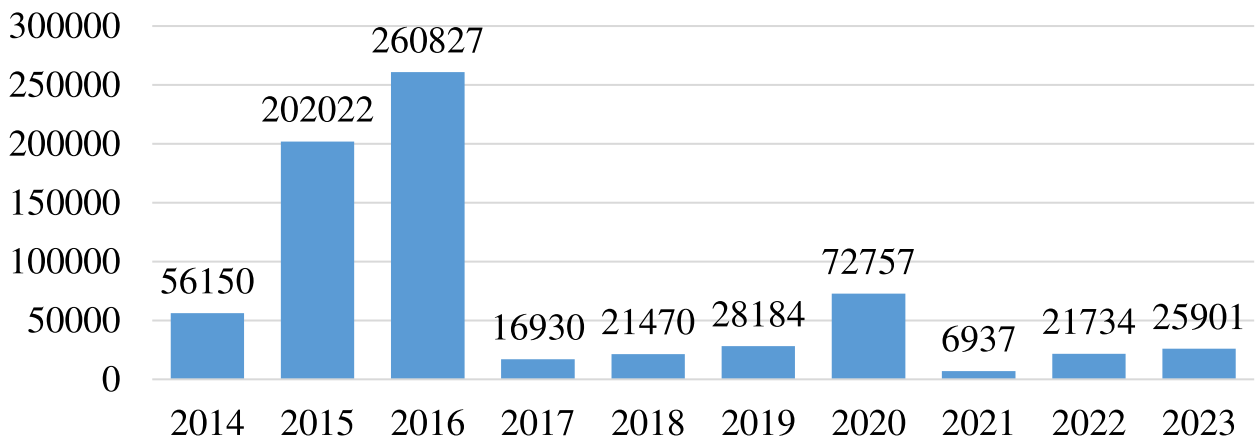


Рисунок 2.34 – Динаміка інших операційних витрат
ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр., тис.грн

На рисунку 2.35 наведена динаміка витрат на збут ПрАТ «Лінде Газ Україна». Значення цього показника станом на 2023 рік - 94814 тис.грн, зростання за останній рік становило 20%.

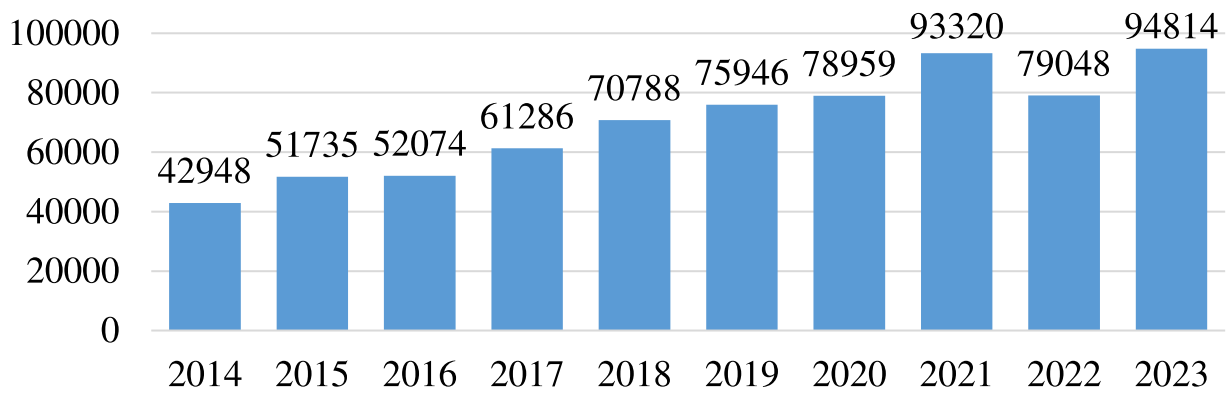


Рисунок 2.35 – Динаміка витрат на збут
ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр., тис.грн

На рисунку 2.36 наведено динаміку прибутку до оподаткування та чистого прибутку ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр. У 2023 році фінансовий результат до оподаткування дорівнює 337776 тис.грн. Значення чистого прибутку у 2023 році 276625 тис.грн. Слід зазначити, що в 2022 році підприємство було збитковим.

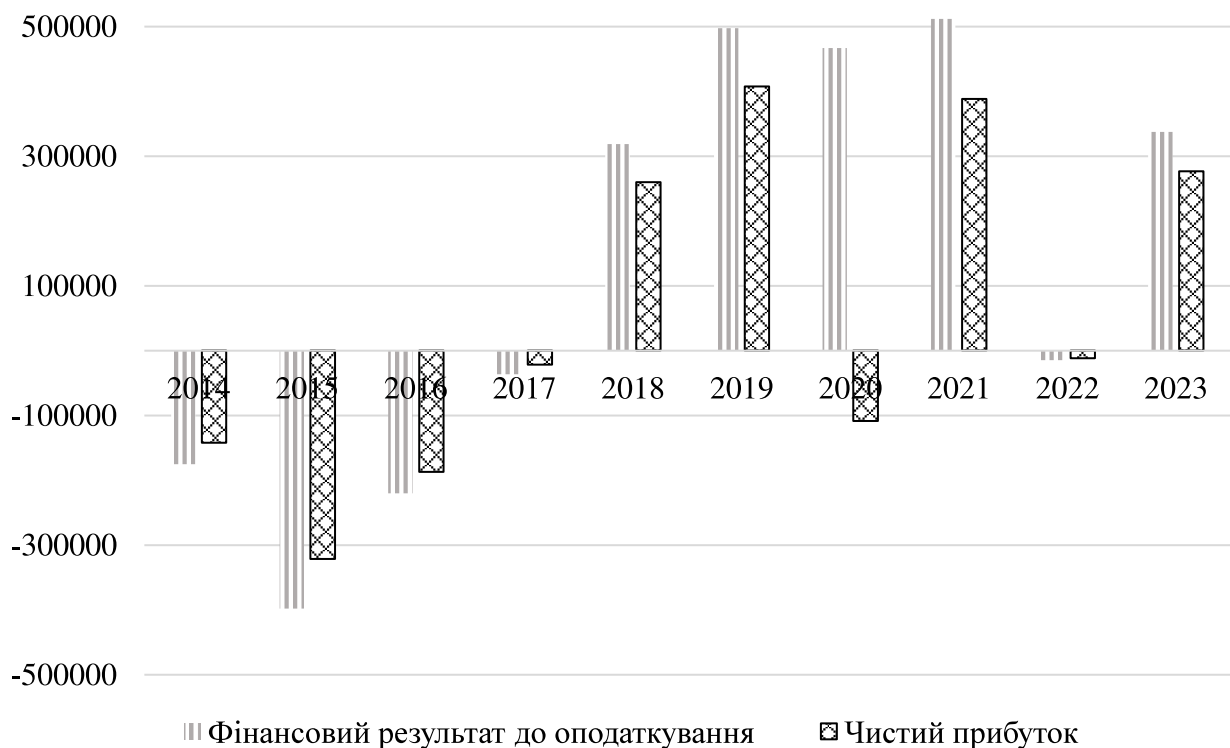


Рисунок 2.36 – Динаміка фінансового результату до оподаткування та чистого прибутку ПрАТ «Лінде Газ Україна», тис.грн

На рисунку 2.37 наведена динаміка рентабельності основної діяльності, рентабельності підприємства та рентабельності звичайної діяльності ПрАТ «Лінде Газ Україна» за 2014-2023 рр.

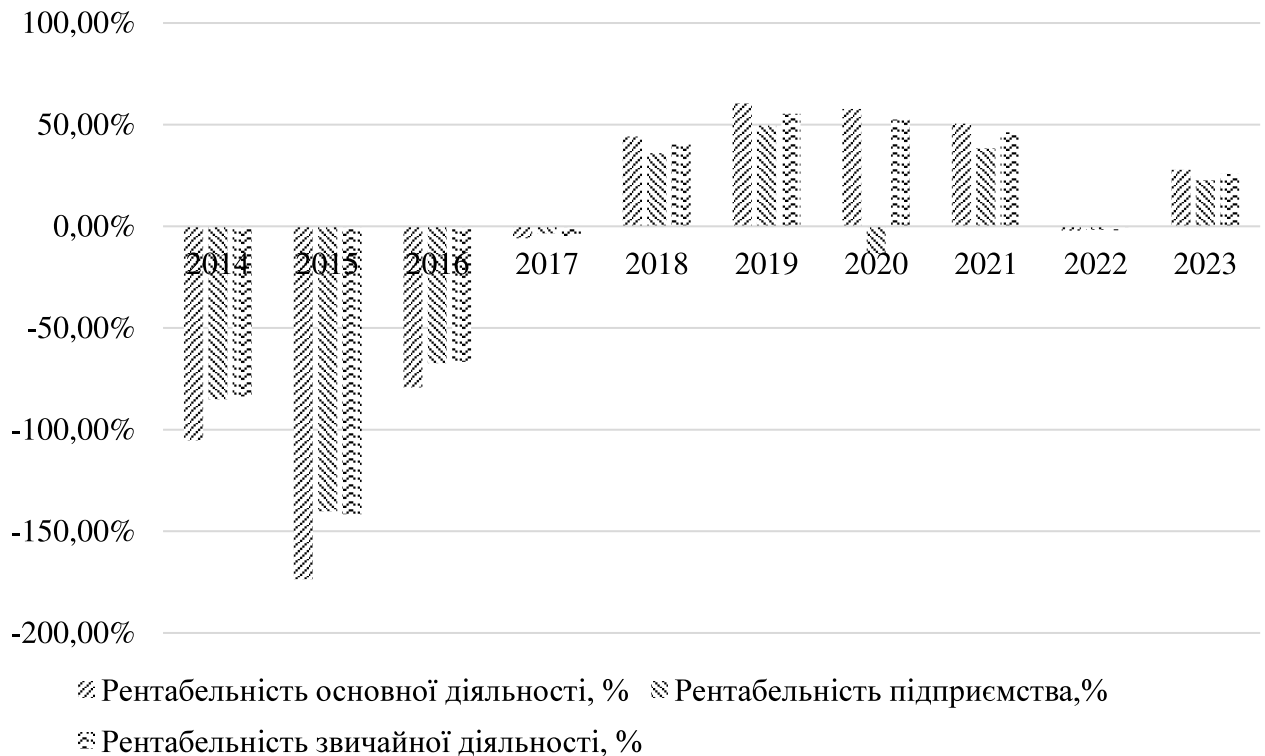


Рисунок 2.37 – Динаміка рентабельності ПрАТ «Лінде Газ Україна»

Рентабельність основної діяльності розраховується, як співвідношення прибутку(збитків) від операційної діяльності до суми собівартості реалізованої продукції, адміністративних витрат та витрат на збут за формулою 2.15 [29].

$$P_{OD} = \Phi. 2. \frac{2190(2195)}{2050+2130+2150} \quad (2.15)$$

Рентабельність підприємства розраховується, як співвідношення чистого прибутку(збитку) до суми собівартості реалізованої продукції, адміністративних витрат та витрат на збут та інших операційних витрат за формулою 2.16 [29].

$$P_{OD} = \Phi. 2. \frac{2350(2355)}{2050+2130+2150+2180} \quad (2.16)$$

Рентабельність звичайної діяльності підприємства розраховується, як співвідношення фінансового результату до оподаткування: прибуток (збиток) до суми собівартості реалізованої продукції, адміністративних витрат та витрат на збут та інших операційних витрат за формулою 2.17 [29].

$$P_{\text{од}} = \Phi. 2. \frac{2290(2295)}{2050+2130+2150+2180} \quad (2.17)$$

В 2023 році рентабельність основної діяльності 27,78%, рентабельність підприємства 22,75%, рентабельність звичайної діяльності 25,77%.

З РЕКОМЕНДАЦІЇ З ОБҐРУНТУВАННЯ УПРАВЛІНСЬКИХ РІШЕНЬ ДЛЯ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ ЕФЕКТИВНОГО РОЗВИТКУ ПРАТ «ЛІНДЕ ГАЗ УКРАЇНА»

3.1 Рекомендації щодо здійснення операції лізингу та характеристика обладнання

ПрАТ «Лінде Газ Україна» пропонує передові комплексні рішення для чорної і кольорової металургії, що включають не тільки поставку газів і обладнання, а й консультування в сфері технологій виробництва, а також інші послуги. Ці рішення дозволяють клієнтам підвищити продуктивність, знизити споживання палива і поліпшити якість на кожному етапі технологічного ланцюжка виробництва металів [24].

Пропонується передати обладнання - криогенна установка рідкого кисню (дивись таблицю 3.1) у лізинг підприємству ПАТ «Запоріжсталь» на умовах: лізинг передбачає виплату протягом терміну оренди твердо встановленої суми орендної плати, достатньої для повної амортизації обладнання, здатної забезпечити фіксований прибуток ПрАТ «Лінде Газ Україна». Предмет лізингу перетворюється на власність ПАТ «Запоріжсталь» після закінчення терміну дії договору лізингу або до його закінчення за умови виплати ПАТ «Запоріжсталь» повної суми, передбаченої договором лізингу.

Таблиця 3.1 – Криогенна установка рідкого кисню

№	Обладнання	Вартість одиниці, грн	Кількість	Загальна вартість, грн
1	Криогенний резервуар	5050000	1	5050000
2	Резервуар для зберігання кисню об'єм: 20,0 м3	872000	1	872000

Кінець таблиці 3.1

№	Обладнання	Вартість одиниці, грн	Кількість	Загальна вартість, грн
3	Резервуар для зберігання кисню об'єм: 40,0 м ³	1280000	1	1280000
4	Випарник підйому тиску	616000	2	1232000
5	Атмосферний випарник – продуктивність 1840 Нм ³ /год	750000	3	2250000
6	Технологічний вузол підтримки тиску газоподібного кисню	404000	1	404000
7	Технологічний вузол обліку витрат газоподібного кисню	622000	1	622000
8	Система очищення повітря	420000	1	420000
9	Кріогенні трубопроводи із запірною арматурою	326000	1	326000
10	Трубопроводи газоподібного кисню	408000	1	408000
Повна вартість		12864000		

Цей вид лізингу звичайно використовують при оренді дорогих об'єктів: будівель, споруд, дорогого обладнання чи машин. Проте платежі лізингоодержувача перевищують витрати лізингодавця на придбання цього виду майна.

Як ми бачимо, виходячи із таблиці 3.1, загальна вартість кріогенної установки рідкого кисню буде 12864000 грн без ПДВ, до цього треба додати вартість проєктних та монтажних робіт в розмірі 1020000 грн без ПДВ.

На рисунках 3.1 та 3.2 наведений вигляд кріогенної установки рідкого кисню. Приклад кріогенного резервуару та технічні параметри наведено на рис. 3.3 та в табл. 3.2. Приклад резервуару для зберігання кисню та технічні параметри наведено на рис. 3.4 та в табл. 3.3. Приклад атмосферних випарників

наведено на рисунку 3.5. Технічні параметри атмосферних випарників подано в таблиці 3.4. Приклад системи стиснутого повітря наведено на рисунку 3.6. Шафа загального управління системи представлена на рисунку 3.8.

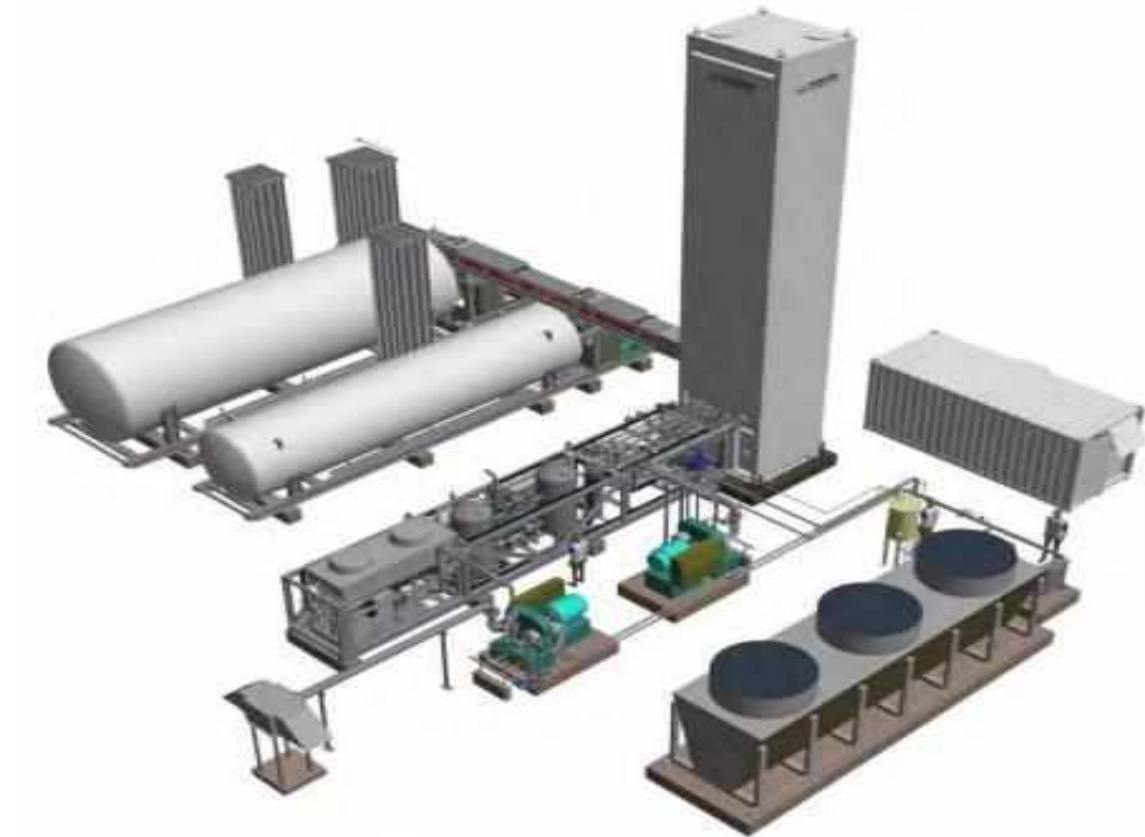


Рисунок 3.1 – Кріогенна установка рідкого кисню (1)

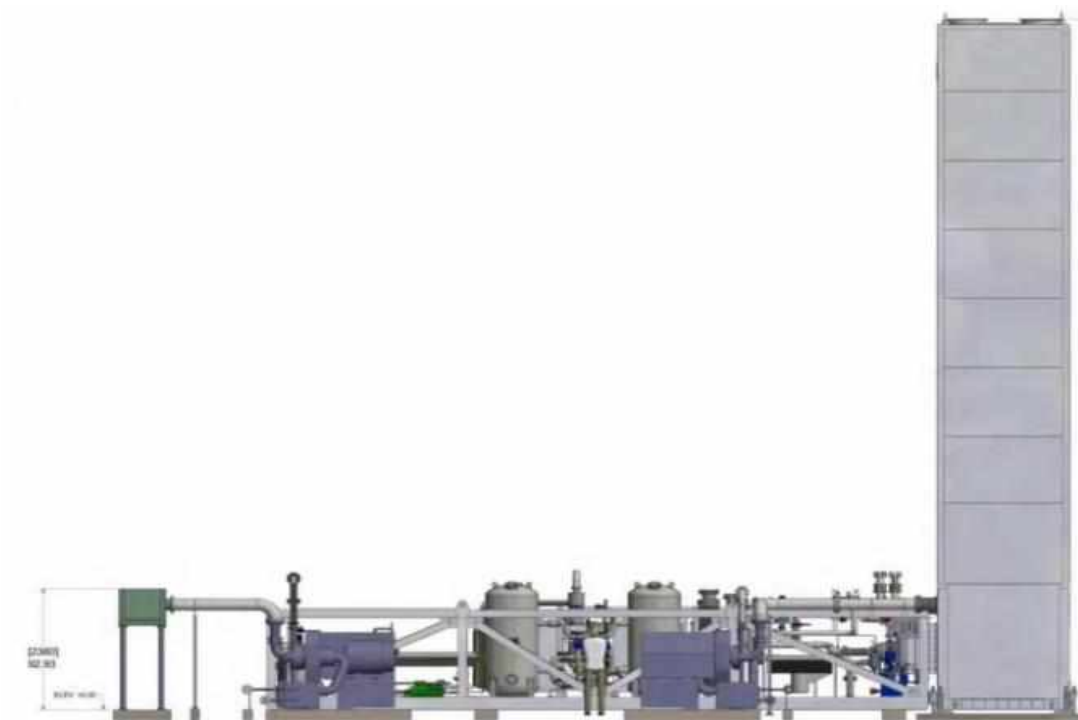


Рисунок 3.2 – Кріогенна установка рідкого кисню (2)



Рисунок 3.3 – Криогенний резервуар

Таблиця 3.2 – Технічні параметри криогенного резервуару

Найменування параметру	Значення
Об'єм	40,0 м ³
Робочий тиск	3,45 Мпа
Швидкість заповнення	97%
Розрахункова температура внутрішнього резервуару	-208 °С
Розрахункова температура корпусу резервуару	-60 °С~+70 °С
Зовнішня обробка	Вакуумне перлітове порошкове фарбування



Рисунок 3.4 – Резервуар для зберігання кисню

Таблиця 3.3 – Технічні параметри резервуару для зберігання кисню 20,0 м³

Найменування параметру	Значення
Загальний об'єм	21,0382 м ³
Ефективний обсяг	20,0 м ³
Робочий тиск	3,45 Мпа
Розрахункова температура внутрішнього резервуару	-208 °С
Розрахункова температура корпусу резервуару	-60 °С~+70 °С
Швидкість заповнення	97%
Вага	10744 кг
Зовнішня обробка	Вакуумне перлітове порошкове фарбування



Рисунок 3.5 – Атмосферні випарники

Таблиця 3.4 – Технічні параметри атмосферних випарників

Найменування параметру	Значення
Максимальне випаровування	1840 Нм ³ /ч
Робочий тиск	16,5 Мпа
Площа теплопередачі	372 М ²



Рисунок 3.6 – Технологічний вузол обліку витрат газоподібного кисню



Рисунок 3.7 – Система очищення повітря



Рисунок 3.8 – Технологічний вузол підтримки тиску газоподібного кисню

3.2 Економічне обґрунтування лізингової операції

Розмір лізингової ставки становить 18%.

В багатьох лізингових договорах розмір лізингової ставки приймається як сума розміру ставки UIRD (Ukrainian Index of Retail Deposit Rates) - індикативні ставки, які розраховує компанія Thomson Reuters за методикою, розробленою спільно з НБУ, та додаткового відсотку (звичайно 4%) [30, 31].

Строк лізингу пропонується прийняти 3 роки – 36 місяців.

Базові умови лізингу приведені у таблиці 3.5.

Метод нарахування відсотків – ануїтет (фр. *annuité* від лат. *annuus* - річний, щорічний). Ануїтет - графік погашення кредиту, що передбачає виплату основного боргу та відсотків за кредитом рівними сумами через рівні проміжки часу. Це один із найпростіших способів для розрахунку графіка платежів, що дозволяє точно визначити суму щомісячних виплат та спланувати бюджет.

Таблиця 3.5 – Базові умови лізингу

Найменування	Од. виміру	Значення показника
Термін лізингу	місяців	36
Вартість об'єкту лізингу	грошових одиниць	12 864 000
Лізинговий відсоток	% річних	18
Первинний внесок за об'єкт	%	0
Одноразова комісія	%	0
Амортизація (місячна)	%	2,77

Формула розрахунку ануїтету:

$$P_{\text{щп}} = Z_{\text{ск}} * \frac{BC_{\text{м}}}{1 - (1 + BC_{\text{м}})^{-\text{ВП} - 1}} \quad (3.1)$$

де: $P_{\text{щп}}$ - розмір щомісячного платежу,

$Z_{\text{ск}}$ - залишок суми кредиту,

$BC_{\text{м}}$ - місячна відсоткова ставка

$\text{ВП} (-1)$ - відсоткові періоди до закінчення терміну кредиту (у місяцях).

Розрахуємо процентну ставку на місяць по формули:

$$BC_{\text{м}} = \frac{BC_{\text{р}}}{12 * 100\%} \quad (3.2)$$

де: $BC_{\text{м}}$ - місячна відсоткова ставка

$BC_{\text{р}}$ - річна відсоткова ставка

$$BC_{\text{м}} = \frac{18\%}{12 * 100\%} = 0,015$$

Розрахуємо розмір ставки ануїтету в місяць.

$$P_{\text{щп}} = 12864000 * \frac{0,015}{1 - 0,576443089} = 12864000 * \frac{0,015}{0,423556911} = 455570,42$$

В таблиці 3.6 наведено наведено розрахунок лізингової операції.

Таблиця 3.6 – Розрахунок лізингу, грн

Місяць	Вартість об'єкту	Погашення вартості об'єкта	Винагорода лізингодавця	Виплати на місяць
1	12864000	262610,42	192960	455570,42
2	12601389,58	266549,58	189020,8	455570,42
3	12334840,00	270547,82	185022,6	455570,42
4	12064292,18	274606,04	180964,4	455570,42
5	11789686,14	278725,13	176845,3	455570,42
6	11510961,02	282906,01	172664,4	455570,42
7	11228055,01	287149,60	168420,8	455570,42
8	10940905,42	291456,84	164113,6	455570,42
9	10649448,58	295828,69	159741,7	455570,42
10	10353619,89	300266,12	155304,3	455570,42
11	10053353,76	304770,11	150800,3	455570,42
12	9748583,65	309341,67	146228,8	455570,42
13	9439241,98	313981,79	141588,6	455570,42
14	9125260,19	318691,52	136878,9	455570,42
15	8806568,68	323471,89	132098,5	455570,42
16	8483096,79	328323,97	127246,5	455570,42
17	8154772,82	333248,83	122321,6	455570,42
18	7821523,99	338247,56	117322,9	455570,42
19	7483276,43	343321,27	112249,1	455570,42
20	7139955,15	348471,09	107099,3	455570,42
21	6791484,06	353698,16	101872,3	455570,42

Кінець таблиці 3.6

Місяць	Вартість об'єкту	Погашення вартості об'єкта	Винагорода лізингодавця	Виплати на місяць
22	6437785,90	359003,63	96566,79	455570,42
23	6078782,27	364388,69	91181,73	455570,42
24	5714393,58	369854,52	85715,9	455570,42
25	5344539,07	375402,33	80168,09	455570,42
26	4969136,73	381033,37	74537,05	455570,42
27	4588103,36	386748,87	68821,55	455570,42
28	4201354,49	392550,10	63020,32	455570,42
29	3808804,39	398438,35	57132,07	455570,42
30	3410366,04	404414,93	51155,49	455570,42
31	3005951,11	410481,15	45089,27	455570,42
32	2595469,95	416638,37	38932,05	455570,42
33	2178831,58	422887,95	32682,47	455570,42
34	1755943,63	429231,27	26339,15	455570,42
35	1326712,37	435669,73	19900,69	455570,42
36	891042,63	442204,78	13365,64	455570,42
Разом		12415162,15	3985373	16400535,13
Залишок		448837,85		

Розмір винагороди лізингодавця розраховується по формулі:

$$P_{ВЛ} = Z_{СК} * ВС_{М} \quad (3.3)$$

де: $P_{ВЛ}$ - розмір винагороди лізингодавця

$ВС_{М}$ - місячна відсоткова ставка

$Z_{СК}$ - залишок суми кредиту

Розрахуємо винагороду лізингодавця за перший місяць лізингу.

$$P_{ВЛ} = 12864000 * 0,015 = 192960 \text{ грн}$$

Розмір погашення вартості об'єкта розраховується по формулі:

$$P_{\text{ПВ}} = P_{\text{щп}} - P_{\text{ВЛ}} \quad (3.4)$$

де: $P_{\text{ПВ}}$ - розмір погашення вартості об'єкта

$P_{\text{щп}}$ - розмір щомісячного платежу

$P_{\text{ВЛ}}$ - розмір винагороди лізингодавця

Розрахуємо розмір погашення вартості об'єкта за перший місяць лізингу.

$$P_{\text{ПВ}} = 455570,42 - 192960 = 262\,610,42 \text{ грн}$$

В таблиці 3.7 наведенні підсумкові розрахунки лізингу.

Таблиця 3.7 – Підсумковий розрахунок лізингу для криогенної установки рідкого кисню

Найменування	Грошові одиниці, грн
Щомісячна сума виплат	455570,42
Разом сума виплат	16400535,13
У тому числі відсотки	3985372,99
Вартість об'єкту	12415162,15
Залишок вартості об'єкту	448837,85

3.3 Ефективність запропонованих рекомендацій

Зведені результати за проектом на 2025 рік подані у таблиці 3.8.

Собівартість виготовлення криогенної установки рідкого кисню – 6432000 грн. Витрати на проектні та монтажні роботи складають 510 000 грн. В перший рік виплати по лізингу криогенної установки підприємство отримає чистого доходу в розмірі $455570,42$ (щомісячні виплати)*12=5466845,04 грн, собівартість за перший рік складе $6432000/3=2\,144\,000$ грн.

Таблиця 3.8 – Показники проєкту забезпечення ефективного розвитку
ПрАТ «Лінде Газ Україна»

№ п/п	Найменування показника	Факт 2023 рік	Проєкт на 2024 рік	Відхилення	
				Абсолю тне, +,-	Відносне, %
1	Чистий дохід (виручка) від реалізації продукції, тис. грн	1739580,00	1746066,85	6486,85	100,37
2	Собівартість реалізованої продукції, тис. грн.	1156895,00	1159549,00	2654,00	100,23
3	Валовий прибуток, тис. грн.	582685,00	586517,85	3832,85	100,66
4	Чистий прибуток, тис. грн.	276625,00	279767,93	3142,93	101,14
5	Валова рентабельність виробничих витрат, %	50,37	50,58	0,22	
6	Чиста рентабельність виручки від реалізації продукції, %	15,90	16,02	0,12	

Чистий дохід таким чином зросте на 5466845,04 грн (за рахунок операції лізингу) та вартості проєктних та монтажних робіт - 1020000 грн. Чистий дохід за проєктом на 2025 рік становить $1739580 + 5466,85 + 1020 = 1746066,85$ тис.грн, Зростання чистого доходу становить 0,37% або 6486,85 тис. грн.

Собівартість реалізованої продукції за проєктом на 2025 рік: $1156895 + 510$ (роботи проєктні та монтажні) + 2144 (собівартість установки) = 1159549 тис.грн. Зростання собівартості становить 0,23%.

Валовий прибуток за проєктом буде дорівнювати $1746066,85 - 1159549 = 586517,85$ тис.грн. Зростання валового прибутку 0,66%.

Чистий прибуток в 2024 році становитиме 279767,93 тис. грн, зростання на 3142,93 тис. грн, або на 1,14%.

Валова рентабельність виробничих витрат за проєктом буде дорівнювати 50,58 %. Чиста рентабельність виручки від реалізації продукції становитиме 16,02%.

ВИСНОВКИ

В кваліфікаційній роботі магістра поставлено та вирішено актуальне завдання обґрунтування управлінських рішень для забезпечення ефективного розвитку ПрАТ «Лінде Газ Україна».

Одержані результати дозволили зробити такі висновки.

1. Досліджено, що розвиток підприємства – це закономірний і безперервний процес кількісно-якісних змін станів функціонування підприємства в напрямку досягнення вищого або нижчого рівнів, який знаходиться під впливом факторів внутрішнього та зовнішнього середовища, передумовою якого є наявний потенціал підприємства, а результатом – досягнутий рівень прибутковості та конкурентоспроможності. Ефективність розвитку підприємства – це вже результативність таких змін. Результативність діяльності підприємства являє собою узагальнюючу характеристику одержаних різного роду позитивних ефектів, пов'язаних із продуктивним використанням економічних ресурсів на основі повної реалізації наявних можливостей та потенціалу розвитку певного підприємства.

Показано, що функціонування підприємства здійснюється в умовах виконання ним стандартних (усталених) операцій, що необхідні для подальшого існування його як юридичної особи. У такому разі підприємство використовує звичайні технології і методи виробництва, реалізує вироблену продукцію на звичних ринках, використовує випробуване організаційне і ресурсне забезпечення за усіма наявними параметрами виробничої системи, підтримує партнерські взаємовідносини, що вже склалися. Розвиток підприємства – це незворотні, цілеспрямовані та закономірні зміни господарської системи, послідовність переходу її з одного стану в якісно інший на основі удосконалення техніки, технології та організації праці, впровадження новацій в управлінні.

Розглянуто, що економічно сталий розвиток ототожнюється з фінансовим станом підприємства, в якому головна роль відведена факту беззбитковості.

Сталий розвиток підприємства можна представити в якості компенсаційного механізму, що дозволяє підприємству не просто адаптуватися до дестабілізуючого впливу внутрішнього і зовнішнього середовища, але і неухильно розвиватися. Стійкий економічний розвиток підприємств не обмежується лише стабілізацією виробництва, він охоплює також, фінансову, екологічну, соціальну, маркетингову і інші сфери – як внутрішні, так і зовнішні, тобто всю систему бізнес-адміністрування підприємства.

2. ПрАТ «Лінде Газ Україна» входить до складу міжнародної промислової групи Linde Group – провідного світового виробника та постачальника в області промислових газів та інжинірингу. Середньооблікова чисельність штатних працівників 106 осіб. Продукція ПрАТ «Лінде Газ Україна» застосовується в багатьох сферах промисловості. Згідно статистичних даних за 2023 рік, 40% реалізованої продукції - продажі підприємствам машинобудівної сфери, 18% продукції реалізовано підприємствам хімічної промисловості, 15% реалізації - продажі медичним закладам. Найбільш питому вагу в обсязі реалізованої продукції припадає на газоподібний кисень – 47,3%, частка рідкого кисню 8,6%.

Клієнтами ПрАТ «Лінде Газ Україна» є ПрАТ «Крафт Фудз Україна», ПрАТ «Сандора», ІП «Кока-Кола Беверіджиз Україна Лімітед», ДП «Еска Фуд Солюшис», АТ «Дніпроважмаш», ПАТ «Інтерпайп НТЗ», ПрАТ «Дніпровський металургійний завод» та інші. Основними конкурентами на українському ринку газів є ТОВ «Криотехгаз УПК», ТОВ «Кріогенсервіс».

ПрАТ «Лінде Газ Україна» пропонує передові комплексні рішення для чорної і кольорової металургії, що включають не тільки поставку газів і обладнання, а й консультування в сфері технологій виробництва, а також інші послуги. Ці рішення дозволяють клієнтам підвищити продуктивність, знизити споживання палива і поліпшити якість на кожному етапі технологічного ланцюжка виробництва металів.

3. Загальний аналіз діяльності ПрАТ «Лінде Газ Україна» показав:

- готова продукція протягом 2014-2023 рр. зросла майже в 2,4 рази, зростання за 2023 рік на 7317 тис. грн або на 81% до 16394 тис. грн;

- динаміка оборотних активів демонструє зростання показника, протягом 2014-2023 рр. зростання майже в 6 разів, збільшення за останній рік становило 536669 тис.грн – на 69%, в 2023 році вони складають 1310442 тис. грн;
- активи балансу в 2018-2020 рр. зменшувалися, протягом 2022 та 2023 рр. відбулося зростання на 8% та 23% відповідно;
- власний капітал був від’ємним у 2015-2018 рр. (за рахунок непокритого збитку), за 2021 рік збільшився у 2 рази в порівнянні з 2020 роком, у 2023 році значення 836666 тис.грн, зростання до 2022 року на 276393 тис. грн або на 49%;
- відношення валового прибутку до суми активів у 2023 році становить 0,26, у порівняння з 2022 роком збільшилося на 28%;
- відношення ринкової вартості власного капіталу до суми залучених коштів було найбільшим у 2021 році – 1,55, станом на 2023 рік дорівнює 0,82, що менше 1 і є негативним фактом;
- відношення чистого доходу до суми активів у 2023 році збільшилося на 43% до значення 0,78, що є позитивний фактом;
- відношення чистого прибутку до власного капіталу та чистого прибутку до операційних витрат на 2023 рік становить 0,3;
- у 2023 р. коефіцієнт загальної ліквідності на рівні 1,22, значення є достатнім, якщо порівнювати з критичним значенням, але якщо порівнювати з теоретичним значенням (2), то є незадовільним;
- у 2023 р. коефіцієнт швидкої ліквідності на рівні 1,2 і є задовільним;
- значення абсолютної ліквідності у 2023 році найбільше 0,76 і вище нормативу;
- чистий дохід починаючи з 2014 року зріс майже в 10 разів, за останній рік зростання 76%, до 1739580 тис.грн;
- валовий прибуток за останній рік зріс майже на 60% до 582685 тис.грн;
- значення чистого прибутку у 2023 році 276625 тис.грн., в 2022 році підприємство було збитковим;
- в 2023 році рентабельність основної діяльності, підприємства, звичайної діяльності 27,78%, 22,75%, 25,77% відповідно.

4. ПрАТ «Лінде Газ Україна» для забезпечення ефективного розвитку запропоновано здійснити лізингову операцію - передати обладнання (кріогенна установка рідкого кисню) у лізинг підприємству ПАТ «Запоріжсталь». Лізинг передбачає виплату протягом терміну оренди твердо встановленої суми орендної плати, достатньої для повної амортизації обладнання, здатної забезпечити фіксований прибуток ПрАТ «Лінде Газ Україна» (лізингодавцю). Предмет лізингу перетворюється на власність ПАТ «Запоріжсталь» (лізингоодержувача) після закінчення терміну дії договору лізингу або до його закінчення за умови виплати ПАТ «Запоріжсталь» повної суми, передбаченої договором лізингу. Платежі лізингоодержувача перевищують витрати лізингодавця на придбання цього виду майна.

Загальна вартість кріогенної установки рідкого кисню 12864000 грн, вартість проектних та монтажних робіт 1020000 грн. Розмір лізингової ставки становить 18%. Строк лізингу 3 роки (36 місяців). Метод нарахування відсотків – ануїтет. Собівартість виготовлення кріогенної установки рідкого кисню – 6432000 грн. Витрати на проектні та монтажні роботи 510 000 грн. В перший рік виплати по лізингу кріогенної установки підприємство отримає чистий дохід 5466845,04 грн, собівартість за перший рік складе 2144 000 грн.

Ефективність запропонованих рекомендацій за проектом на 2024 рік:

- зростання чистого доходу на 5466845,04 грн або на 0,37% до 1746066,85 тис.грн;

- збільшення валового прибутку на 0,66% до 586517,85 тис.грн;

- збільшення чистого прибутку на 3142,93 тис. грн або на 1,14% до 279767,93 тис. грн;

- валова рентабельність виробничих витрат та чиста рентабельність виручки від реалізації продукції буде дорівнювати 50,58 % та 16,02% відповідно.

ПЕРЕЛІК ДЖЕРЕЛ ПОСИЛАННЯ

1. Пащенко О., Куліш Н. Теоретичні засади управління результативністю менеджменту організації. *Економіка та суспільство*. 2021. № 26. URL: <https://doi.org/10.32782/2524-0072/2021-26-11> (дата звернення: 15.04.2024).
2. Поняття розвитку підприємства і характеристика основних теорій розвитку. URL: https://pidruchniki.com/75567/agropromislovist/ponyattya_rozvitku_pidpriyemstva_harakteristika_osnovnih_teoriy_rozvitku (дата звернення: 21.04.2024).
3. Лучик С.Д. Проблеми і перспективи розвитку малого і середнього бізнесу: монографія. Чернівецький торговельно-економічний інститут КНТЕУ. Чернівці: Технодрук, 2021. 400 с. URL: http://chtei-knteu.cv.ua/ua/content/download/nayka/monography/prob_persp_ms_b_2021.pdf (дата звернення: 21.04.2024).
4. Сучасні моделі розвитку підприємств. URL: https://kneu.edu.ua/userfiles/conf_sep.../Chvudanenko.doc (дата звернення: 25.04.2024).
5. Величко В.В., Коротеєва Г.С., Стецюра А.С. Сталий розвиток як характеристика ефективності бізнес-адміністрування підприємства. URL: <https://www.google.com/search?client=ms-google-coop&q=%D0%92%D0%B5%D0%BB%D0%B8%D1%87%D0%BA%D0%BE+%D0%92.%D0%92.,+%D0%9A%D0%BE%D1%80%D0%BE%D1%82%D0%B5%D1%94%D0%B2%D0%B0+%D0%93.%D0%A1.,+%D0%A1%D1%82%D0%B5%D1%86%D1%8E%D1%80%D0%B0+%D0%90.%D0%A1.+%D0%A1%D1%82%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B9+%D1%80%D0%BE%D0%B7%D0%B2%D0%B8%D1%82%D0%BE%D0%BA+&cx=741251a464fba4b95> (дата звернення: 25.04.2024).
6. Мариненко Н.Ю. Підходи до розвитку підприємств: методологічний аналіз. *Економіка і суспільство*. 2016. Випуск 4. URL:

- https://economyandsociety.in.ua/journals/4_ukr/26.pdf (дата звернення: 26.05.2024).
7. Шацька З.Я. Трансформація системи управління підприємством в період глобальних змін. *Ефективна економіка*. 2017. № 12. URL: <http://www.economy.nayka.com.ua/?n=11&y=2017> (дата звернення: 26.05.2024).
8. Єршова О., Гончаренко І. Сучасні моделі управління розвитком бізнесу: сутність, види, інноваційні бізнес-моделі. *Сучасні тенденції та проблеми управління. Журнал стратегічних економічних досліджень*. 2022. № 2(7). С. 75–85. URL: https://www.researchgate.net/publication/361722516_SUCASNI_MODELI_UPRAVLINNA_ROZVITKOM_BIZNESU_SUTNIST_VIDI_INNOVACIJNI_BIZNES-MODELI (дата звернення: 26.05.2024).
9. Гончарова С. Ю., Гончаров А. Б., Аграмакова Н. В. Формування моделі управління сталим розвитком підприємства (організації). *Бізнес Інформ*. 2015. № 1. С. 372–377. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/binf_2015_1_62 (дата звернення: 28.05.2024).
10. Гудзь О. Є. Інноваційні моделі управління підприємств на основі інформаційно-комунікаційних технологій. *Економіка. Менеджмент. Бізнес*. 2018. № 1 (23). URL: https://dut.edu.ua/uploads/p_1010_26882345.pdf (дата звернення: 28.05.2024).
11. Майнка М. К. Бізнес-моделі інноваційного розвитку підприємства: сутність та складові елементи. 2020. URL: <https://zenodo.org/record/4420386#.YqkacS96BsM> (дата звернення: 06.05.2024).
12. Майнка М. К. Особливості сучасних моделей ефективного бізнесу підприємств. 2020. URL: <https://zenodo.org/record/4661815#.YqkapC96BsM> (дата звернення: 12.05.2024).
13. Прохорова В. В. Бізнес-моделі як інструмент коригування стратегічних позицій підприємств на конкурентних ринках. *Проблеми Економіки*. 2020. № 2 (44). URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Pekon_2020_2_31 (дата звернення: 12.05.2024).

14. Komelina O., Marchenko O., Chaikina A. Моделі й методи економічного розвитку підприємства. *Науковий журнал «Економіка і регіон»*. 2021. Т. 2(81). С. 41–46. URL: [https://doi.org/10.26906/EiR.2021.2\(81\).2284](https://doi.org/10.26906/EiR.2021.2(81).2284) (дата звернення: 12.05.2024).

15. Кондратюк О.І. Ефективний розвиток підприємства - запорука його конкурентоспроможності. URL: [file:///C:/Users/User/Downloads/nvlnu_2013_15_1\(5\)_16%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/User/Downloads/nvlnu_2013_15_1(5)_16%20(1).pdf) (дата звернення: 27.05.2024).

16. Ярославський А. О. Економічна ефективність діяльності підприємства: теоретичний аспект. *Науковий вісник Ужгородського національного університету*. 2018. Випуск 20. С. 174–177. URL: http://www.visnyk-econom.uzhnu.uz.ua/archive/20_3_2018ua/38.pdf (дата звернення: 27.05.2024).

17. Савицька О. М., Салабай В. О. Ефективність діяльності та управління підприємством: особливості використання теорії, методології та результативності аналітичних досліджень. *Ефективна економіка*. 2019. №6. URL: http://www.economy.nayka.com.ua/pdf/6_2019/57.pdf

18. Ефективність діяльності підприємства, її сутність та характеристика. URL: https://pidruchniki.com/1640022164757/ekonomika/efektivnist_diyalnosti_pidpriyemstva_sutnist_harakteristika (дата звернення: 27.05.2024).

19. Швиданенко Г. О. Розвиток підприємства: стратегічні наміри, ризики та ефективність. URL: http://ir.kneu.edu.ua/bitstream/2010/25228/1/rozvyt_pidpnyem_15.pdf (дата звернення: 27.05.2024).

20. Швед Т. Концептуальні підходи до оцінки ефективності розвитку підприємства. URL: http://dspace.nuft.edu.ua/jspui/bitstream/123456789/20802/1/Shved_%D0%A1onceptual.pdf (дата звернення: 27.05.2024).

21. Каличева Н.Є., Бохан С.Є. Напрями забезпечення ефективного розвитку промислових підприємств в сучасних умовах. *Журнал Науковий огляд*. 2017. № 5 (37). С. 1–11. URL:

<https://naukajournal.org/index.php/naukajournal/article/view/1207> (дата звернення: 2.06.2024).

22. Жук О. С., Пашкуда Т. В. Управління ефективністю праці на підприємстві в умовах війни. URL:

<http://baltijapublishing.lv/omp/index.php/bp/catalog/download/237/6413/13266-1?inline=1> (дата звернення: 2.06.2024).

23. Ясіновська І., Кольба, Р. Шляхи підвищення ефективності системи управління грошовими потоками підприємства в умовах війни. *Молодий вчений*. 2023. 11 (123). С. 168–174. URL: <https://doi.org/10.32839/2304-5809/2023-11-123-34> (дата звернення: 2.06.2024).

24. Офіційний сайт «ПрАТ Лінде Газ Україна». URL: <http://www.linde-gas.com.ua/uk/index.html> (дата звернення: 12.04.2024).

25. База даних Smida. ПрАТ Лінде Газ Україна. URL: <https://smida.gov.ua/db/emitent/05761850> (дата звернення: 12.04.2024).

26. Фінансова звітність ПрАТ Лінде Газ Україна. URL: <https://www.linde-gas.com.ua/uk/company/financial.html> (дата звернення: 12.04.2024).

27. Коробов М.Я. Фінансово-економічний аналіз діяльності підприємств: навч. посібн. URL: http://library.kpi.ua:8991/F?func=find-b&request=000123656&find_code=SYS (дата звернення: 18.05.2024).

28. Єпіфанова, І. Ю., Джеджула В. В. Фінансовий аналіз та звітність : електронний практикум комбінованого (локального та мережного) використання. Вінниця : ВНТУ, 2022. 144 с.

https://ir.lib.vntu.edu.ua/bitstream/handle/123456789/36137/%D0%A4%D0%90_%D1%82%D0%B0_%D0%97_2022.pdf?sequence=1&isAllowed=y

(дата звернення: 18.05.2024).

29. Марусяк Н.Л. Фінансовий аналіз : навч. посіб. Чернівці : Чернівець. нац. ун-т ім. Ю. Федьковича, 2020. 172 с. URL: <https://archer.chnu.edu.ua/xmlui/bitstream/handle/123456789/1786/%d0%9f%d0%be%d1%81%d1%96%d0%b1%d0%bd%d0%b8%d0%ba%20%d0%a4%20%d0%90%20.pdf?sequence=1&isAllowed=y> (дата звернення: 18.05.2024).

30 Приват Банк. Кредити. <https://privatbank.ua/business/corporate/financing>) (дата звернення: 10.06.2024).

31. Статистика фінансового сектору. <https://bank.gov.ua/ua/statistic/sector-financial#2fs> (дата звернення: 10.06.2024).

32. Швець В.Я., Трифонова О.В., Баранець Г.В., Варяниченко О.В. Методичні рекомендації до виконання кваліфікаційної роботи ступеня бакалавра спеціальності 073 «Менеджмент». Дніпро : НТУ «ДП», 2019. 35 с.

33. Швець В.Я., Трифонова О.В., Барабан О.А. Вимоги до оформлення кваліфікаційних робіт бакалаврів та магістрів спеціальності «Менеджмент». Дніпро: НТУ «ДП», 2018. 15 с.

ДОДАТОК А

Фінансова звітність

Додаток 1
до Наказового положення (стандарту)
бухгалтерського обліку 1 "Засади нарахування до фінансової звітності"

Підприємство <u>Приватне акціонерне товариство "Лига Газ Україна"</u>	Дата (рік, місяць, день) на <u>31 грудня 2023</u>	КОД ДІ	023-12-31
Територія <u>Дніпропетровська</u>	за <u>023-12-31</u>	UA12020010010231764	
Організаційно-правова форма господарювання <u>Приватне підприємство</u>	за КОД ПГ	124	
Вид економічної діяльності <u>Виробництво промислових газів</u>	за КВЕД	20.11	
Середня кількість працівників <u>2 106</u>			
Адреса, телефон <u>вулиця Косова, буд. 1, м. Дніпро, Дніпропетровська обл., 49074, Україна</u>	<u>7959989</u>		
Одиниця виміру: тис. грн. без десятичного знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого надаються в гривнях з копійками)			
Складено (роботи виконані "х" у відповідній клітинці):			
за національним положенням (стандартом) бухгалтерського обліку			
за міжнародними стандартами фінансової звітності			

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2023 р.

Форма №1 Козм/ДКУД 1001001

А К Т И В	Код радян.	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	279	374
первісна вартість	1001	2 144	2 378
накопичена амортизація	1002	-1 865	-2 004
Нематеріальні капітальні інвестиції	1005	70 456	43 294
Основні засоби	1010	948 373	859 897
первісна вартість	1011	2 028 697	2 055 221
знос	1012	-1 080 324	-1 195 324
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
первісна вартість інвестиційної нерухомості	1016	-	-
знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебиторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	27 894	29 073
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені аквізиційні втрати	1060	-	-
Залишок коштів у централізованих страхових резервних фондах	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	1 047 002	932 638
II. Оборотні активи			
Залишки	1100	37 409	51 024
виробничі запаси	1101	20 056	24 545
незавершене виробництво	1102	-	-
сировина, продукти	1103	9 077	16 394
товари	1104	8 275	10 085
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Деякі інші перестраховані	1115	-	-
Векселі одержані	1120	-	-
Дебиторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	391 577	371 219
Дебиторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	20 383	74 156
з бюджетом	1135	19 917	8 618
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебиторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1140	-	-
Дебиторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інші поточні дебиторська заборгованість	1155	36	89
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	272 339	776 066
готівка	1166	-	-
рахунки в банках	1167	272 339	101 066
Витрати майбутніх періодів	1170	1 013	912
Частина перестраховки у страхових резервах:	1180	-	-
у тому числі в:			
резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах наліжаних виплат	1182	-	-
резервах незароблених премій	1183	-	-

інших страхових резервах	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	31 299	28 356
Усього за розділом II	1195	773 773	1 310 442
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Валове	1300	1 820 775	2 243 080

Позиція	Код рр.ккк	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (паісовий) капітал	1400	433 574	433 574
Внески до зареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у довіреність	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
співвідні дохід	1411	-	-
накопичені курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1415	-	-
Нерозподілений прибуток (накопичений збиток)	1420	126 699	403 092
Несплачений капітал	1425	(-)	(-)
Висучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1435	-	-
Усього за розділом I	1495	560 273	836 666
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пенсійні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	588 502	328 732
Довгострокові забезпечення	1520	50 868	51 320
довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
благодійна допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань	1532	-	-
резерв збитків або резерв належних виплат	1533	-	-
резерв висроблених премій	1534	-	-
інші страхові резерви	1535	-	-
Інвестиційні контракти	1540	-	-
Приватний фонд	1545	-	-
Резерв на виплату давко-плату	1549	-	-
Усього за розділом II	1595	639 370	380 052
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1605	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	533 427	863 772
товари, роботи, послуги	1615	44 597	91 284
розрахунками з бюджетом	1620	5 711	21 339
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	7 442
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за окремими авіаціями	1635	11 499	12 234
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	47	47
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за страховою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	6 048	6 775
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені імпортні податки від нерезидентів	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	19 803	30 911
Усього за розділом III	1695	621 132	1 026 362
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
1700	-	-	-
V. Чиста вартість активів недержавного пенсійного фонду	1800	-	-
Всього	1900	1 820 775	2 243 080



Дмитро
Сергійович

Л.В.І.Юр
Ворбінька

Бєбенко Дмитро Сергійович

Ворбінька Л.В.І.Юр

1. Кодифікатори територіально-територіальних одиниць та територій територіальних громад.

2. Єдиний державний реєстр юридичних осіб, підприємств та підприємств, діяльність яких пов'язана з веденням підприємства у сфері статистики.

Підприємство Приватне акціонерне товариство "Лінде Газ Україна"
(найменування)

Дата (рік, місяць, число)
за СДРПОУ

КОДИ		
2024	01	01
05761850		

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)
за Рік 2023 р.

ДОКУМЕНТ ПРИЙНЯТО

Форма № 2 Код за ДКУД 1801003

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	1 739 580	988 908
Чисті зароблені страхові премії	2010	-	-
премії підписані, валова сума	2011	-	-
премії, передані у перестраховання	2012	-	-
зміна резерву незароблених премій, валова сума	2013	-	-
зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій	2014	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(1 156 895)	(618 485)
Чисті понесені збитки за страховими виплатами	2070	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	582 685	370 423
збиток	2095	(-)	(-)
Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань	2105	-	-
Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів	2110	-	-
зміна інших страхових резервів, валова сума	2111	-	-
зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах	2112	-	-
Інші операційні доходи	2120	33 572	33 455
у тому числі:	2121	-	-
дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2122	-	-
дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування	2123	-	-
Адміністративні витрати	2130	(59 007)	(61 202)
Витрати на збут	2150	(94 814)	(79 048)
Інші операційні витрати	2180	(25 901)	(21 734)
у тому числі:	2181	-	-
витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю			
витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції	2182	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	436 535	241 894
збиток	2195	(-)	(-)
Дохід від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	124 828	138 566
Інші доходи	2240	3 082	1 872
у тому числі:	2241	-	-
дохід від благодійної допомоги			
Фінансові витрати	2250	(225 806)	(377 197)
Відрахування від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(863)	(19 532)
Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті	2275	-	-



Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	337 776	-
збиток	2295	(-)	(14 397)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(61 151)	2 518
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	276 625	-
збиток	2355	(-)	(11 879)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465	276 625	(11 879)

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	612 957 147	208 789
Витрати на оплату праці	2505	71 243 081	80 346
Відрахування на соціальні заходи	2510	13 268 332	11 652
Амортизація	2515	148 264 373	150 013
Інші операційні витрати	2520	293 208 282	193 147
Разом	2550	1 138 941 215	643 947

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	1238781604	1238781604
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	1238781604	1238781604
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	0,22	(0,01)
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	0,22	(0,01)
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-



*ЕП Бебешко
Дмитро
Сергійович*

Бебешко Дмитро Сергійович

*ЕП Вербицька
Лілія Юрїєна*

Вербицька Лілія Юрїєна

Додаток 1
до Наказу Міністерства економіки України
бухгалтерського обліку 1 "Звітність звітних до фінансових звітів"

Дата (рік, місяць, день)

ДКУ	ЕНТ	ЗВІТ	01	01
		05761830		
		UA)20201001023194		
		124		
		20.13		

Підприємство Правильне англійське товариство "Дікас Газ Україна" за ЄДРПОУ 05761830
 Територія Дніпропетровська за КАТОТЕ 1
 Організаційно-правова форма господарювання Правильне товариство за КОСГОУ 1
 Вид економічної діяльності Виробництво промислових газів за КВЕД 20.13
 Середня кількість працівників 120
 Адреса, телефон вулиця Кисельова, б-д. 1, м. Дніпро, Дніпропетровська обл., 49074, Україна 7920980
 Судинна форма: тис. грн. без десятичного знака (окремі розділи IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма №2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)
 Складено (зроблено) підприємством "V" у відповідній валюті:
 за національними положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку
 за міжнародними стандартами фінансової звітності

V

Баланс (Звіт про фінансовий стан)
на 31 грудня 2022 р.

Форма №1 Каз за ДКУД 1801001

А К Т И В	Код радян	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
I	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000	295	279
первісна вартість	1001	2 020	2 144
накопичена амортизація	1002	1 725	-1 865
Незавершені капітальні інвестиції	1005	63 262	70 456
Основні засоби	1010	1 056 982	948 373
первісна вартість	1011	1 990 834	2 028 697
знос	1012	933 852	-1 080 324
Інвестиційна нерухомість	1013	-	-
первісна вартість інвестиційної нерухомості	1014	-	-
знос інвестиційної нерухомості	1017	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
первісна вартість довгострокових біологічних активів	1021	-	-
накопичена амортизація довгострокових біологічних активів	1022	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокові дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	25 375	27 894
Гудвіл	1050	-	-
Відстрочені амортизаційні витрати	1060	-	-
Залишок коштів у неакрадізованих страхових резервах фондів	1065	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	1 145 914	1 047 002
II. Оборотні активи			
Залишки	1100	36 887	37 409
виробничі запаси	1101	20 283	20 056
незавершене виробництво	1102	-	-
готова продукція	1103	10 301	9 077
товари	1104	6 303	4 275
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Державні переуступаювачі	1115	-	-
Вимоги одержані	1120	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцією, товари, роботи, послуги	1125	260 467	391 377
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	75 179	20 183
з бюджетом	1135	8 434	10 917
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками з зарплатними докладами	1140	-	-
Дебіторська заборгованість за розрахунками із внутрішніх розрахунків	1145	-	-
Інші поточні дебіторська заборгованість	1155	17	36
Поточні фінансові інвестиції	1160	-	-
Гроші та їх еквіваленти	1165	111 758	272 330
готівка	1166	3	-
рахунки в банках	1167	111 755	272 330
Витрати майбутніх періодів	1170	466	1 013
Частина переуступаювача у страхових резервах	1180	-	-
у тому числі в:			
резервах довгострокових зобов'язань	1181	-	-
резервах збитків або резервах належних виплат	1182	-	-
резервах виробничих витрат	1183	-	-

інших страхових резервів	1184	-	-
Інші оборотні активи	1190	41 833	11 299
Усього за розділом II	1198	555 030	773 773
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	-	-
Всього	1300	1 680 944	1 820 778

Назва	Код радян	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (найовий) капітал	1400	433 374	433 374
Внески до незареєстрованого статутного капіталу	1401	-	-
Капітал у дооцінці	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
чистий дохід	1411	-	-
математичні курсові різниці	1412	-	-
Резервний капітал	1413	-	-
Нерозподілений прибуток (залежності збиток)	1420	139 059	126 699
Неоплачений капітал	1423	(-)	(-)
Вилучений капітал	1430	(-)	(-)
Інші резерви	1433	-	-
Усього за розділом I	1495	572 433	660 273
II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Пасивні зобов'язання	1505	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1513	691 476	581 302
Довгострокові забезпечення	1520	48 327	56 868
довгострокові забезпечення витрат персоналу	1521	-	-
Цільове фінансування	1523	-	-
блискавична допомога	1526	-	-
Страхові резерви	1530	-	-
у тому числі:	1531	-	-
резерв довгострокових зобов'язань			
резерв збитків або резерв наслідків аварій	1532	-	-
резерв незароблених премій	1533	-	-
інші страхові резерви	1534	-	-
Інвестиційні контракти	1535	-	-
Привласний фонд	1540	-	-
Резерв на виплату дивідендів	1543	-	-
Усього за розділом II	1595	739 803	639 370
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Векселі видані	1603	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за довгостроковими зобов'язаннями	1610	212 837	533 627
товари, роботи, послуги	1613	69 593	44 597
розрахунками з бюджетом	1620	35 915	5 711
у тому числі з податку на прибуток	1621	13 106	-
розрахунками зі страхування	1623	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	13	-
Поточна кредиторська заборгованість за одержаними авансами	1625	16 830	11 899
Поточна кредиторська заборгованість за розрахунками з учасниками	1640	47	47
Поточна кредиторська заборгованість із внутрішніх розрахунків	1645	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за справленою діяльністю	1650	-	-
Поточні забезпечення	1660	4 478	6 048
Додатки майбутніх періодів	1665	-	-
Відстрочені комісійні доходи від перестраховників	1670	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	34 823	19 803
Усього за розділом III	1695	348 508	621 132
IV. Зобов'язання, зобов'язані з необоротними активами, утримувані для продажу, та групи вибуття			
У. Активність встановлена державною пенсійною системою	1800	-	-
Всього	1900	1 680 944	1 820 778

Керівник

Головний бухгалтер

Е.П. Вербицька
Директор
СередовичЕ.П. Вербицька
Головний бухгалтер

Бєбенко Дмитро Сергійович

Вербицька Лєлія Юрївна

1 Кошик записки адміністративно-територіальних одиниць та територій територіальної громади.

2 Визначено в порядку встановлення центрального органу виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство Приватне акціонерне товариство "Лікає Газ Україна"

Дата (рік, місяць, число)

КОДИ		
2023	01	01

за ЄДРР/ЄОД

Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)

за

Рік 2022

р.

Форма № 2 Код за ДКУД **1801003**

I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код р/к/с	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	988 908	1 468 945
<i>Чисті зароблені страхові премії</i>	<i>2010</i>	-	-
<i>премії підписані, валова сума</i>	<i>2011</i>	-	-
<i>премії, передані у перестраховування</i>	<i>2012</i>	-	-
<i>зміна резерву незароблених премій, валова сума</i>	<i>2013</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків у резерві незароблених премій</i>	<i>2014</i>	-	-
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	(618 485)	(957 129)
<i>Чисті понесені збитки за страховими виплатами</i>	<i>2070</i>	-	-
Валовий:			
прибуток	2090	370 423	511 816
збиток	2095	(-)	(-)
<i>Дохід (витрати) від зміни у резервах довгострокових зобов'язань</i>	<i>2105</i>	-	-
<i>Дохід (витрати) від зміни інших страхових резервів</i>	<i>2110</i>	-	-
<i>зміна інших страхових резервів, валова сума</i>	<i>2111</i>	-	-
<i>зміна частки перестраховиків в інших страхових резервах</i>	<i>2112</i>	-	-
Інші операційні доходи	2120	33 455	5 923
<i>у тому числі:</i>	<i>2121</i>	-	-
<i>дохід від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>дохід від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2122</i>	-	-
<i>дохід від використання коштів, вивільнених від оподаткування</i>	<i>2123</i>	-	-
Адміністративні витрати	2130	(61 202)	(57 631)
Витрати на збут	2150	(79 048)	(93 320)
Інші операційні витрати	2180	(21 734)	(6 937)
<i>у тому числі:</i>	<i>2181</i>	-	-
<i>витрати від зміни вартості активів, які оцінюються за справедливою вартістю</i>			
<i>витрати від первісного визнання біологічних активів і сільськогосподарської продукції</i>	<i>2182</i>	-	-
Фінансовий результат від операційної діяльності:			
прибуток	2190	241 894	359 851
збиток	2195	(-)	(-)
Дохід від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	138 566	184 732
Інші доходи	2240	1 872	565
<i>у тому числі:</i>	<i>2241</i>	-	-
<i>дохід від благодійної допомоги</i>			
Фінансові витрати	2250	(377 197)	(69 500)
Втрати від участі в капіталі	2255	(-)	(-)
Інші витрати	2270	(19 532)	(1 765)
<i>Прибуток (збиток) від впливу інфляції на монетарні статті</i>	<i>2275</i>	-	-

Продовження додатка 2

Фінансовий результат до оподаткування:			
прибуток	2290	-	473 883
збиток	2295	(14 397)	(-)
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	2 518	(85 327)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
Чистий фінансовий результат:			
прибуток	2350	-	388 556
збиток	2355	(11 879)	(-)

II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Стаття	Код ризика	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460	-	-
Сукупний дохід (сума ризиків 2350, 2355 та 2460)	2465	(11 879)	388 556

III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Назва статті	Код ризика	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	208 789	586 298
Витрати на оплату праці	2505	80 346	56 818
Відрахування на соціальні заходи	2510	11 652	10 810
Амортизація	2515	150 013	147 994
Інші операційні витрати	2520	193 147	262 037
Разом	2550	643 947	1 063 957

IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код ризика	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	1238781604	1238781604
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	1238781604	1238781604
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	(0,00959)	0,31366
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	(0,00959)	0,31366
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-



ЕП Вербіца
Ліза Юрївна

ЕП Вербіца
Ліза Юрївна

Лобешко Дмитро Сергійович

Вербіца Ліза Юрївна